

Магия чисел

Тренинг, привлекающий успех

Сколько денег в голове -



столько денег в кошельке.



Как выйти на доход от 300 000 за 5 месяцев



Шаг 1. Первый месяц. Действия.

1. Бесплатная регистрация
2. Личная активность: 2 флакона духов Le Luxe 20 ml по 714 рублей и 520 баллов (1020 баллов)
3. 5 партнеров в команде с ЛО по 1040 баллов



+



-



=



Шаг 1. Первый месяц. Результат.

Групповой объем

$$1040 * 6 = 6240$$

Уровень менеджер 10%

Вознаграждение

$$6240 * 10\% = 624 \text{ рубля}$$



Шаг 2. Второй месяц. Действия.

1. Личная активность: 2 флакона духов Le Luxe 20 ml по 714 рублей и 520 баллов (1020 баллов)
2. Обучаем партнеров присоединению в их команды по 5 партнеров с ЛО по 1040 баллов
3. +5 партнеров в первой линии с ЛО по 1040 баллов



+



=



Шаг 2. Второй месяц. Результат.

1. У пяти партнеров, пришедших в первом месяце, созданы группы по 6240 баллов
2. Создана персональная группа второго месяца 6240 баллов
3. Создан групповой оборот $6240 * 5 + 6240 = 37440$ баллов
4. Уровень вицедиректора 20%



Шаг 2. Второй месяц. Вознаграждение партнеров.

1. У пяти партнеров, пришедших в первом месяце, созданы группы по 6240 баллов
2. Их вознаграждение составило по 10% созданного ими ГО
 $6240 * 10\% = 624$ рубля у каждого



+



=



Шаг 2. Второй месяц. Личное вознаграждение.

37440
баллов

рубль

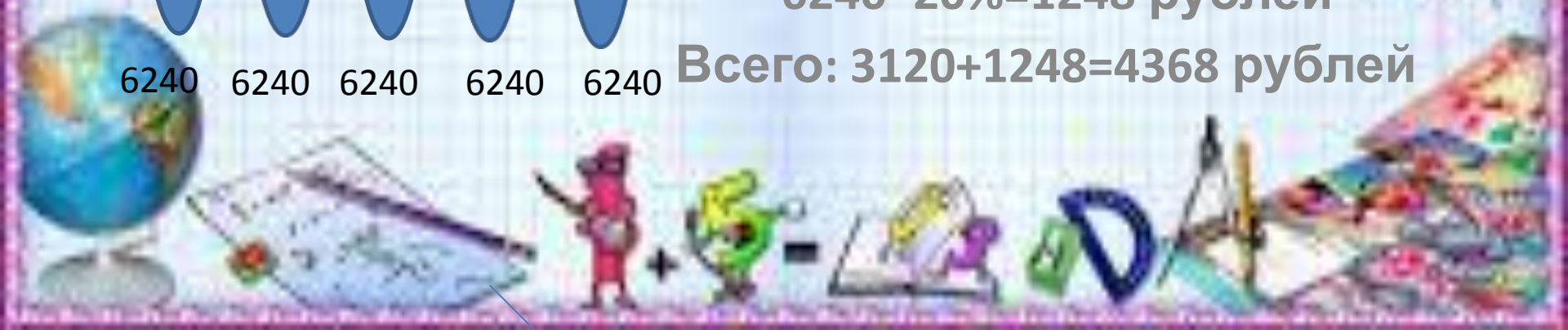
6240 6240 6240 6240 6240

Уровень ВД 20%

$$6240 * 10\% * 5 \text{ групп} = 3120$$

$$6240 * 20\% = 1248 \text{ рублей}$$

$$\text{Всего: } 3120 + 1248 = 4368 \text{ рублей}$$



Шаг 3. Третий месяц. Действия.

1. Личная активность: 2 флакона духов Le Luxe 20 ml по 714 рублей и 520 баллов (1020 баллов)
2. Обучаем партнеров присоединению в их команды по 5 партнеров с ЛО по 1040 баллов
3. Обучаем партнеров второй линии присоединению в их команды по 5 партнеров с ЛО по 1040 баллов
4. +5 партнеров в первой линии с ЛО по 1040 баллов



+



=



-



+



Шаг 3. Третий месяц. Результат.

1. У пяти партнеров, пришедших в первом месяце, созданы группы по 37440 баллов
2. У пяти партнеров, пришедших во втором месяце, созданы группы по 6240 баллов
3. Создана персональная группа второго месяца 6240 баллов
4. Создан групповой оборот $37740 * 5 + 6240 * 5 + 6240 = 230880$ баллов
5. Уровень рубинового директора 30%



Шаг 3. Третий месяц. Вознаграждение партнеров.

1. У пяти партнеров, пришедших в первом месяце, созданы группы по 37440 баллов. Их вознаграждение составило 20% - 4328 рублей у каждого.
2. У пяти партнеров, пришедших во втором месяце, созданы группы по 6240 баллов. Их вознаграждение составило по 10% созданного ими ГО
 $6240 * 10\% = 624$ рубля у каждого

Шаг 3. Третий месяц. Личное вознаграждение.

230880
баллов

Уровень РД 30%

1. 10% от группового объема 5 групп по 37440 баллов =
 $3744 * 5 = 18720$ рублей
 2. 20% от группового объема 5 групп по 6240 баллов =
 $6240 * 0,2 * 5 = 6240$ рублей
 3. 30% от объема 5 партнеров по 1040 баллов =
 $1040 * 0,3 * 5 = 1560$
 4. 30% от личного объема 1040 = $1040 * 0,3 = 312$
- Всего: $18720 + 6240 + 1560 + 312 = 26832$ рубля



Шаг 4. Четвертый месяц. Действия.

1. Личная активность: 2 флакона духов Le Luxe 20 ml по 714 рублей и 520 баллов (1020 баллов)
2. Обучаем партнеров присоединению в их команды по 5 партнеров с ЛО по 1040 баллов
3. Обучаем партнеров второй линии присоединению в их команды по 5 партнеров с ЛО по 1040 баллов
4. Обучаем партнеров третьей линии присоединению в их команды по 5 партнеров с ЛО по 1040 баллов
5. +5 партнеров в первой линии с ЛО по 1040 баллов



Шаг 4. Четвертый месяц. Результат.

1. У пяти партнеров, пришедших в первом месяце, созданы группы по 230880 баллов
2. У пяти партнеров, пришедших во втором месяце, созданы группы по 37440 баллов
3. У пяти партнеров, пришедших в третьем месяце, созданы группы по 6240 баллов
4. Создана персональная группа 6240 баллов
5. Создан групповой оборот $37740 \cdot 5 + 6240 \cdot 5 + 6240 = 230880$ баллов
6. Уровень рубинового директора 30% + пять отделившихся веток



Шаг 4. Четвертый месяц. Вознаграждение партнеров.

1. У пяти партнеров, пришедших в первом месяце, выращены 30% группы по 230880 баллов с доходом по 26832 рубля
2. У пяти партнеров, пришедших во втором месяце, созданы группы по 37440 баллов. Их вознаграждение составило 20% - 4328 рублей у каждого.
3. У пяти партнеров, пришедших в третьем месяце, созданы группы по 6240 баллов. Их вознаграждение составило по 10% созданного ими ГО
 $6240 * 10\% = 624$ рубля у каждого



+



=



Шаг 4. Четвертый месяц. Личное вознаграждение.

230880 баллов + 5 отделившихся веток по 230880 баллов Уровень РД 30%

1. 10% от группового объема 5 групп по 37440 баллов = $3744 * 5 = 18720$ рублей
 2. 20% от группового объема 5 групп по 6240 баллов = $6240 * 0,2 * 5 = 6240$ рублей
 3. 30% от объема 5 партнеров по 1040 баллов = $1040 * 0,3 * 5 = 1560$
 4. 30% от личного объема 1040 = $1040 * 0,3 = 312$
 5. По второй части маркетинга $230880 * 5\% * 5$ групп = 57720
- Всего: $18720 + 6240 + 1560 + 312 + 57720 = 84552$ рубля



Шаг 5. Пятый месяц. Действия.

1. Личная активность: 2 флакона духов Le Luxe 20 ml по 714 рублей и 520 баллов (1020 баллов)
2. Обучаем партнеров присоединению в их команды по 5 партнеров с ЛО по 1040 баллов
 3. Обучаем партнеров второй линии присоединению в их команды по 5 партнеров с ЛО по 1040 баллов
 4. Обучаем партнеров третьей линии присоединению в их команды по 5 партнеров с ЛО по 1040 баллов
 5. Обучаем партнеров четвертой линии присоединению в их команды по 5 партнеров с ЛО по 1040 баллов
6. +5 партнеров в первой линии с ЛО по 1040 баллов



+



=



Шаг 5. Пятый месяц. Результат.

1. У пяти партнеров, пришедших в первом месяце, созданы группы по 230880 баллов + по 5 отколовшихся веток по 230880 баллов
2. У пяти партнеров, пришедших во втором месяце, созданы группы по 230880 баллов
3. У пяти партнеров, пришедших в третьем месяце, созданы группы по 37440 баллов
4. У пяти партнеров, пришедших в четвертом месяце, созданы группы по 6240 баллов
5. Создана персональная группа 6240 баллов
6. Создан групповой оборот $37740 \cdot 5 + 6240 \cdot 5 + 6240 = 230880$ баллов
7. Уровень рубинового директора 30% + пять отделившихся веток в первом уровне и $5 \cdot 5$ отделившихся веток во втором уровне



Шаг 5. Пятый месяц. Вознаграждение партнеров.

1. У пяти партнеров, пришедших в первом месяце, выращены персональные группы по 230880 -30%+ по 5% от отколовшихся веток = 84552 рубля
2. У пяти партнеров, пришедших во втором месяце, выращены 30% группы по 230880 баллов с доходом по 26832 рубля
3. У пяти партнеров, пришедших в третьем месяце, созданы группы по 37440 баллов. Их вознаграждение составило 20% - 4328 рублей у каждого.
4. У пяти партнеров, пришедших в четвертом месяце, созданы группы по 6240 баллов. Их вознаграждение составило по 10% созданного ими ГО $6240 \cdot 10\% = 624$ рубля у каждого



+



=



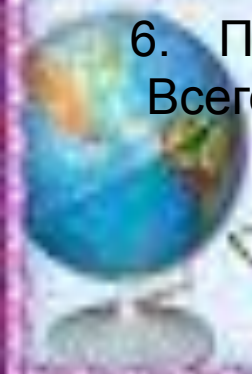
Шаг 5. Пятый месяц. Личное вознаграждение.

230880 баллов + 5 отделившихся веток по 230880 баллов в первом уровне

Уровень РД 30%

+25 отделившихся веток по 230880 баллов во втором уровне

1. 10% от группового объема 5 групп по 37440 баллов = $3744 \cdot 5 = 18720$ рублей
 2. 20% от группового объема 5 групп по 6240 баллов = $6240 \cdot 0,2 \cdot 5 = 6240$ рублей
 3. 30% от объема 5 партнеров по 1040 баллов = $1040 \cdot 0,3 \cdot 5 = 1560$
 4. 30% от личного объема 1040 = $1040 \cdot 0,3 = 312$
 5. По второй части маркетинга от первого уровня $230880 \cdot 5\% \cdot 5$ групп = 57720
 6. По второй части маркетинга от второго уровня $230880 \cdot 3\% \cdot 25 = 173160$
- Всего: $18720 + 6240 + 1560 + 312 + 57720 + 173160 = 326352$ рубля



Динамика роста личного вознаграждения за 5 месяцев.

1 месяц – 624 рубля

2 месяц - 4368 рублей

3 месяц – 26832 рубля

4 месяц – 84552 рубля

5 месяц- 326352 рубля

