Особенности использования финансовых и нефинансовых способов поддержки инновационных проектов

Алексей Ф. Власов
Председатель Наблюдательного Совета

Стадии инновационного проекта

- **«посев» (от идеи до подтверждения эффекта)**
- **«start – up»** (создание опытного производства и реализация небольших партий продукции)
- **развитие** (создание промышленного производства и реализация продукции)
- **инновационные изменения** («посев» на промышленном производстве)

Какие ресурсы есть на старте проекта

- финансовые
- интеллектуальные
- материально -технические
- кадровые
- административные

Вопросы – с чего начать и где взять

Основные участники инновационного проекта

Роль в проекте

Разработчик

Инвестор

Менеджер x2

ИИ ВУЗА (региона)

Привлекаемые специалисты:
патентовед, конструктор, технолог и др.

Разработчик

Основная функция – проведение НИОКР

Основные условия:

- наличие перспективной идеи или разработки
- готовность к продолжению работы в «узком диапазоне»
- адекватность в оценке собственной роли
- готовность к взаимоотношениям

Менеджер

Основные функции:

- привлечение ресурсов
- «защита» разработчика
- оперативное управление проектом

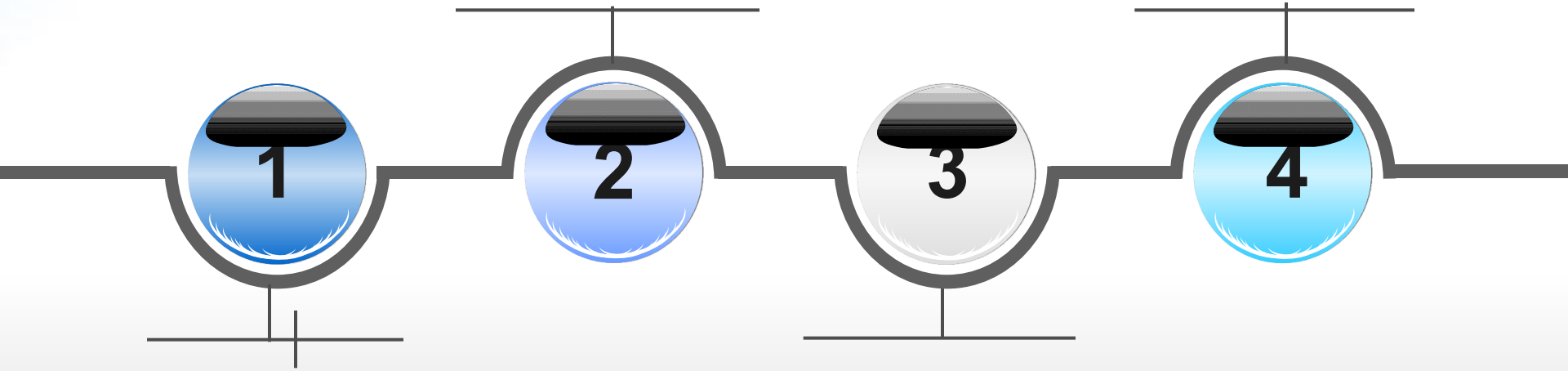
Основные условия:

- наличие минимальной подготовки
- готовность к работе при отсутствии ресурсов
- возможность самообучаемости

Могу ли я быть менеджером

Критерии оценки

- психологические качества
- умение и желание учиться



- здоровье
- целеустремленность

Могу ли я быть менеджером

Тестирование

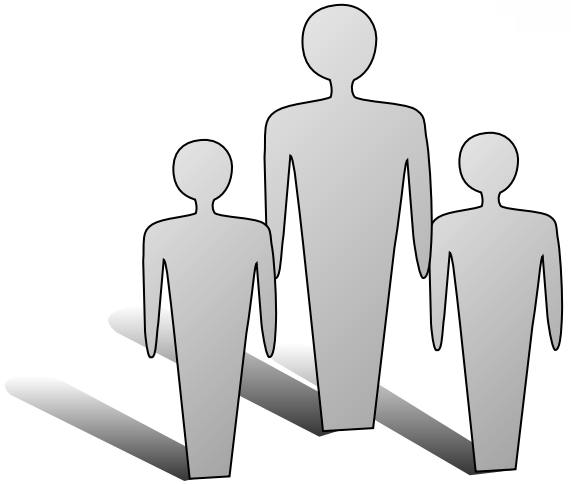
на «первое впечатление»

Проверка

на целеустремленность

Оценка

психологических качеств



Как отбирают в моих фирмах

Тестирование

Задача 1. Из пункта А в пункт Б выехал велосипедист и проехал это расстояние со средней скоростью 40 км./час. Затем он сразу повернул назад и проехал то же расстояние со средней скоростью 60 км./час.

Вопрос – какова средняя скорость велосипедиста на всей дистанции?

Задача 2. Есть 9 одинаковых с виду монет. Одна из них фальшивая – легче по весу. Есть чашечные весы без гирек.

Вопрос – каким минимальным количеством взвешиваний можно точно определить фальшивую монету.

Где взять ресурсы?

Источники ресурсов

- собственные
- государственного инвестора
- частного инвестора

Важно. Бизнес свой – ресурсы чужие.

Финансовые ресурсы - зачем

- возможность реализации проекта
- снижение собственных рисков при реализации проекта
- получение более выгодной позиции при переговорах с инвестором
- получение дополнительного вознаграждения

Виды государственной поддержки

1. **Финансовая поддержка**

1.1. Возвратная (кредиты, участие в компании с последующим выходом)

1.2. Безвозвратная (субсидии, гранты)

Как правило, осуществляется через институты развития для малых предприятий, реализующих инновационные проекты. В большинстве случаев предполагает наличие софинансирования.

2. Нефинансовая поддержка – оказание бесплатных или льготных услуг (поддержка экспорта, инжиниринговые услуги, сертификация, обучение и пр.). Как правило, осуществляется через региональные организации поддержки малого и среднего бизнеса.

Основная особенность всех видов поддержки – производится на основе Конкурса в ходе реализации различных программ.

Программы финансирования малого бизнеса

Безвозвратные средства

1. Фонд содействия
   - Старт
   - Развитие
   - Кооперация
   - Экспорт
   - Коммерциализация
2. Региональные субсидии
3. Фонды Сколково

Возвратные средства

1. Бизнес - ангелы
2. РВК – посевной Фонд
3. РВК – венчурные фонды
4. Программы КРМБ
5. Кредиты Сбербанка
6. Частные венчурные фонды

Программа «Старт»

Общие сведения

Общие положения

Цель -

поддержка малых предприятий для разработки и создания производства на основе результатов НИОКР

Срок реализации – **3** года

Использование средств – проведение **НИОКР**

Победитель – **юридическое** лицо

Ежегодно поддерживается – **500** проектов

Идеология программы – первый год реализации

Финансирование – безвозвратная субсидия Фонда до 2 млн. руб.

Результаты первого года.

В начале года – идея.

В течение года – проведение НИОКР

В конце года – подтверждение заявленных результатов путем испытаний образца.

Фонд контролирует – календарный план и целевое использование средств.

Важно. Закончив первый год программы можно не переходить на второй.

Идеология программы – второй год реализации

Финансирование

– безвозвратная субсидия Фонда на продолжение НИОКР (до 3 млн. руб.)

- средства соинвестора в размере субсидии на создание производства

Результаты второго года. НИОКР

В начале года – результаты первого года и идеи по их улучшению, использованию в других сферах и пр.

В течение года – проведение НИОКР

В конце года – подтверждение идей путем испытаний образца.

Фонд контролирует – календарный план и целевое использование средств.

Идеология программы – второй год реализации

Результаты второго года. Производство

В начале года – образец и проведенные испытания

В течение года – доработка образца, создание опытного производства и вывод продукции на рынок

В конце года – опытное производство и наличие первых продаж (объем 1 – 1.5 млн. руб.).

Фонд контролирует

- поступление средств от соинвестора
- календарный план и целевое использование средств субсидии
- объем продаж

Важно. Закончив второй год программы можно не переходить на третий

Идеология программы – третий год реализации

Финансирование

– безвозвратная субсидия Фонда на продолжение НИОКР (до 4 млн. руб.)

- средства соинвестора в размере субсидии на создание производства

Результаты третьего года. НИОКР

В начале года – результаты второго года и идеи по их улучшению, использованию в других сферах и пр.

В течение года – проведение НИОКР

В конце года – подтверждение идей путем испытаний образца.

Фонд контролирует – календарный план и целевое использование средств.

Идеология программы – третий год реализации

Результаты третьего года. Производство

В начале года

- опытное производство, основанное на результатах НИОКР 1 года
- образец и проведенные испытания во второй год программы

В течение года

- расширение действующего производства
- доработка результатов НИОКР второго года, создание опытного производства и вывод продукции на рынок

В конце года

- действующее производство - реализации порядка 25-27 млн. руб.

Фонд контролирует

- поступление средств от соинвестора
- календарный план и целевое использование средств субсидии
- реализацию продукции

Важно. Коммерциализация Результатов НИОКР третьего года находится вне срока реализации проекта.

Цели и основные особенности подготовки заявки

Цели:

1.Убедить Фонд, что за три года проект выйдет на планируемые показатели.

2. Показать, что команда проекта понимает, как достичь результатов

Особенности:

- Первый год рассматривается очень подробно.
- Второй и третий годы рассматриваются достаточно «крупными» блоками.
- Финансовая составляющая заявки прорабатывается менее полно, чем в аналогичных программах поддержки

Тематические направления проектов

1. Информационные технологии;
2. Медицина будущего;
3. Современные материалы и технологии их создания;
4. Новые приборы и аппаратные комплексы;
5. Биотехнологии.

Условия для заявителей

1. **Физическое лицо**

1.1. Не участвует в других проектах Фонда

2.2 При победе создает юридическое лицо

2. Юридическое лицо

2.1. Статус малого предприятия

2.2 Виды деятельности

2.3. Не участвует в других проектах Фонда

2.4. Ранее не получало финансирование Фонда

2.5. Начальная стадия развития

- сроки создания - до 2 лет
- оборот не более 1 млн. руб./год

Программа «Старт - 2016»

Окончание срока подачи заявок -30.10.16

Основные этапы работы

1. Предварительная оценка перспектив заявки:
   - оценка имеющихся результатов и идей
   - формирование и оценка команды
2. Подготовка заявки
3. Подача заявки
4. Защита заявки на Жюри
5. Получение заявленного результата.

Предварительная оценка перспектив заявки

Оценка результатов и идей

- новизна и реализуемость
- перспективы коммерциализации
- возможность создания РИД
- встраиваемость в формат программы «Старт»

✔ **Подготовка заявки на «Старт -16»**

Для выполнения требований Фонда:

- будьте внимательны к рекомендациям Фонда, снимайте малейшее сомнение
- не допускайте разночтений
- не сужайте формулировок и параметров
- предусматривайте заранее особенности подхода Фонда

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Данные о проекте

- Название проекта
- Название НИОКР
- Название проекта на английском языке
- Вариант софинансирования проекта («И» или «СР»)
- Фокусная тематика
- Направление программы «Старт»
- Критическая технология федерального уровня
- Ключевые слова
- Участие в других проектах
- Получение финансирования из других гос. источников

1. «Разработка и внедрение приемника давления для датчиков давления с высокой перегрузочной способностью, возможностью использования при высоких температурах (до 350 градусов), самодиагностикой метрологических параметров, а также, с расширенным динамическим диапазоном»

2.«Исследования, разработка и организация внедрения адаптивных систем релейной защиты с повышенной распознаваемостью повреждений, обеспечивающих их локализацию и снижение объема разрушений элементов подстанций (трансформаторов и комплектных распределительных устройств) в электрических распределительных сетях 6-110 кВ энергосистем»

1.«Свободное крыло»

2.«Инновационный продукт типа чипсов»

"Создание магнитного импульсного генератора для предварительной обработки нефти с целью увеличения выхода легких фракций»

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Интеллектуальная собственность

1. Проводились ли патентные исследования

2.Если интеллектуальная собственность (ИС) есть, то определить

формы передачи прав (договор отчуждения права, лицензионный договор)

3. Планируемая к созданию ИС и срок ее создания (использование режима «ноу –хау»)

"Материалы, которые предполагается использовать для <…>, по договору НИР предоставлены ООО «ХХХ», в том числе ряд материалов, не имеющих аналогов в мире. У нашего исследовательского коллектива установились прочные деловые отношения с ООО «ХХХ», что позволяет говорить о хорошей перспективе работы с данным предприятием".

"Промышленная собственность ООО "ХХХ" защищена патентом на изобретение № хххххххх "Способ <…> и устройство для его осуществления" от 02.07.2007., патентообладатель - ООО "ХХХ«

"Подана заявка (№ хххххххх) на получение патента на изобретение. В настоящее время заявка проходит экспертизу по существу. Патентообладателем является ОАО "ХХХ".

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Участники проекта. Заявитель – физическое или юридическое лицо

1. Информация о физ. или юр. лице (выполнение требований Фонда)
2. Информация о членах команды

-роль в проекте

- резюме для подтверждения возможности выполнить свои функции

-согласие на обработку персональных данных

Важно. Наличие в команде 1-2 ученых со степенями.

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Научно-техническая часть

- научно-техническая задача, на решение которой направлен проект
- научная новизна предлагаемых в проекте решений
- обоснование необходимости проведения НИОКР
- современное состояние исследований и разработок по данному проекту
- описание планируемой НИОКР, применяемые методы исследований и испытаний
- ожидаемый результат, описание, основные технические параметры
- основные публикации по теме проекта, краткое описание предыдущих работ исполнителей по тематике проекта

Типичные недочеты

- используйте язык, доступный не только автору
- придерживайтесь структуры, данной Фондом
- не перегружайте раздел спецификой
- не преуменьшайте значение конкуренции
- помните об альтернативных аналогах
- выносите иллюстративный материал в приложения
- будьте адекватны при описании новизны

"Достигается инвариантность корреляционного распознавания бинарных контурных изображений к геометрическим искажениям типа поворот и изменение масштаба".

"На освещение уходит около 35% всей вырабатываемой электроэнергии, а в мегаполисах в 1,5-2 раза больше. Использование светодиодных ламп позволит избежать сбоев в подаче электроэнергии в жилые и гражданские здания и представляется выгодной альтернативой для населения с учетом прогнозируемого роста цен на электроэнергию к 2010-2015 году на 250-300%".

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Коммерциализуемость научно-технических результатов

- область применения продукта, создаваемого по проекту
- объем внебюджетных инвестиций или собственных средств, источники средств и формы их получения, распределение по статьям затрат по годам реализации
- ситуация на внутреннем и внешнем рынках, имеющиеся аналоги
- контингент покупателей, предполагаемый объем платежеспособного рынка

"Оценить объем рынка реализации устройств нового типа несложно". Далее - 2 общих фразы.

"В настоящее время затруднительно оценить объём рынка сбыта".

Оценка объема рынка. "*Закрытая информация".*

Оценить объём рынка возможно, учтя количество пользователей сотовой связи и владельцев персональной вычислительной техники в интересующем регионе страны. Даже самые скромные подсчёты показывают оценку потребительского рынка в сотни миллионов рублей.

…дефицит йода в России испытывает от 30 до 37% населения, приблизительно 50 млн. чел. Приняв для оценки потребителем <…> семью (среднестатистическая семья -4 чел.), получаем максимально рассчитанную потребность 12,5 млн. единиц. Как правило, реальная рыночная потребность составляет порядка 60% от максимальной, позволяя численно оценить емкость рынка в 7,5 млн.ед. С учетом <…>, разработчики первоначально рассчитывают на целевую аудиторию в 25% этого рынка.

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Коммерциализуемость научно-технических результатов

- ориентировочная цена и себестоимость, планируемая прибыль на единицу продукта
- объемы продаж и цены конкурентов
- схема распространения продукта, способы стимулирования продаж
- необходимые мощности и план их создания, приобретаемое оборудование, производственная кооперация

Проект использует готовые изделия, произведённые зарубежными компаниями. Аналогичные методики в широких масштабах не применяются.

Известны следующие типы технических решений для охлаждения жидкостей в отсутствие источника электроэнергии:

1. Охлаждающая тара <...>. Принцип действия <…> ;
2. Носимые емкости с термоизоляционной прослойкой, термосы.
3. Портативный холодильник. Автономен постольку, поскольку <…>;
4. Сумка-холодильник. Представляет собой <…>, отличающуюся от термоса <…> . Это либо <…>, либо <…> (например, <…>);
5. Охлаждающие элементы по предыдущему пункту, применяемые самостоятельно.
6. Пищевая добавка (группа Т.Хаффмана, Германия). Создаёт иллюзию охлаждения.

7. Ближайшие аналоги разрабатываемого устройства – одноразовая емкость для хранения напитков с возможностью экспрессного охлаждения (заявка на патент РФ №2005137130/11), гипотермический одноразовый охлаждающий пакет (в разных исполнениях производится множеством производителей. Варьируют реагенты).

.

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Коммерциализуемость научно-технических результатов

- методы контроля качества и схема сертификации продукта
- разрешения и лицензии на вид деятельности и на производство продукта
- необходимые специалисты, уровни оплаты труда, описание организации управления предприятием
- управление рисками

"Единственным возможным риском является сворачивание проекта за недостатком финансирования".

Риски. "Может быть уточнено не ранее, чем при переходе к стадии опытно-конструкторских работ".

"Единственный риск – инфляция"

Основные выявленные на момент <…> риски проекта, расположенные по <…>, следующие:

1. Несоответствие разработки заявляемым характеристикам;

2. Моральное устаревание прототипа;

3. Появление конкурентной продукции в течении ближайшего периода времени (200х год);

4. Риски организации производства.

Риск 1 оценивается как <средний>. Его снижение достигается за счет <…> и т.д.

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

План действий по реализации проекта

- результаты выполнения НИОКР по годам реализации проекта (созданная интеллектуальная собственность, стадии разработки продукта)
- план организации производства по годам реализации проекта
- план организации продаж продукции по годам реализации проекта

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

План развития предприятия

- **реализация продукции**

№ п/п	Наименование продукции	Реализация 1-й год (руб.)	Реализация 2-й год (руб.)	Реализация 3-й год (руб.)	Итого (руб.)
1		0,00			

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

План развития предприятия

- **рабочие места (штатные и совместители)**

№ п/п	1-й год проекта	2-й год проекта	3-й год проекта	Итого, сотрудников
1				

Форма заявки на «СТАРТ -2016»
План развития предприятия

- выработка на сотрудника

№ п/п	1-й год проекта, руб./чел.	2-й год проекта, руб./чел.	3-й год проекта, руб./чел.	Итого, руб./чел.
1		0,00	0,00	0,00

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

План развития предприятия

- привлечение внебюджетных инвестиций

№ п/п	1-й год проекта, руб.	2-й год проекта, руб.	3-й год проекта, руб.	Итого, руб.
1				

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

План действий по реализации проекта

-основные технические параметры, определяющие количественные характеристики продукции (в сопоставлении с существующими аналогами)

- конструктивные требования (технологические требования, требования по надежности, эксплуатации, техническому обслуживанию, ремонту, хранению, упаковке, маркировке и транспортировке)

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Календарный план

«Реперные точки» проекта

- конец 1-го года – подтверждение эффекта
- конец 2-го года – первые продажи
- конец 3-го года – объем реализации ≥ 18-20 млн.

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Календарный план

Вариант структуры КП технического проекта

- этап 1 – Теоретическая проработка и расчетная часть
- этап 1 – Разработка облика изделий, проработка в эскизах, разработка КД на экспериментальный образец
- этап 2 – изготовление узлов, сборка, запуск и доводка экспериментального образца
- этап 2 – разработка программы испытаний, подготовка к испытаниям, проведение испытаний экспериментального образца

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Характеристика команды

- описание задач членов команды
- потенциал разработчиков, помимо научного
- подбор специалистов сообразно теме проекта
- осторожнее с маститыми специалистами
- возраст разработчиков

Оргработой и финансами лучше заниматься менеджеру

Команда проекта:

Виноградов В.А., д.х.н., проф., проректор по научной работе РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина.
Ботвинко И.В., к.б.н., доцент кафедры микробиологии МГУ им. М.В. Ломоносова, биологический факультет.
Сребняк Е.А., аспирантка кафедры физической и коллоидной химии РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина.
Коканина А.В., магистрантка кафедры физической и коллоидной химии РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина.
Башкатова С.Т., д.х.н., проф. кафедры физической и коллоидной химии РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина.
Берникова Т.А., д.г.н., проф. кафедры ихтиологии и экологии Калининградского государственного технического университета.
Дуркин М.Ю., эксперт в правовых вопросах охраны морской среды.
Симонова И.Н., заместитель начальника отдела охраны морской среды. Федеральное государственное учреждение «Государственная морская аварийная и спасательно-координационная служба Российской Федерации» (ФГУ «Госморспасслужба России»).
Кутаева Н.В., к.х.н., начальник отдела охраны морской среды. Федеральное государственное учреждение «Государственная морская аварийная и спасательно-координационная служба Российской Федерации» (ФГУ «Госморспасслужба России»).
Терехова В.А., к.б.н., научный сотрудник кафедры экотоксикологии почв МГУ имени М.В. Ломоносова, биологический факультет.
Федосеева Е.В., аспирантка Иркутского государственного университета.
Ибатуллина И.А., студентка МГУ имени М.В. Ломоносова, биологический факультет.

Разработку ведет:

- руководитель проекта – инновационный менеджер, в чьи задачи входит <…> (заявитель проекта);

- конструктор, специалист по разработке малотоннажных катеров. Основная задача в проекте – ОКР: разработка <…>, организация и проведение испытаний;

- технолог, в чьи задачи входит подбор препрегов наружной обшивки, отработка технологии покрытий и разработка производственно-технологической документации.

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Смета

Статьи затрат:

- **Заработная плата**
- **Начисления на заработную плату**
- Спецоборудование
- **Материалы, сырье, комплектующие**
- Оплата работ соисполнителей
- **Оплата работ сторонних организаций**
- **Прочие расходы**

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Смета

Ограничения по затратам:

Максимальная сумма финансирования млн. руб.

1-й год – 2 1-й год – 3 1-й год – 4

Материалы и комплектующие - до 30 % от сметы

Соисполнители - до 30 % от сметы

Сторонние организации

Прочие расходы - до 10 % от сметы

Сумма ЗП на 1 сотрудника - до 100 тыс. руб.

Фонд рекомендует 60 тыс. руб.

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Смета

Статья «Прочие затраты»:

- командировки в пределах РФ
- аренда оборудования;
- **аренда помещения и коммунальные услуги**
- **бухгалтерское обслуживание по договорам**
- **приобретение канцелярских товаров**
- оплата услуг связи
- **обслуживание банковского счета**
- транспортные услуги по доставке материалов

Форма заявки на «СТАРТ -2016»

Фонд не финансирует:

- услуги сотовой связи,
- услуги банков по изготовлению и обслуживанию банковских карт
- обучение сотрудников
- юридические, консультационные, консалтинговые, маркетинговые и др. услуги, не относящиеся к выполнению НИОКР
- специальные мероприятия для инвесторов, исследования рынка, поиск спонсоров
- выставки, конференции, семинары по вопросам, не относящимся к выполнению конкретного НИОКР

Очная защита проекта

Формат

Обязательно – руководитель (директор фирмы) или заявитель –физическое лицо

Целесообразно – руководитель и научный руководитель

Оптимально – руководитель, научный руководитель и потенциальный инвестор

Время – 10-12 мин. на проект

Доклад – 5 мин., затем ответы

Жюри – до 12 чел., лично и дистанционно

Возможна дистанционная защита

Очная защита проекта

Подготовка

Обобщенная структура выступления

1. Приветствие
2. Описание проблемы, которую решает проект
3. Основная идея проекта, его суть
4. Конкурентные преимущества проекта
5. Целевой рынок (сегмент)
6. Потребители (покупатели)
7. Интеллектуальная собственность
8. Основной риск

Очная защита проекта

Ответы на вопросы

Основные типы вопросов

1. Вопросы, дополняющие материалы заявки или уточняющие их

- вопросы, уточняющие основную техническую идею разработки и/или оспаривающие ее
- вопросы, относящиеся к созданию бизнеса
- организационные вопросы

2. Вопросы, прямо не относящиеся к теме проекта

Очная защита проекта

Организационная подготовка

- доклада может не быть
- оставляйте информацию «на вопросы»
- презентуйте проект вдвоем
- приходите заблаговременно
- сделайте хронометраж доклада

Критерии оценки заявки

- научно-технический уровень продукта, лежащего в основе проекта
- перспективы коммерциализации проекта
- команда проекта
- риски проекта

Программа «УМНИК – Старт»

1. **Цель** – отбор проектов, поддержанных по программе УМНИК для участия в программе «Старт»
2. **Форма участия** – заявка подготавливается и защищается в ходе очного обучения УМНИКов
3. **Особенности:**

- заявка подается без наличия юридического лица
- решение принимается без заочной экспертизы
- команда подбирается после проведения отбора

Формы нефинансовой государственной поддержки

Региональная инфраструктура поддержки малого бизнеса

2.1. Центры поддержки предпринимательства (услуги - юридические, бухгалтерские, маркетинговые, информационные)

2.2. Центры прототипирования (ЦП). Создание макетов, прототипов, опытных образцов на этапах от компьютерного проектирования до изготовления продукции (проектирование и разработка КД, а также 3D-моделей изделий по готовым чертежам; изготовление прототипов изделий и (или) малых партий изделий; создание литьевых форм и пр.)

Формы нефинансовой государственной поддержки

2.3. Региональные инжиниринговые центры (РЦИ). Повышение технологической готовности субъектов МСП к освоению новых видов продукции и внедрению инноваций.

2.3.1. Предоставление оборудования и оказание услуг для изготовления новых образцов и/или малых серий.

2.3.2. Оказание услуг:

- проведение технических аудитов производства;
- участие в разработке программ модернизации производства
- разработка бизнес-планов и ТЭО для инвестиционных проектов
- проведение патентных исследований
- анализ потенциала, выявление текущих потребностей и проблем предприятий.

Формы нефинансовой государственной поддержки

2.3. Центры сертификации, стандартизации и испытаний (коллективного пользования) (ЦССИ) Проведение испытаний оборудования, технологических процессов, образцов выпускаемых товаров.

Оказание услуг:

- проведение исследований (испытаний) и измерения продукции;
- предоставление в аренду (пользование) оборудования для проведения исследовательских и испытательных работ;
- проведение сертификации оборудования, технологических процессов, образцов выпускаемых изделий и продукции;
- предоставление доступа к нормативным правовым актам, документам в области стандартизации, правилам и методам исследований (испытаний) и измерений, правилам отбора образцов (проб) и иным документам в области аккредитации

Региональные субсидии на компенсацию затрат

1. Компенсация части процентной ставки (максимум -15 млн. руб.)
2. Субсидии на оборудование (не более 50% затрат или 15 млн. руб.)
3. Компенсация процентов по лизингу
4. Компенсация начинающим (до 1 года) - первый взнос по договору лизинга (не более 1.5 млн. руб.)
5. Целевые гранты начинающим (до 1 года). Регистрация юр. лица, франшиза, приобретение оборудования. Размер гранта - до 0.5 млн. руб.

Контактная информация

НАЦИОНАЛЬНАЯ ГИЛЬДИЯ ИННОВАЦИОННЫХ МЕНЕДЖЕРОВ

А.Ф. Власов

Председатель Наблюдательного Совета

+7-495 - 763-85-07, *afvlassov afvlassov54 afvlassov54@yandex.ru*