



# Увеличение продаж и прибыли компании за счет использования инструментов интернет-маркетинга

Павел МАУРУС, Президент Корпорации РБС

[900igr.net](http://900igr.net)

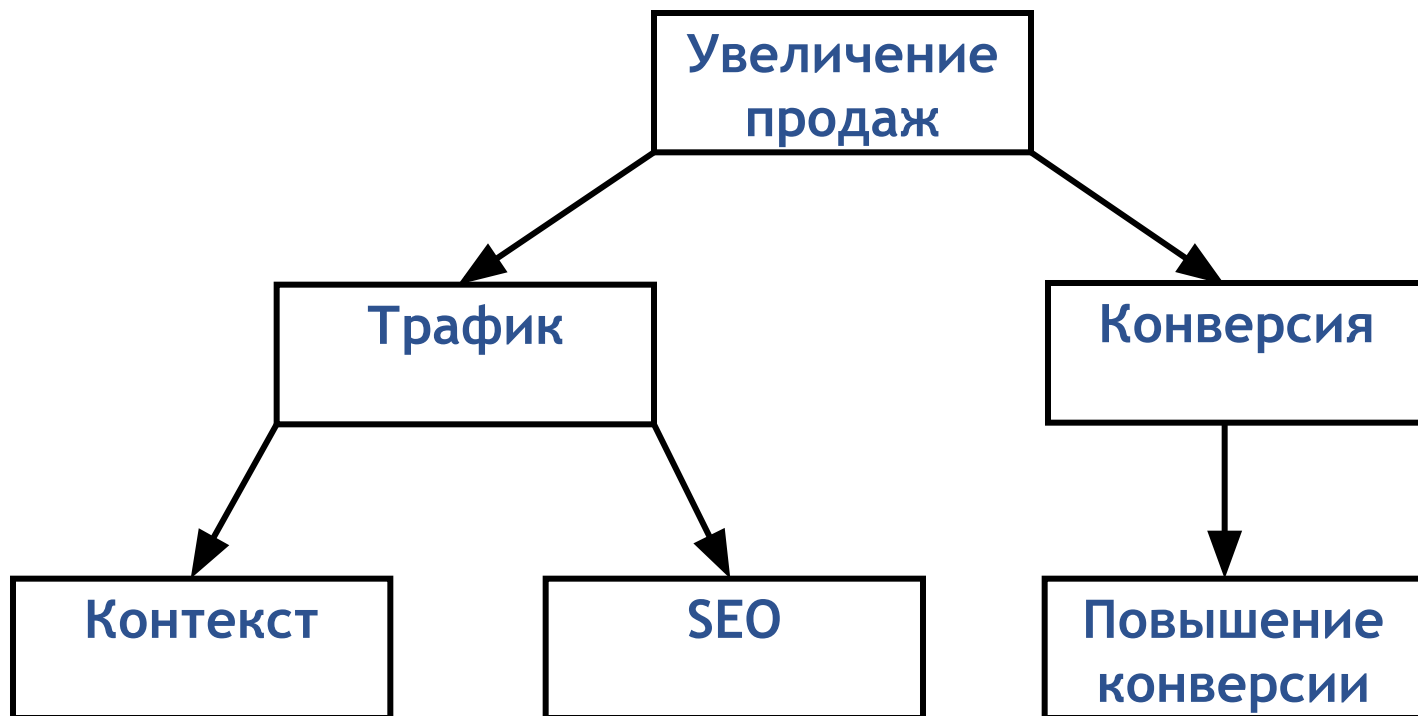


# Продающий маркетинг и имиджевый маркетинг — расставим приоритеты

Сегодня у малого и среднего бизнеса практически отсутствует необходимость оценивать свои позиции в поисковой выдаче с имиджевой точки зрения.

Увеличение продаж — это единственная задача, которую в настоящий момент следует решать.

# Направления увеличения продаж: никакой теории – только практика!





# Трансформация инструментов интернет-маркетинга

Интернет-реклама	SEO	Повышение конверсии
Показы статика, flat fee	Консалтинг (что надо делать)	Консалтинг (что надо делать)
Показы динамика, CPM	Позиции по словам	Консалтинг + реализация
Клики, CPC	Трафик на сайт	—
Действие, CPA	Действие, CPA	Действие, CPA
Участие в разделе прибыли	Участие в разделе прибыли	Участие в разделе прибыли



## Нас ждут новые подходы к интернет-маркетингу

Надо быть готовыми к их использованию потому как те, кто первыми оценят их эффективность, окажутся в числе тех счастливицков, которым будет предоставлена недорогая возможность схватить свою синюю птицу удачи.



# Инструменты интернет-маркетинга будущего

SEO + интернет-реклама + повышение конверсии  
+ разработка и дизайн сайтов  
+ анализ посетителей сайта  
= Комплексный интернет-маркетинг.

Оплата за действие (CPA) + участие в разделе прибыли.



# Инструменты интернет-маркетинга будущего. Выдающиеся достоинства:

- Эффект синергии от комбинации различных методов интернет-маркетинга
- Клиенториентированный подход
- Оплата за действие



## Ловцам удачи все карты в руки

Малый и средний бизнес намного гибче подходят к внедрению в своей работе современных инструментов привлечения новых покупателей.

**Мы знаем, какие возможности есть сейчас.**

**Мы знаем, какие возможности откроются завтра.**

**Мы — готовы!**





(495) 772-97-91  
<http://rbsgroup.ru>

**Мы не единственные, но мы лучшие  
по многим направлениям интернет-маркетинга в России**

**[bdbd.ru](http://bdbd.ru)** — раскрутка и продвижение сайтов

**[mediaguru.ru](http://mediaguru.ru)** — контекстная и медийная реклама

**[webprofy.ru](http://webprofy.ru)** — дизайн и создание сайтов

**[webvisor.ru](http://webvisor.ru)** — анализ посетителей сайта трафика

**[corpguru.ru](http://corpguru.ru)** — связь, игры, автомобили

**[rbsnetwork.ru](http://rbsnetwork.ru)** — партнерская программа

**[allintop.ru](http://allintop.ru)** — корпоративное обучение

**[miralinks.ru](http://miralinks.ru)** — биржа размещения статей

**[webeffector.ru](http://webeffector.ru)** — агрегатор методов привлечения

**[indexoid.ru](http://indexoid.ru)** — биржа ссылок



# Спасибо за внимание!

Павел МАУРУС, Президент Корпорации РБС

Корпорация РБС

115191, Россия, Москва,

ул. Б. Тульская, д. 13, 4-й этаж ТЦ «Ереван Плаза»

Телефон: (495) 772-97-91 (многоканальный)

ICQ-консультант: 377-169-437 <http://rbsgroup.ru>

<http://bdbd.ru>

<http://webprofy.ru>

<http://rbsnetwork.ru>

<http://bdbd.ru/conversion>

<http://mediaguru.ru>

<http://webvisor.ru>

<http://allintop.ru>

<http://indexoid.ru>

<http://corp guru.ru>

<http://miralinks.ru>

<http://webeffector.ru>