

Сравнительный анализ

(ПланФикс, Мегаплан, Модуль 1С:PM
Управление проектами для 1С:ERP)

Юнусова Алиса ЭУ 434

Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP



- 1С:PM Управление проектами. Модуль для 1С:ERP" включает в себя весь проектный функционал (PM) решения "1С:ERP+PM Управление проектной организацией 2.0" .При разработке особое внимание было уделено реализации функциональных возможностей, востребованных крупными предприятиями различных направлений деятельности. Такой подход позволил существенно расширить возможности и область применения нового ERP-решения

Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP (возможности)

- **Паспорт проекта** позволяет фиксировать и хранить в системе общую информацию о проекте. В паспорте проекта отображаются реквизиты, описывающие основные параметры проекта, такие как текущий руководитель, текущий статус, подразделение, портфель проекта,

Панель руководителя

Обновить данные | Показать настройки | Отчеты (по текущему отбору) | Отчеты (проект) | Все действия

Портфель проектов	Дата начала п...	Дата заверше...	Доходы (план)	Расходы (план)	Доходы (факт)	Расходы (факт)	% Доходов	% Расходов
Проектирование			34 593 243	16 436 707	15 049 286	13 083 327		
Проектирование Автосалона	05.06.2014	09.09.2014	956 700	357 800	956 700	350 000	100,0	97,8
Проектирование для корпорации "...	16.07.2013	02.04.2014	738 100	98 820	738 100	96 670	100,0	97,8
Проектирование для ООО "Стройк...	15.03.2012	04.03.2015	30 243 957	15 370 087	10 700 000	12 096 000	35,4	78,7
Проектирование Спортклуба "Апо...	24.10.2012	12.02.2014	134 286	60 000	134 286	50 000	100,0	83,3
Проектирование Торгового центра	16.01.2013	18.08.2014	2 520 200	550 000	2 520 200	490 657	100,0	89,2
Инжиниринг			226 696 222	63 207 279	214 864 591	50 081 328		
Инжиниринг для ЗАО "Новый...	08.02.20...	15.07.2...	97 957 411	28 717 241	97 957 411	19 931 700	100,0	69,4
Инжиниринг для компании "Надеж...	04.02.2013	21.08.2014	76 353 853	11 956 063	74 448 853	9 007 667	97,5	75,3
Инжиниринг для ООО "Изумруд"	11.05.2012	22.08.2014	40 308 328	20 488 487	40 308 328	20 056 789	100,0	97,9
Инжиниринг для ООО "Спектр"	06.08.2013	13.08.2015	12 076 631	2 045 489	2 150 000	1 085 172	17,8	53,1
Девелопмент			20 855 583 196	1 568 243 625	63 830 000	37 991 296		
Строительство Гипермаркета	18.04.2013	06.03.2015	1 023 711 430	318 455 919	12 000 000	10 840 000	1,2	3,4
Строительство лаборатории для О...	05.03.2014	17.12.2015	17 390 500 000	9 199 442	8 316 000	4 786 000	0,1	52,0
Строительство офиса для корпора...	04.02.2014	28.04.2017	2 419 545 983	1 237 919 416	22 110 000	19 720 000	0,9	1,6
Строительство Ресторана	01.04.2013	04.08.2014	5 120 000	645 216	5 120 000	645 216	100,0	100,0
			21 116 872 661	1 647 887 612	293 743 877	101 155 951		

Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP (возможности)

- **Управление финансами проектов** - Система позволяет создавать, хранить и актуализировать планы трех бюджетов проекта: бюджет расходов по проекту, бюджет доходов по проекту, бюджет движения денежных средств (поступлений и выплат) по проекту.

Анализ БДР по БДДС

Вариант отчета: Анализ БДР по БДДС Период: Этот год

Сформировать Печать... Сохранить как 0 История Быстрые настройки Варианты

Проект	ДДС(Поступления) в управленческой валюте			ДДС(Выплаты) в управленческой валюте		
Проектная задача	Поступления, Сумма (Упр) по плану	Поступления, Сумма (Упр) по факту	Поступления, Отклонение (Упр)	Выплаты, Сумма (Упр) по плану	Выплаты, Сумма (Упр) по факту	Выплаты, Сумма (Упр) по факту
Вид движения						
Статья						
Итого	1 390 100	500 000	-890 100	940 830	144 000	
Инжиниринг для ООО "Изумруд"	1 390 100	500 000	-890 100	940 830	144 000	
Инжиниринг для ООО "Изумруд"	1 390 100	500 000	-890 100	940 830	144 000	
Инжиниринг	1 390 100	500 000	-890 100	940 830	144 000	
Проектирование	1 154 100	500 000	-654 100	346 230	144 000	
Проектирование	1 154 100	500 000	-654 100			
Обследование территории заказчика				144 000	144 000	
Создание комплекта проектной документации				151 200		
Утверждение комплекта разработанной проектной документации				37 800		
Управление этапом проектирования				13 230		
Поставка комплектующих	60 000		-60 000	521 600		
Поставка комплектующих	60 000		-60 000	521 600		
Закупка						
Поставка комплектующих на склад						
Поставка комплектующих заказчику						
Управление этапом поставки комплектующих						
Монтаж и установка системы	176 000		-176 000	73 000		
Монтаж и установка системы	176 000		-176 000	10 000		
Монтаж системы						
Управление этапом монтажа и				63 000		

Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP (ВОЗМОЖНОСТИ)

• Планирование поставок и планирование объемов

проекта - ввод в систему информации о планируемых результатах выполнения проектной задачи. План поставок и объемов вносится в систему в количественных и суммовых значениях. При этом планируемые результаты могут быть отнесены либо на дату начала задачи либо на дату окончания задачи либо распределены по периоду задачи

Проект: Инжиниринг для ЗАО "Новый век"
Название проектной задачи: Поставка комплектующих

Параметры | Сроки задачи | Предусловия | Ресурсы | **Объемы** | Фин. планы | Описание

План выпуска | **Выполненные объемы**

Добавить | [Иконки] | Основной результат | Подобрать | Заполнить | Включить объемы в БДР

Номенклатура	Количество	Единица измерения	Коэффициент	Скорость (объем\день)	Способ привязки	Профиль / Дат
	Стоимость	Общ. стоимость	Валюта		Статья доходов	
Оборудование	1,00	шт	1,00		По профилю распреде...	По датам, пе...
	850 000,00	850 000,00	руб.		Реализация материал...	к завершени...
Поставка оборудования	1,00	шт	1,00		По профилю распределения	По датам, пери...
	400 000,00	400 000,00	руб.		Выручка за этап проекта	завершению: 1...
Итого	4,00	1 250 000,00				

Добавить | [Иконки] | Заполнить | Все действия

Подразделение	Специальность	СС/СП	Исполнитель	Договор	Количество	Сумма
Отдел Инжиниринга	РП проектов инжиниринга	СП	ТД "Инжиниринг+"	комплектующие	40,00	
Проектный офис	Менеджер по работе с па...	СС			12,00	
Проектный офис	Менеджер по работе с кл...	СС			16,00	
Отдел закупок	Менеджер по закупкам	СС			12,00	
				ИТОГО:	80,00	

Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP (возможности)

• Планирование субподрядов и материальных затрат

проекта- ввод в систему информации о планируемых затратах необходимых для выполнения проектной задачи. План использования материалов и оборудования вносится в систему в количественных и суммовых значениях. План использования субподрядов и дополнительных затрат вносится в систему в суммовых значениях.

Проект: Инженеринг для ЗАО "Новый век"

Название проектной задачи: Поставка комплектующих

Параметры | Сроки задачи | Предусловия | **Ресурсы** | Объемы | Фин. планы | Описание

Роли трудовых ресурсов | Исполнители | **Материалы и оборудование** | Доп. затраты

Потребности

Добавить Подобрать Включить мат. ресурсы в БДР Норма стоимости: Пересчитать...

Номенклатура	Вид операции	Способ привязки к дате заказа	Задержка заказа	Дата заказа
	Количество	Стоимость	Общая стоимость	Контрагент
	Ед.изм.		Валюта	Договор
Грузовой автомобиль	Поставка комплектующих Заказчику	К завершению задачи		08.02.2013
	6,00	2 000,00	12 000,00	ООО "Транспортная компания №1"
	Час		руб.	аренда грузовика
ГСМ	Поставка комплектующих Заказчику	К завершению задачи		08.02.2013
	20,00	18,00	360,00	ООО "Транспортная компания №1"
	литр		руб.	поставка ГСМ
Итого		26,00	12 360,00	

Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP (ВОЗМОЖНОСТИ

- **Планирование персонала и трудозатрат проекта** - Система позволяет назначать руководителя конкретной проектной задачи, и автоматически ее подзадач, отличного от руководителя проекта в целом. Отличительной особенностью системы является ролевая структура трудовых ресурсов, которая направлена на облегчение процесса планирования, управления и анализа не только трудовых ресурсов, но и проектного управления в целом. Сотрудник в рамках системы представляет собой конкретное физическое лицо, занимающее определенную

Проект: **Инжиниринг для ООО "Изумруд"**
Название проектной задачи: **Создание комплекта проектной документации**

Параметры | Сроки задачи | Предусловия | **Ресурсы** | Объемы | Фин. планы | Описание

Роли трудовых ресурсов | **Исполнители** | **Материалы и оборудование** | Доп. затраты

Планируемые трудозатраты по ролям трудовых ресурсов

Норма стоимости: **Внутренняя ставка** | Внешняя норма стоимости: **Внешняя ставка** | **Пересчитать по норме**

+ Добавить | **X** | **↑** | **↓** | **↔** Основная роль | **⇄** Подобрать | **⇄** Заполнить | Все действия ▾

Роль трудового ресурса	Подразделение	Трудозатраты	Ед. изм.	Стоимость	Общая стоимо...	Внешняя стоимость	Общая Внешняя стоимость
Ведущий инженер-проектировщик	Отдел Инжиниринга	170,00	Час	700,00	119 000,00	3 200,00	544 000,00
Инженер-проектировщик I категории	Отдел Инжиниринга	300,00	Час	450,00	135 000,00	3 000,00	900 000,00
Инженер-проектировщик III категории	Отдел Инжиниринга	430,00	Час	270,00	116 100,00	2 700,00	1 161 000,00

Клиенты Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP

От Калининграда до Комсомольска-на-Амуре
проектно-ориентированные предприятия
повышают эффективность
и рентабельность своей деятельности
при помощи решений ITLand

ЛОЧАС
ТЕХНОЛОГИЯ

КПА

РОСНЕФТЬ

УМПО
ЛМЗ

РАСТАМ
РЕГИОНАЛЬНАЯ АКАДЕМИЯ
СОСТАВНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И
ИНТЕГРАЦИОННОГО ВЫХОДА

«Ситек»

«ВНИПИнефть»

RTSoft

В.и.П.С.
ГРУППА КОМПАНИЙ

1С
ERP:РОСАТОМ

ГСИ-Гипрокаучук

Северсталь

СПб-Гипрошахт

ТРАНСМОСТ

Гипростроймост

НПК СПП

СИКРОСС

ЭНЕРГОМОДУЛЬ
ИНЖИНИРИНГОВАЯ КОМПАНИЯ

1С:ERP+PM:

Филиал АО «НТЦ
«РАДАР» - «СПБ ЦГТ»

netkom

ПРЕMIUM
ENERGY

ТЕХНОМИР

ГАЗПРОМ
НЕФТЬ

LAN
PROJECT

РЭП ХОЛДИНГ

Стоимость Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP

- Распространение программного продукта "1С:PM Управление проектами. Модуль для 1С:ERP" осуществляется только через партнеров, участвующих в проекте "1С:Центр компетенции по ERP-решениям", список партнеров см. по адресу www.1c.ru/ckerp





Цены (руб)

Код	Наименование	Рекоменд. розничная цена	Дилер	Постоянный партнер
4601546118486	1С:PM Управление проектами. Модуль для 1С:ERP	96 000	48 000	43 200








- Мегаплан — CRM-система для компаний от 5 до 500 сотрудников. Помогает управлять проектом: Наводит порядок в задачах и следит за сроками.

Зачем Мегаплан
руководителю и сотруднику

-  Делает работу прозрачной
-  Помогает контролировать сроки
-  Готовит наглядные отчеты
-  Экономит время для ключевых задач

Зачем Мегаплан
руководителю и сотруднику

-  Не дает ничего забыть
-  Наводит порядок в делах
-  Борется с рутинной
-  Помогает продавать больше
-  Отменяет авралы

Мегаплан (возможности)

«Задачи» — один из главных разделов Мегаплана. Именно здесь вы налаживаете деловые отношения внутри коллектива, распределяете обязанности и назначаете

Мегаплан

Задачи Сотрудники Дела Документы Общение Счета Клиенты Сделки Финансы Отчёты Рабочий

Мои задачи

Системные фильтры

- Мои задачи 26
 - Входящие 1
 - Исходящие 23
 - Проекты 15
 - Шаблоны 5
 - Избранные 3
 - Горящие 1
- Отдел продаж
- Дедлайн
- Мои просроченные за... 0
- Аудируемые 4

Задача	Статус	Дедлайн	Ответственный	Активность
3 - Обновление дизайна сайта	Принят к исполне...		Носов Эдуард Руководитель отдела...	30 сентября
04. Вёрстка и программирование сайта по макетам • ждут моей реакции	Принята к исполне... 2 / 5		Снытко Виталий Программист	25 мая 2016 г. в 9:58
05. Интеграция дизайна и системы управления сайтом	Назначена	21 августа	Кузнецова Алиса Заместитель директ...	25 мая 2016 г. в 9:58
06. Публикация сайта в интернет	Назначена		Яшкина Маргарита Системный админис...	24 июн. 2016 г. в 10:56
2 - Отдел продаж	Принят к исполне...		Грозный Иван Руководитель отдела...	15 апр. 2016 г. в 9:00
Командировка Иванова Ивана • надо решить • важность 2	Принята к исполне...		Грозный Иван Руководитель отдела...	7 апреля в 10:21
1 - Работа с клиентами	Принят к исполне...		Грозный Иван Руководитель отдела...	6 апреля в 11:48
2 - Работа с	Принят к исполне...		Грозный Иван	6 апреля

Мегаплан (возможности)

- **Обсуждения**- Команда в сборе: обсуждайте работу, проводите опросы

The screenshot displays the Megaplan web application interface. At the top, there is a navigation bar with the 'мегаплан' logo and various icons for 'Сообщения', 'Сотрудники', 'Задачи', 'Дела', 'Документы', 'Обсуждения', 'Счета', 'Клиенты', 'Сделки', 'Финансы', and 'Отчеты'. The user 'Елена Артемьева' is logged in, with 'Помощь' and 'Настройка' options available.

The main content area is titled 'Новая тема для обсуждения'. It contains a form for creating a new discussion topic:

- Тема:** Парковка для авто
- Раздел:** Новости
- Содержание:** В офисе организована бесплатная парковка для сотрудников нашей компании. Нам нужно посчитать, сколько мест понадобится, пожалуйста, проголосуйте в опросе: требуется вам место или нет. За номером парковочного места просьба подходить ко мне!
- Вложения:** Прикрепить файлы
- Тему увидят:** Имя, должность, почта или стрелка вниз для ручного поиска
- Комментарии:** Разрешить (checked), Запретить
- Добавить опрос:** Вы можете добавить опрос в любое время. Например, в ходе обсуждения может возникнуть предмет опроса и варианты ответов.

At the bottom of the form, there is a green 'Добавить' button and a red link 'или > выйти не добавител'.

Мегаплан (возможности)

- **Документы под рукой:** храните файлы в соответствующих задачах или общих папках.

The screenshot displays the Megaplan web application interface. At the top, there is a navigation bar with icons for various functions: Messages, Employees, Tasks, Deals, Documents, Discussions, Accounts, Clients, Deals, Finance, and Reports. The user's name, Elena Artyukova, is visible in the top right corner.

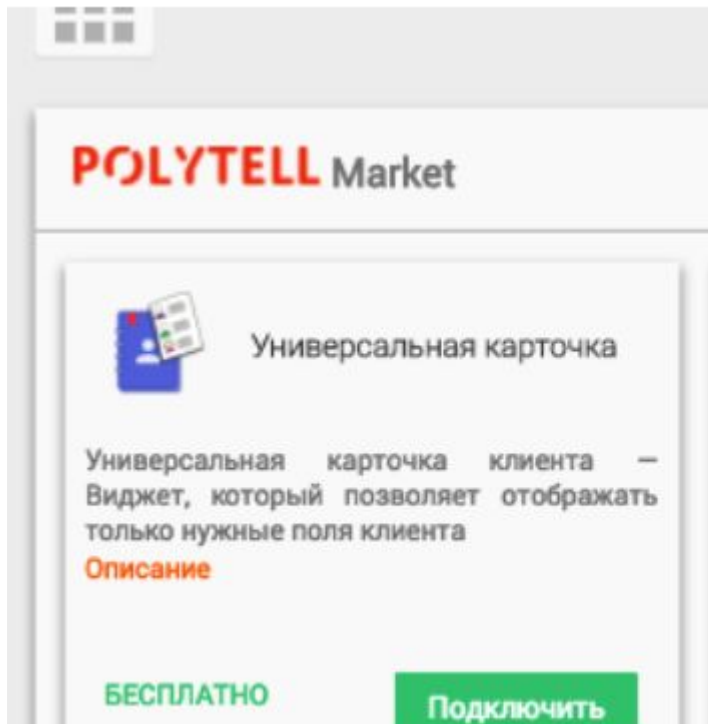
The main content area shows a list of documents under the heading "Все документы". The list has columns for "Название ID", "Описание", and "Дата". The documents listed are:

Название ID	Описание	Дата
Документы		15.40
документы		20 ноября 2014
документы бухгалтерии		8 апреля 2014
Коробочная версия		2 апреля 2013
Документы компании		15 апреля 2014
новая папка		26 октября 2012
Страна продаж		
Отчеты		
папка документы		
Примеры шаблонов		
Сделки		

On the left side, there is a sidebar with filters for document types (e.g., Text files, Presentations, PDF files) and tags (e.g., ACT, Contract, 2014). A notification window is open in the bottom right corner, showing a task titled "Сбор документов 44-7395555" with a description: "Елена, почти все документы собрали. Они просят ответить как прочитанное". The notification also includes a list of recent activity and a "Очистить" button.

Мегаплан (возможности)

Универсальная карточка клиента. Позволяет отображать только те поля клиента, которые необходимо. Настраивается отдельно, для каждого типа клиента.



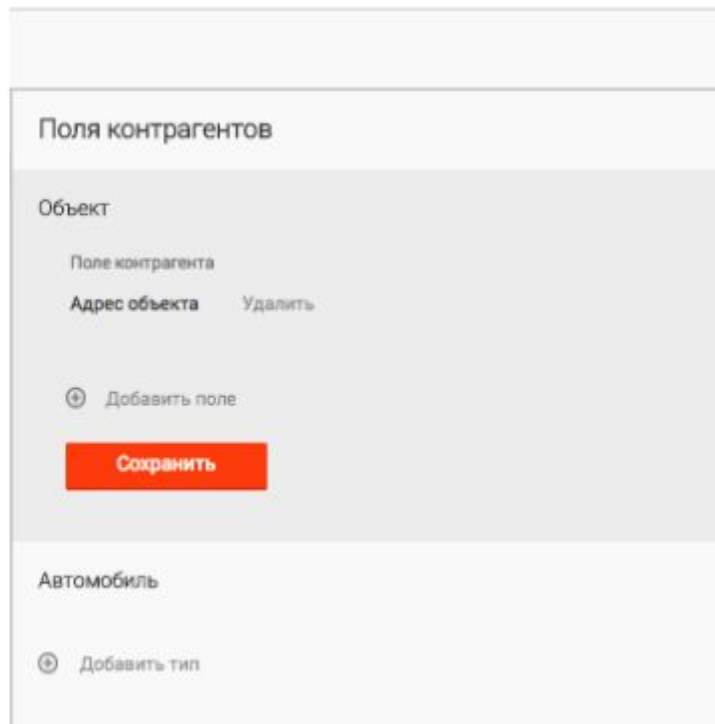
POLYTELL Market

Универсальная карточка

Универсальная карточка клиента – Виджет, который позволяет отображать только нужные поля клиента

Описание

БЕСПЛАТНО **Подключить**



Поля контрагентов

Объект

Поле контрагента

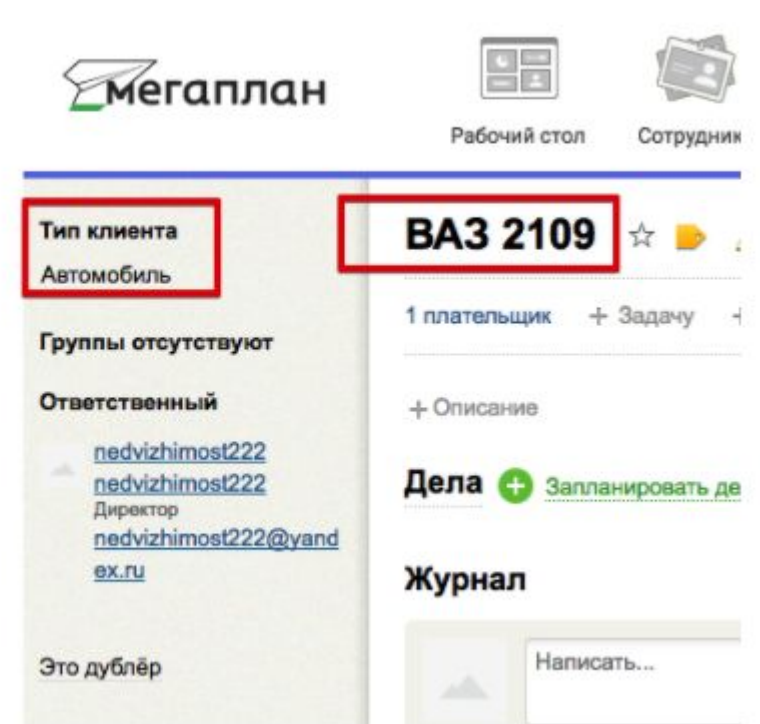
Адрес объекта Удалить

+ Добавить поле

Сохранить

Автомобиль

+ Добавить тип



Мегаплан Рабочий стол Сотрудник

Тип клиента **Автомобиль** **ВАЗ 2109** ☆ 📌

1 плательщик + Задачу +

+ Описание

Дела + **Запланировать де**

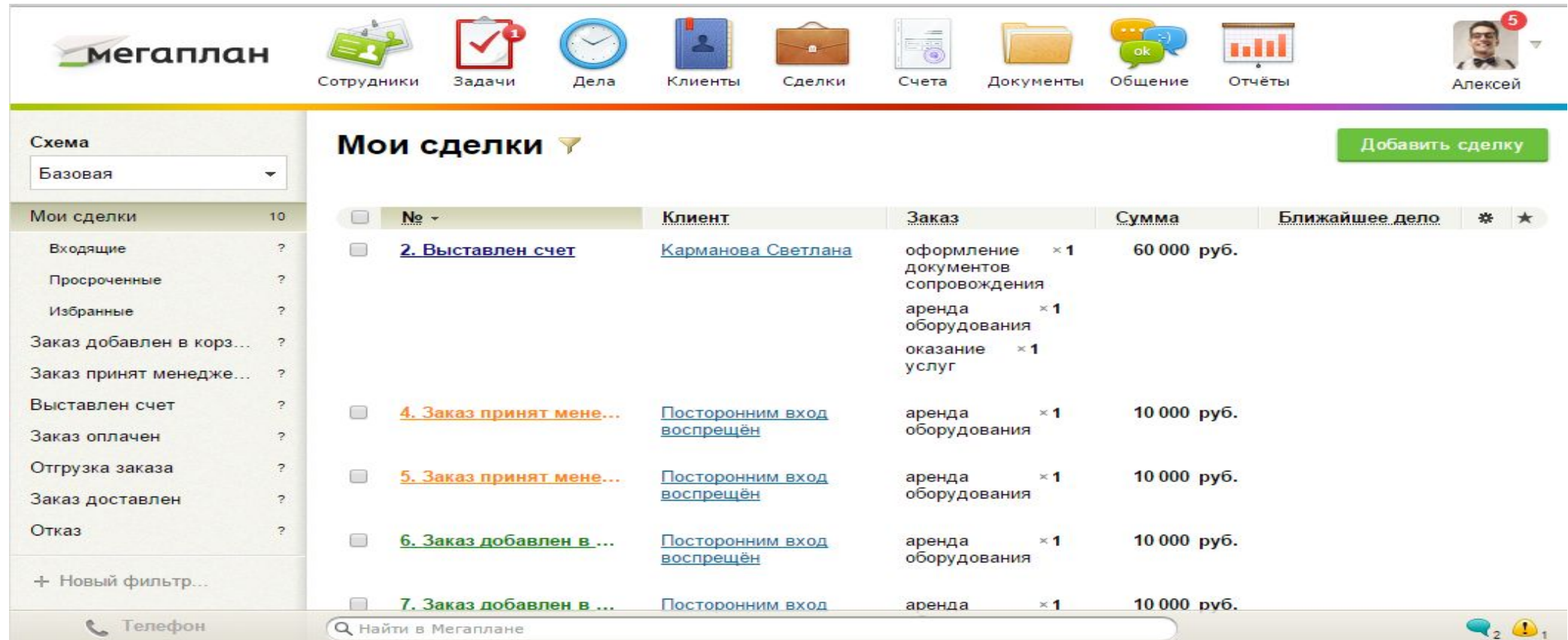
Журнал

Написать...

Это дублёр

Мегаплан (возможности)

- **Свойства сделки** – это поля, которые отображаются в карточке сделки. К свойствам относится любая информация: контрагент, ответственный менеджер, форма оплаты и тд.



The screenshot displays the Megaplan CRM interface. At the top, there is a navigation bar with icons for various functions: Сотрудники, Задачи, Дела, Клиенты, Сделки, Счета, Документы, Общение, and Отчёты. A user profile for 'Алексей' is visible in the top right corner. Below the navigation bar, the main content area is titled 'Мои сделки' and features a 'Добавить сделку' button. A table lists several deals with columns for '№', 'Клиент', 'Заказ', 'Сумма', and 'Ближайшее дело'. The table contains four rows of deal information.

№	Клиент	Заказ	Сумма	Ближайшее дело
2. Выставлен счет	Карманова Светлана	оформление документов сопровождения × 1 аренда оборудования × 1 оказание услуг × 1	60 000 руб.	
4. Заказ принят мене...	Посторонним вход воспрещён	аренда оборудования × 1	10 000 руб.	
5. Заказ принят мене...	Посторонним вход воспрещён	аренда оборудования × 1	10 000 руб.	
6. Заказ добавлен в ...	Посторонним вход воспрещён	аренда оборудования × 1	10 000 руб.	
7. Заказ добавлен в ...	Посторонним вход воспрещён	аренда × 1	10 000 руб.	

Мегаплан (возможности)

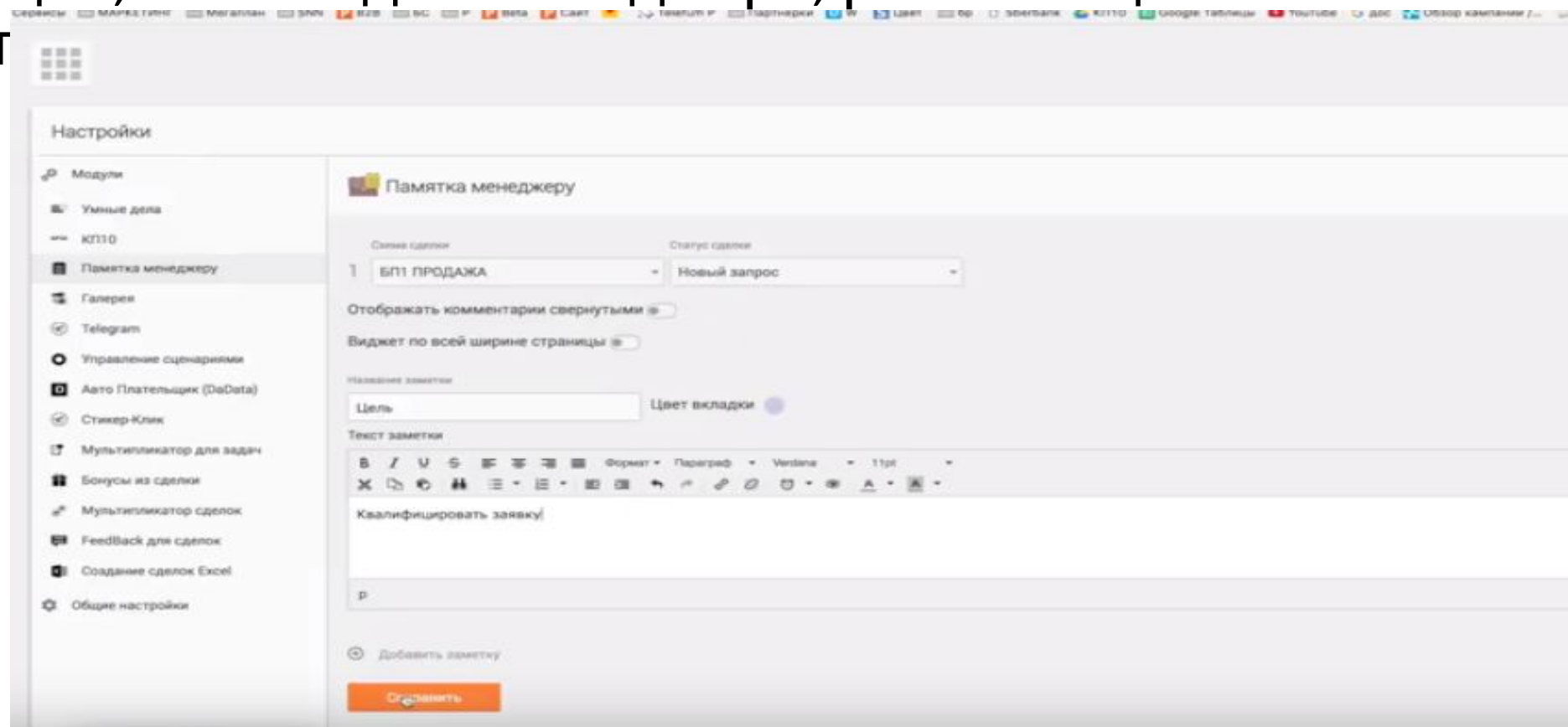
- **Календарь сделок** — это универсальный инструмент, для организации рабочих календарей на основе сделок

The screenshot displays the Megaplan software interface. At the top, there is a navigation bar with icons for POLYTELL, Календарь, Задачи, Сотрудники, Дела, Клиенты, Сделки, Финансы, Счета, Документы, and Общение. Below this is a section titled "Новые сделки" (New Deals) with a summary: "Сделок: 28 Сумма: 70 177" and tabs for "Неделя" (Week) and "Месяц" (Month). The main area is a calendar for the week of May 01-07, 2017. A filter sidebar on the left lists deal types such as "Отказы", "К выплате бонуса", "Проверка затрат", "Повторная после отказа", "Входящий звонок", "Думают", and "Закрыто". The calendar grid shows deals for each day, with details like "постоянный клиент" (regular client) or "сайт" (website) and monetary values in rubles.

01 Пн	02 Вт	03 Ср	04 Чт	05 Пт	06 Сб	07 Вс
постоянный клиент 28 000 руб.	сайт 60 000 руб.	сайт 35 500 руб.	сайт 21 585 руб.	постоянный клиент 35 000 руб.		
сайт 75 000 руб.	сайт 39 500 руб.	постоянный клиент 77 000 руб.	сайт 50 000 руб.	постоянный клиент 60 200 руб.		
сайт 866 руб.	сайт 6 500 руб.	постоянный клиент 59 500 руб.	сайт 178 325 руб.	постоянный клиент 135 650 руб.		
указать 1 руб.	постоянный клиент 83 000 руб.	сайт 55 000 руб.		сайт 85 500 руб.		
сайт 25 000 руб.	сайт 150 550 руб.	сайт 850 000 руб.		указать 20 000 руб.		

Мегаплан (возможности)

- **ПАМЯТКА МЕНЕДЖЕРУ** — позволяет отображать подсказки, рекомендации, советы для менеджера, работающего в сделке Мега



Стоимость Мегаллан

Цены в облаке или на вашем сервере

Мегаллан в облаке работает везде, где есть интернет. Ничего не нужно устанавливать. Сотрудники входят по логинам и паролям, как в почте.

Совместная работа	Совместная работа +	★★★ CRM: Клиенты и продажи	CRM: Клиенты и продажи +
330 ₹	430 ₹	550 ₹	750 ₹
в месяц за лицензию	в месяц за лицензию	в месяц за лицензию	в месяц за лицензию

Цены в облаке или на вашем сервере

Цены действуют на первую покупку до 30 октября

Совместная работа	Совместная работа +	★★★ CRM: Клиенты и продажи	CRM: Клиенты и продажи +
3 800 ₹	5 300 ₹	6 500 ₹	9 500 ₹
за лицензию	за лицензию	за лицензию	за лицензию

Клиенты Мегаплан

доверяют уже 15 000 клиентов





- ПланФикс — это платформа для создания системы управления предприятием. Позволяет настроить и контролировать различные бизнес-процессы компании без программирования. Он помогает организовать совместную работу людей и управлять ею. С помощью ПланФикса вы можете ставить задачи сотрудникам, общаться с клиентами, работать над проектами, распределять и отслеживать заявки — и многое другое. ПланФикс одинаково хорошо подходит для бизнеса и некоммерческих организаций, общественных объединений или любой другой группы людей, работающих над общим делом.

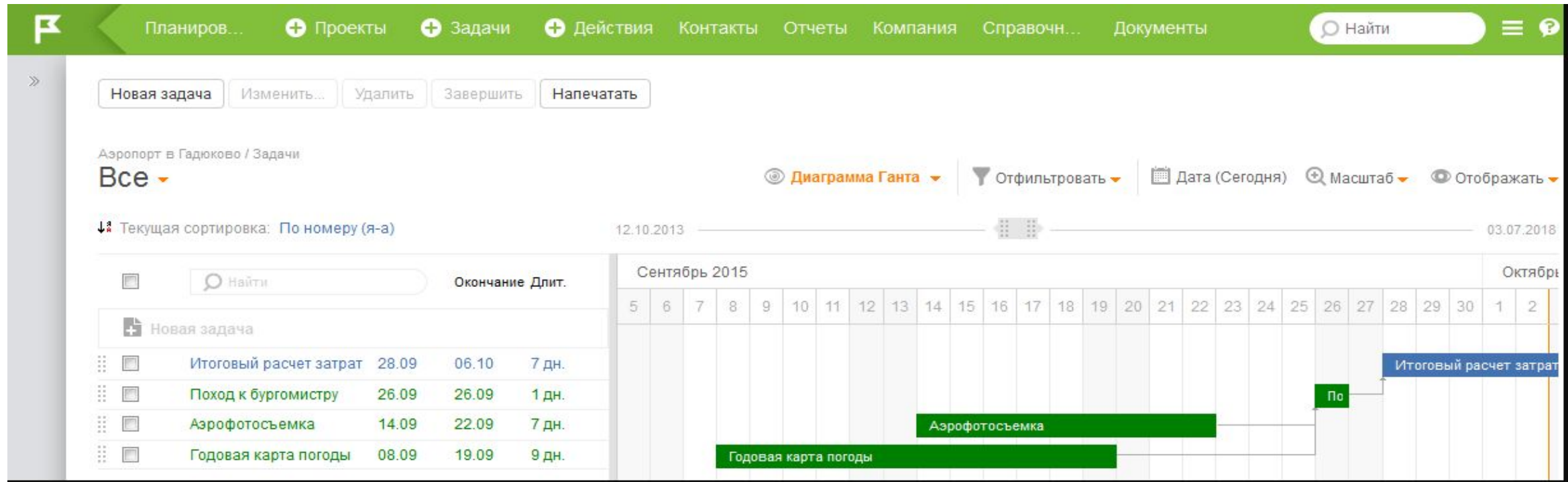
ПланФикс (Возможности)

- **Планировщик** ПланФикса умеет не только планировать задачи на день и на нужное время, но и поможет вам организовать управление любыми ресурсами. причем в прост

The screenshot displays the PlanFix software interface. At the top, a green navigation bar contains the PlanFix logo and menu items: "Планировщик", "Проекты", "Задачи", "Действия", "Документы", "Отчеты", "Контакты", and "Компания". A search bar with the text "Найти" and a star icon is on the right. Below the navigation bar, the main content area is divided into several sections. On the left, a sidebar shows navigation options: "Новый планировщик", "Сводные данные", "Ежедневник", and "Воронка". The main area is titled "Планировщик: Сводные данные" and features a "Хроника событий" (Event Log) section for "Сегодня" (Today). This section lists several tasks from "Служба поддержки П..." (Support Service) with timestamps and status indicators. To the right of the event log, there are three task management cards: "Закончить сегодня" (Finish Today), "Закончить завтра" (Finish Tomorrow), and "Без планов по срокам" (No plans by deadline). Further right is a "Мой план на эту неделю" (My plan for this week) section, which shows a list of dates from 27.03 to 02.04, each with a "Добавить новую задачу" (Add new task) button. On the far right, a vertical calendar view shows the time slots from 04:00 to 14:00.

ПланФикс (Возможности)

Диаграмма Ганта онлайн в ПланФиксе "живая": она работает по логике MS Project, поддерживает 4 вида связей между задачами, позволяет на лету редактировать сроки и связи и сразу отображать актуальное состояние проекта.



ПланФикс (Возможности)

- **Учет клиентов** ПланФикс позволяет вести учет и управление взаимоотношениями с клиентами на всех этапах сделки. Гибкая настройка карточки клиента, фильтры в придуманных вами разрезах, тесная связь с задачами,

М

Планировщик + Проекты + Задачи Документы **Контакты** Отчеты Компания

Новый фильтр

Новый контакт Новая компания Поставить задачу

Сортировка

- По возрастанию (А-Я)
- По убыванию (Я-А)

Фильтр (сбросить фильтр)

er

Контакты

↓ Текущая сортировка: По фамилии / имени (А-я)

№	Имя Фамилия / Название	Email
1291	+74951254896	+7 (400) 123-48-96 Мобильный
		+7 (066) 20-12-66 Рабочий
		+7 (859) 648-21-54 Мобильный
61	AveCosmetics	+7 (1234) 458-61 Рабочий verylongemailaddress
		+7 (123) 456-78 Рабочий

ПланФикс (Возможности)

- Управление сделками

The screenshot displays the PlanFix CRM interface for deal management. At the top, a green navigation bar contains the PlanFix logo, a search bar with the text "Найти", and menu items: "ПланФикс!", "Планиро...", "Проекты", "Задачи", "Действия", "Документы", "Отчеты", "Контакты", and "Компания".

The main content area is titled "Планировщик" and "Управление сделками". It is divided into four vertical columns representing different stages of deal processing:

- Необработанные лиды (Unprocessed Leads):** Contains a "Добавить новый контакт" button and three lead cards: "Иванов Иван", "Колыма-Транс, АО", and "Прононс, ООО".
- Обработка лида (Lead Processing):** Contains a "Добавить новую задачу" button and one task card for "Сергей Петрович Манусян" with the deal "Покупка баржи с песком", status "Обработка лида", budget "125000", and a task "22.02 Позвонить, уточнить рекви...".
- Переговоры (Negotiations):** Contains a "Добавить новую задачу" button and one task card for "Колокол Инкорпорейтед" with the deal "Гравий 50т по четвергам", status "Переговоры", and budget "350000".
- Принятие решения (Decision Making):** Contains a "Добавить новую задачу" button and two task cards for "Алекс Петренко" with deals "Хочет купить песок, 15 т." and "50 кубов на Хитрово", both with status "Принятие решения" and budgets "58800" and "256000" respectively. The second task has a date of "29.02" and the text "Созвониться - есть добро?...".

Стоимость ПланФикс



БЕСПЛАТНЫЙ

Работайте абсолютно бесплатно!

0€

До 5 сотрудников

[Опции пакета](#)



ПРОФЕССИОНАЛ

Цена за сотрудника / в месяц / при оплате за год.

2€

от 6 до 99 сотрудников 

[Опции пакета](#)



БИЗНЕС

Цена за сотрудника / в месяц / при оплате за год.

3.5€

от 6 до 250 сотрудников

[Опции пакета](#)



КОРПОРАЦИЯ

Цена за сотрудника / в месяц / при оплате за год.

5€

от 6 до 1500 сотрудников

[Опции пакета](#)

Клиенты ПланФикс

Активных компаний

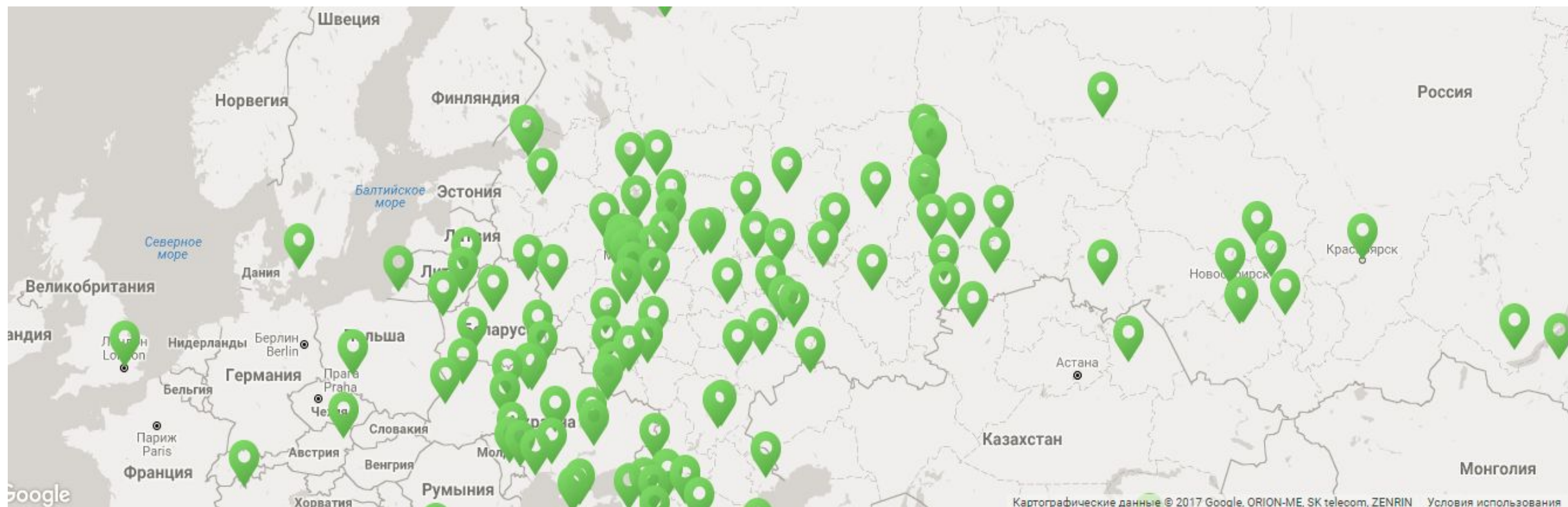
В онлайн

5823 / 1610

Активных пользователей

В онлайн

37548 / 7178



Сравнительная характеристика

Название	Краткая характеристика	Преимущества	Недостатки
Модуль 1С:PM Управление проектами для 1С:ERP	При разработке особое внимание было уделено реализации функциональных возможностей, востребованных крупными предприятиями различных направлений деятельности. Такой подход позволил существенно расширить возможности и область применения нового ERP-решения.	ERP-система, функционал: -Управление производством; -Управление затратами и расчет себестоимости; -Управление финансами; -Бюджетирование и т.д.; -Имеется <u>демо версия</u> ;	Отсутствует мобильное приложение;
<u>МегаПлан</u>	CRM-система для компаний от 5 до 500 сотрудников. Помогает управлять проектом: Наводит порядок в задачах и следит за сроками	-Для подразделения до 10 человек бесплатная версия; -Простота использования; CRM для маленьких компаний с целью оптимизации бизнес процессов; - <u>автозадачи</u> ; - удобный планировщик	Отсутствие нормальной документации по конструктору отчетов; Слабо с финансовой частью;

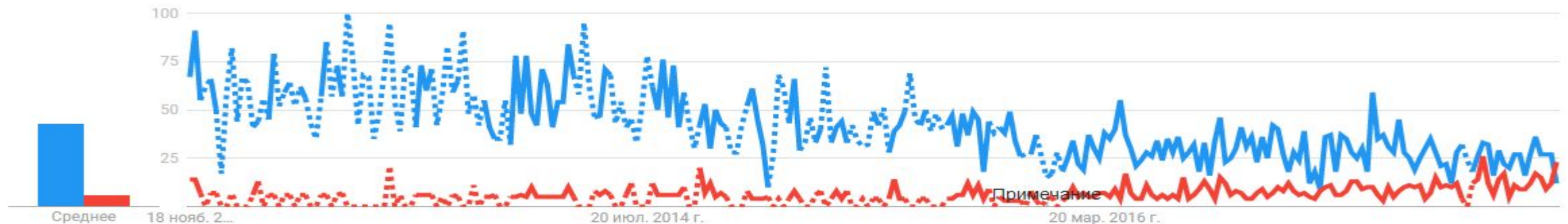
Сравнительная характеристика

Название	Краткая характеристика	Преимущества	Недостатки
<u>ПланФикс</u>	Это CRM-система платформа для создания системы управления предприятием. Позволяет настроить и контролировать различные бизнес-процессы компании без программирования. Он помогает организовать совместную работу людей и управлять ею	-Гибкость. Можно настроить свои процессы, статусы, отчёты; -Хорошая тех поддержка. Отвечают быстро и по делу, причём в самом же <u>планфиксе</u> ;	Не всегда очевидный интерфейс; не хватает оффлайн приложения;

Динамика популярности

Google Trends

● Мегаплан ● ПланФикс



Россия. Последние 5 лет.

Спасибо за внимание!

Успешных вам проектов!