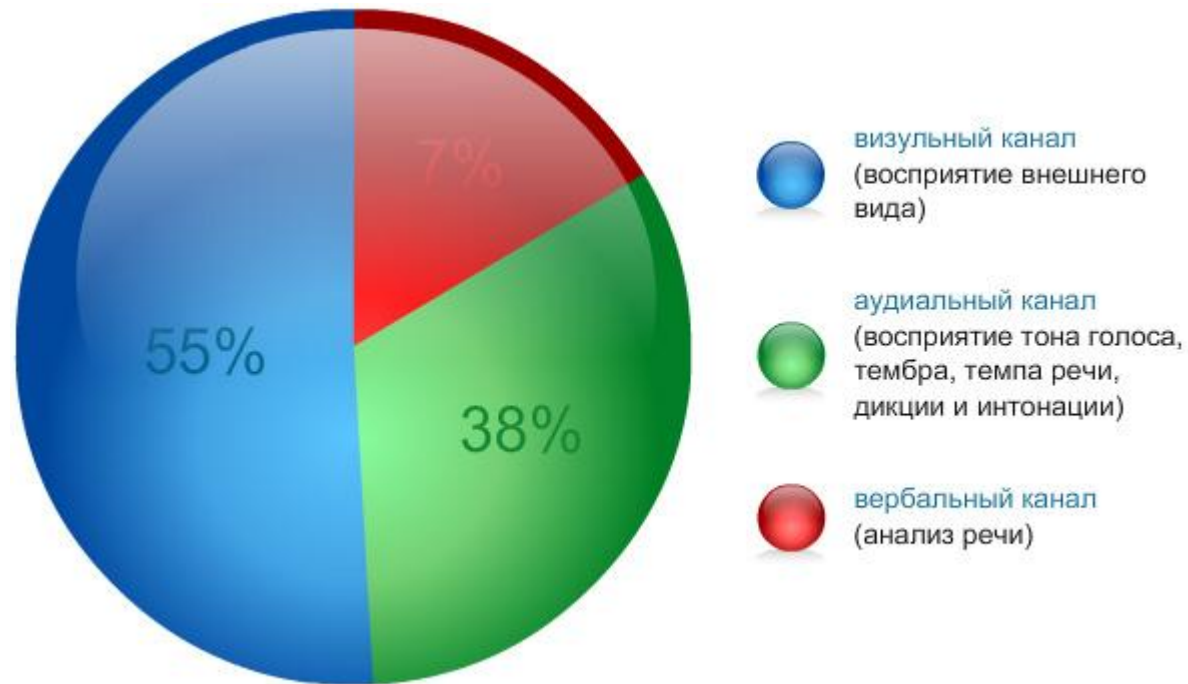


Деловые презентации

Виды деловых презентаций

- Презентация продукции
- Презентация фирмы
- Презентация бизнес плана
- Презентация проекта
- Презентация себя
- Политическое заявление

Каналы коммуникаций в ходе деловых презентаций



Три составляющих публичного выступления

- **Содержание выступления**
- **Поведение во время выступления**
- **Визуальная поддержка
выступления**

Цель деловой презентации

**Создать мотив к
действию**



Структура выступления



Формула шоу – бизнеса:

«Сильное начало, мощный финал и всякая чушь между
НИМИ»

С чего начать подготовку ?

- **Определения цель выступления**
- **Определить характер аудитории**
- **Разработать сценарий**

Цель выступления

Цель находится за пределами нашей деятельности

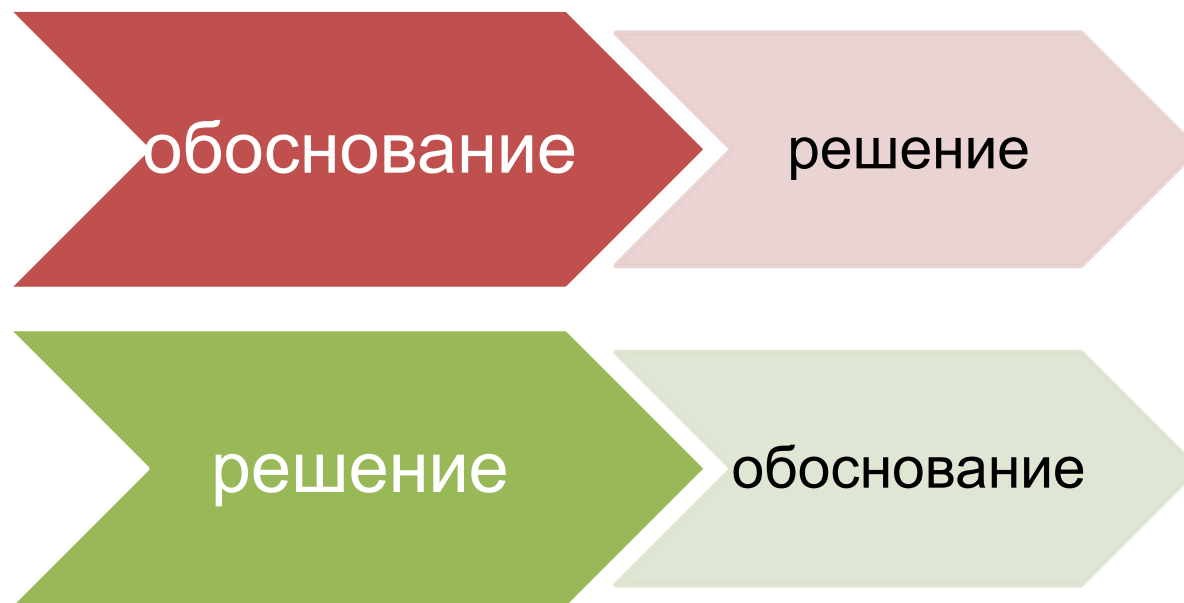
Учеба в институте

- Интересная работа
- Социальный статус
- Уровень дохода

Цель любого выступления – побудить к действию

Сценарий выступления

Два подхода к построению основной части



Обоснование → решение

Дорогая Маша,

Помнишь, в прошлую субботу ты пришла в парк, когда мы гуляли там с моим другом?

Так вот, он сказал мне, что, когда я отвернулась, ты поцеловала его.

А в прошлое воскресенье, когда ты пришла ко мне домой и моя мама приготовила на обед салат,

ты сказала: «Фи! Какой невкусный салат, я не стану его есть!»?

А вчера, когда моя кошка потерлась о твою ногу, а ты пнула ее и пригрозила натравить на нее своего пса Монстра? Помнишь?

Так вот, из-за всего этого я тебя ненавижу и не хочу больше с тобой общаться.

Ольга.

Решение → обоснование

Дорогая Маша,

*Я тебя НАНАВИЖУ, больше никогда
не стану с тобой общаться и вот
почему:*

Ты пытаешься увести моего парня.

Ты оскорбила мою мать.

Ты до смерти напугала мою кошку.

Ольга.

Сценарий 1

«обоснование – решение»

Цель выступления– доказать, что компании «N» выгодно построить свое предприятие в России

Структура выступления:

- **Тема1 Перспективы Российской экономики**

Доводы: 1. Устойчивый рост за последние 5 лет

2. Рост доходов на душу населения

Вывод: У Российской экономики хорошие перспективы

- **Тема 2. Высокий уровень отдачи на инвестиции**

Доводы: 1 Высокий спрос на продукцию компании

2. Низкий уровень конкуренции в отрасли

3. Высокая рентабельность продаж

Вывод: Инвестиции быстро окупятся

- **Тема 3. Барьеры для входа**

Доводы: 1. Импорт котируется

2. Ввозные пошлины очень высокие

3. Есть подготовленные строительные площадки

Вывод: Барьеры для входа защитят наши инвестиции

Заключение: 1. У Российской экономики хорошие перспективы

2. Инвестиции быстро окупятся

3. Барьеры для входа защитят наши инвестиции

Призыв к действию: Инвестировать в строительство завода!

Сценарий -2

Цель выступления– доказать, что компании «N» выгодно построить свое предприятие в России

Структура:

Решение: Инвестировать в строительство предприятия в России выгодно! И вот почему:

1. У Российской экономики хорошие перспективы
2. Инвестиции быстро окупятся
3. Барьеры для входа на рынок России защитят наши инвестиции

Тезис 1. У Российской экономики хорошие перспективы

- Доводы:
1. Устойчивый рост за последние 5 лет
 2. Рост доходов на душу населения

Тезис 2.

.....
.....
.....

Тезис 3.

.....
.....
.....

Призыв к действию:

Нашей компании необходимо принять решение : «Строить предприятие в России уже в этом году!»

Выбор сценария

- При коротких выступлениях с одной темой выбирайте сценарий 2: «Решение – обоснование»
- При продолжительной выступлениях с несколькими темами выбирайте сценарий 1: «Обоснование – решение»
- Не оставляйте все выводы на потом, озвучивайте их в конце каждой темы.

Используйте власть факта

Приводите конкретные примеры, вызывающие эмоциональную реакцию и повышающие доверие

- Атрибуты факта:
 - Точность
 - Документальность
 - Ссылка на экспертное мнение
 - Ссылка на авторитеты

Начинайте не с общих слов , а с фактов

Изложение с использованием общих слов :

«Есть мужчины и женщины свободных профессий, которые зарабатывают огромные деньги. В 2008 году общий доход представителей свободных профессий в РФ составил \$400млн»

Изложение с использованием конкретных фактов:

По данным журнала «Forbes» Примадонна эстрадной песни Алла Пугачева заработала в 2008г \$3млн, профессиональный теннисист Николай Давыденко \$2,5 млн, а художник Никас Сафронов \$4млн»

Задание 1

Составьте сценарий к публичным выступлениям на следующие темы:

- **В России нет демократии**
- **В России существует развитая демократия**
- **России нужна профессиональная армия**
- **Калужская область - самый привлекательный регион для иностранных инвесторов в России**
- **Москва это не Россия**
- **Россия не сможет сохранить свою территориальную целостность**
- **Слабость Российской экономики в ее сырьевой зависимости**
- **Свободное владение английским языком – необходимое условие успешной карьеры**
- **Семья уже не ячейка общества**
- **Реформы Гайдара спасли российскую экономику**
- **Ленина нужно убрать из мавзолея**
- **Россия не Европа**
- **Россия неотъемлемая часть Европейской цивилизации**

Задание 1

Подготовьте презентацию к публичному выступлению на любую из следующих тем:

- **Реформа общего образования в России**
- **Как повысить мотивацию учащихся**
- **Особенности общего образования РФ**
- **Как повысить качество преподавательских кадров**
- **Школа как автономное учреждение: за и против**
- **Основные компетенции директора школы**

Вступление (подводка)

- Не начинать с извинений
- Самопрезентация
- Обозначение «правил игры»
- Возбуждение интереса (интересные факты, история, предмет, связь с интересами слушателей)
- Вопросы
- Когда я ехал к вам сюда
- Анекдот (в исключительных случаях)
- Шутка
- Оригинальная цитата
- Compliment аудитории
- Прием «свой – чужой»
- Обращение к проблемам аудитории

Вступление

Не важно с чего начать – важно чтобы аудитория с нетерпением ждала, что будет дальше.

Человека больше всего интересуют четыре вещи:

- **секс,**
- **деньги,**
- **преступность,**
- **смерть.**

Вступление.

Возбуждение любопытства

Пример:

Известно ли вам, какова предполагаемая продолжительность вашей жизни? Страховые компании вывели такую формулу: «Это две трети разности: 80 лет минус ваш возраст на сегодняшний день».

Можно ли увеличить эту цифру?

Варианты вступления

- «Сегодня я буду говорить о наших катастрофических результатах за второй квартал!»
- «Через несколько минут я сообщу о том кого мы решили уволить, но сначала поговорим о»

Вступление.

Возбуждение любопытства

Пример:

«Американцы являются самыми ужасными преступниками во всем цивилизованном мире. В Кливленде штат Огайо, происходит в шесть раз больше убийств и в сто семьдесят раз больше ограблений, чем в Лондоне. В Нью-Йорке зарегистрировано больше убийств, чем во Франции, Германии, Италии или Великобритании»

Так от чего же зависит уровень преступности?

Вступление к академическому выступлению

- Установить контакт
- Подтвердить квалификацию
- Обосновать значимость темы
- Представить концептуальную схему

Заключение

«Сначала расскажите публике, что вы собираетесь ей рассказать, затем рассказывайте, а потом расскажите ей о том, что уже рассказали». Д. Карнеги

- Возвращение к началу (в случае длительной презентации)
- Краткое изложение (выводы) главных тем
- Рекомендации (конкретные шаги)
- Заключение: 3-5 % времени выступления

Эффективные концовки (как добиться аплодисментов)

- Цитата
- Стихотворение
- Призыв к действию
- Не мямлить

Эффективные концовки

- У меня есть мысль которой я хочу поделиться с вами на последок.....
- Если вы запомнили хоть что – то из того, что было сказано, запомните вот еще что.....