

Рабочая тетрадь
по курсу
«Управление ВЭД»

К.э.н., доцент кафедры мировой
экономики Ефимова Е.Г.

Лекция 1

Внешнеэкономическая деятельность: основные понятия и определения

- Понятия ВЭД и ВЭС
- Уровни реализации и виды ВЭД
- Международная коммерческая операция
- Международная торговая сделка

ВЭД: основные понятия и определения

Соотношение понятий «Внешнеэкономические связи» и «Внешнеэкономическая деятельность»

Внешнеэкономические связи – это международные хозяйственные и торгово-политические отношения, в сферу которых входят обмен товарами, специализация и кооперирование производства, научно-техническое сотрудничество и другие формы экономического сотрудничества.

ВЭД: основные понятия и определения

Под внешнеэкономической деятельностью понимают **деятельность** фирм, организаций, государственных и иных структур, обеспечивающую решение задач, связанных с осуществлением операций обмена на мировых товарных рынках, **деятельность** между контрагентами разных стран, с использованием сложившихся в международной практике форм и методов.

ВЭД: основные понятия и определения

Для того чтобы совершить операции обмена на мировых рынках товаров и услуг, необходимо:

- Найти покупателя;
- Заключить с ним сделку-договор;
- Исполнить договор.

ВЭД: основные понятия и определения

Уровни реализации ВЭД:

- Межгосударственный - установление межгосударственных основ сотрудничества, создание правовых и торгово-политических механизмов
- Государственный – создание правовых механизмов регулирования внешнеэкономической деятельности в рамках отдельного государства
- Отдельных контрагентов – заключение и исполнение контрактов и иных договоров гражданского права

ВЭД: основные понятия и определения

- Возмездная внешнеэкономическая деятельность: предполагается возмещение затрат и получение прибыли в обозримом будущем
- Безвозмездная внешнеэкономическая деятельность: направляется на решение задач научного и гуманитарного характера

ВЭД: основные понятия и определения

Международные коммерческие операции - определенные технические приемы по подготовке и проведению торгового сотрудничества.

Международные коммерческие операции предполагают наличие объектов, на которые направлена эта деятельность, и субъектов, осуществляющих такую деятельность.

Объектами международных коммерческих операций выступают процессы обмена товарами, услугами и результатами производственного и научно-технического сотрудничества.

Субъектами являются контрагенты ВЭД

ВЭД: основные понятия и определения

Виды международных коммерческих операций:

1. Основные
2. Обеспечивающие международный товароборот

ВЭД: основные понятия и определения

Основные международные коммерческие операции определяются характером объекта:

- коммерческий экспорт и импорт
- международные инвестиции
- международные арендные операции
- международный обмен научно-техническими знаниями
- международный обмен научно-техническими услугами
- международное производственное кооперирование
- международный туризм
- международный консалтинг
- другие

ВЭД: основные понятия и определения

Обеспечивающие международный товарооборот:

- Транспортные
- Экспедиторские
- Хранения
- Страхования
- Международных расчетов

ВЭД: основные понятия и определения

Международные коммерческие операции в деловой практике оформляются в виде международной торговой сделки.

Обязательное условие международной торговой сделки – заключение ее с зарубежным контрагентом

ВЭД: основные понятия и определения

Международная торговая сделка - договор, или соглашение, между двумя или несколькими сторонами, находящимися на территории разных странах, на поставку установленного количества и качества товарных единиц и/или оказанию услуг в соответствии с согласованными сторонами условиями. Это сделки, связанные с обменом товарами в материально-вещественной форме и предоставлением услуг как основных, так и обеспечивающих товарооборот.

(Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская Конвенция 1980 г.) и Ново-Гаагской Конвенция (1985 г.) о праве, применяемом к договорам международной купли-продажи)

Лекция 2

Контрагенты в сфере ВЭД

1. Виды контрагентов в сфере ВЭД
2. Фирмы как контрагенты в сфере ВЭД
3. Союзы предпринимателей как контрагенты в сфере ВЭД
4. Государственные органы как контрагенты в сфере ВЭД

Контрагенты в сфере ВЭД

Контрагенты ВЭД - стороны, состоящие в договорных отношениях по купле-продаже товаров и/или оказанию различного рода услуг, функционирующие в разных странах.

Контрагенты в сфере ВЭД

Большинство контрагентов, выступающих на мировом рынке, в зависимости от целей и характера деятельности, можно разделить на 4 категории:

1. Фирмы
2. Союзы предпринимателей
3. Государственные органы и организации
4. Международные экономические организации

Контрагенты в сфере ВЭД

Фирма - предприятие, осуществляющее хозяйственную деятельность в области промышленности, торговли, сельского хозяйства и т.п. с целью получения прибыли.

Контрагенты в сфере ВЭД

Виды фирменных наименований:

1. Личное (состоящее из имен одного или нескольких основателей)
2. Вещное (выведенное из предмета деятельности предприятия)
3. Фантастическое (эффективное с точки зрения рекламы, часто выведенное из товарного знака)
4. Смешанное (представляющее собой комбинацию указанных выше наименований).

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм:

1. По виду хозяйственной деятельности и характеру совершаемых операций
2. По правовому положению
3. По национальной принадлежности капитала и контролю

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по виду хозяйственной деятельности и характеру совершаемых операций:

1. промышленные (по отраслям),
 2. посреднические (по видам деятельности),
 3. арендные, в частности лизинговые
 4. инжиниринговые,
 5. рекламные
- и др. фирмы

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация Т.Питерса и Р.Уотермена

- 1. наукоемкие фирмы с высоким уровнем технологии («Диджитал Эквипмент», «Хьюлетт Паккард», «Интел», «Тексас инструментс»)
- 2. фирмы, производящие потребительские товары («Проктер энд Гэмбл», «Джонсон энд Джонсон»)
- 3. фирмы, производящие товары общепромышленного назначения («Катерпиллер», «Дана», «Миннесота Майнинг энд Мануфекчуриг»)
- 4. фирмы сферы услуг («Делта эйрлайнз», «Мэрриотт», «Дисней продакшнз»)
- 5. фирмы, занимающиеся реализацией крупных проектов («Бехтел», «Флюор»)
- 6. фирмы, «привязанные» к природным ресурсам («Экссон», «Доу Кемикл», «Атлантик Ричфилд»).

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Необходимость изучения классификации фирм по
правовому положению:

1. Определение объема ответственности контрагента
2. Установление полномочий представителя
контрагента

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению:

1. Единоличные предприятия
2. Объединения лиц
3. Объединения капиталов
4. Смешанные и особые формы

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Системы права:

1. Континентальная (германская и романская ветви).
Основана на Римском праве
2. Общая (Великобритания, США). Основана на прецеденте

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Единоличные предприятия

Виды единоличных предприятий:

Обязательный коммерсант (Musskaufmann).

Единоличный торговец в Великобритании (Sole trader).

Единоличное предприятие в США (Sole proprietorship).

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Объединения лиц

Страны континентального права:

1. Полное (открытое) товарищество (offene Handelsgesellschaft, oHG)
2. Коммандитное товарищество (Kommanditgesellschaft, KG)
3. Тихое товарищество (stille Gesellschaft)
4. Общество гражданского права (Австрия), Общество гражданского кодекса (ФРГ), Простое общество (Швейцария)

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Объединения лиц

Страны общего права

Великобритания:

Партнерство с неограниченной ответственностью
(Unlimited Partnership)

Партнерство с ограниченной ответственностью (Limited
Partnership)

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Объединения лиц

Страны общего права. США:

Партнерство с неограниченной ответственностью (General Partnership). Регулирование - Единообразный закон о партнерствах (Uniform Partnership Act). Принят в 1914 г. и действует в 44 штатах из 50.

Партнерство с ограниченной ответственностью (Limited Partnership). Регулирование –

1. Единообразный закон об ограниченных партнерствах (Uniform Limited Partnership Act). Принят в 1916 г. и действует в 47 штатах.
2. Исправленный единообразный закон (Revised Uniform Limited Partnership Act) 1978 г.

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Объединения капиталов

Страны континентального права:

1. Акционерные общества (AG, SA)
2. Общества с ограниченной ответственностью (GmbH, SARL)

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Объединения капиталов

Страны общего права

Виды компаний в Великобритании:

1. Компании с неограниченной ответственностью
Unlimited Company
2. Компании с ответственностью участников в пределах
гарантированной ими суммы Company limited by
Guarantee
3. Компании с ограниченной ответственностью
 - Публичные компании с ограниченной
ответственностью Public Limited Company (PLC)
 - Частные компании с ограниченной ответственностью
Private Limited Company (Ltd)

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Объединение капиталов

Страны общего права

Корпорации США:

Порядок создания и основные принципы функционирования корпораций в США определяются на уровне законодательства штатов.

В ряде случаев в основе законодательства штатов лежат принципы принятого на федеральном уровне в 1946 г. Примерного закона о предпринимательских корпорациях (Model Business Corporation Act) Исправленного примерного закона о предпринимательских корпорациях (Revised Model Business Corporation Act). Они приняты целиком в 20 штатах и с незначительными изменениями – в 10.

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Объединения капиталов

Страны общего права

США:

1. Неприбыльные (non-profit) корпорации. Не имеют права выпускать акции и распределять доход в пользу своих членов. Пример - профессиональные корпорации Professional Corporation (pc)
2. Прибыльные (for-profit) корпорации - предпринимательские корпорации

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Объединения капиталов

Страны общего права

Виды предпринимательских корпораций США:

1. Открытые – закрытые (open - closed)
2. Местные – не местные (domestic – foreign)
3. De jure – de facto
4. Малые корпорации (small corporation)

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Объединения капиталов

Страны общего права

Виды предпринимательских корпораций США:

Признаки малых корпораций:

1. корпорация должна быть американской;
2. она не может иметь более 35 акционеров;
3. акционерами должны быть частные лица;
4. акционерами малых корпораций могут быть только резиденты США;
5. допускается выпуск только одного типа акций.

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Смешанные и особые формы

Страны континентального права:

1. Комбинация общества с ограниченной ответственностью и коммандитного товарищества (GmbH & KG) ;
2. Коммандитное товарищество на акциях (KGaA)

Контрольное задание

Каковы основные причины появления в странах континентальной Европы комбинации общества с ограниченной ответственностью и командитного товарищества (GmbH & KG) ; командитного товарищества на акциях (KGaA)?

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по правовому положению

Смешанные и особые формы

Страны общего права

США:

1. Joint venture
2. Business trust

Контрагенты в сфере ВЭД

Классификация фирм по национальной принадлежности капитала и контролю:

1. Национальные
2. Иностранные
3. Смешанные

Контрагенты в сфере ВЭД

Союзы предпринимателей как некоммерческие объединения предпринимателей одной отрасли

Функции союзов предпринимателей:

1. Разработка отраслевых стандартов;
2. Ведение отраслевой статистики;
3. Повышение квалификации работников отрасли;
4. Лоббирование интересов отрасли в национальном правительстве;
5. В ряде стран – обеспечение выхода предпринимателей стратегически важных отраслей на внешние рынки;
6. *Раздел рынков сбыта*

Контрагенты в сфере ВЭД

Государственные организации как контрагенты ВЭД

Развитые страны

- Кредитование
- Страхование
- JETRO (Япония)

Контрагенты в сфере ВЭД

Государственные организации как контрагенты ВЭД
Развивающиеся страны

Государственные торговые организации

Международные торговые организации как объединения
государственных торговых организаций

Контрагенты в сфере ВЭД

Государственные организации как контрагенты ВЭД

Развивающиеся страны

Виды государственных торговых организаций:

1. экспортные, импортные, экспортно-импортные
2. государственные, полугосударственные
(государственный и частный капитал)

Контрагенты в сфере ВЭД

Государственные организации как контрагенты ВЭД

Развивающиеся страны

Виды международных торговых организаций:

- Организации производителей и организации потребителей
- Региональные организации и организации, сфера деятельности которых носит межрегиональный характер