



## **Лекция 12 Внешние эффекты и их нейтрализация**

---

- 1. Внешние эффекты и их классификация.**
- 2. Способы интернализации внешних эффектов.**
- 3. Теорема Коуза и ее роль в борьбе с загрязнением окружающей среды**



# 1. Внешние эффекты и их классификация.

---

*Внешние эффекты, экстерналии (externalities) – это издержки или выгоды от рыночных сделок, не получившие отражения в ценах. Они называются «внешними», так как касаются не только участвующих в данной операции экономических агентов, но и третьих лиц. Возникают они в результате как производства, так и потребления товаров и услуг.*



## *Внешние эффекты делятся на:*

---

- 1) *Отрицательные внешние эффекты* (negative externality);
- 2) **Положительный внешний эффект** (positive externality)



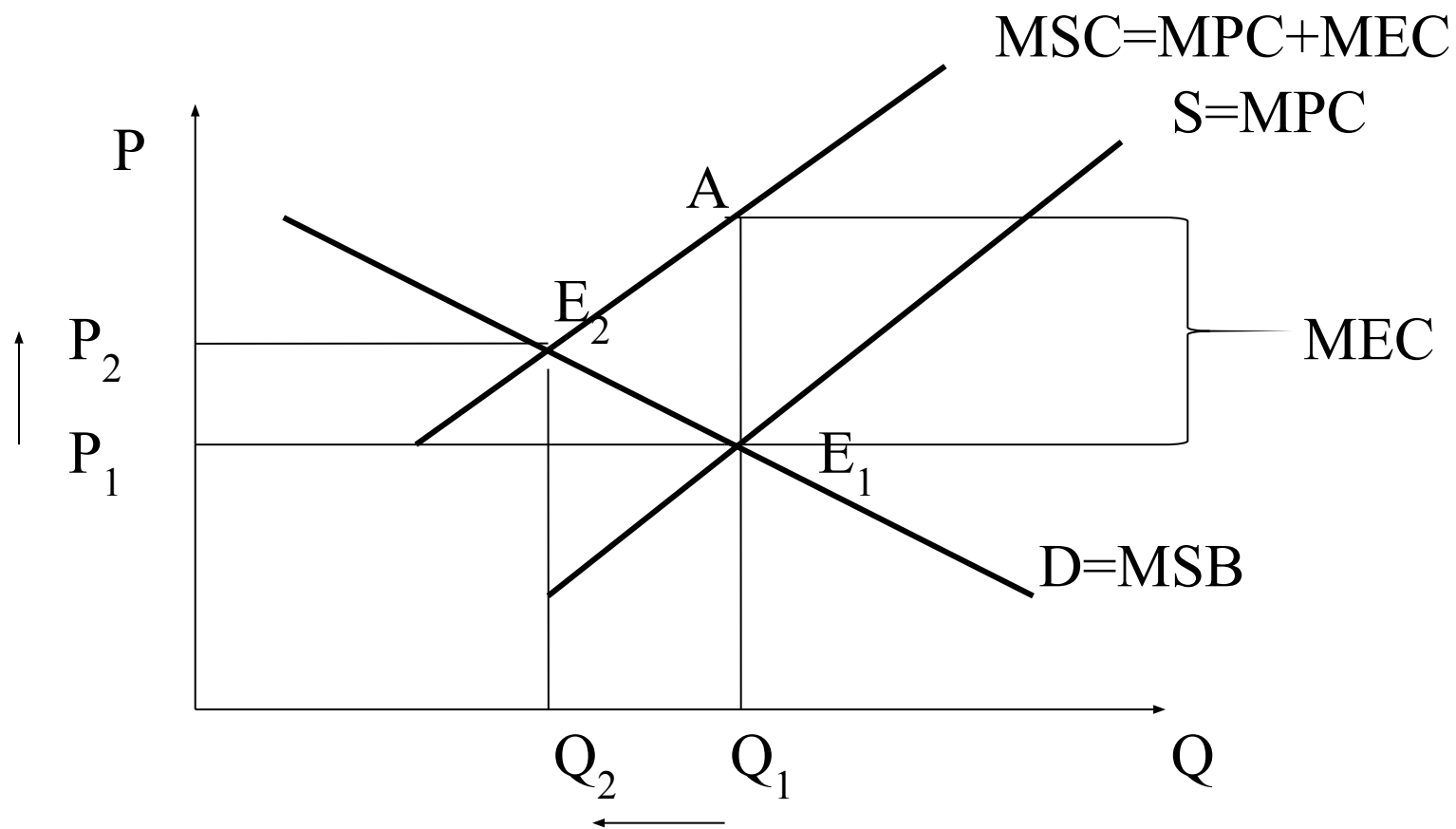
## *Отрицательные внешние эффекты* (negative externality)

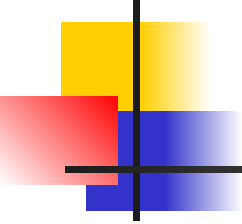
---

*возникающие в случае, если деятельность одного экономического агента вызывает издержки для других. Это может быть связано, например с загрязнением окружающей среды в результате вредных выбросов (целлюлозно-бумажное производство).*

Отрицательный внешний эффект ( $MEC$ ) показывает разность между социальными издержками ( $MSC$ ) и частными издержками ( $MPC$ ):  $MSC = MPC + MEC$ .


# Рисунок 1. Отрицательный внешний эффект.





---

Таким образом, *при наличии отрицательного внешнего эффекта экономическое благо продается и покупается в большем по сравнению с эффективным объеме, т. е. имеет место перепроизводство товаров и услуг с отрицательными внешними эффектами.*



## 2) Положительный внешний эффект (positive externality)

*возникает в случае, если деятельность одного экономического агента приносит выгоды другим:*

, где  $MSB = MPB + MEB$

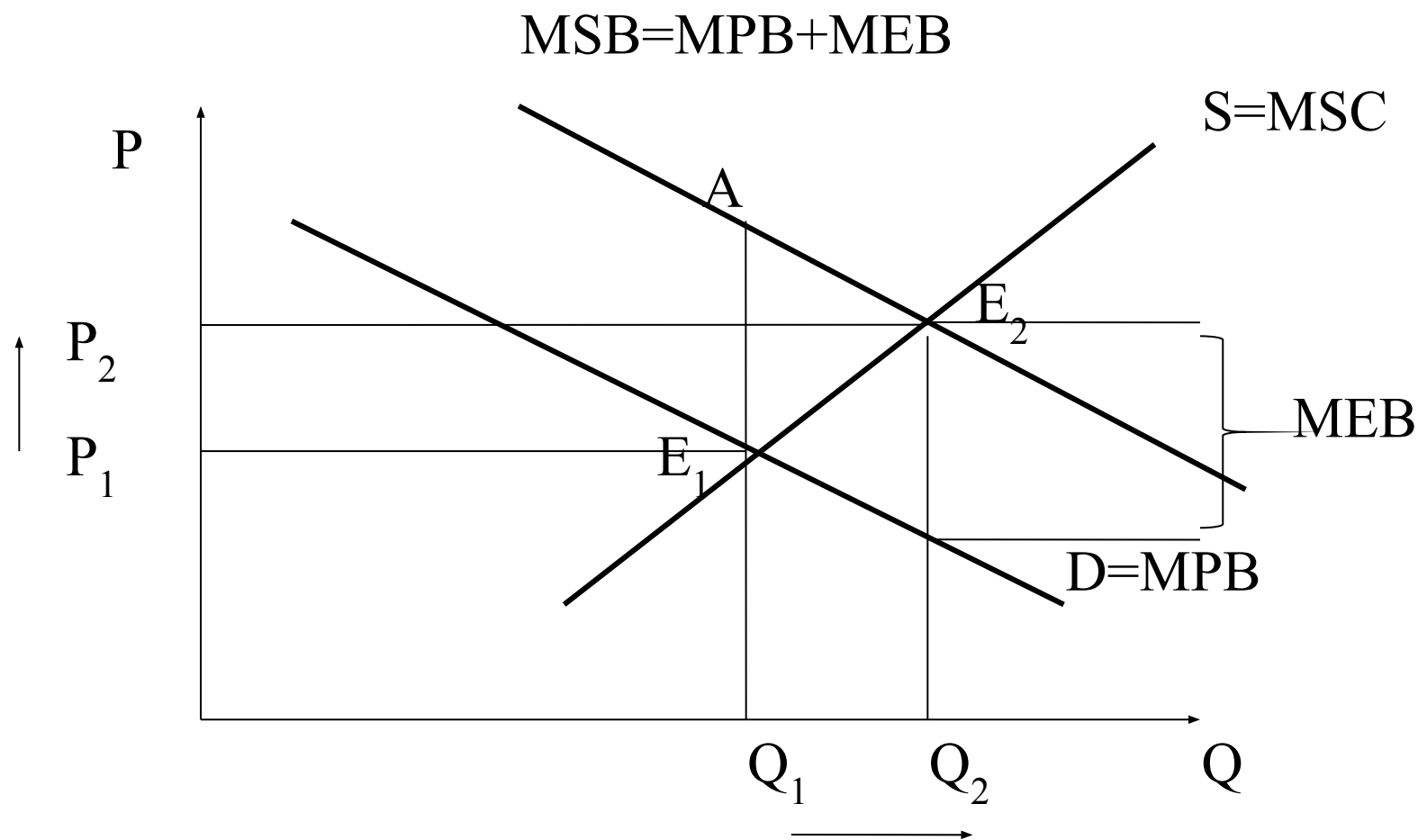
$MSB$  — предельные общественные выгоды (marginal social benefit);

$MPB$  — предельные частные выгоды (marginal private benefit);

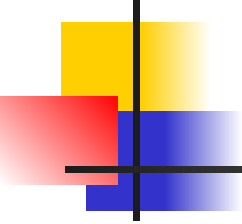
$MEB$  — предельные внешние выгоды (marginal external benefit).

Развитие образования дает прекрасный пример достижения положительного внешнего эффекта.

## Рисунок 2. Положительный внешний эффект

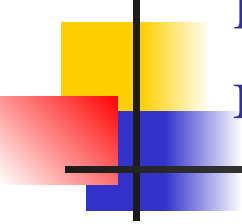






---

При наличии *положительного внешнего эффекта* экономическое благо продается и покупается в меньшем по сравнению с *эффективным объемом*, т. е. имеет место недопроизводство товаров и услуг с *положительными внешними эффектами*.



По направлению действия внешние эффекты могут быть разделены на следующие четыре группы.

---

- 1) "Производство - производство".
- 2) "Производство - потребление"
- 3) "Потребление - производство"
- 4) "Потребление - потребление".



## 2. Способы интернализации внешних эффектов.

---

■ Существуют три подхода к решению этой проблемы:

- Интернализация внешних эффектов (превращение внешнего эффекта во внутренний. Возможным путем интернализации является объединение субъектов, связанных внешним эффектом, в одно лицо).
- Корректирующие налоги и субсидии (способ побудить лицо, являющееся источником внешних эффектов, считаться с затратами, которые эти эффекты порождают, - заставить его оплатить эти затраты).
- Закрепление прав на все ресурсы в соответствии с теоремой Коуза.



**Корректирующий налог** (corrective tax) — это

*налог на выпуск экономических благ,*

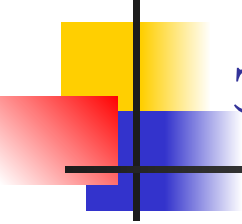
*характеризующихся отрицательными внешними эффектами, который повышает предельные частные издержки до уровня предельных общественных.  $T=MEC$ .*

■ **Корректирующая субсидия** (corrective subsidy)

*— это субсидия производителям или*

*потребителям экономических благ,*

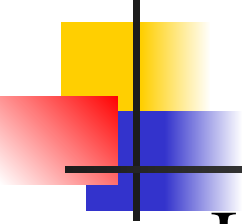
*характеризующимся положительными внешними эффектами, которая позволяет приблизить предельные частные выгоды к предельным общественным.  $S=MEC$ .*



### 3. Теорема Коуза и ее роль в борьбе с загрязнением окружающей среды

---

Теорема Коуза гласит: при нулевых трансакционных издержках и четком установлении прав собственности, независимо от того, как эти права собственности распределены между экономическими субъектами, частные и общественные издержки будут равны.



---

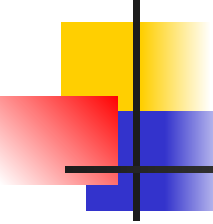
Иными словами, эффективное размещение ресурсов будет достигаться независимо от распределения прав собственности на эти ресурсы; достаточно только, чтобы транзакционные издержки этих прав были бы незначительны.



## Трансакционные издержки:

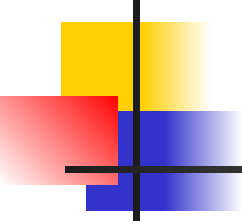
---

- Издержки поиска информации;
- Издержки ведения переговоров;
- Издержки заключения договора;
- Издержки защиты прав собственности;
- Издержки оппортунистического поведения



Тем не менее многие внешние эффекты существуют в экономике длительное время. Это означает, что транзакционные издержки на выяснение и перераспределение прав собственности существенны и ими нельзя пренебречь. Если такие издержки превышают выгоду от переговоров, то внешние эффекты не будут устранены. К такому же результату ведет слишком большое число вовлеченных в проблему внешних эффектов субъектов, трудности в определении конкретных источников внешних эффектов, асимметричная информация относительно издержек и выгод участников переговоров. Когда внешние эффекты устойчиво присутствуют в экономике, к решению их проблемы необходимо привлечь государство.





---

При этом возможны следующие формы государственного воздействия:

- прямые запреты в форме установления стандартов и предельных норм вредных воздействий на окружающую среду,
- корректирующие налоги
- субсидии.