

Абсолютные и относительные величины

Учебное занятие 5

Абсолютные величины

Абсолютная величина — это величина, которая характеризует уровень и размер изучаемых социально-экономических явлений и процессов.

Абсолютные величины бывают: индивидуальные и итоговые (суммарные).

- <u>Индивидуальные</u> получают непосредственно в процессе статистического наблюдения как результат замера, взвешивания, подсчета и оценки признака по отдельным единицам совокупности.
- *Итоговые (суммарные)* получают в результате сводки и группировки индивидуальных значений.

Абсолютные величины



Для оценки абсолютных величин применяют следующие единицы измерения:

- <u>1. Натуральные единицы измерения</u> характеризуют величину и размер изучаемых явлений. Они выражаются в метрах, тоннах, литрах, килограммах, часах и т.д.)
- 2. Стоимостные единицы применяются для оценки статистических показателей в стоимостном выражении, объем выпущенной продукции, размер розничного товарооборота и т. д., (бел. руб., евро, доллар и т.д.)

Абсолютные величины



- 3. Условные единицы измерения применяются для учета однородной продукции различных разновидностей. (разные по толщине тетради оценивают как эталонные 12-листовые)
- 4. Трудовые единицы измерения применяются как для учета общих затрат труда на предприятии, так и трудоемкости отдельных операций технологического процесса (человеко-часы, человеко-дни и т.п.)
- <u>5. Комбинированные</u> (км/ч, Γ/M^2)

Относительные величины



• Относительная величина— это соотношение между количественными характеристиками социально- экономических процессов (результат деления одного абсолютного показателя на другой).



- Все используемые на практике относительные статистические величины можно разделить на следующие виды:
 - 1) относительная величина планового задания;
 - 2) относительная величина выполнения планового задания;
 - 3) относительная величина динамики;
 - 4) относительная величина структуры;
 - 5) относительная величина координации;
 - 6) относительная величина интенсивности и уровня экономического развития;



1. Относительная величина планового задания (і планового задания)- это отношение величины показателя по плану на (i+1)-й период к его фактической величине в i-м периоде:

$$\mathbf{i}$$
 планового задания $= \frac{Y_{nn}}{Y_0}$.

- $Y_{n\pi}$ это планируемые уровень
- V_0 это уровень явления за базисный период

Относительный показатель плана характеризует напряженность плана, т.е. во сколько раз намечаемый объем производства превысит достигнутый уровень или сколько процентов от этого уровня составит.

Даны следующие показатели объёма производства Пример. тракторов:

0	план	1	
2014	2015	2015	
108	124	120	

«0» - базисный период

«1» - отчётный период

$$\mathbf{\dot{i}}$$
 планового задания $=\frac{Y_{nn}}{Y_0} = \frac{124}{108} = 1{,}148.$ или 114,8%

 ${\color{red} {\rm B}_{\rm bBOJ}}$: Планировалось увеличить объём производства на 14,8%. $_{8}$



2. Относительная величина выполнения планового задания

$$\mathbf{i}$$
 выполнения планового задания = $\frac{Y_1}{Y_{nn}} = \frac{120}{124} = 0,968$ или $96,8\%$.

- V_{I} это уровень явления за отчётный период
- Y_{nn} это планируемые уровень

Вывод: план по производству тракторов оказался недовыполнен на 3,2%



3. Относительный величина динамики— это отношение уровня исследуемого процесса или явления за данный период времени (по состоянию на данный момент времени) к уровню этого же процесса или явления в прошлом:

$$\mathbf{\dot{1}}$$
 динамики = $\frac{Y_1}{Y_0} = \frac{120}{108} = 1,111$ или 111,1%.

Фактически в отчётном периоде по сравнению с базисным объём производства тракторов увеличился на 11,1%.



• Относительную величину динамики можно также определить как произведение (умножение) относительной величины планового задания на относительную величину выполнения планового задания:

 $\dot{\mathbf{1}}$ динамики = $\dot{\mathbf{1}}$ планового задания imes

imes 1 выполнения планогово задания =

$$=\frac{Y_{nn}}{Y_0}\times\frac{Y_1}{Y_{nn}}=1,148\times0,968=1,111$$
 или 111,1%.

• Относительная величина структуры— это величина, характеризующая долю отдельных частей в общем объеме совокупности (удельный вес):

 $di = \frac{nоказатель, характеризующий часть совокупности$ nоказатель всей совокупности в целом

 a_i выражается в долях или процентах.

Пример.

мужчины	7
девушки	26
Итого:	33



• Определим структуру по плану:

$$\overrightarrow{A}\overrightarrow{\partial} = \frac{\partial e B y u \kappa u}{U m o z o} = \frac{26}{33} = 0,788$$
 или 78,8%.

• Вывод: 21,2% членов группы являются мужчинами, а 78,8% - девушки.



• Относительная величина координации— это отношение одной части совокупности к другой части той же совокупности, выбранной в качестве базы сравнения:

$$K = \frac{nоказатель, характеризующий часть совокупности}{nоказатель, характеризующий часть совокупности,}$$
 выбранную в качестве базы сравнения

 В качестве базы сравнения выбирается та часть совокупности, которая имеет наибольший удельный вес или является приоритетной с экономической, социальной или другой точки зрения.



$$K = \frac{26}{7} = 3,714$$

• Вывод: на одного мальчика приходится 3,714 девушек.

• Относительная величина интенсивности — это величина, характеризующая степень распространения изучаемого процесса или явления, равная отношению величины исследуемого показателя к размеру присущей ему среды:



$$OBU = \frac{nоказатель, характеризующий явление A}{nоказатель, характеризующий часть среды}$$
 распространения явления A

- *ОВИ* является, как правило, именованной величиной и может быть:
- 1. производство продукции на душу населения,
- 2. плотность населения на 1 кв.м.,
- 3. коэффициент рождаемости,
- 4. коэффициент смертности,
- 5. коэффициент естественной убыли и др.



Примером ОВИ могут служить

а) коэффициент рождаемости:

$$n = \frac{N}{S} \times 1000 \, \%_{00}$$
где N – число рождённых детей

S – среднегодовая численность населения

$$m = \frac{M}{S} \times 1000 \%_{00}$$

б) коэффициент смертности:

М – число умерших



• Относительная величина сравнения (OBC) — это соотношение одноименных абсолютных показателей, характеризующих разные объекты (предприятия, фирмы, районы, области и т.п.):

$$OBC = \frac{no$$
казатель, характеризующий объект A noказатель, характеризующий объект B .

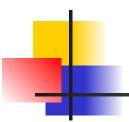


Таблица 4.1

- Пример. По региону имеются следующие данные о вводе в эксплуатацию жилой площади (табл. 4.1). Определить:
 - 1) динамику ввода в эксплуатацию жилой площади по каждому виду жилых домов и в целом по региону;
 - 2) структуру введенной в эксплуатацию жилой площади в прошлом и отчетном годах.

Вид жилых	Введено в эксплуатацию, тыс. м ²		
домов	Прошлый год	Отчетный год	
Кирпичные многоквартирные	4400	4200	
Панельные многоквартирные	2800	2100	
Коттеджи	800	2100	
Итого	8000	8400	

Решение:

ОПД: кирпичные дома -
$$i$$
 динамики = $\frac{Y_1}{Y_0} = \frac{4200}{4400} = 0.955$ (95.5%), панельные дома i динамики = $\frac{2100}{2800} = 0.750$ (75.0%), i динамики = $\frac{2100}{800} = 2.625$ (262.5%).

В целом по региону -
$$i$$
 динамики = $\frac{4200 + 2100 + 2100}{4400 + 2800 + 800}$ = 1.05 (105.0%).

■ Вывод: ввод в эксплуатацию жилой площади в кирпичных домах уменьшился на 4.5%; в панельных домах уменьшился на 25.0%; в коттеджах увеличился на 162.5%. В целом по региону ввод жилой площади увеличился на 5.0%.

Решение (продолжение):

Таблица 4.2 Структура введенной в эксплуатацию жилой площади по региону

minion intolique no pernony					
Вид жилых	Введено в эксплуатацию, % к итогу				
ДОМОВ	Прошлый год	Отчетный год			
Кирпичные многоквартир- ные	55.0	50.0			
Панельные многоквартир- ные	35.0	25.0			
Коттеджи	10.0	25.0			
Итого	100.0	100.0			

• Вывод: в отчетном году по сравнению с прошлым существенно увеличился удельный вес вводимой жилой площади по коттеджам; заметно снизился удельный вес вводимой жилой площади по панельным многоквартирным домам.

Виды относительных показателей

Пример. По промышленному предприятию за отчетный год имеются следующие данные о выпуске продукции (табл.4.3). Определить процент выполнения квартального плана по выпуску каждого вида продукции и в целом по предприятию.

Таблица 4.3 Выпуск продукции промышленным предприятием

Наименование продукции	План на I квартал, тыс.	Фактический выпуск, тыс.т			Отпускная цена за 1 т,
	T	январь	февраль	март	руб.
Сталь арматурная	335	110	115	108	1700
Прокат листовой	255	75	90	100	2080



Решение:

вып. план задан.: сталь $m{i}$ вып. план. зад. = $\frac{Y_{\phi a \kappa m}}{Y} \cdot 100 = \frac{110 + 115 + 108}{335} \cdot 100 = 99.4\%,$ $m{i}$ вып. план. зад. = $\frac{Y_{\phi a \kappa m}}{Y} \cdot 100 = \frac{75 + 90 + 100}{255} \cdot 100 = 103.9\%.$ арматурная -

прокат листовой -

і вып. план задан по выпуску всей продукции:

$$\mathbf{\dot{1}}$$
 вып. план. зад. = $\frac{Y_{\phi a \kappa m}}{Y_{n \pi}} \cdot 100 = \frac{333000 \cdot 1700 + 265000 \cdot 2080}{335000 \cdot 1700 + 255000 \cdot 2080} \cdot 100 = 101.6\%.$

Вывод: квартальный план выпуска всей продукции перевыполнен на 1.6%, при этом фактический выпуск стали арматурной ниже плана на 0.6%, план выпуска проката листового перевыполнен на 3.9%.