

# Фитнес не для всех (название)

Лариса Широченко, 2017 год, Москва

(название проекта)



© Courtesy Sarah Switzer

# Что мы предлагаем?

- \* Фитнес-центр для ортодоксальных еврейских женщин – тренажёрный зал, площадка для групповых занятий, консультации, тренеры, миква
- \* Возможность комфортно заниматься спортом в своё удовольствие без ограничений в расписании и без угрозы нарушения своих религиозных убеждений



## Проблематика

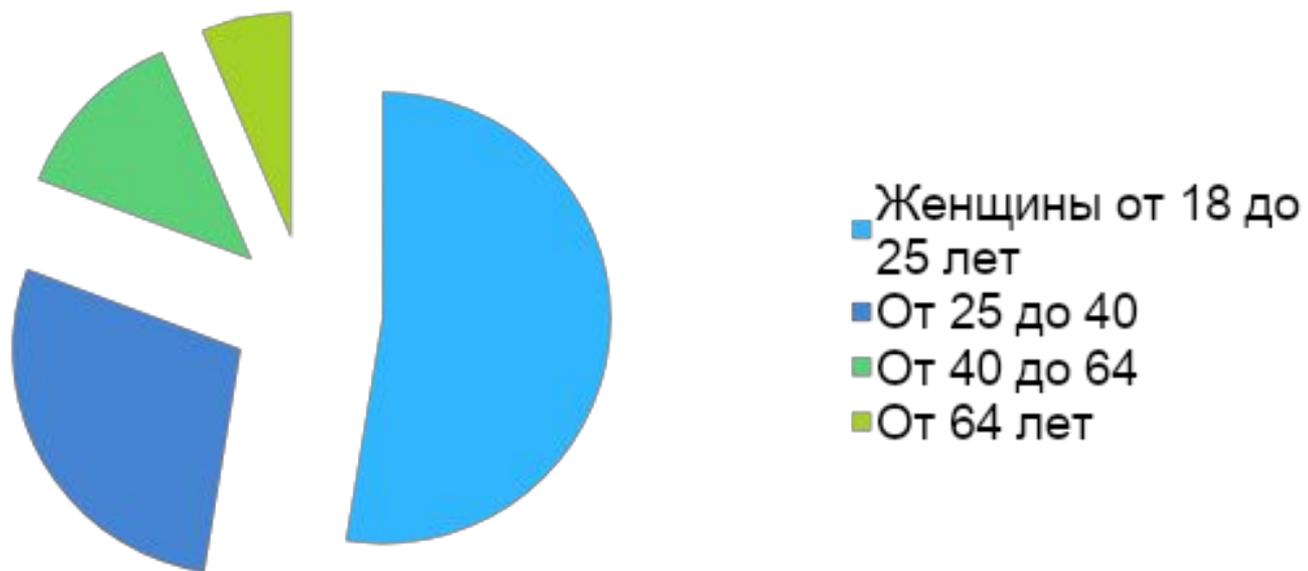
Трудно поверить, но на несколько тысяч ортодоксальных еврейских женщин в столице нет ни одного фитнес-центра, где женщины могли бы чувствовать себя свободно и при этом занимались бы собой.

## Целевая аудитория

Ортодоксальные иудейки любого возраста, озабоченные своим здоровьем и внешним видом.



## Опрошенная аудитория



# Цель

- \* Данный проект предполагает организацию совершенно нового для города явления – сеть фитнес-клубов, таргетированную строго на одну аудиторию.
- \* Проект предполагает максимальное удовлетворение запросов потребителей в производимой продукции, широкий спектр предоставляемых работ и услуг и обеспечение качественного обслуживания клиентов.

# Почему именно мой проект?

1. Новизна.  
Проект уникален – такого рода центров в России нет и никогда не было.
2. Он будет востребован, известен и хорошо окупаем.



Подробнее о прямых конкурентах:  
Их нет. Поэтому этот слайд  
пуст.

Однако есть ряд организаций, которые предоставляют похожие услуги, но не в полном объёме

МЕОЦ



ЕКЦ



# Что сделано:

- \* Маркетинговые исследования рынка
- \* Выбрана локация
- \* Рассчитаны экономические показатели
- \* Продумана рекламная стратегия
- \* Разрабатывается макет листовки



Что предстоит  
сделать?

Привлечение инвесторов  
Подготовка помещения  
Закупка оборудования  
продвижение клуба  
Поиск кадров  
Запуск проекта



Проект считается успешным, если он выполнен в срок и в рамках отведенного бюджета.

При этом остаются за рамками проекта его коммерческие результаты и, в частности, та прибыль, которую приносит продукт проекта.

Наш успех – получение прибыли, которая позволит не только держать проект на плаву, но и развиваться дальше – может быть, в целую сеть клубов, уже с комбинированном ЦА.

# Бюджет

## Данный проект окупается на 4-ый год работы

	1	2	3	4	5	6	7
<b>ЗАТРАТЫ</b>	<b>8 187 600,00 ₹</b>	<b>8 142 768,00 ₹</b>	<b>8 794 189,44 ₹</b>	<b>9 497 724,60 ₹</b>	<b>10 257 542,56 ₹</b>	<b>11 078 145,97 ₹</b>	<b>11 964 397,65 ₹</b>
Зарплата	4 560 000,00 ₹	4 924 800,00 ₹	5 318 784,00 ₹	5 744 286,72 ₹	6 203 829,66 ₹	6 700 136,03 ₹	7 236 146,91 ₹
Аренда	2 850 000,00 ₹	3 078 000,00 ₹	3 324 240,00 ₹	3 590 179,20 ₹	3 877 393,54 ₹	4 187 585,02 ₹	4 522 591,82 ₹
Оборуд-ие зала	128 000,00 ₹						
ДопОборуд-ие	520 000,00 ₹						
Амортизация	129 600,00 ₹	139 968,00 ₹	151 165,44 ₹	163 258,68 ₹	176 319,37 ₹	190 424,92 ₹	205 658,91 ₹
<b>ДОХОДЫ</b>	<b>8 836 000,00 ₹</b>	<b>10 161 400,00 ₹</b>	<b>11 685 610,00 ₹</b>	<b>13 438 451,50 ₹</b>	<b>15 454 219,23 ₹</b>	<b>17 772 352,11 ₹</b>	<b>20 438 204,93 ₹</b>
Абонементы	7 000 000,00 ₹	8 050 000,00 ₹	9 257 500,00 ₹	10 646 125,00 ₹	12 243 043,75 ₹	14 079 500,31 ₹	16 191 425,36 ₹
Аренда	1 836 000,00 ₹	2 111 400,00 ₹	2 428 110,00 ₹	2 792 326,50 ₹	3 211 175,48 ₹	3 692 851,80 ₹	4 246 779,57 ₹
<b>ИТОГО</b>	<b>648 400,00 ₹</b>	<b>2 018 632,00 ₹</b>	<b>2 891 420,56 ₹</b>	<b>3 940 726,90 ₹</b>	<b>5 196 676,66 ₹</b>	<b>6 694 206,14 ₹</b>	<b>8 473 807,28 ₹</b>

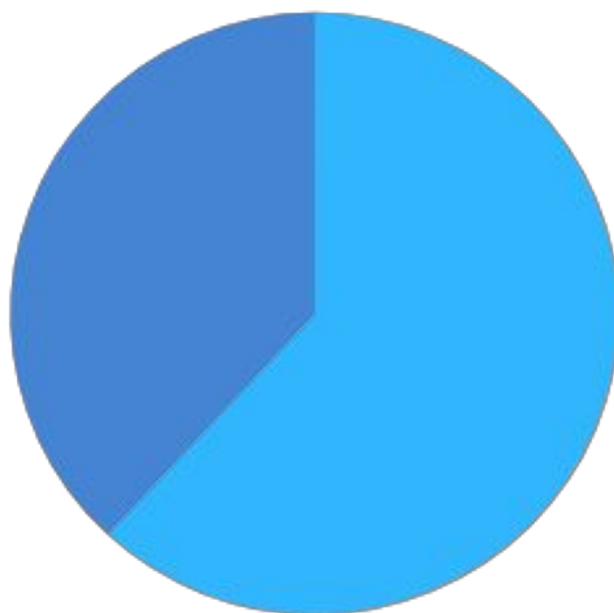
# РИСКИ

- \* Отсутствие мотивации
- \* Отсутствие инвесторов
- \* Отсутствие клиентов
- \* Отсутствие квалифицированных кадров



# Деньги

## Инвестиции



- Личные средства
- Спонсоры

Если время не позволит обсудить все вопросы, я буду рада ответить на них по почте:

**Спасибо за внимание!**

