

Тольяттинский государственный  
университет

# ПЛАН РАЗВИТИЯ СИТ

**Руководитель:** Мкртычев С.В.

**Группа:** ПИБЗ 1331

Тольятт  
и  
2015 г.

# СОДЕРЖАНИЕ

Резюме	<a href="#"><u>3</u></a>
Описание видов деятельности	<a href="#"><u>4</u></a>
Описание товара	<a href="#"><u>5</u></a>
Анализ рынка	<a href="#"><u>6</u></a>
Конкуренция	<a href="#"><u>7</u></a>
Разработка	<a href="#"><u>8</u></a>
Подходы	<a href="#"><u>10</u></a>
Анализ рисков	<a href="#"><u>11</u></a>
Финансовый план	<a href="#"><u>12</u></a>

# РЕЗЮМЕ

Услуги: Основным направлением деятельности нашей компании является разработка, реализация и поддержка программного обеспечения.

Компания работает в различных отраслях и направлениях.

Наш вид деятельности очень актуален, так как на российском рынке нехватка качественного программного обеспечения.

# ОПИСАНИЕ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- Разработка и реализация программного обеспечения
- Создание систем управления ПО
- Эффективное использование всех ресурсов и повышение уровня принимаемых управленческих решений направлено на получение высоких прибылей, и именно в этом заключена основная цель внедрения программного обеспечения. На сегодняшний день программное обеспечение успешно действуют не только в крупных, средних, но и в маленьких компаниях

# ОПИСАНИЕ ТОВАРА

Нашим конечным продуктом является готовое программное обеспечение в различных сферах, таких как:

- Строительство
- Автомобилестроение
- Производственной сфере
- Юридического и др.

# АНАЛИЗ РЫНКА

Интерес покупателя к товару мы планируем привлечь, за счет:

- Прямых связей с покупателями
- Рекламой
- Качественного продукта

# КОНКУРЕНЦИЯ

Факторы конкурентоспособности:

- Качество
- Цена
- Обслуживание ПО
- Универсальность товара

# РАЗРАБОТКА

Разработка программного обеспечения , всегда направлена на использование существующих на предприятии наработок, позволяя заказчику получить максимальную выгоду от сделанных ранее инвестиций. Еще на предпроектной стадии, которая предшествует процессу создания программного обеспечения, обязательно проводится оценка перспектив развития предприятия. Ориентируясь в своей работе на долгосрочное сотрудничество, наша компания стремится выстраивать многолетние партнерские отношения с заказчиками.



Именно требования заказчика являются для компании основополагающими при принятии решений на любой стадии жизненного цикла информационных систем. На стадии проектирования наши специалисты вместе с заказчиком проводят анализ бизнес-процессов предметной области, а при необходимости их модификацию и реинжиниринг. Результатом такой работы является согласованный технический проект, разработанный с учетом пожеланий заказчика и при его непосредственном участии.

# ПОДХОДЫ

Индивидуальный подход, прозрачность предлагаемых решений, совершенные методы тестирования готового продукта определяют максимальную эффективность нашего программного обеспечения. Доказательством профессионализма компании служит тот факт, что целый ряд российских и зарубежных компаний выбрали нас в качестве разработчика заказного программного обеспечения.

# АНАЛИЗ РИСКОВ

РИСК	ТИПЫ РИСКА	ОПИСАНИЕ РИСКА
Текучесть разработчиков	Риск для проекта	Опытные разработчики покидают проект до его завершения
Изменение в управлении организацией	Риск для проекта	Организация меняет свои приоритеты в управлении проектом
Неготовность аппаратных средств	Риск для проекта	Аппаратные средства, которые необходимы для проекта, не поступили вовремя или не готовы к эксплуатации
Изменение требований	Риск для проекта и для разрабатываемого продукта	Появление большого количества непредвиденных изменений в требованиях, предъявляемых к разрабатываемому ПО
Задержка в разработке спецификации	Риск для проекта и для разрабатываемого продукта	Спецификации основных интерфейсов подсистем не поступили к разработчикам в соответствии с графиком работ
Недооценка размера разрабатываемой системы	Риск для проекта и для разрабатываемого продукта	Размер системы значительно превысил первоначальную оценку
Изменения в технологии разработки ПО	Бизнес-риск	Основные технологии построения программной системы заменяются новыми
Появление конкурирующего программного продукта	Бизнес-риск	На рынке программных продуктов до окончания проекта появилась конкурирующая программная система

# ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

Для осуществления проекта необходимо 550 019 рублей. Источником получения этих средств будет “Сбербанк”, в котором находится наш расчетный счет, он предоставит кредит в размере 550 019.00 рублей под 12% годовых с погашением в течении трех лет (равными долями ежемесячно).