

Сравнительный анализ

(ПланФикс, Мегаплан, Модуль 1С:PM
Управление проектами для 1С:ERP)

Юнусова Алиса ЭУ 434

Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP



- 1С:PM Управление проектами. Модуль для 1С:ERP" включает в себя весь проектный функционал (PM) решения "1С:ERP+PM Управление проектной организацией 2.0" .При разработке особое внимание было уделено реализации функциональных возможностей, востребованных крупными предприятиями различных направлений деятельности. Такой подход позволил существенно расширить возможности и область применения нового ERP-решения

Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP (возможности)

- **Паспорт проекта** позволяет фиксировать и хранить в системе общую информацию о проекте. В паспорте проекта отображаются реквизиты, описывающие основные параметры проекта, такие как текущий руководитель, текущий статус, подразделение, портфель проекта,

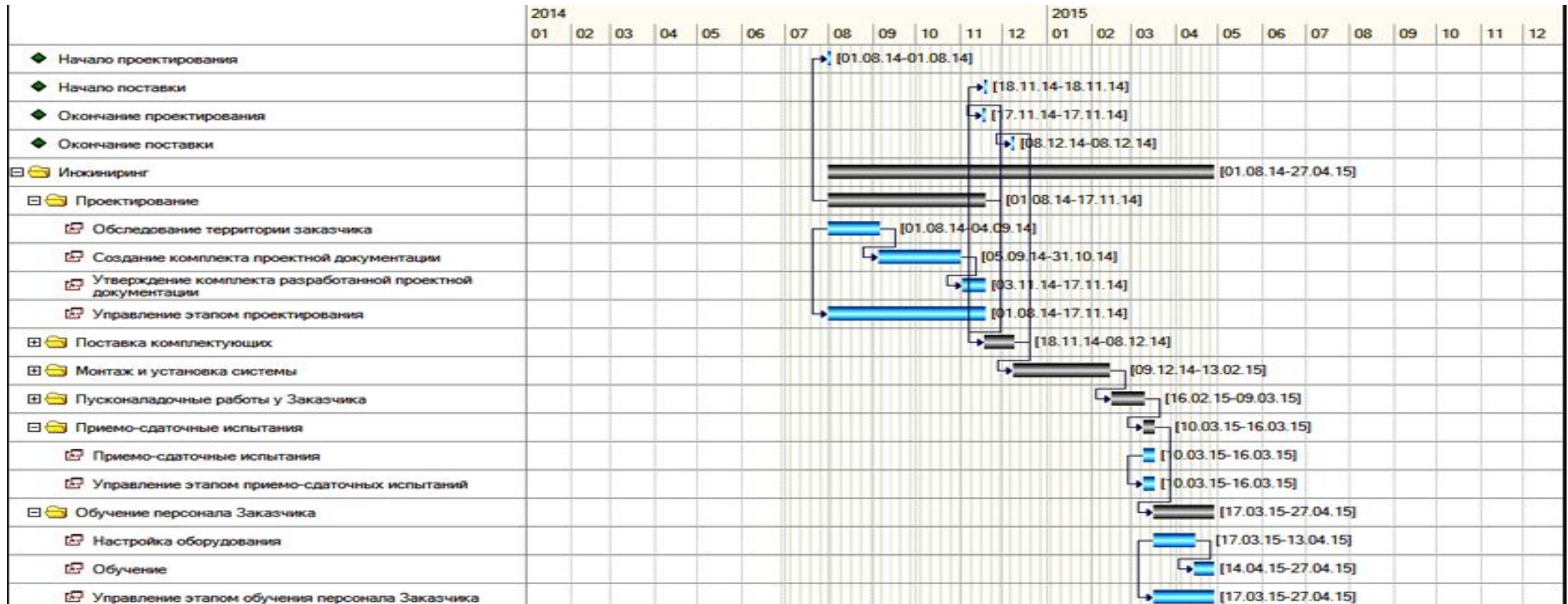
Панель руководителя

Обновить данные | Показать настройки | Отчеты (по текущему отбору) | Отчеты (проект) | Все действия

| Портфель проектов | Дата начала п... | Дата заверше... | Доходы (план) | Расходы (план) | Доходы (факт) | Расходы (факт) | % Доходов | % Расходов |
|-------------------------------------|------------------|-----------------|----------------|----------------|---------------|----------------|-----------|------------|
| Проектирование | | | 34 593 243 | 16 436 707 | 15 049 286 | 13 083 327 | | |
| Проектирование Автосалона | 05.06.2014 | 09.09.2014 | 956 700 | 357 800 | 956 700 | 350 000 | 100,0 | 97,8 |
| Проектирование для корпорации "... | 16.07.2013 | 02.04.2014 | 738 100 | 98 820 | 738 100 | 96 670 | 100,0 | 97,8 |
| Проектирование для ООО "Стройк... | 15.03.2012 | 04.03.2015 | 30 243 957 | 15 370 087 | 10 700 000 | 12 096 000 | 35,4 | 78,7 |
| Проектирование Спортклуба "Апо... | 24.10.2012 | 12.02.2014 | 134 286 | 60 000 | 134 286 | 50 000 | 100,0 | 83,3 |
| Проектирование Торгового центра | 16.01.2013 | 18.08.2014 | 2 520 200 | 550 000 | 2 520 200 | 490 657 | 100,0 | 89,2 |
| Инжиниринг | | | 226 696 222 | 63 207 279 | 214 864 591 | 50 081 328 | | |
| Инжиниринг для ЗАО "Новый... | 08.02.20... | 15.07.2... | 97 957 411 | 28 717 241 | 97 957 411 | 19 931 700 | 100,0 | 69,4 |
| Инжиниринг для компании "Надеж... | 04.02.2013 | 21.08.2014 | 76 353 853 | 11 956 063 | 74 448 853 | 9 007 667 | 97,5 | 75,3 |
| Инжиниринг для ООО "Изумруд" | 11.05.2012 | 22.08.2014 | 40 308 328 | 20 488 487 | 40 308 328 | 20 056 789 | 100,0 | 97,9 |
| Инжиниринг для ООО "Спектр" | 06.08.2013 | 13.08.2015 | 12 076 631 | 2 045 489 | 2 150 000 | 1 085 172 | 17,8 | 53,1 |
| Девелопмент | | | 20 855 583 196 | 1 568 243 625 | 63 830 000 | 37 991 296 | | |
| Строительство Гипермаркета | 18.04.2013 | 06.03.2015 | 1 023 711 430 | 318 455 919 | 12 000 000 | 10 840 000 | 1,2 | 3,4 |
| Строительство лаборатории для О... | 05.03.2014 | 17.12.2015 | 17 390 500 000 | 9 199 442 | 8 316 000 | 4 786 000 | 0,1 | 52,0 |
| Строительство офиса для корпора... | 04.02.2014 | 28.04.2017 | 2 419 545 983 | 1 237 919 416 | 22 110 000 | 19 720 000 | 0,9 | 1,6 |
| Строительство Ресторана | 01.04.2013 | 04.08.2014 | 5 120 000 | 645 216 | 5 120 000 | 645 216 | 100,0 | 100,0 |
| | | | 21 116 872 661 | 1 647 887 612 | 293 743 877 | 101 155 951 | | |

Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP (возможности)

- **Планирование содержания и сроков проекта**- совокупность структурной декомпозиции работ, календарных сроков, контрольных событий и данных о привлекаемых трудовых, материальных и финансовых ресурсах – может быть введен в систему несколькими



Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP (возможности)

- **Управление финансами проектов** - Система позволяет создавать, хранить и актуализировать планы трех бюджетов проекта: бюджет расходов по проекту, бюджет доходов по проекту, бюджет движения денежных средств (поступлений и выплат) по проекту.

Анализ БДР по БДДС

Вариант отчета: Анализ БДР по БДДС Период: Этот год

Сформировать Печать... Сохранить как 0 История Быстрые настройки Варианты

| Проект | ДДС(Поступления) в управленческой валюте | | | ДДС(Выплаты) в управленческой валюте | | |
|--|--|-----------------------------------|-------------------------------|--------------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|
| Проектная задача | Поступления, Сумма (Упр) по плану | Поступления, Сумма (Упр) по факту | Поступления, Отклонение (Упр) | Выплаты, Сумма (Упр) по плану | Выплаты, Сумма (Упр) по факту | Выплаты, Сумма (Упр) по факту |
| Вид движения | | | | | | |
| Статья | | | | | | |
| Итого | 1 390 100 | 500 000 | -890 100 | 940 830 | 144 000 | |
| Инжиниринг для ООО "Изумруд" | 1 390 100 | 500 000 | -890 100 | 940 830 | 144 000 | |
| Инжиниринг для ООО "Изумруд" | 1 390 100 | 500 000 | -890 100 | 940 830 | 144 000 | |
| Инжиниринг | 1 390 100 | 500 000 | -890 100 | 940 830 | 144 000 | |
| Проектирование | 1 154 100 | 500 000 | -654 100 | 346 230 | 144 000 | |
| Проектирование | 1 154 100 | 500 000 | -654 100 | | | |
| Обследование территории заказчика | | | | 144 000 | 144 000 | |
| Создание комплекта проектной документации | | | | 151 200 | | |
| Утверждение комплекта разработанной проектной документации | | | | 37 800 | | |
| Управление этапом проектирования | | | | 13 230 | | |
| Поставка комплектующих | 60 000 | | -60 000 | 521 600 | | |
| Поставка комплектующих | 60 000 | | -60 000 | 521 600 | | |
| Закупка | | | | | | |
| Поставка комплектующих на склад | | | | | | |
| Поставка комплектующих заказчику | | | | | | |
| Управление этапом поставки комплектующих | | | | | | |
| Монтаж и установка системы | 176 000 | | -176 000 | 73 000 | | |
| Монтаж и установка системы | 176 000 | | -176 000 | 10 000 | | |
| Монтаж системы | | | | | | |
| Управление этапом монтажа и | | | | 63 000 | | |

Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP (ВОЗМОЖНОСТИ)

• Планирование поставок и планирование объемов

проекта - ввод в систему информации о планируемых результатах выполнения проектной задачи. План поставок и объемов вносится в систему в количественных и суммовых значениях. При этом планируемые результаты могут быть отнесены либо на дату начала задачи либо на дату окончания задачи либо распределены по периоду задачи

Проект: Инжиниринг для ЗАО "Новый век"
Название проектной задачи: Поставка комплектующих

Параметры | Сроки задачи | Предусловия | Ресурсы | **Объемы** | Фин. планы | Описание

План выпуска | **Выполненные объемы**

Добавить | [Иконки] | Основной результат | Подобрать | Заполнить | Включить объемы в БДР

| Номенклатура | Количество | Единица измерения | Коэффициент | Скорость (объем\день) | Способ привязки | Профиль / Дат |
|-----------------------|-------------|---------------------|-------------|-----------------------|-------------------------------|------------------------|
| | Стоимость | Общ. стоимость | Валюта | | Статья доходов | |
| Оборудование | 1,00 | шт | 1,00 | | По профилю распреде... | По датам, пе... |
| | 850 000,00 | 850 000,00 | руб. | | Реализация материал... | к завершени... |
| Поставка оборудования | 1,00 | шт | 1,00 | | По профилю распределения | По датам, пери... |
| | 400 000,00 | 400 000,00 | руб. | | Выручка за этап проекта | завершению: 1... |
| Итого | 4,00 | 1 250 000,00 | | | | |

Добавить | [Иконки] | Заполнить | Все действия

| Подразделение | Специальность | СС/СП | Исполнитель | Договор | Количество | Сумма |
|-------------------|----------------------------|-------|------------------|---------------|--------------|-------|
| Отдел Инжиниринга | РП проектов инжиниринга | СП | ТД "Инжиниринг+" | комплектующие | 40,00 | |
| Проектный офис | Менеджер по работе с па... | СС | | | 12,00 | |
| Проектный офис | Менеджер по работе с кл... | СС | | | 16,00 | |
| Отдел закупок | Менеджер по закупкам | СС | | | 12,00 | |
| | | | | ИТОГО: | 80,00 | |

Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP (возможности)

• Планирование субподрядов и материальных затрат

проекта- ввод в систему информации о планируемых затратах необходимых для выполнения проектной задачи. План использования материалов и оборудования вносится в систему в количественных и суммовых значениях. План использования субподрядов и дополнительных затрат вносится в систему в суммовых значениях.

Проект: Инженеринг для ЗАО "Новый век"

Название проектной задачи: Поставка комплектующих

Параметры | Сроки задачи | Предусловия | **Ресурсы** | Объемы | Фин. планы | Описание

Роли трудовых ресурсов | Исполнители | **Материалы и оборудование** | Доп. затраты

Потребности

Добавить Подобрать Включить мат. ресурсы в БДР Норма стоимости: Пересчитать...

| Номенклатура | Вид операции | Способ привязки к дате заказа | Задержка заказа | Дата заказа |
|---------------------|----------------------------------|-------------------------------|------------------|--------------------------------|
| | Количество | Стоимость | Общая стоимость | Контрагент |
| | Ед.изм. | | Валюта | Договор |
| Грузовой автомобиль | Поставка комплектующих Заказчику | К завершению задачи | | 08.02.2013 |
| | 6,00 | 2 000,00 | 12 000,00 | ООО "Транспортная компания №1" |
| | Час | | руб. | аренда грузовика |
| ГСМ | Поставка комплектующих Заказчику | К завершению задачи | | 08.02.2013 |
| | 20,00 | 18,00 | 360,00 | ООО "Транспортная компания №1" |
| | литр | | руб. | поставка ГСМ |
| Итого | | 26,00 | 12 360,00 | |

Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP (ВОЗМОЖНОСТИ

- **Планирование персонала и трудозатрат проекта** - Система позволяет назначать руководителя конкретной проектной задачи, и автоматически ее подзадач, отличного от руководителя проекта в целом. Отличительной особенностью системы является ролевая структура трудовых ресурсов, которая направлена на облегчение процесса планирования, управления и анализа не только трудовых ресурсов, но и проектного управления в целом. Сотрудник в рамках системы представляет собой конкретное физическое лицо, занимающее определенную

Проект: **Инжиниринг для ООО "Изумруд"**
Название проектной задачи: **Создание комплекта проектной документации**

Параметры | Сроки задачи | Предусловия | **Ресурсы** | Объемы | Фин. планы | Описание

Роли трудовых ресурсов | **Исполнители** | **Материалы и оборудование** | Доп. затраты

Планируемые трудозатраты по ролям трудовых ресурсов

Норма стоимости: **Внутренняя ставка** | Внешняя норма стоимости: **Внешняя ставка** | **Пересчитать по норме**

+ Добавить | **X** | **↑** | **↓** | **↔** Основная роль | **⇄** Подобрать | **⇄** Заполнить | Все действия ▾

| Роль трудового ресурса | Подразделение | Трудозатраты | Ед. изм. | Стоимость | Общая стоимо... | Внешняя стоимость | Общая Внешняя стоимость |
|-------------------------------------|-------------------|--------------|----------|-----------|-----------------|-------------------|-------------------------|
| Ведущий инженер-проектировщик | Отдел Инжиниринга | 170,00 | Час | 700,00 | 119 000,00 | 3 200,00 | 544 000,00 |
| Инженер-проектировщик I категории | Отдел Инжиниринга | 300,00 | Час | 450,00 | 135 000,00 | 3 000,00 | 900 000,00 |
| Инженер-проектировщик III категории | Отдел Инжиниринга | 430,00 | Час | 270,00 | 116 100,00 | 2 700,00 | 1 161 000,00 |

Клиенты Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP

От Калининграда до Комсомольска-на-Амуре
проектно-ориентированные предприятия
повышают эффективность
и рентабельность своей деятельности
при помощи решений ITLand

ЛОЧАС
«ВНИПИнефть»
RTSoft
«Ситек»
РАСТАМ
РОСНЕФТЬ
УМПО
«Винс»
1С:ERP:POCATOM
GSI-Гипрокаучук
Северсталь
СПБ-Гипрошахт
ТРАНСМОСТ
Гипростроймост
НПК СПП
СИКРОСС
ЭНЕРГОМОДУЛЬ
1С:ERP+PM:
Филиал АО «НТЦ «РАДАР» - «СПБ ЦГТ»
netkom
PREMIUM ENERGY
ТЕХНОМИР
LAN PROJECT
РЭП ХОЛДИНГ

Стоимость Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP

- Распространение программного продукта "1С:PM Управление проектами. Модуль для 1С:ERP" осуществляется только через партнеров, участвующих в проекте "1С:Центр компетенции по ERP-решениям", список партнеров см. по адресу www.1c.ru/ckerp





Цены (руб)

| Код | Наименование | Рекоменд. розничная цена | Дилер | Постоянный партнер |
|---------------|---|--------------------------|--------|--------------------|
| 4601546118486 | 1С:PM Управление проектами. Модуль для 1С:ERP | 96 000 | 48 000 | 43 200 |








- Мегаплан — CRM-система для компаний от 5 до 500 сотрудников. Помогает управлять проектом: Наводит порядок в задачах и следит за сроками.

Зачем Мегаплан
руководителю и сотруднику

-  Делает работу прозрачной
-  Помогает контролировать сроки
-  Готовит наглядные отчеты
-  Экономит время для ключевых задач

Зачем Мегаплан
руководителю и сотруднику

-  Не дает ничего забыть
-  Наводит порядок в делах
-  Борется с рутинной
-  Помогает продавать больше
-  Отменяет авралы

Мегаплан (возможности)

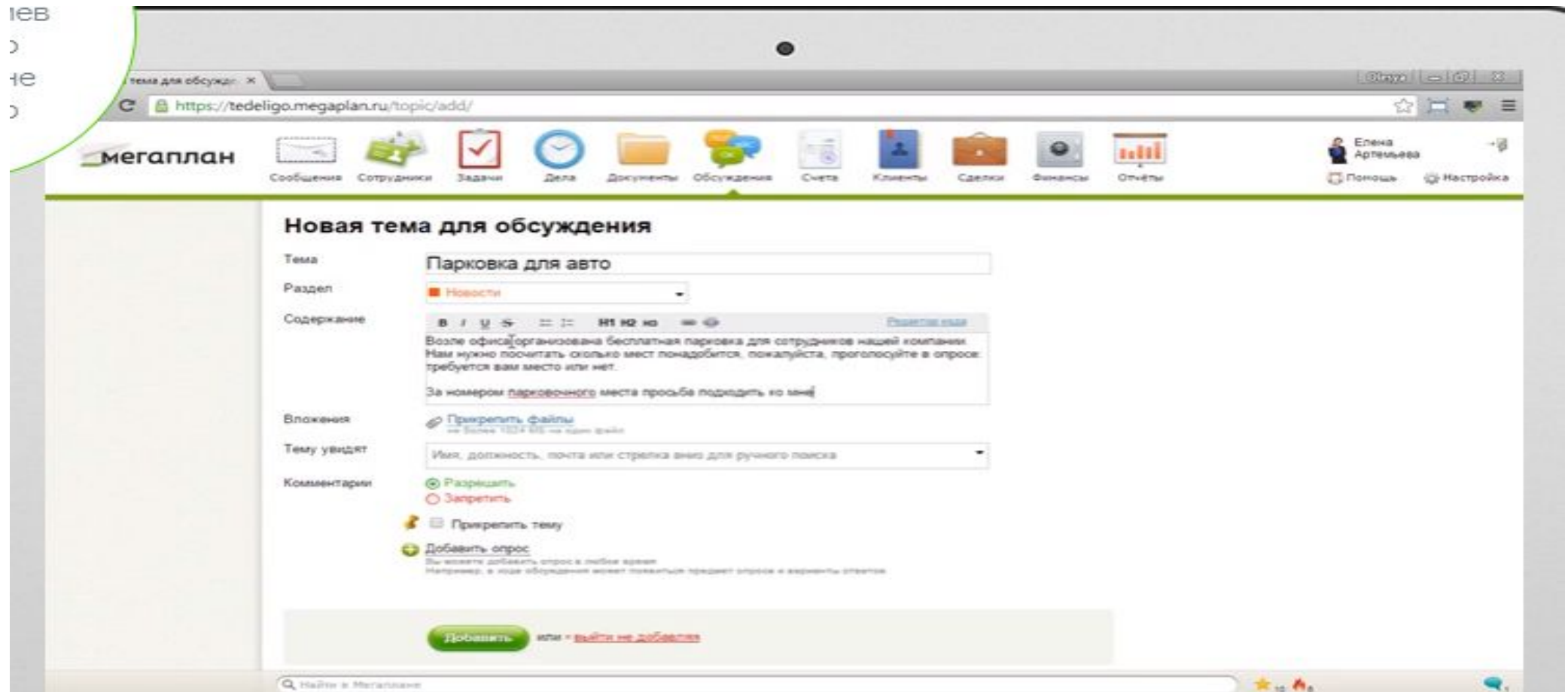
«Задачи» — один из главных разделов Мегаплана. Именно здесь вы налаживаете деловые отношения внутри коллектива, распределяете обязанности и назначаете

The screenshot shows the 'Мои задачи' (My Tasks) section of the Megaplan software. At the top, there is a navigation bar with icons for various modules: Задачи (Tasks), Сотрудники (Employees), Дела (Cases), Документы (Documents), Общение (Communication), Счета (Accounts), Клиенты (Clients), Сделки (Deals), Финансы (Finance), Отчёты (Reports), and Рабочий (Work). Below this is a sidebar with 'Системные фильтры' (System filters) including 'Мои задачи' (26), 'Входящие' (1), 'Исходящие' (23), 'Проекты' (15), 'Шаблоны' (5), 'Избранные' (3), and 'Горящие' (1). The main area displays a list of tasks with columns for 'Задача' (Task), 'Статус' (Status), 'Дедлайн' (Deadline), 'Ответственный' (Responsible), and 'Активность' (Activity).

| Задача | Статус | Дедлайн | Ответственный | Активность |
|--|----------------------------|------------|--|----------------------------|
| 3 - Обновление дизайна сайта | Принят к исполне... | | Носов Эдуард Руководитель отдела... | 30 сентября |
| 04. Вёрстка и программирование сайта по макетам • ждут моей реакции | Принята к исполне... 2 / 5 | | Снытко Виталий Программист | 25 мая 2016 г. в 9:58 |
| 05. Интеграция дизайна и системы управления сайтом | Назначена | 21 августа | Кузнецова Алиса Заместитель директ... | 25 мая 2016 г. в 9:58 |
| 06. Публикация сайта в интернет | Назначена | | Яшкина Маргарита Системный админис... | 24 июн. 2016 г. в 10:56 |
| 2 - Отдел продаж | Принят к исполне... | | Грозный Иван Руководитель отдела... | 15 апр. 2016 г. в 9:00 |
| Командировка Иванова Ивана • надо решить • важность 2 | Принята к исполне... | | Грозный Иван Руководитель отдела... | 7 апреля в 10:21 |
| 1 - Работа с клиентами | Принят к исполне... | | Грозный Иван Руководитель отдела... | 6 апреля в 11:48 |
| 2 - Работа с | Принят к исполне... | | Грозный Иван | 6 апреля |

Мегаплан (возможности)

- **Обсуждения**- Команда в сборе: обсуждайте работу, проводите опросы



The screenshot displays the Megaplan web application interface. At the top, there is a navigation bar with the 'мегаплан' logo and various icons for 'Сообщения', 'Сотрудники', 'Задачи', 'Дела', 'Документы', 'Обсуждения', 'Счета', 'Клиенты', 'Сделки', 'Финансы', and 'Отчеты'. The user 'Елена Артемьева' is logged in, with 'Помощь' and 'Настройка' options available.

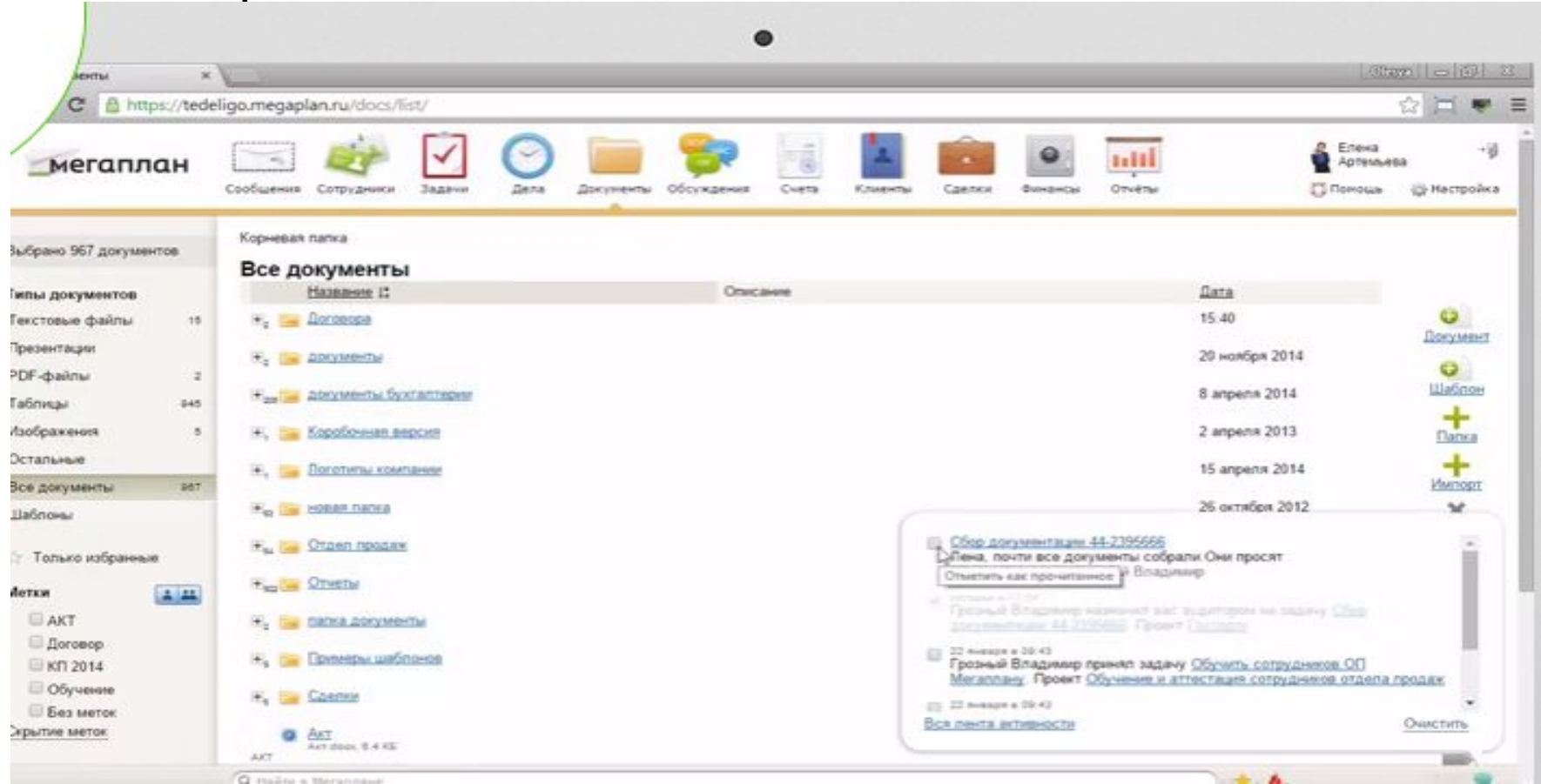
The main content area is titled 'Новая тема для обсуждения' (New discussion topic). It contains a form with the following fields and options:

- Тема:** Парковка для авто
- Раздел:** Новости
- Содержание:** A rich text editor containing the text: 'Восле офиса организована бесплатная парковка для сотрудников нашей компании. Нам нужно посчитать сколько мест понадобится, пожалуйста, проголосуйте в опросе: требуется вам место или нет. За номером парковочного места просьба подходить ко мне!'. A 'Разрешить тему' button is visible in the top right of the editor.
- Вложения:** An option to 'Прикрепить файлы' (Attach files).
- Тему увидят:** A dropdown menu with the text 'Имя, должность, почта или стрелка вниз для ручного поиска'.
- Комментарии:** Radio buttons for 'Разрешить' (selected) and 'Запретить'.
- Buttons:** 'Прикрепить тему' (Attach topic) and 'Добавить опрос' (Add poll). Below the poll button, it says: 'Вы можете добавить опрос в любое время. Например, в ходе обсуждения может возникнуть предмет опроса и варианты ответов'.

At the bottom of the form, there is a green 'Добавить' (Add) button and a red link 'или выйти не добавит' (or log out without adding).

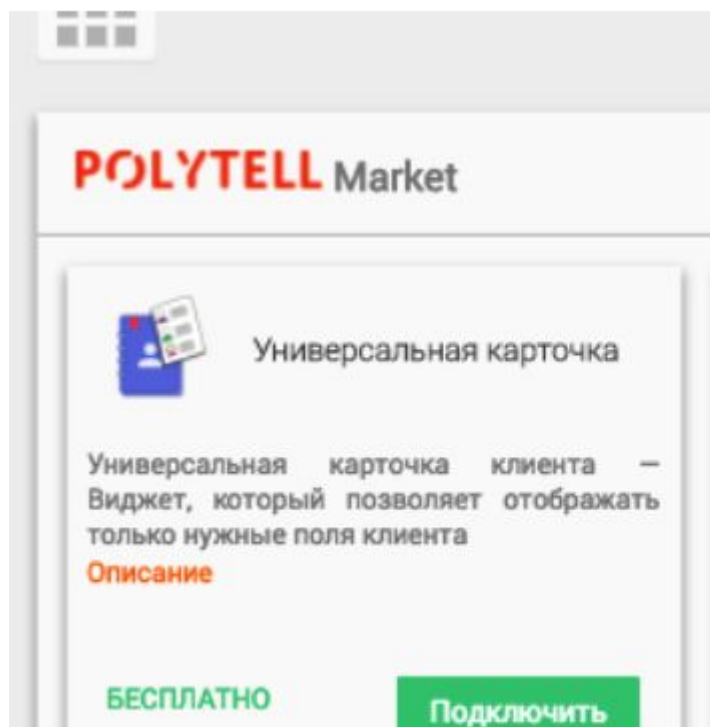
Мегаплан (возможности)

- **Документы под рукой:** храните файлы в соответствующих задачах или общих папках.



Мегаплан (возможности)

Универсальная карточка клиента. Позволяет отображать только те поля клиента, которые необходимо. Настраивается отдельно, для каждого типа клиента.



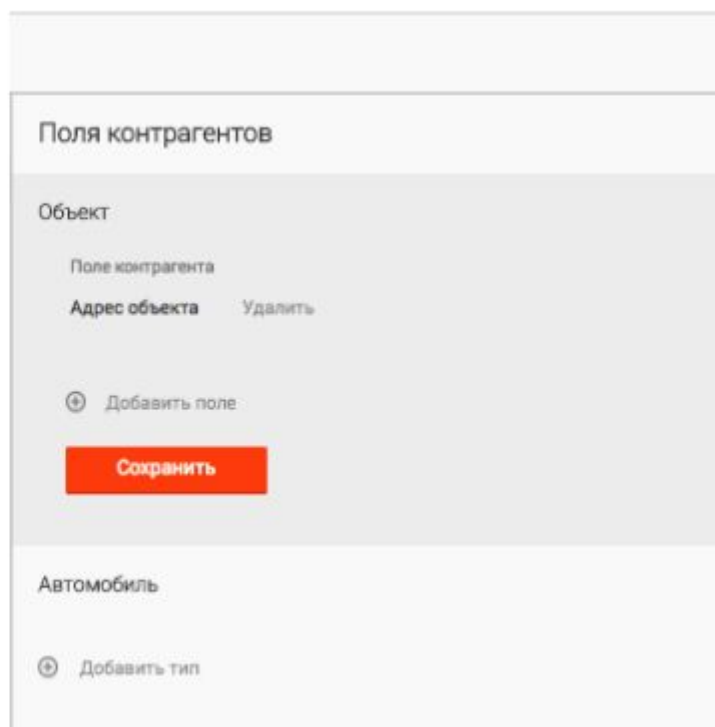
POLYTELL Market

Универсальная карточка

Универсальная карточка клиента — Виджет, который позволяет отображать только нужные поля клиента

Описание

БЕСПЛАТНО **Подключить**



Поля контрагентов

Объект

Поле контрагента

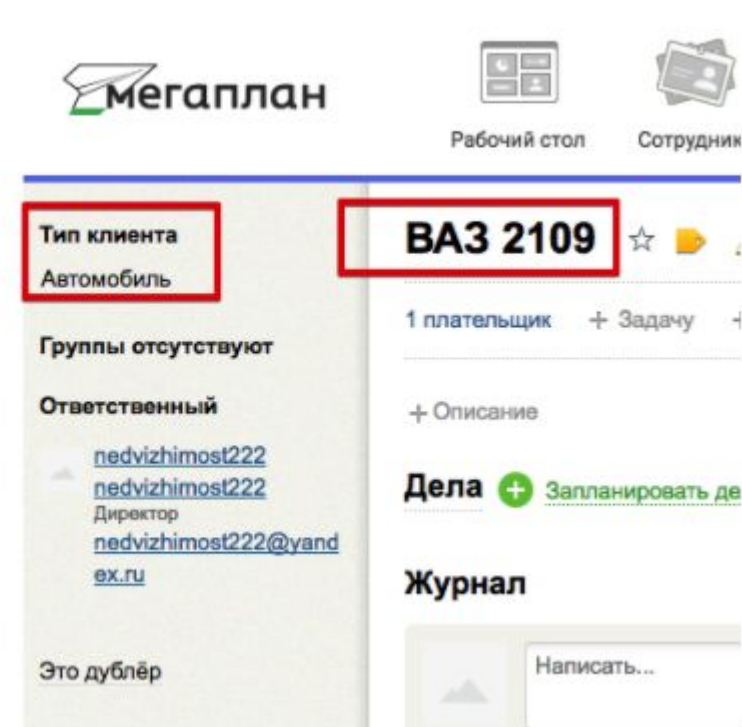
Адрес объекта Удалить

+ Добавить поле

Сохранить

Автомобиль

+ Добавить тип



Мегаплан Рабочий стол Сотрудник

Тип клиента **Автомобиль** **ВАЗ 2109** ☆ 📄

1 плательщик + Задачу +

+ Описание

Дела + Запланировать де

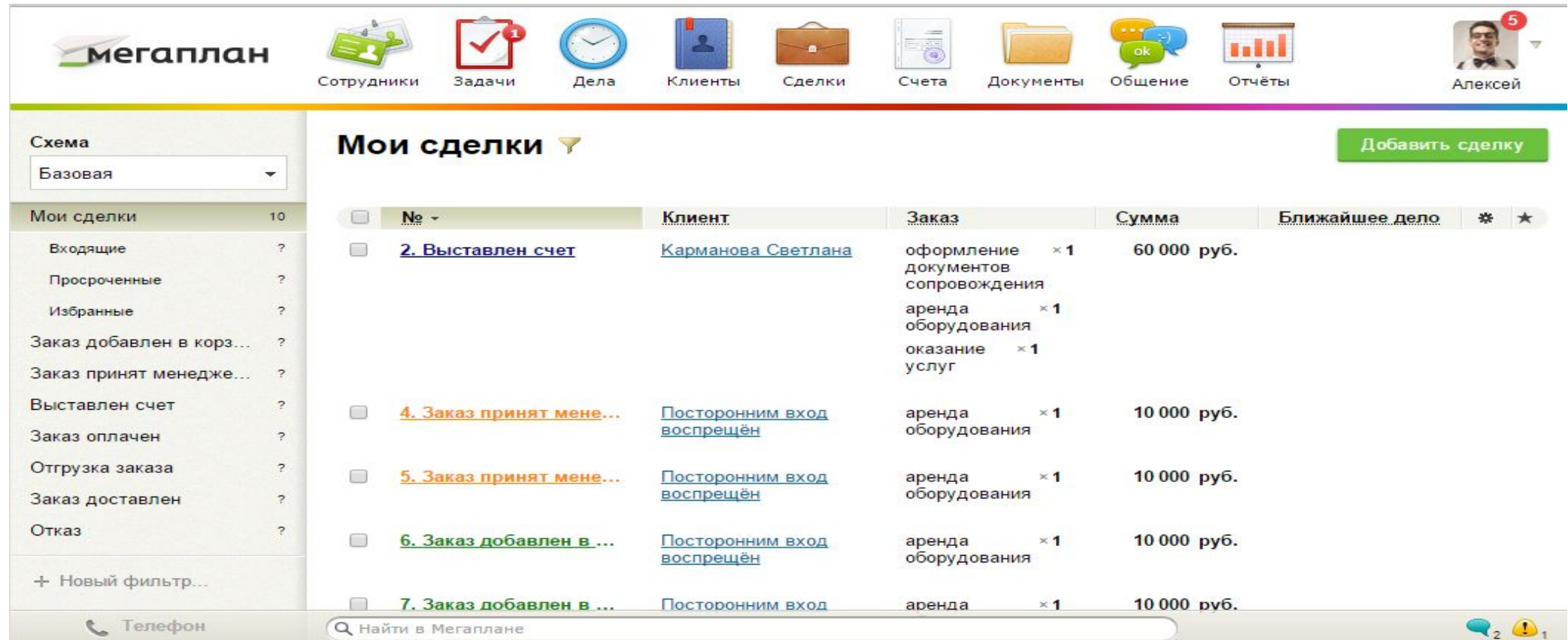
Журнал

Написать...

Это дублёр

Мегаплан (возможности)

- **Свойства сделки** – это поля, которые отображаются в карточке сделки. К свойствам относится любая информация: контрагент, ответственный менеджер, форма оплаты и тд.



The screenshot displays the Megaplan CRM interface. At the top, there is a navigation bar with icons for various functions: Сотрудники, Задачи, Дела, Клиенты, Сделки, Счета, Документы, Общение, and Отчёты. A user profile for 'Алексей' is visible in the top right corner. Below the navigation bar, the main content area is titled 'Мои сделки' and features a 'Добавить сделку' button. A sidebar on the left shows a 'Схема' dropdown menu set to 'Базовая' and a list of deal statuses: 'Мои сделки' (10), 'Входящие', 'Просроченные', 'Избранные', 'Заказ добавлен в корз...', 'Заказ принят менедже...', 'Выставлен счет', 'Заказ оплачен', 'Отгрузка заказа', 'Заказ доставлен', and 'Отказ'. The main table lists deals with columns for '№', 'Клиент', 'Заказ', 'Сумма', and 'Ближайшее дело'. The first deal is '2. Выставлен счет' for 'Карманова Светлана' with a sum of 60,000 rubles. Other deals include '4. Заказ принят мене...', '5. Заказ принят мене...', '6. Заказ добавлен в ...', and '7. Заказ добавлен в ...', all with a sum of 10,000 rubles.

| № | Клиент | Заказ | Сумма | Ближайшее дело |
|-------------------------|----------------------------|--|-------------|----------------|
| 2. Выставлен счет | Карманова Светлана | оформление документов сопровождения × 1 аренда оборудования × 1 оказание услуг × 1 | 60 000 руб. | |
| 4. Заказ принят мене... | Посторонним вход воспрещён | аренда оборудования × 1 | 10 000 руб. | |
| 5. Заказ принят мене... | Посторонним вход воспрещён | аренда оборудования × 1 | 10 000 руб. | |
| 6. Заказ добавлен в ... | Посторонним вход воспрещён | аренда оборудования × 1 | 10 000 руб. | |
| 7. Заказ добавлен в ... | Посторонним вход воспрещён | аренда × 1 | 10 000 руб. | |

Мегаплан (возможности)

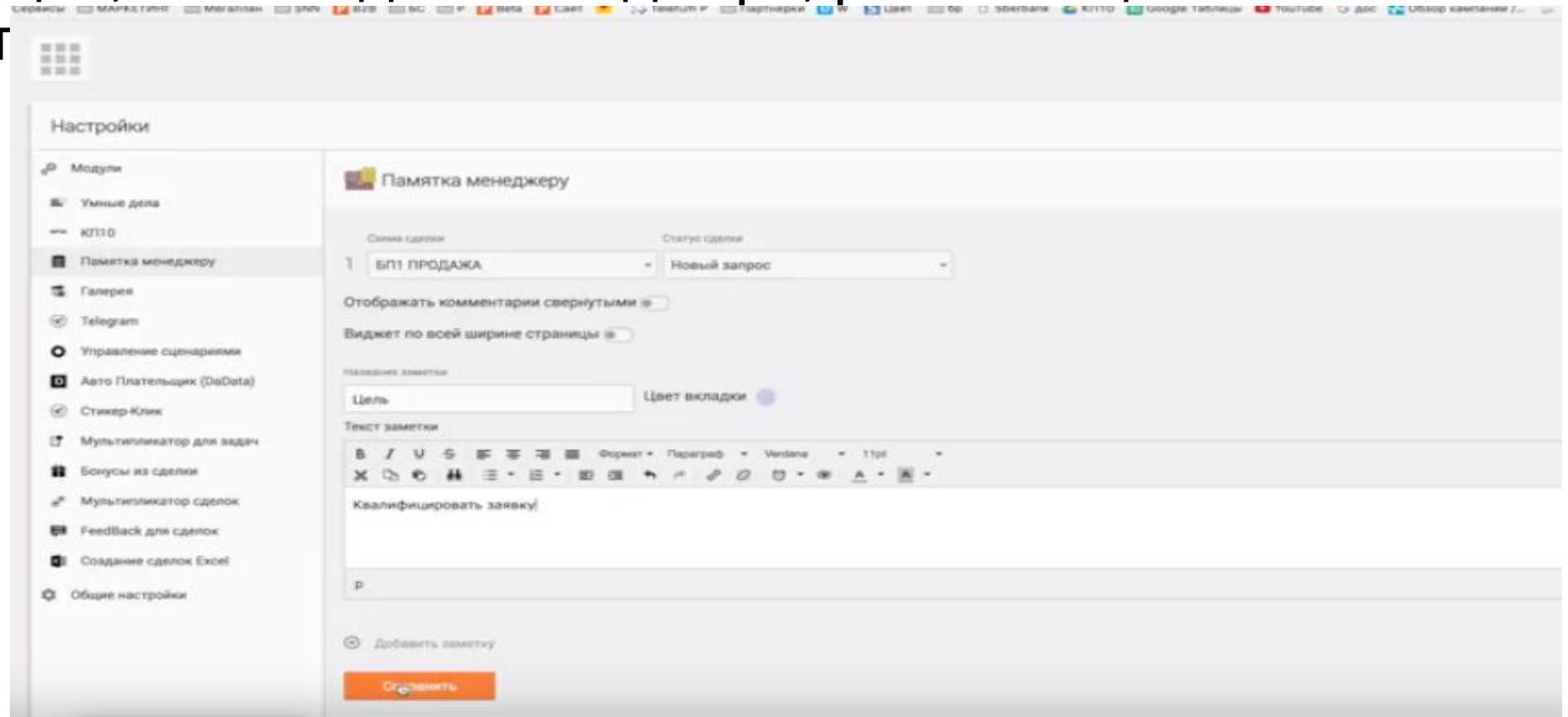
- **Календарь сделок** — это универсальный инструмент, для организации рабочих календарей на основе сделок

The screenshot displays the Megaplan software interface. At the top, there is a navigation bar with icons for various modules: POLYTELL, Календарь (Calendar), Задачи (Tasks), Сотрудники (Employees), Дела (Cases), Клиенты (Clients), Сделки (Deals), Финансы (Finance), Счета (Accounts), Документы (Documents), and Общение (Communication). Below this is a section titled "Новые сделки" (New Deals) with a summary: "Сделок: 28 Сумма: 70 177" and tabs for "Неделя" (Week) and "Месяц" (Month). The main area is a calendar for the week of May 01-07, 2017. A filter sidebar on the left lists deal statuses like "Отказы" (Refusals), "К выплате бонуса" (For bonus payment), "Проверка затрат" (Check expenses), etc. The calendar grid shows deals for each day, with columns for 01 Пн, 02 Вт, 03 Ср, 04 Чт, 05 Пт, 06 Сб, and 07 Вс. Each deal entry includes a status (e.g., "постоянный клиент", "сайт"), a value, and a small icon.

| 01 Пн | 02 Вт | 03 Ср | 04 Чт | 05 Пт | 06 Сб | 07 Вс |
|----------------------------------|----------------------------------|----------------------------------|----------------------|-----------------------------------|-------|-------|
| постоянный клиент 28 000 руб. | сайт 60 000 руб. | сайт 35 500 руб. | сайт 21 585 руб. | постоянный клиент 35 000 руб. | | |
| сайт 75 000 руб. | сайт 39 500 руб. | постоянный клиент 77 000 руб. | сайт 50 000 руб. | постоянный клиент 60 200 руб. | | |
| сайт 866 руб. | сайт 6 500 руб. | постоянный клиент 59 500 руб. | сайт 178 325 руб. | постоянный клиент 135 650 руб. | | |
| указать 1 руб. | постоянный клиент 83 000 руб. | сайт 55 000 руб. | | сайт 85 500 руб. | | |
| сайт 25 000 руб. | сайт 150 550 руб. | сайт 850 000 руб. | | указать 20 000 руб. | | |

Мегаплан (возможности)

- **ПАМЯТКА МЕНЕДЖЕРУ** — позволяет отображать подсказки, рекомендации, советы для менеджера, работающего в сделке Мега



Стоимость Мегатлан

Цены в облаке или на вашем сервере

Мегатлан в облаке работает везде, где есть интернет. Ничего не нужно устанавливать. Сотрудники входят по логинам и паролям, как в почте.

| | | | |
|---------------------|---------------------|-------------------------------|--------------------------|
| Совместная работа | Совместная работа + | ★★★ CRM: Клиенты и продажи | CRM: Клиенты и продажи + |
| 330 ₹ | 430 ₹ | 550 ₹ | 750 ₹ |
| в месяц за лицензию | в месяц за лицензию | в месяц за лицензию | в месяц за лицензию |

Цены в облаке или на вашем сервере

Цены действуют на первую покупку до 30 октября

| | | | |
|-------------------|---------------------|-------------------------------|--------------------------|
| Совместная работа | Совместная работа + | ★★★ CRM: Клиенты и продажи | CRM: Клиенты и продажи + |
| 3 800 ₹ | 5 300 ₹ | 6 500 ₹ | 9 500 ₹ |
| за лицензию | за лицензию | за лицензию | за лицензию |

Клиенты Мегаплан

доверяют уже 15 000 клиентов





- ПланФикс — это платформа для создания системы управления предприятием. Позволяет настроить и контролировать различные бизнес-процессы компании без программирования. Он помогает организовать совместную работу людей и управлять ею. С помощью ПланФикса вы можете ставить задачи сотрудникам, общаться с клиентами, работать над проектами, распределять и отслеживать заявки — и многое другое. ПланФикс одинаково хорошо подходит для бизнеса и некоммерческих организаций, общественных объединений или любой другой группы людей, работающих над общим делом.

ПланФикс (Возможности)

- Планировщик ПланФикса умеет не только планировать задачи на день и на нужное время, но и поможет вам организовать управление любыми ресурсами. причем в прост

The screenshot displays the PlanFix software interface. At the top, a green navigation bar contains the PlanFix logo and menu items: "Планировщик", "Проекты", "Задачи", "Действия", "Документы", "Отчеты", "Контакты", and "Компания". A search bar with the text "Найти" and a settings icon are also present.

The main content area is divided into several sections:

- Left sidebar:** Contains navigation options: "Новый планировщик", "Сводные данные", "Ежедневник", and "Воронка".
- Central panel:** Titled "Планировщик: Сводные данные". It features a "Хроника событий" (Event Log) section for "Сегодня" (Today). It lists several tasks from "Служба поддержки П..." (Support Service) with details like "Работа в ПланФикс" (Work in PlanFix) and "Незряжистая" (Blurred) status. Tasks include: "Ознакомьтесь с короткой инструкцией для администратора" (Familiarize yourself with the short instruction for the administrator), "Добавьте фотографию/аватар в свой профиль" (Add your photo/avatar to your profile), and "Первые задачи для сотрудников" (First tasks for employees).
- Right panel:** Contains a "Мой план на эту неделю" (My plan for this week) section with a vertical timeline from 04:00 to 14:00. It lists dates from 27.03 to 02.04 and includes a "Закончить сегодня" (Finish today) and "Закончить завтра" (Finish tomorrow) section with a "Без планов по срокам" (No plans by deadline) section.

ПланФикс (Возможности)

- **Учет клиентов** ПланФикс позволяет вести учет и управление взаимоотношениями с клиентами на всех этапах сделки. Гибкая настройка карточки клиента, фильтры в придуманных вами разрезах, тесная связь с задачами,

М

Планировщик + Проекты + Задачи Документы **Контакты** Отчеты Компания

Новый фильтр

Новый контакт Новая компания Поставить задачу

Сортировка

- По возрастанию (А-Я)
- По убыванию (Я-А)

Фильтр (сбросить фильтр)

ep

Контакты

↓ Текущая сортировка: По фамилии / имени (А-я)

| № | Имя / Фамилия / Название | Email |
|------|--------------------------|---------------------------------|
| 1291 | +74951254896 | Мобильный |
| | | +7 (066) 20-12-66 Рабочий |
| | | +7 (859) 648-21-54 Мобильный |
| 61 | AveCosmetics | verylongemailaddress |
| | | +7 (1234) 458-61 Рабочий |
| | | +7 (123) 456-78 Рабочий |

ПланФикс (Возможности)

- Управление сделками

The screenshot displays the PlanFix CRM interface with a green navigation bar at the top. The main content area is titled 'Планировщик Управление сделками' and is divided into four columns representing different stages of deal processing: 'Необработанные лиды', 'Обработка лида', 'Переговоры', and 'Принятие решения'. Each column contains a list of deals with details such as counterparty, deal name, status, and budget.

Планировщик
Управление сделками ▾

Необработанные лиды

Добавить новый контакт

- Иванов Иван ☆
- Колыма-Транс, АО ☆
- Прононс, ООО ☆

Обработка лида

Добавить новую задачу

Контрагент: Сергей Петрович Манусян

Покупка баржи с песком ☆

Статус: Обработка лида

Бюджет: 125000

22.02 Позвонить, уточнить рекви...

Переговоры

Добавить новую задачу

Контрагент: Колокол Инкорпорейтед

Гравий 50т по четвергам ☆

Статус: Переговоры

Бюджет: 350000

Принятие решения

Добавить новую задачу

Контрагент: Алекс Петренко

Хочет купить песок, 15 т. ☆

Статус: Принятие решения

Бюджет: 58800

29.02 Созвониться - есть добро?...

Контрагент: Хитров рынок

50 кубов на Хитрово ☆

Статус: Принятие решения

Бюджет: 256000

Стоимость ПланФикс



БЕСПЛАТНЫЙ

Работайте абсолютно бесплатно!

0€

До 5 сотрудников

[Опции пакета](#)



ПРОФЕССИОНАЛ

Цена за сотрудника / в месяц / при оплате за год.

2€

от 6 до 99 сотрудников 

[Опции пакета](#)



БИЗНЕС

Цена за сотрудника / в месяц / при оплате за год.

3.5€

от 6 до 250 сотрудников

[Опции пакета](#)



КОРПОРАЦИЯ

Цена за сотрудника / в месяц / при оплате за год.

5€

от 6 до 1500 сотрудников

[Опции пакета](#)

Клиенты ПланФикс

Активных компаний

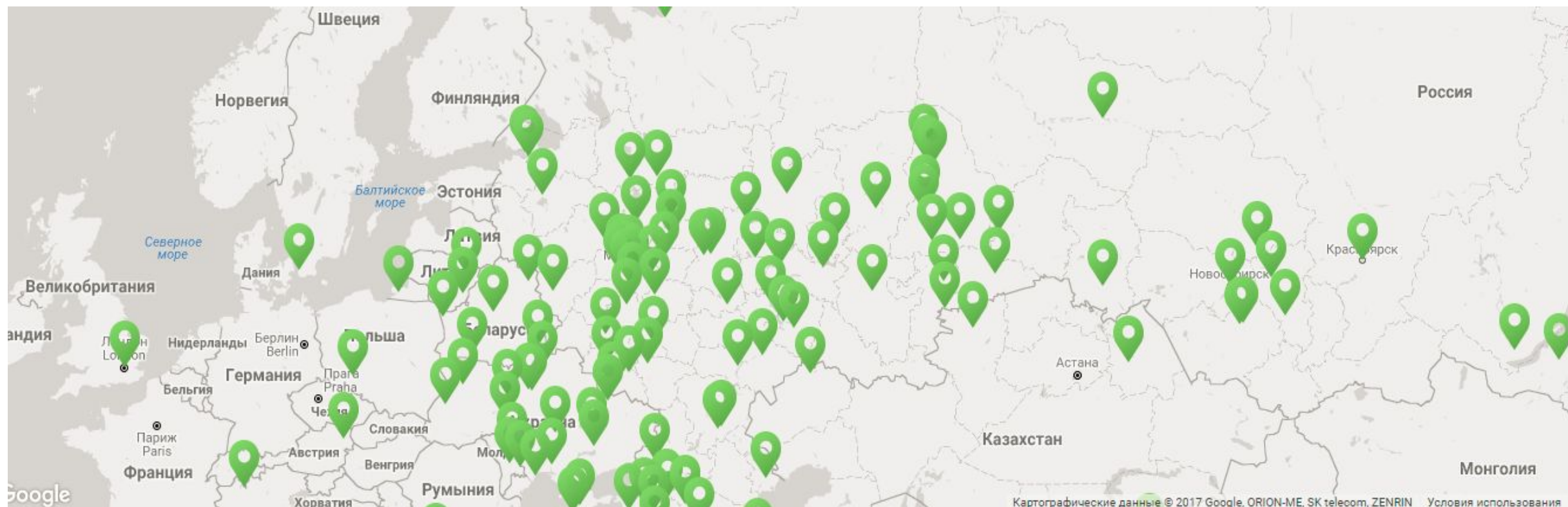
В онлайн

5823 / 1610

Активных пользователей

В онлайн

37548 / 7178



Сравнительная характеристика

| Название | Краткая характеристика | Преимущества | Недостатки |
|---|--|---|---|
| Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP | При разработке особое внимание было уделено реализации функциональных возможностей, востребованных крупными предприятиями различных направлений деятельности. Такой подход позволил существенно расширить возможности и область применения нового ERP-решения. | ERP-система, функционал: -Управление производством; -Управление затратами и расчет себестоимости; -Управление финансами; -Бюджетирование и т.д.; -Имеется <u>демо</u> версия; | Отсутствует мобильное приложение; |
| <u>МегаПлан</u> | CRM-система для компаний от 5 до 500 сотрудников. Помогает управлять проектом: Наводит порядок в задачах и следит за сроками | -Для подразделения до 10 человек бесплатная версия; -Простота использования; CRM для маленьких компаний с целью оптимизации бизнес процессов; - <u>автозадачи</u> ; - удобный планировщик | Отсутствие нормальной документации по конструктору отчетов; Слабо с финансовой частью; |

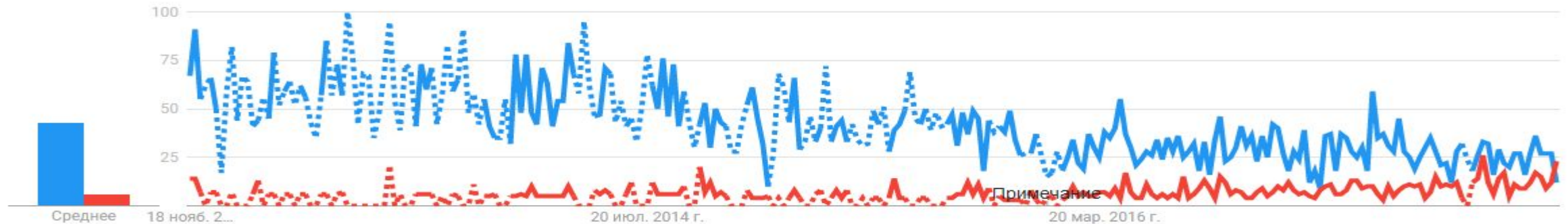
Сравнительная характеристика

| Название | Краткая характеристика | Преимущества | Недостатки |
|-----------------|---|---|--|
| <u>ПланФикс</u> | Это CRM-система платформа для создания системы управления предприятием. Позволяет настроить и контролировать различные бизнес-процессы компании без программирования. Он помогает организовать совместную работу людей и управлять ею | -Гибкость. Можно настроить свои процессы, статусы, отчёты; -Хорошая тех поддержка. Отвечают быстро и по делу, причём в самом же <u>планфиксе</u> ; | Не всегда очевидный интерфейс; не хватает оффлайн приложения; |

Динамика популярности

Google Trends

● Мегаплан ● ПланФикс



Россия. Последние 5 лет.

Спасибо за внимание!

Успешных вам проектов!