



Ценообразование в Сбыте

... T ... Systems ...

Условия

Расчет цены

- Прейскурант
- Цена за материал
- Индивидуально для клиента
- Другой

Надбавки/
скидки

- Клиент
- Материал
- Группа расчета цен
- Группа цен материалов
- Клиент/группа цен материалов
- Клиент/Материал
- Группа цен/группа расчета цен материалов
- Другие

Фрахт

- Инкотермс, часть 1
- Инкотермс, части 1+2
- Другой

Налоги

- Страна отправки/ страна-импортер
- Внутренние
- Экспорт
- Другие

© SAP AG 1999



Уровень, на котором определено условие

Вид условия: KA00 Скидка для стимулирования продаж

Сбытовая организация: 1000

Канал сбыта: 01

Клиент: K1

Материал: M1

1-ый период
01 марта – 30 апреля

1000 долл.	1 %
2000 долл.	2 %
3000 долл.	3 %

Нижняя граница 5 %
Верхняя граница: 0 %

2-ой период
01 мая – 30 мая

1000 долл.	2 %
2000 долл.	3 %
3000 долл.	4 %

Нижняя граница 5 %
Верхняя граница: 0 %

Код	Обозначение	Управляющие данные
-----	-------------	--------------------

PR00	Цена
------	------

K007	Рабат, %
------	----------

Правило расчета: процентная доля
Ссылочная величина: строка значений

K029	Рабат/вес
------	-----------

Правило расчета: сумма/вес
Ссылочная величина: строка веса

Примеры

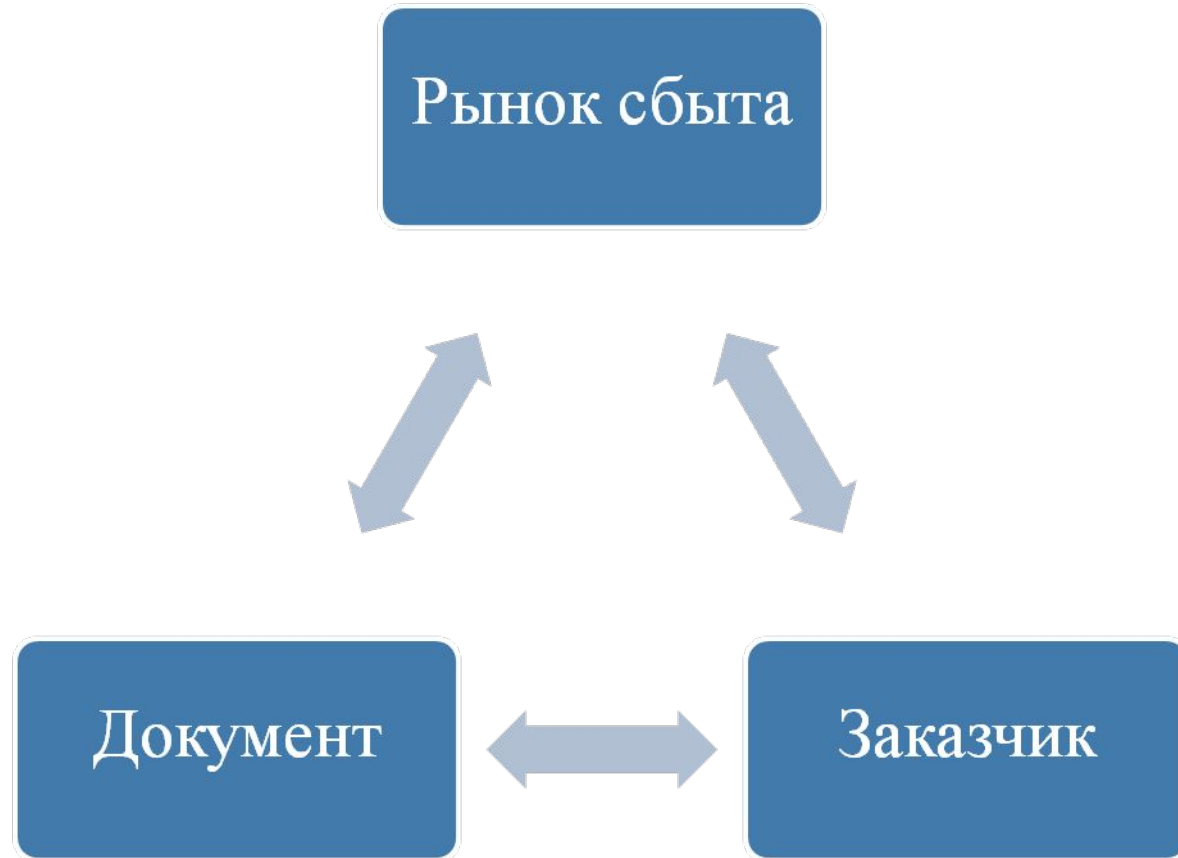
Ссылочная величина	Правило расчета
100 долл.	1 %
1000 долл.	2 %
10000 долл.	4 %

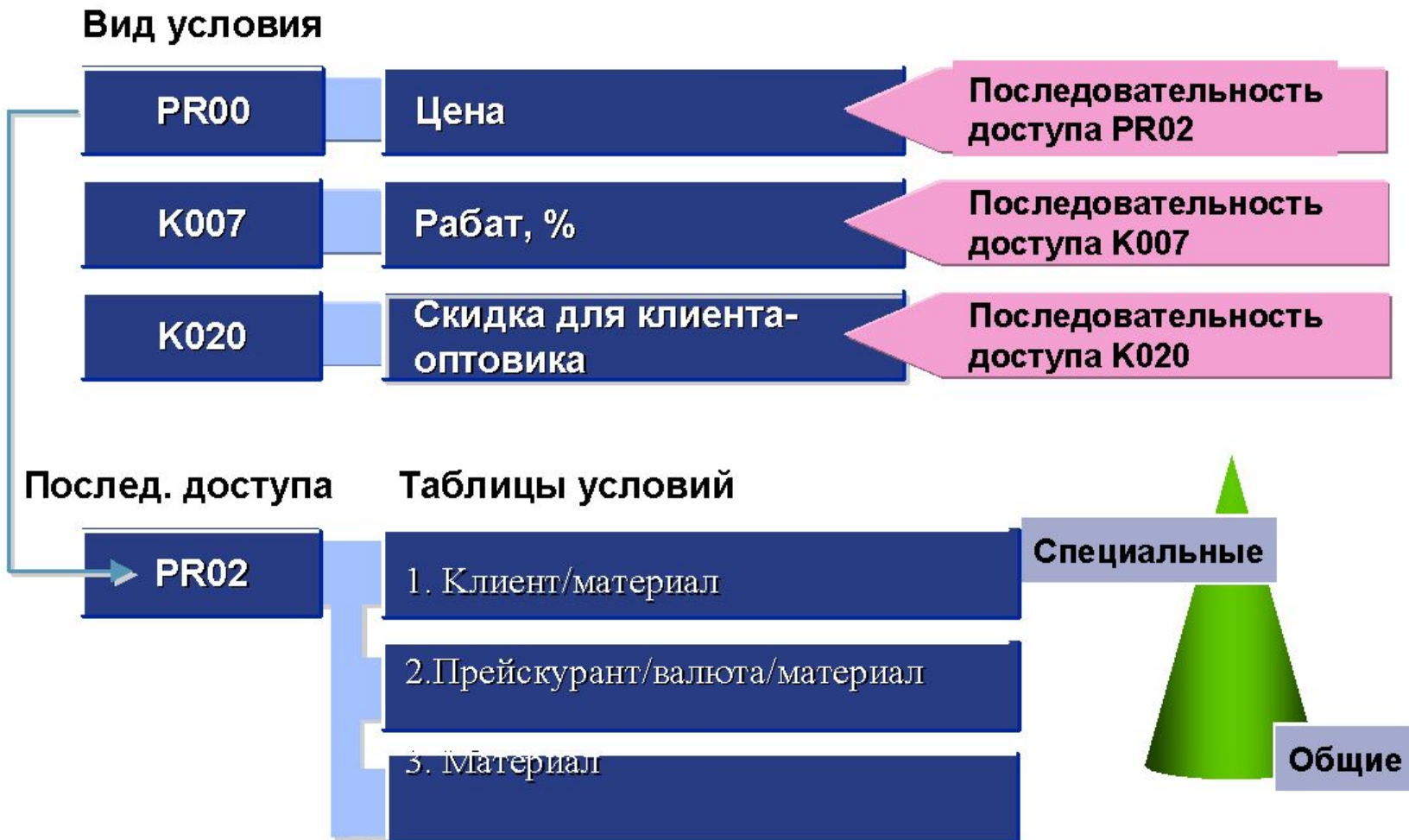
Ссылочная величина	Правило расчета
100 кг	1 долл. за 1 кг
1000 кг	3 долл.
10000 кг	5 долл.

Схема калькуляции



Определение схемы калькуляции





Записи условия материала Таблицы

A005 (клиент)
A006 (прайслист)
A004



KONH
(Kopf)
KONP
(Pos)