

Анализ ресурсов Донецкой и Луганской областей



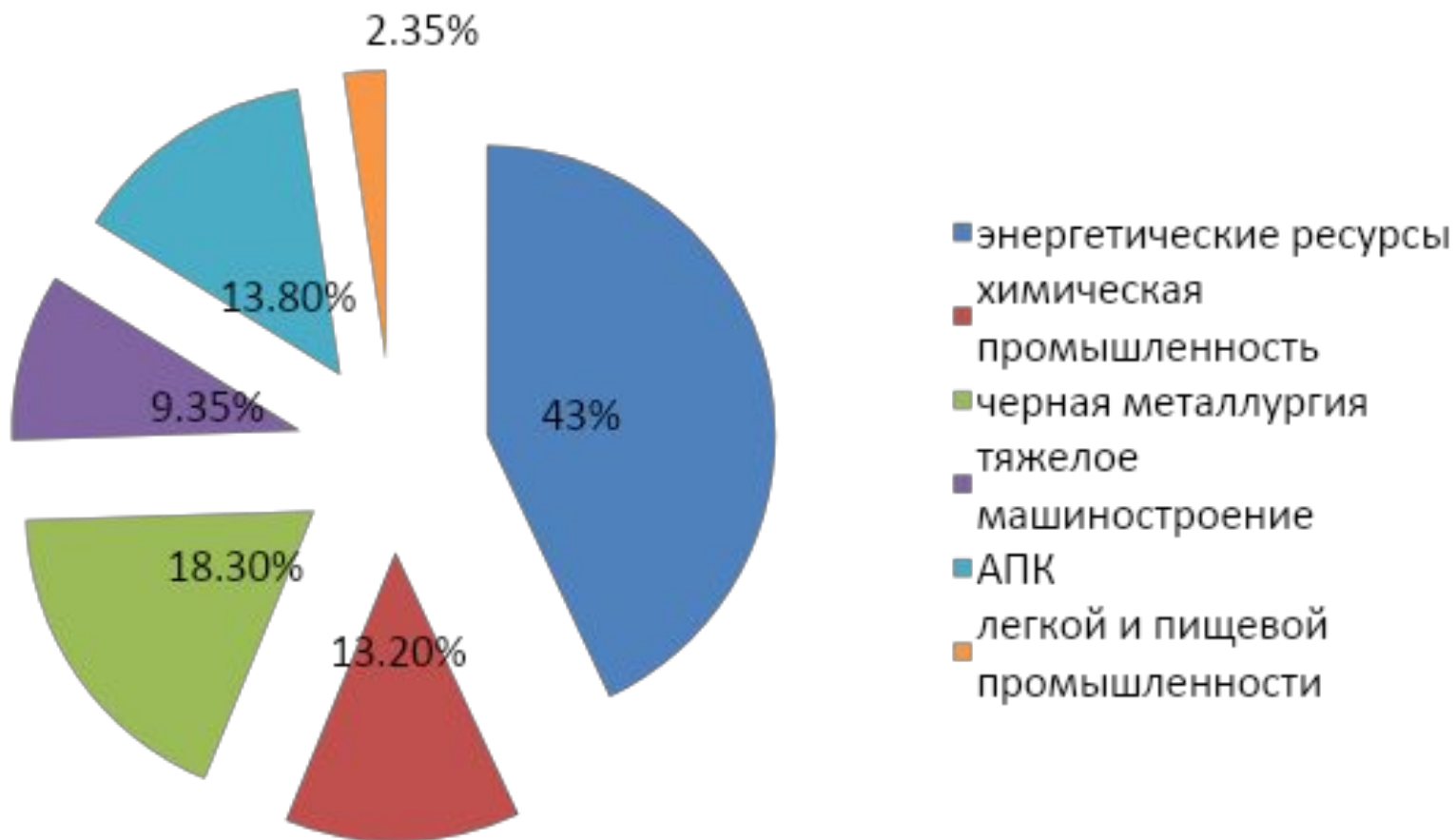
- Каменный уголь
- Коксохимическое производство
- Тяжелое машиностроение
- Химическая промышленность
- Metallургия
- Добыча соли, руды и цветных металлов
- Промышленность стройматериалов
- Пищевая промышленность

Экспортный потенциал региона

В настоящее время достаточно стабильным спросом в отдельных сегментах мирового рынка пользуется:

- продукция металлургического комплекса
- отдельные виды машиностроения (комплектующие агрегаты, машины и оборудование для собственного машиностроения)
- Горнодобывающая промышленность,
- Электроэнергетическая промышленность
- строительная индустрия, промышленности строительных материалов
- продукция химического комплекса
- Но наибольший удельный вес в экспортном потенциале занимает металлургия и энергетическая промышленность.

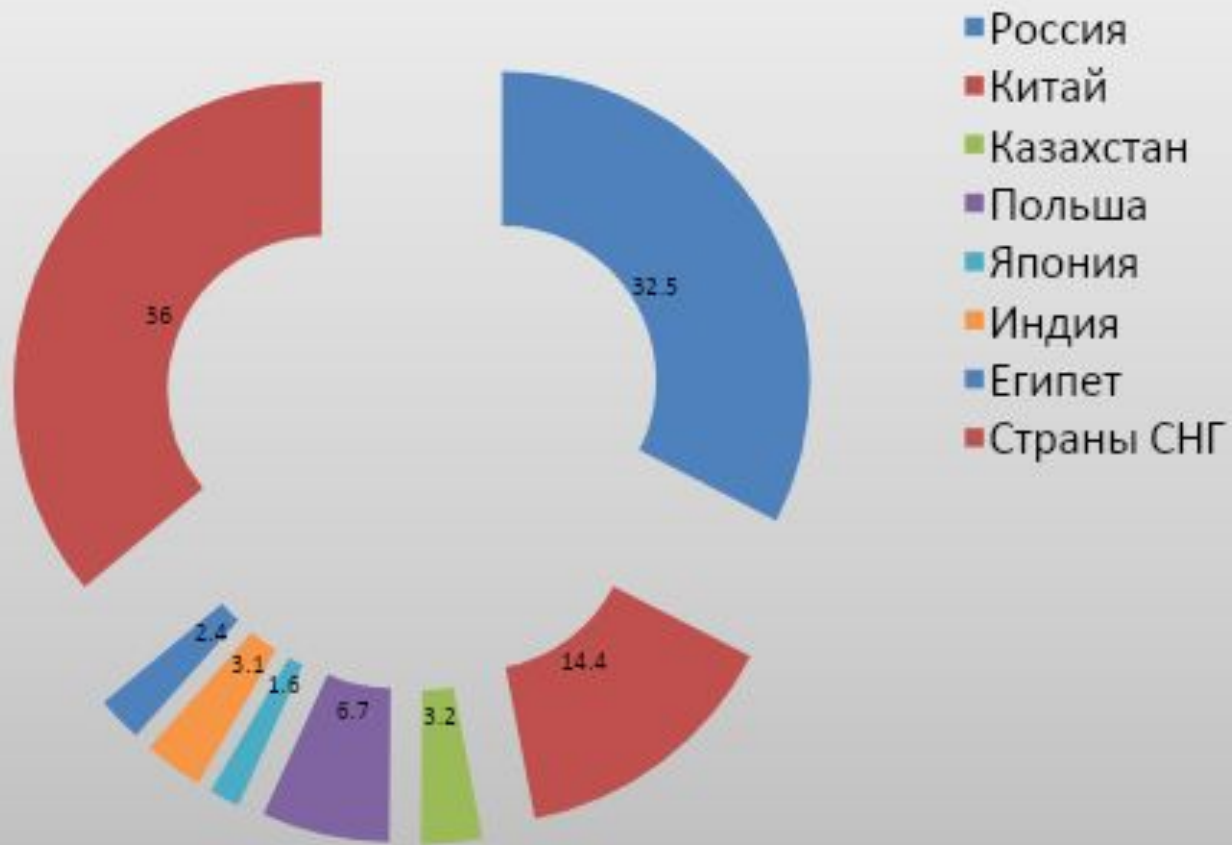
Соотношение товаров в общей доле экспорта



Основные торговые партнеры региона

- Крупнейшим импортером нашей продукции является Российская Федерация и Китай
- Казахстан(преимущественно «тяжёлые» товары (железнодорожные локомотивы, механические машины)
- Европа и Азия (семена и плоды масличных растений, зерновые культуры, жиры и масла, удобрения)
- Польша и Италия(чёрные металлы и продукция, сделанная из них)
- Египет и Саудовская Аравия(ключевые импортеры зерна)
- страны СНГ, Индия. В основном в эти страны мы поставляем металл, уголь, продукты питания и с\х сырье.

Экспорт по странам



Перспективные партнеры.

- **Страны СНГ и Балтии**

Через создание условий для эффективных торговых отношений с этими странами можно ускорить достижение стабилизации в отечественном производстве. Однако актуальность развития этих отношений не уменьшает значение развития экономических связей с другими странами мира.

- **Страны ЕС**

Целью развития является обеспечение экономической интеграции хозяйства региона в общеевропейское экономическое пространство. Это во многом зависит от реализации положений Соглашения о партнерстве и сотрудничестве и Временного соглашения о торговле.

- **Страны «Большой семерки»**

Именно они являются потенциально важными поставщиками новых технологий и высокотехнологичных изделий, а также мощным источником инвестиций.

- **Сотрудничество с Японией**

Должно направляться в первую очередь на привлечение инвестиций в эффективные отрасли, а также на совместное проведение научно-технических исследований и внедрения их результатов в производства.

- **Страны Центральной Европы (Польша, Словакия, Чехия, Венгрия, Болгария, Румыния, СРЮ, Хорватия, Македония, Словения, Албания)**

Возникает необходимость сотрудничества с последующим созданием зон свободной торговли с наиболее развитыми странами региона, прежде всего со странами Центрально-европейской ассоциации свободной торговли.

- **Вьетнам, Индонезия и новые индустриальные страны Азии**

Вьетнам, Индонезия и страны Юго-Восточной Азии - потенциальные партнеры для нашей экономики в XXI веке. Они могут стать значительными рынками для торговли машинно-технической продукцией, для предоставления др. инженерно-технических услуг, подготовки кадров и т.д.

На развитие экспортного потенциала страны влияют следующие факторы:

- негативные тенденции роста в экспорте доли сырьевых товаров;
- значительно затруднен выход на мировые рынки вследствие протекционистских мер со стороны ряда стран мира по защите собственных рынков;
- недостаточное развитие системы сертификации и контроля качества экспортной продукции
- низкая эффективность производства;
- высокая энерго-и материалоемкость продукции;
- высокий уровень износа основных производственных фондов;
- в большинстве отраслей национального хозяйства еще отсталая технологическая база

Первый год

1. **Инвестирования зарубежных партнеров(Россия,Китай) в передовые отрасли промышленности,**
2. **Кредитование основных фондов ,субсидии для стратегических направлений развития.**
3. Укрепление внутреннего рынка,основных экспортных ресурсов(товаров)
4. Диверсификация (переориентация рынков сбыта)
5. Внедрение бартерной системы экспортного ресурсного товарооборота
6. Создание зон свободной торговли,беспошлинного ввоза- вывоза товаров и т.д. с основными внешнеэкономическими партнерами
7. создание Союза с Россией, заключение договорных отношений с другими государствами.
8. поиск резервов для значительного увеличения экспорта продукции машиностроения(??)

ПЛАН

- Начало 2015

введение режима «открытой границы» с Россией, включая отказ от таможенного контроля

- до конца 2015

года установить режим свободной торговли с Россией и вступление в Таможенный союз и ЕврАзЭС

К концу 2016-го, должна быть решена задача создания единого правового и политического пространства с Россией в рамках нового союза.

-достижение льготного режима поставок в республику российских энергоресурсов(

-предоставление режима благоприятствования для продукции предприятий промышленности и сельского хозяйства Республики в России

определить перечень предприятий, предлагаемых к приватизации для заинтересованных российских инвесторов в текущем и будущем годах (обе республики надеются привлечь от 50 до 300 млрд. рублей только российских инвестиций, например, в энергетику для модернизации промышленности, повышения ее энергоэффективности, применения современных технологий, а вообще – в 2016 – 2020 годах в общем объеме не менее 20 млрд. долл. только в ДНР);

необходимо предусмотреть меры, которые бы постепенно обеспечивали замену экспорта металла экспортом машин, оборудования, металлоизделий и существенное увеличение производства продукции машиностроения для экспорта и замены импорта

- содействие развитию инфраструктуры, защита внутреннего рынка.