

Лекция

Трансакционные
издержки

Вопросы

- 1. Вопрос. Понятие трансакции и трансакционных издержек.**
- 2. Виды трансакционных издержек и примеры трансакционных издержек.**
- 3. Способы оценки и причины роста трансакционных издержек.**

1. Вопрос. Понятие трансакции и трансакционных издержек.

Оливер Уильямсон дал следующее определение трансакции: «Трансакция имеет место тогда, когда товар или услуга переходит от заключительной точки одного технологического процесса к исходной точке другого, смежного с первым.

Типология трансакций Уильямсона

Концепция трансакции Уильямсона:

- трансакция: точка перехода между технологическими процессами;
- проблема обеспечения реализации;
- необходимость в механизмах управления трансакциями;
- параметры трансакции и оптимальные механизмы управления;
- значимые параметры:
- частота трансакций;
- неопределенность;
- специфичность активов.

Типология трансакций Уильямсона

По мнению О.Уильямсона, трансакции различаются по трем главным признакам -- степени их специфичности, повторяемости и неопределенности.

Виды трансакций

- Социальные трансакции.
- Политические трансакции.
- Экономические трансакции.

Понятие трансакционных издержек

Трансакционные издержки - все издержки, связанные с обменом и защитой правомочий.

3 подхода к возникновению издержек

- 1. Теория трансакционных издержек:
роль информационных издержек.**
- 2. Теория общественного выбора: роль
издержек согласования.**
- 3. Теория соглашений: роль
неоднородности институциональной
среды.**

2. Вопрос. Виды трансакционных издержек и примеры трансакционных издержек

- *Издержки, возникающие до заключения сделки:*

издержки поиска информации;

издержки ведения переговоров;

издержки измерения;

издержки заключения контракта.

Издержки, возникающие после заключения сделки:

- издержки мониторинга и предупреждения оппортунизма;**
- издержки спецификации и защиты прав собственности;**
- издержки защиты от третьих лиц.**

Классификация транзакционных издержек Поль Р. Милгрома и Джон

Координационные издержки:

- издержки определения деталей контракта;
- издержки определения контрактов;
- издержки непосредственной координации;

Мотивационные издержки:

- Издержки, связанные с неполнотой информации;
- Издержки, связанные с оппортунизмом.

3. Вопрос. Способы оценки и причины роста трансакционных издержек.

Проблема количественной оценки трансакционных издержек выражается:

Во-первых, не все виды трансакционных издержек могут быть оценены в денежном эквиваленте.

Во-вторых, обычная процедура выражения затрат времени на осуществление трансакции в денежном эквиваленте несовершенна ввиду отсутствия во многих случаях специализированных на обеспечении того или иного аспекта трансакции (например, ведения переговоров) посредников.

Трансакционный сектор (ТС) США

- 1) Оптовая торговля.
- 2) Розничная торговля.
- 3) Страхование.
- 4) Банковская система.
- 5) Риэлтерская деятельность.
- 6) Управленческий аппарат.
- 7) Правоохранительные органы
- 8) Судебная система.

Причины роста ТС сектора

- Увеличение специализации и разделения труда:
 - урбанизация и обезличивание отношений;
 - усиление влияния внешних эффектов;
 - рост специализации ;
 - растяжение трансакций во времени и пространстве.
- Технологические изменения в производстве и транспортировке:
 - увеличение отдачи от масштаба в различных производственных отраслях;
 - усложнение структуры фирм;
 - рост агентских издержек;
- Рост роли государства в отношениях с частным сектором