

ВИДЫ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

АСТАПОВА НАСТЯ

ГМФ1-2

Виды трансакционных издержек

- ▶ издержки выявления альтернатив;
- ▶ - издержки измерения;
- ▶ - издержки ведения переговоров и заключения контрактов;
- ▶ - издержки спецификации и защиты прав собственности;
- ▶ - издержки оппортунистического поведения.



Издержки выявления альтернатив

**Один из
фундаментальных
моментов
функционирования
экономической
системы – это
индивидуальный выбор.**

**неопределенности
неизбежно возникают
издержки,
обусловленные поиском
наиболее выгодной
цены, неопределенности
неизбежно возникают
издержки,
обусловленные поиском
наиболее выгодной цены**

**сопоставление
альтернатив**

Издержки измерения

Три категории благ:


исследуемые

опытные

доверительные

Издержки ведения переговоров и заключения контракта

Поскольку в условиях неопределенности сложно предугадать развитие событий



контракты, с одной стороны, призваны придать устойчивость взаимоотношениям

с другой — разработка условий контракта, согласование их между сторонами также требует ресурсов и времени.

Издержки спецификации и защиты прав собственности

Проблема спецификации прав собственности, а также разграничения прав возникает практически повсеместно, если воспроизводится система взаимодействия между людьми по поводу ограниченных ресурсов.



Ключевой фактор экономики на издержках обеспечения соблюдения правил, и в частности заключенных контрактов — идеология.

Издержки оппортунистического поведения

Если ожидаемые издержки, связанные с уклонением от условий контракта, оказываются меньше, чем те выгоды, которые оно принесет



данный экономический агент выберет ту или иную форму оппортунистического поведения

Предконтрактное оппортунистическое поведение

Он характеризуется неблагоприятными для части экономических агентов свойствами внешней среды, выделяющими в ней как потенциальных партнеров тех экономических агентов, которые являются наименее желательными для рассматриваемого субъекта

Система сигналов далеко не всегда позволяет удовлетворительно решить проблему неблагоприятного отбора, поэтому в качестве дополнения к ней используют систему самоотбора.

Постконтрактное оппортунистическое поведение



Отлынивание



Вымогательство