




Средний класс в Казахстане



*Татьяна Кудашева
Центр Исследований «Сандж»*

План

- Средний класс: подходы и критерии выделения
- Средний класс США, Германии и России
- Анализ социального состава среднего класса в Казахстане
- Оценка перспектив формирования среднего класса в Казахстане



Понятие «средний класс»

Понятие «средний класс» возникло и стало использоваться в Англии в конце XVII в. для обозначения особой группы собственников и предпринимателей, которые противостояли крупным землевладельцам сверху и сельско-городской «голытьбе» снизу.

Постепенно к нему стали причислять всю совокупность слоев мелких и средних предпринимателей, торговцев, лиц свободных профессий (адвокатов, священников, писателей, художников, учителей, врачей), занимающую промежуточную позицию между крупной буржуазией и лицами наемного труда*.

- * Добренков В.И., Кравченко А.И. Социальная стратификация и мобильность.

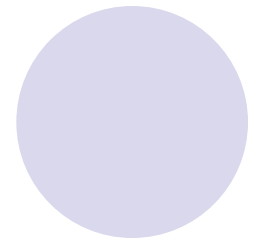
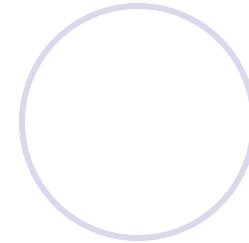
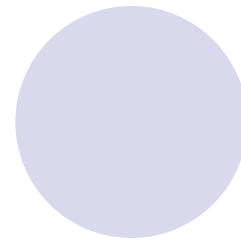
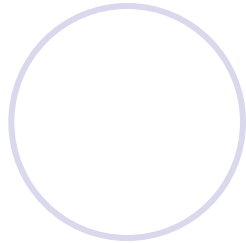


Чем интересен средний класс?

- роль «социального стабилизатора»
- «поставщик» квалифицированной рабочей силы
- самый широкий потребительский рынок для мелкого и среднего бизнеса.
- роль «политического стабилизатора»

Функции среднего класса

- стабилизатор общества (ведущая роль в процессе вертикальной мобильности)
- экономический донор (налогоплательщик в бюджет государства),
- основной работодатель
- основной поставщик высококвалифицированных кадров в экономику (есть деньги на образование)
- именно он заинтересован в экономической и политической стабильности общества, в проведении программ по снижению бедности, в борьбе с коррупцией, в прозрачности бюджетов и действий государства.
- именно он определяет политические ориентиры государственной политики, именно он заинтересован в демократических преобразованиях



**2 научных подхода к понятию
«средний класс»**

«Средний класс»

социальную и
экономическую роль

«Средние классы»

неоднородность состава

по составу среднего класса

«традиционные», или «старые» средние слои

мелкие частные
собственники (сфера мелкого
и среднего бизнеса, фермеры
и т.д)

«новые» средние слои

лиц, владеющих
интеллектуальной
собственностью, развитыми
навыками сложной трудовой
деятельности: менеджеров,
интеллигенцию, лиц свободных
профессий, служащих,
высококвалифицированных
рабочих и т.д

признаки принадлежности жителей к среднему классу*

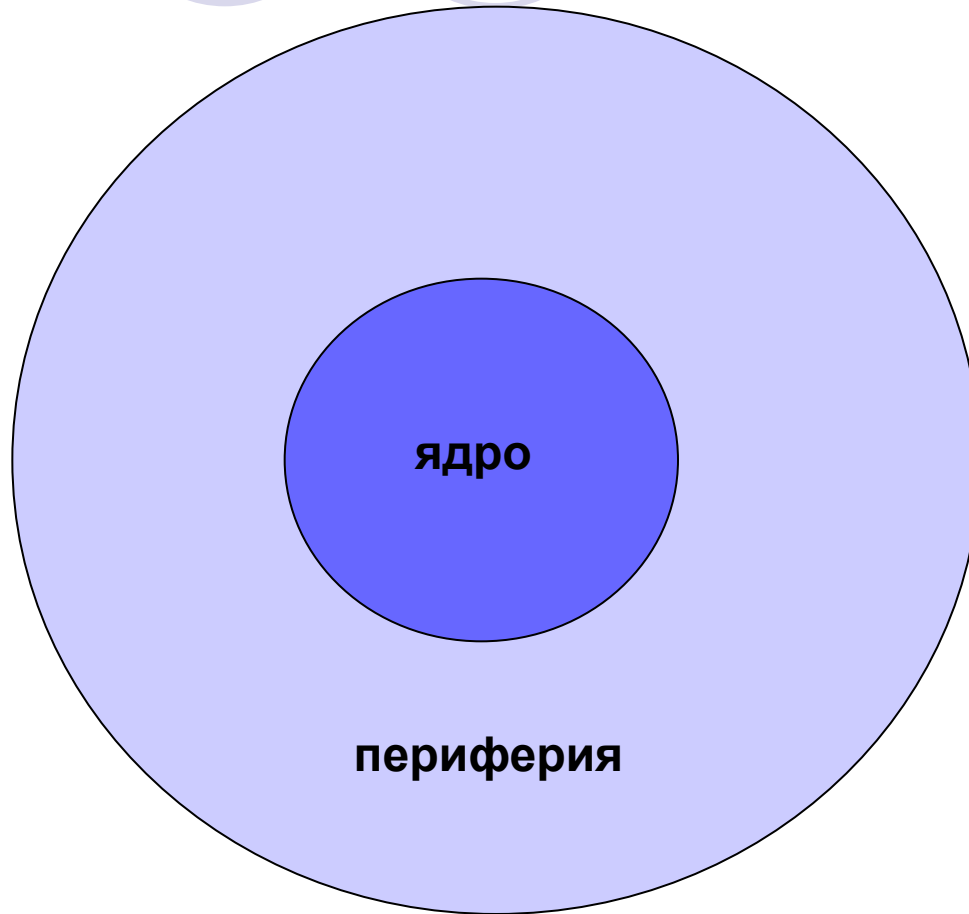
- материально-имущественное положение (включая приличные доходы, накопления и недвижимость);
- социально-профессиональный статус (уровень образования, культуры, характер деятельности);
- самоидентификация в обществе.

* В. Бобков Всероссийский центр уровня жизни

Характеристики среднего класса:

- Стабильный высокий доход или
- Владение собственностью /имуществом, приносящим доход
- Наличие «запаса прочности» (накоплений, недвижимости, материальных ценностей)
- Источники дохода – в **формальном секторе** экономике (а не в теневом бизнесе)
- Престижная профессия (признанная ценной для общества деятельность)
- Определенный стиль жизни (вызывает интерес у бизнеса)
- Определенные ценностные ориентации
- Уверенность в завтрашнем дне, оптимистичный настрой
- Экономическая активность (активная позиция на рынке труда)

Структура среднего класса финского социолога М. Кивинена



Ядро

- эксперты-консультанты в сфере культуры, науки, идеологии, не выполняющих управленческих функций,
- менеджеры и предприниматели,
- инженерно-технический персонал.

Маргинальная группа

- работники здравоохранения, образования и социального обеспечения, административный персонал крупных организаций низшего звена,
- конторские работники,
- владельцы небольших предприятий и их персонал.

американская социальная стратификация*

- Группа высшего статуса («высший» высший класс)
- Группа второго статуса (высший класс)
- **Группа третьего статуса** («высший» средний класс) - банковские кассиры, преподаватели муниципальных колледжей, управляющие среднего звена, учителя средних школ.
- **Группа четвертого статуса** («средний» средний класс) - банковские служащие, дантисты, учителя начальных школ, начальники смены на предприятиях, служащие страховых компаний, управляющие универсамов, квалифицированные плотники.
- **Группа пятого статуса** («низший» средний класс) – автомеханики, парикмахеры, бармены, продавцы, квалифицированные рабочие физического труда, служащие гостиниц, работники почты, полицейские, водители грузовиков.
- Группа шестого статуса («средний» низший класс)
- Группа седьмого статуса («низший» низший класс)

*Бергель Е. Социальная стратификация//Социология. Хрестоматия/Под ред. А. Кравченко. С. 209–221.

Средний класс Америки и Германии

- **В США средний класс** - это класс, живущий в кредит. У него хорошие дома, личные автомобили, престижная работа, но жизнь в рассрочку - это жизнь с известной степенью риска.

Большинство американских исследователей сходятся на том, что годовой семейный доход американского среднего класса лежит в пределах **35–100 тыс. долл.** При этом верхний средний класс имеет доход 75–100 тыс. долл., а нижний – 35–75 тыс. долл.

- По принятым **в Германии** оценкам, к **среднему классу** относятся граждане, чей доход *от 70 до 150% от среднего дохода*. В 2008 году средний ежемесячный доход немца составил чуть больше 2000 евро в месяц до уплаты налогов, или 1320 евро в месяц после уплаты налогов.

По данным IWF, крупнейшего частного экономического института ФРГ, с 2000 года немецкий средний класс сократился на 5 млн человек — с 62 до 54% населения страны. То есть после снижения численности среднего класса на 10 млн человек к этой страте общества будет относиться существенно меньше половины населения страны.

Распределение доходов населения США. 2005г*

* Игорь Березин Распределение доходов в России и США

Группа	Доля в населении %	Численность млн. семей	Совокупный доход группы млрд. USD	Доля в совокупном доходе населения %	Средний семейный доход тыс. USD в год.	Диапазон дохода в расчете на одного члена семьи USD в месяц
Самые богатые	0,5	0,55	800	9	1400	Свыше 35.000
Очень богатые	0,5	0,55	400	4,5	700	17.500-34.900
Просто богатые	1	1,1	400	4,5	350	8.600-17.400
Верхний средний	20	23	3700	40	160	3.500-8.500
Средний класс	25	29	2000	22	70	1.750-3.490
Нижний средний	20	23	950	10,5	40	1.150-1.740
Бедные	20	23	600	7	27	700-1.140
Очень бедные	13	15	200	2	13	Менее 700

Структура населения России с точки зрения доходов и жилищной обеспеченности*

- *неимущие россияне* (с доходами ниже прожиточного минимума (ПМ) и имеющие плохие жилищные условия) - 4,3%;
- *бедные по доходам* (с доходами ниже ПМ, но имеющие средний и высокий уровень обеспеченности жилищем) – 16,2%;
- *малоимущие* (с доходами выше одного ПМ, но ниже восстановительного потребительского бюджета (ВПБ) и имеющие плохие жилищные условия) – 36,0%;
- *нижний слой среднего класса* (с доходами выше ВПБ, но ниже 15 тыс.руб. на человека; жилая площадь превышает социальные нормы и благоустроена) - 33%;
- *средний класс* (среднедушевые доходы от 15 тыс. до 30 тыс. руб.в месяц; имеют движимое и недвижимое имущество; существенные сбережения; комфортабельный отдых с лечением) - 9%;
- *высший слой среднего класса* (состоятельные люди с доходами от 1000 долл. на человека в месяц, в Москве – от 1500 до 2500 долл.,) - 1,3%;
- *богатые россияне* (собственники значительных бизнес – активов, имущества) - 0,2%.

* ВЦУЖ 2004г.

Доля среднего класса в российском обществе (2008г.)

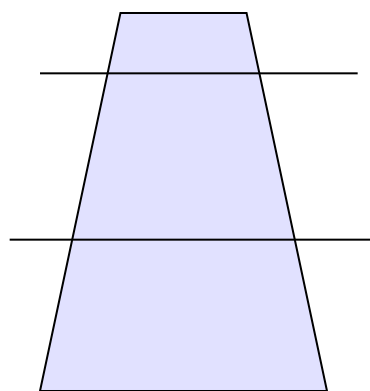
- Институт социологии РАН около 20–22% от работающего населения.
- МЭРТ (Министерство экономического развития и торговли) - 21%, и к 2010 году она вырастет до 30%.
- Росгосстраха - 14% от всего взрослого населения страны.
- Центр макроэкономического анализа 28–33%.

Критерии: средний класс в Казахстане

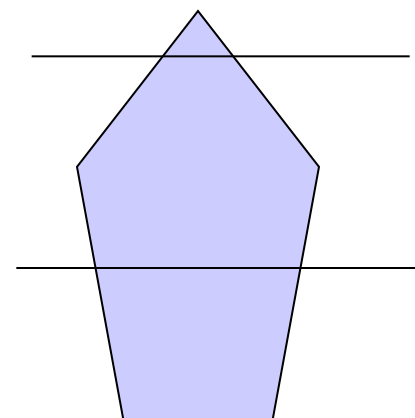
- 1) **Самоидентификация** - сам человек определяет свой социальный статус и относит себя к той или иной группе, слою, классу – субъективный подход

2004г.

2005г.



12,6%	Состоятельные	0,7%
42,7%	Средний класс	69%
44,7%	Бедные	30,3%



Средний класс в Казахстане

2) по объективным критериям 2005г.(доходы)

По западным меркам от 18 долл/час (2800долл в месяц)

В России – от 200 долл до 1500долл/чел

В Казахстане (в среднем): от 350 долл/мес на семью из 3-х человек* **(34,1% населения)**

В Алматы: от 900долл/мес на семью из 3-х человек **(29% населения)****

3) на основе теории жизненных шансов и человеческого развития

Не наличие «джентльменского набора среднего класса»

А насколько имеющийся «набор благ» может удовлетворить реальные запросы

- Доступность образования
- Доступность здравоохранения
- Доступ к питьевой воде
- Доступ к влиянию на политические решения

Средний класс в Казахстане по объективным критериям

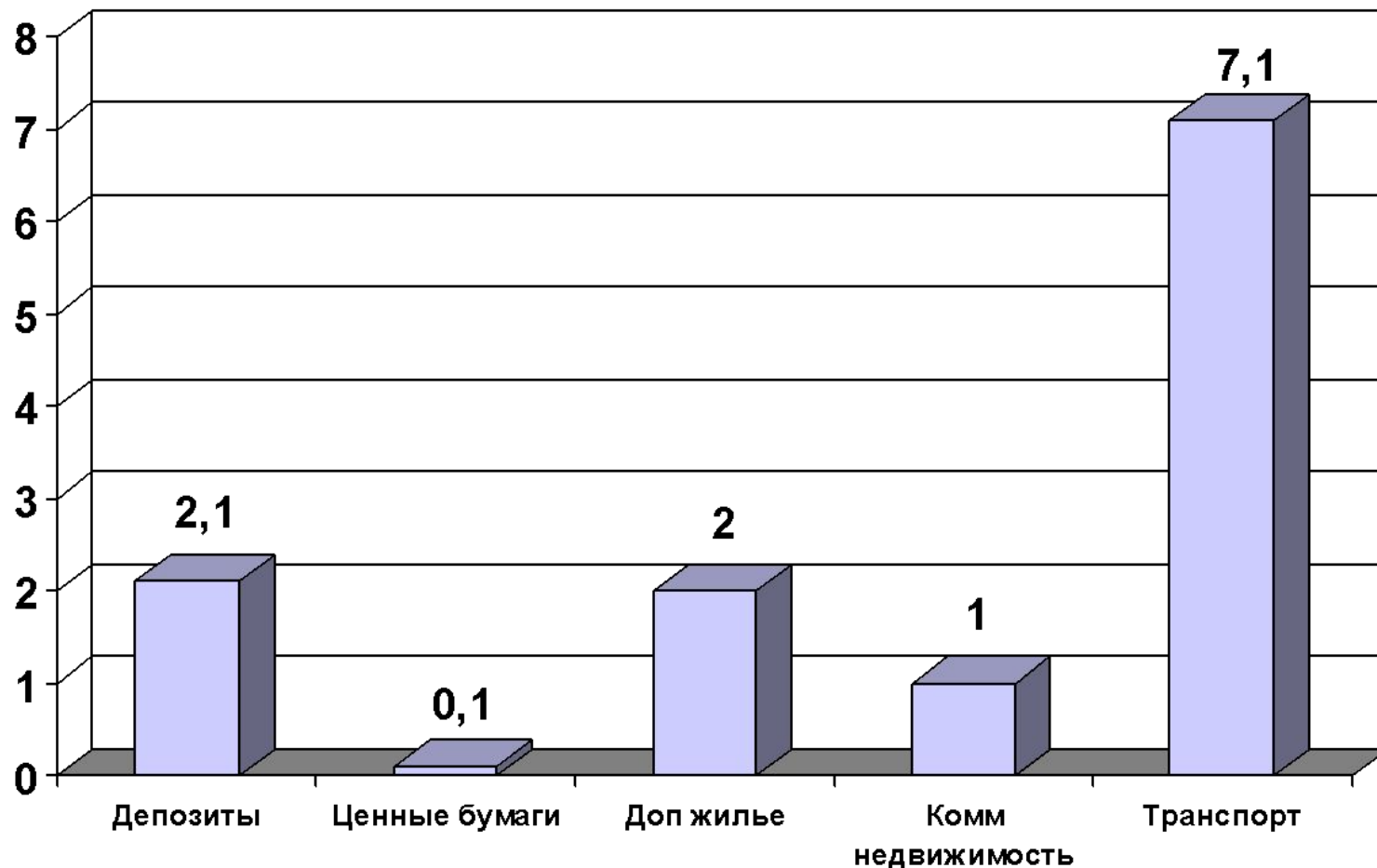
2005г

Источники доходов (основные):	Доля домохозяйств, %
Доход от собственного предприятия	1,1%
Доход от недвижимости	2,9%
Доход по депозитам, вкладам, акциям	0,6%

Средний класс в Казахстане по объективным критериям 2005г.

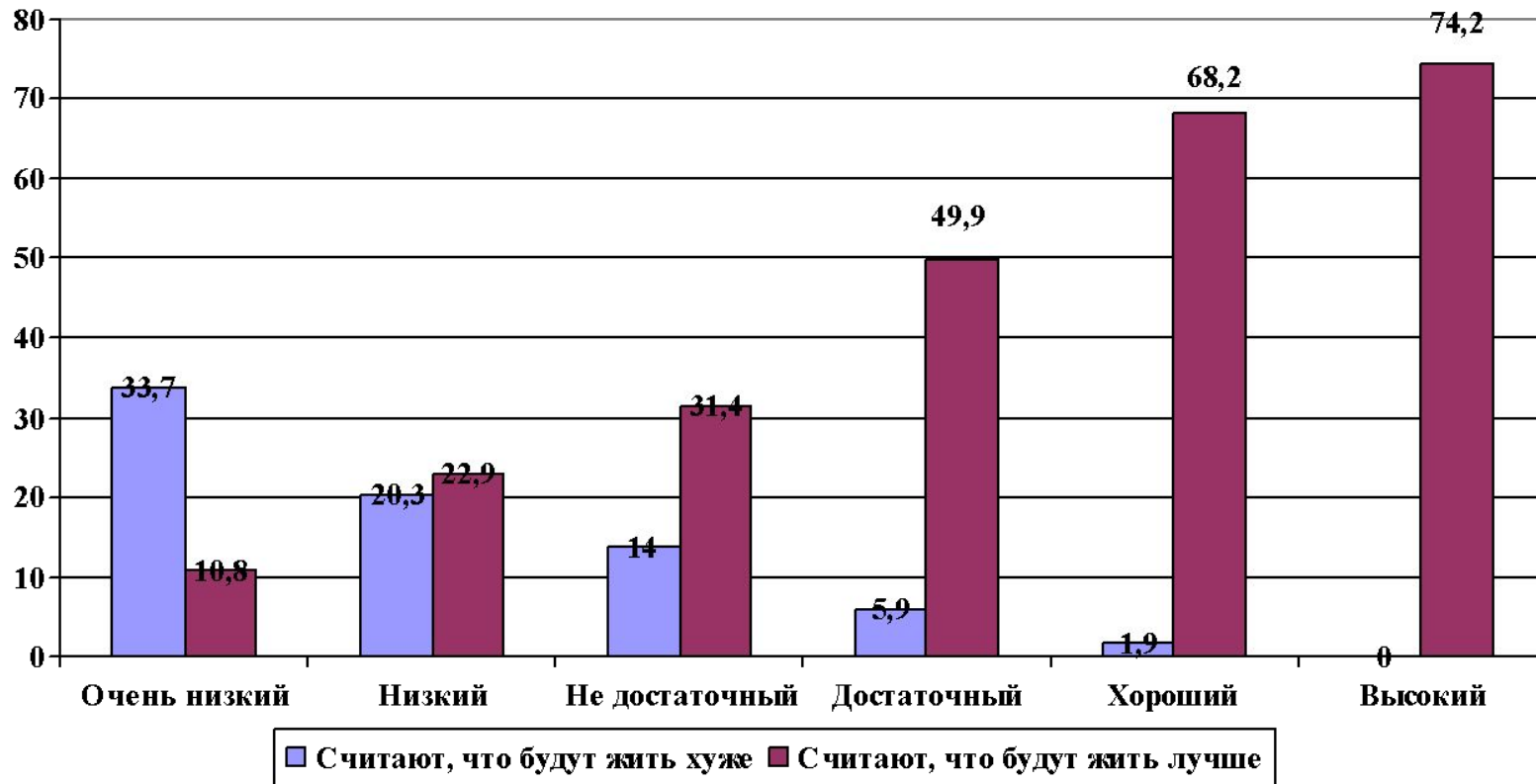
Критерий	Доля домохозяйств, %
Наличие накоплений /сбережений, которых хватит 1) на пол года 2) на год и более	15,2% 5,8%
Имеющие собственное дело	2,4% (+3,1%)
Наличие собственности, приносящей доход	45%

Наличие собственности, приносящей доход – выборочно (доля домо-ств, %)



Уверенность в завтрашнем дне - 70%

% домохозяйств



Средний класс в Казахстане

(данные Агентства РК по статистике, 2005г)

Потребности, доля домох-в, %	Тратят сколько необходимо или больше
Возможность замены вещей личного пользования (обувь, одежда)	44%
Приобретение и обновление бытовой техники и мебели	11%
Приобретение и обновление товаров НТП: компьютеры, видеокамера и т.п.	6%
Организация отдыха во время отпуска	5%
Лечение (оздоровление)	47% (14%)
Образование	61%
Услуги добровольного страхования	11%

У
р
о
в
н
ь
д
о
х
о
д
а
о
т
з
а
н
я
т
и
я

9 кластер – Работники в нефтяном секторе

0,3%

8 кластер – Военнослужащие

1%

7 кластер - Руководители органов власти и гос.управления и руководители организаций и структурных подразделений

5,2%

6 кластер – Средний персонал обслуживающих сфер (финансовой, торговой, искусство, развлечения и спорта, правоохр. органов)

5%

5 кластер - специалисты в бюджетных организациях и госслужащие среднего звена, деятели искусства

7%

4 кластер – квалифицированные и неквалиф. рабочие промышленности и сферы услуг

20%

3 кластер - служащие (менеджеры среднего звена) и бюджетные работники среднего уровня квалификации

12%

2 кластер получатели пенсий, пособий, неквалифицир. рабочие

37,5%

1 кластер – иждивенцы (домохозяйки, безработные) и сельхоз. работники

12%

Социальный состав среднего класса в Казахстане

Кластер (7 из 9)	Доля населения, %	средний класс	богатые
Работники в нефтяном секторе		96%	0%
Военнослужащие		83%	2%
Руководители органов гос.управления руководители организаций и структурных подразделений		85%	3,5%
Средний персонал обслуживающих сфер (финансовой, торговой , искусство, развлечения и спорта, правоохр. органов)		82%	1,7%
специалисты в бюджетных организациях и госслужащие среднего звена, деятели искусства		84%	0,8%
квалифицированные и неквалиф. рабочие промышленности и сферы услуг		73%	0,4%
служащие (менеджеры среднего звена) и бюджетные работники среднего уровня квалификации		73%	0,8%

Средний класс в Казахстане

- По оценке Дейли, сегодня примерно один из четырех граждан Казахстана может называться представителем среднего класса (аналитик информационного агентства UPI Джон С. К. Дейли (John C. K. Daly)). На долю этой почти четверти населения страны приходится потребление от 50 до 80 процентов товаров и услуг в Казахстане.
- На Западе же неизменным условием принадлежности к среднему классу является то, что расходы на питание и оплату коммунальных услуг не должны превышать 30% доходов. Средний класс в Казахстане: миф или реальность?

Оценка перспектив формирования среднего класса

Условия:

В бедном государстве не может быть
массового среднего класса


- стабильно развивающаяся экономика, стабильный рост заработной платы (\uparrow ПТ)
- стабильное развитие общества: улучшение правовых, экономических и социальных условий
- повышение достатка и соответственно повышение уровня жизни основной массы населения



Оценка перспектив формирования

- грамотная налоговая и фискальная политика – способствующая выводу теневых средств из теневой экономики
- обеспечение защиты интересов собственников
- поддержка среднего бизнеса и создание благоприятных условий для его развития
- функционирование рынка ценных бумаг





Оценка перспектив формирования

По мнению экспертов (условия):

- Мораторий на контроль и инспектирование малых предприятий
- Либерализация налоговой политики,
- щадящие условия кредитования,
- наличие и функционирование арбитражных судов как механизма решения экономических споров.

В перспективе составят у нас «средний класс»:

- Собственники крупного и среднего капитала
- Работающие по найму в крупном и среднем бизнесе: высококвалифицированные специалисты, руководители высшего и среднего звена
- Высококвалифицированные рабочие, владеющие современными технологиями
- Государственные служащие (среднего и частично низшего звена)
- Деятели науки, творческая интеллигенция, **если их статус в обществе возрастет**