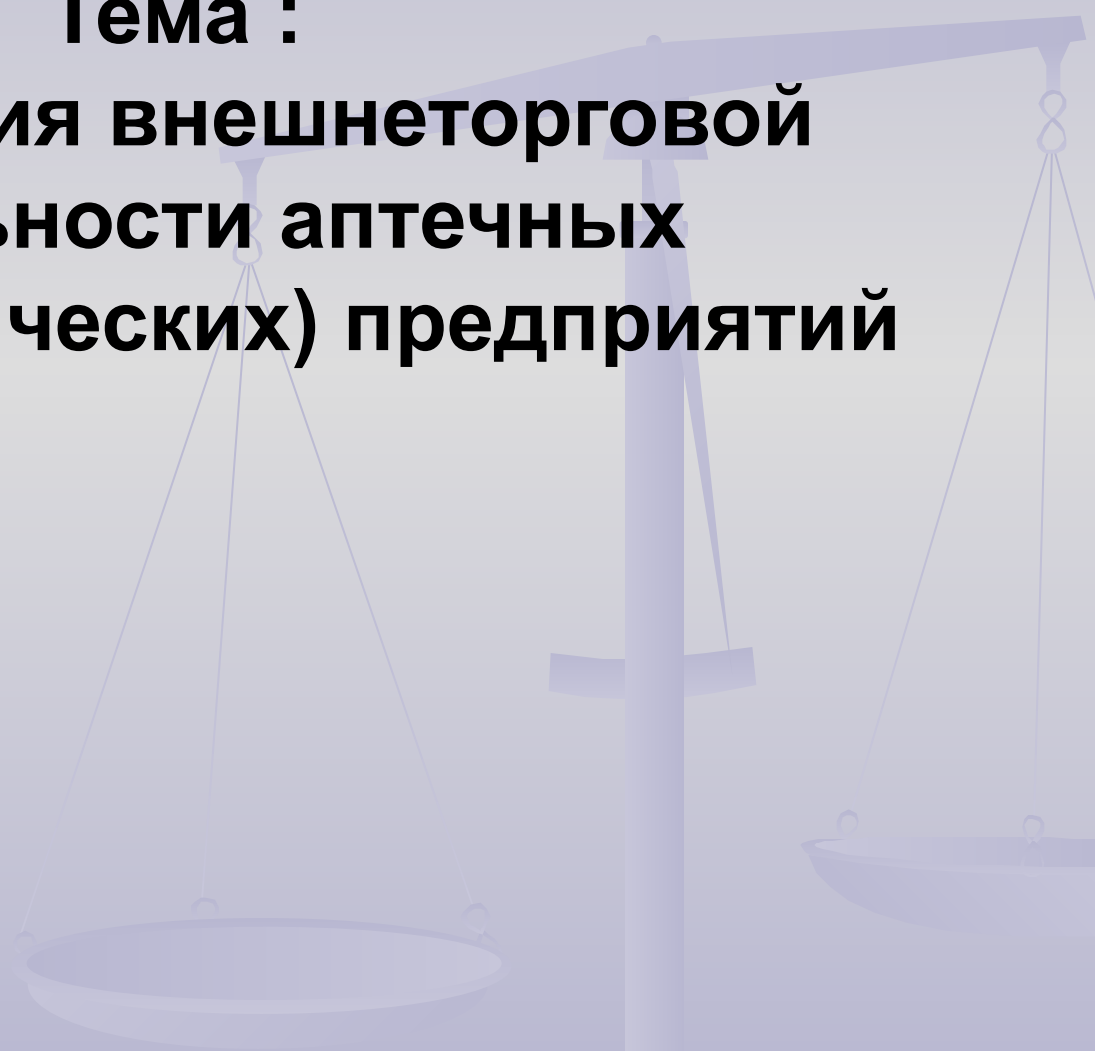
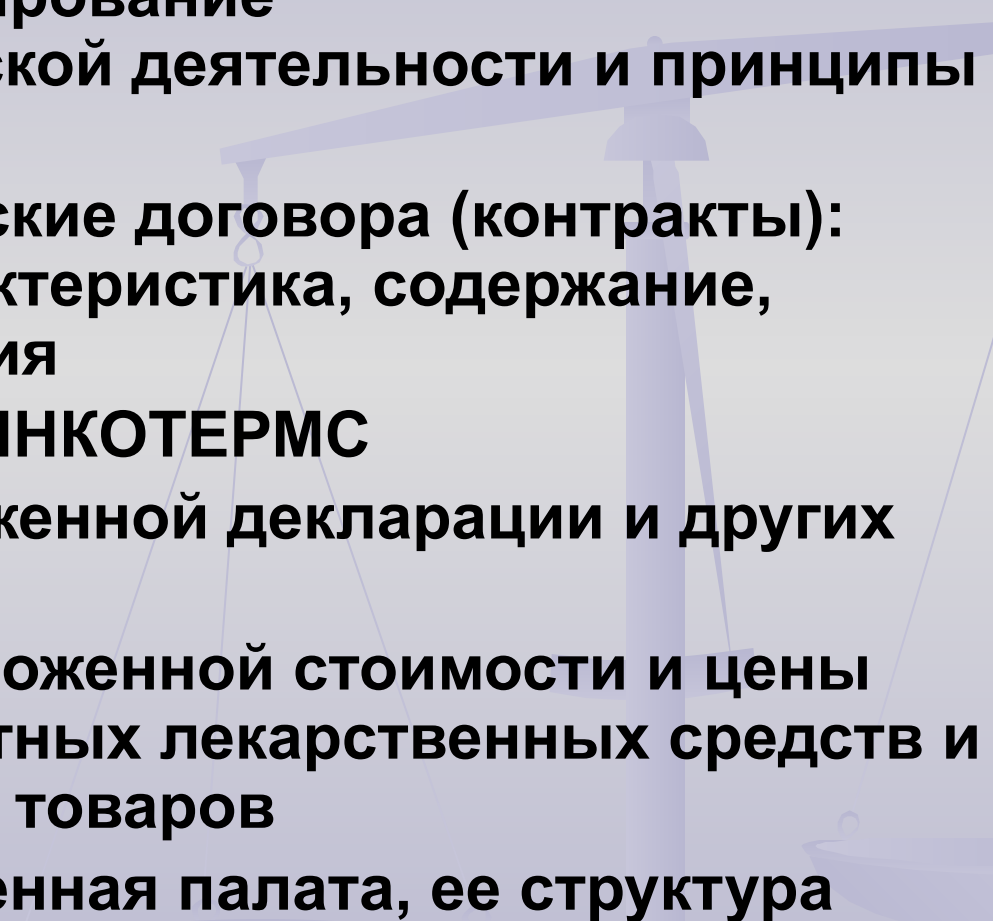


**Тема :**  
**Организация внешнеторговой  
деятельности аптечных  
(фармацевтических) предприятий**

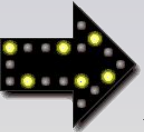
A faint, light blue background image of a balance scale is visible behind the text. The scale is tilted, with the right pan being higher than the left pan. The central pillar and the horizontal beam are also visible.

# План:

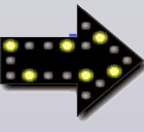
1. Принципы внешнеэкономической деятельности
  2. Виды внешнеэкономической деятельности
  3. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности и принципы ее осуществления
  4. Внешнеэкономические договора (контракты): определение, характеристика, содержание, порядок применения
  5. Базовые условия ИНКОТЕРМС
  6. Оформление таможенной декларации и других документов
  7. Формирование таможенной стоимости и цены реализации импортных лекарственных средств и фармацевтических товаров
  8. Торгово-промышленная палата, ее структура
- 

## Внешнеэкономическая деятельность предприятий, организаций, связанных с оборотом ЛС и ВМП

- **Внешнеэкономическая деятельность** - деятельность субъектов хозяйственной деятельности Украины и иностранных субъектов хозяйственной деятельности, построенная на взаимоотношениях между ними, имеющая место как на территории Украины, так и за ее пределами.



Внешнеэкономической деятельностью субъектов хозяйствования является хозяйственная деятельность, которая в процессе ее осуществления требует пересечение таможенной границы Украины имуществом.



Внешнеэкономическая деятельность осуществляется на принципах свободы ее субъектов добровольно вступать во внешнеэкономические отношения, осуществлять их в любых формах, не запрещенных законом, и равенства перед законом всех субъектов внешнеэкономической деятельности.

## Принципы внешнеэкономической деятельности

*Субъекты хозяйственной деятельности Украины и иностранные субъекты хозяйственной деятельности при осуществлении внешнеэкономической деятельности руководствуются следующими принципами:*

- принципом суверенитета народа Украины в осуществлении внешнеэкономической деятельности;
- принципом свободы внешнеэкономического предпринимательства;
- принципом юридического равенства и недискриминации;
- принципом верховенства закона;
- принципом защиты интересов субъектов внешнеэкономической деятельности;
- принципом эквивалентности обмена, недопустимости демпинга при ввозе и вывозе товаров.

**К видам внешнеэкономической деятельности, осуществляемым в Украине субъектами этой деятельности, относятся:**

Экспорт и импорт товаров;

Научная, научно-производственная и др. кооперация с иностранными субъектами хозяйственной деятельности;  
обучение и подготовка специалистов на коммерческой основе;

Другие виды внешнеэкономической деятельности, не запрещенные прямо и в исключительной форме законами Украины.

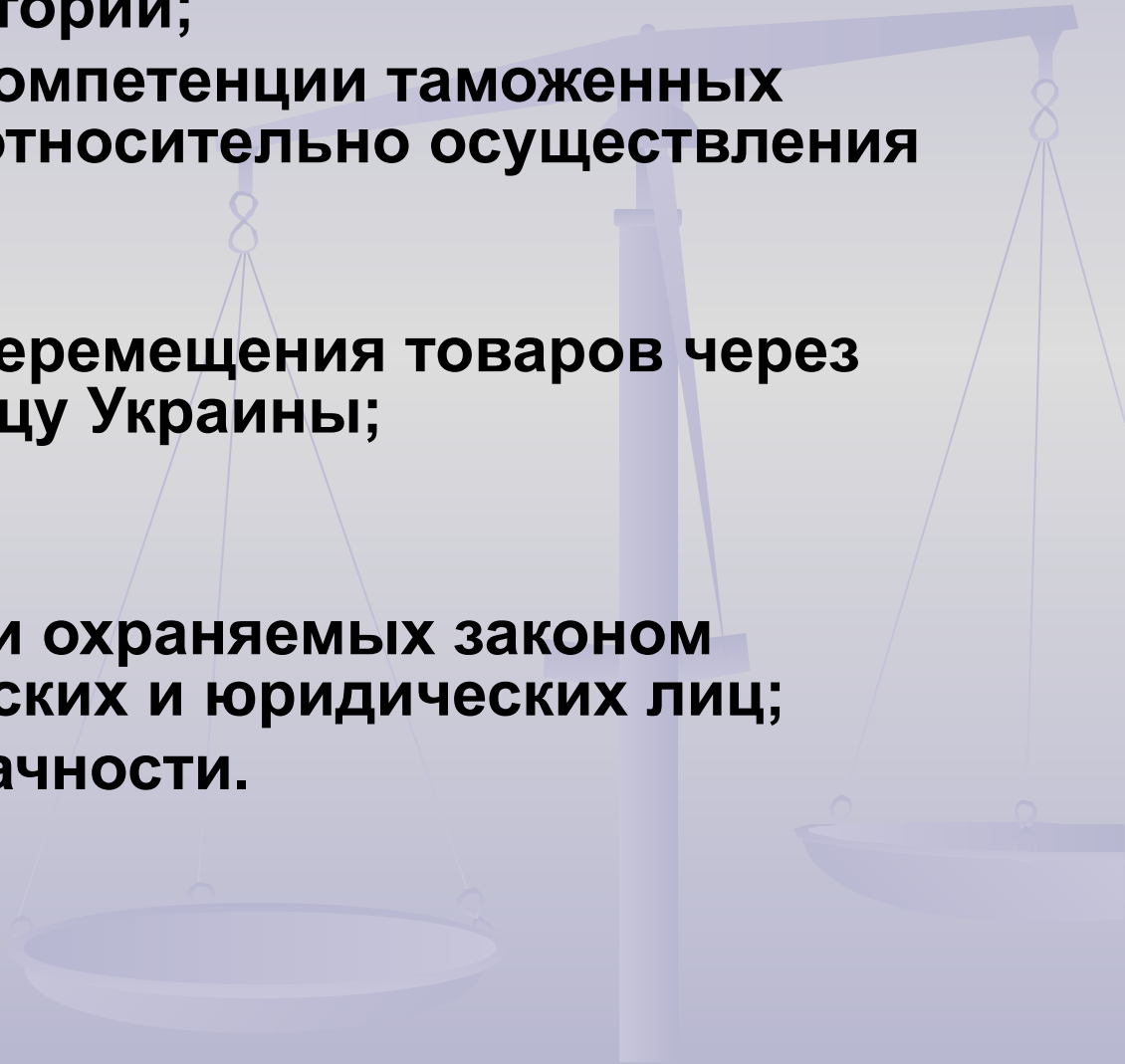
# Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности (ВЭД)

**Таможенное регулирование** - регулирование вопросов, связанных с установлением пошлин и таможенных сборов, процедурами таможенного контроля, организацией деятельности органов таможенного контроля Украины.

- ➔ Украина самостоятельно осуществляет таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности на своей территории. Таможенную политику Украины определяет Верховный Совет Украины.
- ➔ Территория Украины составляет единое таможенное пространство, на котором действуют таможенные правила Украины, с соблюдением обязательств, вытекающих из международных договоров Украины.
- ➔ Единый таможенный тариф Украины устанавливает на единой таможенной территории Украины налогообложение пошлиной предметов, которые ввозятся на территорию Украины или вывозятся из нее, или перемещаются транзитом по ее территории.

## **Таможенное регулирование осуществляется на основе принципов:**

- **исключительной юрисдикции Украины на ее таможенной территории;**
- **исключительной компетенции таможенных органов Украины относительно осуществления таможенного дела;**
- **законности;**
- **единого порядка перемещения товаров через таможенную границу Украины;**
- **системности;**
- **эффективности;**
- **соблюдения прав и охраняемых законом интересов физических и юридических лиц;**
- **гласности и прозрачности.**



## Внешнеэкономические договора (контракты)

**Внешнеэкономический договор (контракт)** - материально оформленное соглашение двух или более субъектов внешнеэкономической деятельности и их иностранных контрагентов, направленное на установление, изменение или прекращение их взаимных прав и обязанностей во внешнеэкономической деятельности.

- Субъекты внешнеэкономической деятельности имеют право заключать любые внешнеэкономические договоры (контракты), кроме тех, заключение которых запрещено законодательством Украины.
- Форма и порядок заключения внешнеэкономического договора (контракта), права и обязанности его сторон регулируются Законом Украины «О международном частном праве» и другими законами.
- Внешнеэкономический договор (контракт) может быть признан недействительным в судебном порядке, если он не отвечает требованиям законов Украины или действующим международным договорам, согласие на обязательность которых предоставлено Верховным Советом Украины.



# Общая схема взаимодействия сторон

СТОРОНА 1	товар деньги	СТОРОНА 2
-----------	-----------------	-----------

## Особенности осуществления внешнеэкономической операции:

- Выручка украинских резидентов подлежит зачислению на их валютные счета в срок до 90 дней с момента оформления экспортной ГТД (грузо-таможенная декларация).
- При экспорте украинских фармацевтических товаров (УКТВЭД 3001-3006) (Украинский кодификатор товаров для внешнеэкономической деятельности) такая выручка подлежит возврату в срок до 180 дней.
- Нарушение указанных сроков влечет за собой начисление пени за каждый день просрочки в размере 0,3% суммы неполученной выручки.



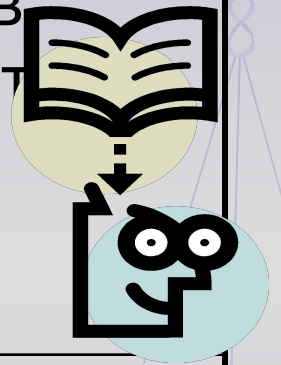
# Договор (контракт) – важный юридический документ. Он состоит из следующих разделов:



1. Назва и номер договора (контракта), дата и место его составления.
2. Преамбула (определяет продавца и покупателя, их юридический статус).
3. Предмет договора (контракта).
4. Количество и качество товара.
5. Базисные условия поставки товаров.
6. Цена и общая стоимость договора (контракта).
7. Условия платежей.
8. Условия приема-сдачи товара.
9. Упаковка и маркировка.
10. Форс-мажорные обстоятельства (стихийные бедствия, войны, односторонние законодательные акты, делающие невозможным выполнение обязанностей по контракту и т.д.).

## Государственная регистрация внешнеэкономических договоров (контрактов):

Кабинет Министров Украины с целью обеспечения соответствия внешнеэкономических договоров (контрактов) законодательству Украины может вводить их государственную регистрацию.



Выполнение обязательств, вытекающих из внешнеэкономических договоров (контрактов), не зарегистрированных в установленном законом порядке, влечет применение к субъектам хозяйствования, которые нарушили это требование, административно-хозяйственных санкций, предусмотренных законом.

# Инкотермс 2010 (Incoterms 2010)

- В правилах «Инкотермс» определены обязанности сторон, от минимальных для продавца (EXW) до максимальных (CIP), при которых все обязанности (погрузка, перевозка (любым транспортом), страхование, таможенные процедуры по экспорту), за исключением таможенных процедур на территории покупателя, выполняет продавец. Понятно, что контрактная цена на товар будет высокой. Обязательно указывается пункт назначения груза, например CIP-Киев, Борисполь.
- При импорте товаров важное значение имеет определение таможенной стоимости товаров.

## **Лицензирование внешнеэкономических операций**

- определяется как комплекс административных действий органа исполнительной власти по вопросам экономической политики по предоставлению разрешения на осуществление субъектом внешнеэкономической деятельности экспорта (импорта) товаров.
- Лицензирование экспорта (импорта) товаров осуществляется в форме:



**Автоматическое лицензирование** определяется как комплекс административных действий органа исполнительной власти по вопросам экономической политики по предоставлению субъекту внешнеэкономической деятельности разрешения на осуществление в течение определенного периода экспорта (импорта) товаров, в отношении которых не устанавливаются квоты (количественные или другие ограничения).

**Неавтоматическое лицензирование** определяется как комплекс административных действий органа исполнительной власти по вопросам экономической политики по предоставлению субъекту внешнеэкономической деятельности разрешения на осуществление в течение определенного периода экспорта (импорта) товаров, в отношении которых устанавливаются определенные квоты (количественные или другие ограничения).

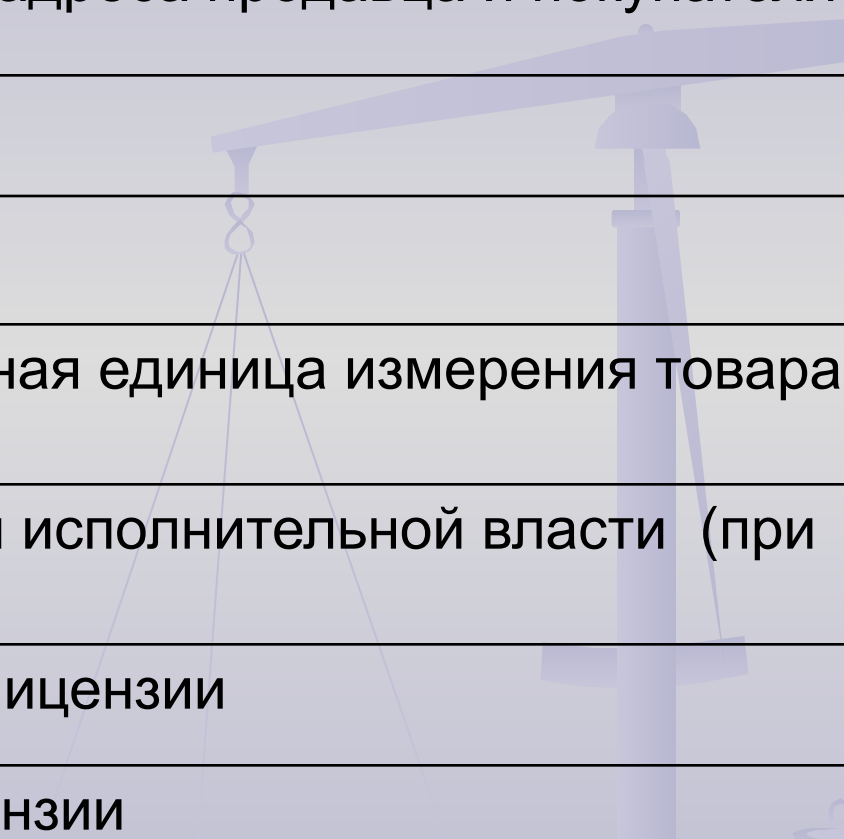
Решение о применении режима лицензирования экспорта (импорта) товаров, в том числе установления квот, принимается Кабинетом Министров Украины по представлению центрального органа исполнительной власти по вопросам экономической политики с определением перечня конкретных товаров, экспорт (импорт) которых подлежит лицензированию, периода действия лицензирования и количественных или других ограничений по каждому товару. Лицензии выдаются центральным органом исполнительной власти по вопросам экономической политики, а также в пределах предоставленных им полномочий – соответствующим республиканским органом Автономной Республики Крым, структурным подразделением областной, Киевской и Севастопольской городских государственных администраций.



- Лицензии выдаются на основании заявок субъектов внешнеэкономической деятельности. В заявке на получение лицензии указываются следующие данные:

- |  |
|--|
| • полное наименование субъекта внешнеэкономической деятельности  |
| • фамилия и имя его руководителя   |
| • наименование и код товара (товаров) согласно Украинской классификации товаров внешнеэкономической деятельности |
| • наименование производителя, потребителя товара (товаров)   |
| • код и название государства (государств) происхождения и назначения – при экспорте                              |
| • код и название государства (государств) происхождения и отправления – при импорте                              |
| • срок действия лицензии   |



- 
- количество и стоимость товара (товаров)
  - код и название таможни
  - полные наименования и адреса продавца и покупателя
  - вид договора
  - валюта платежа
  - основная и дополнительная единица измерения товара (товаров)
  - согласование с органами исполнительной власти (при необходимости)
  - основание для запроса лицензии
  - особые условия лицензии

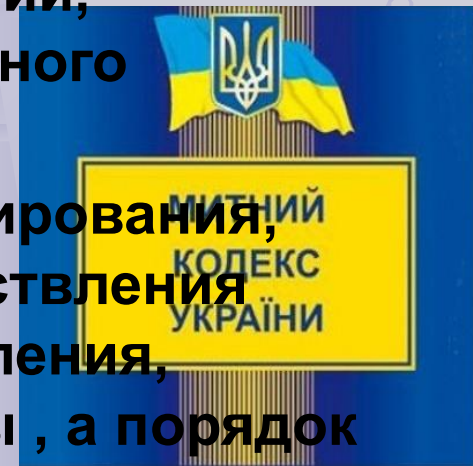
# Срок выдачи лицензии

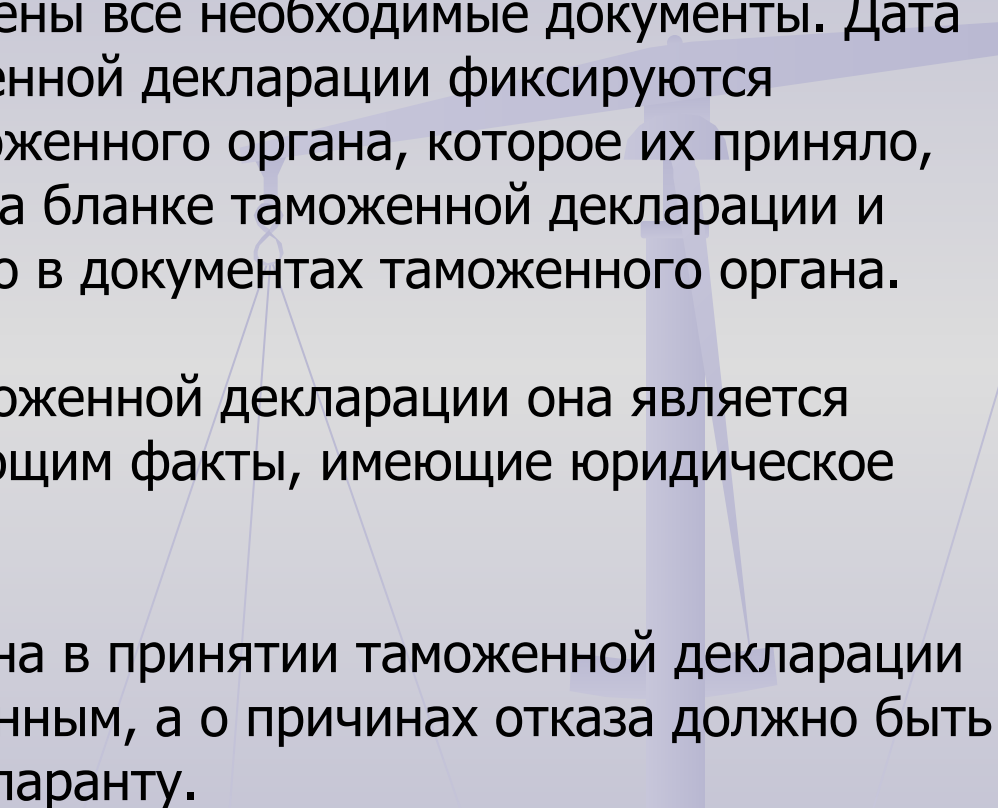


<b>Автоматическое лицензирование</b>	<b>Неавтоматическое лицензирование</b>
<p>не должен превышать 10 рабочих дней от даты получения заявки и других необходимых документов, которые соответствуют установленным требованиям.</p>	<p>не должен превышать 30 дней от даты их получения, если заявки рассматриваются в порядке их поступления, и более 60 дней от даты истечения объявленного срока приема заявок, если все они рассматриваются одновременно.</p>

## Оформление таможенной декларации и других документов

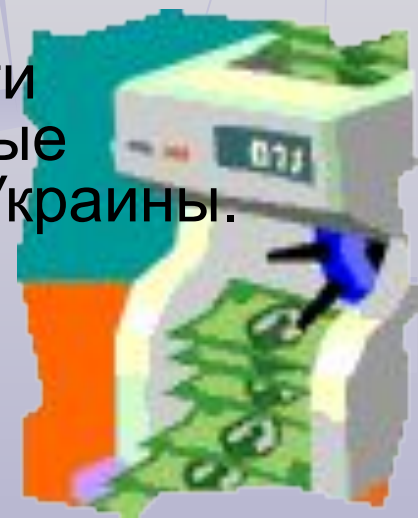
- Декларирование осуществляется путем заявления по установленной форме (письменной, устной, путем совершения действий) точных сведений о товарах и транспортных средствах, цели их перемещения через таможенную границу Украины, а также сведений, необходимых для осуществления их таможенного контроля и таможенного оформления.
- Условия и порядок применения форм декларирования, перечень сведений, необходимых для осуществления таможенного контроля и таможенного оформления, определяются Кабинетом Министров Украины, а порядок заполнения таможенных деклараций и других документов, применяемых при таможенном оформлении товаров и транспортных средств, устанавливается специально уполномоченным центральным органом исполнительной власти в области таможенного дела.

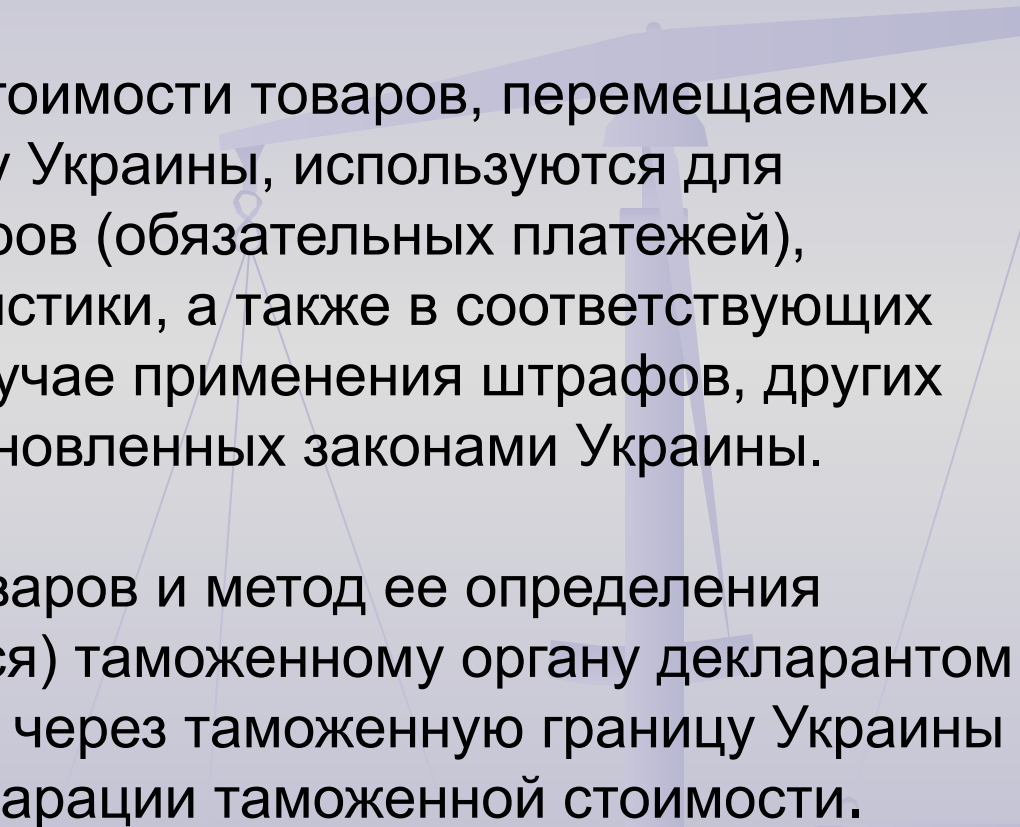


- 
- Таможенная декларация принимается таможенным органом, если установлено, что в ней содержатся все необходимые сведения и к ней приложены все необходимые документы. Дата и время принятия таможенной декларации фиксируются должностным лицом таможенного органа, которое их приняло, проставлением отметок на бланке таможенной декларации и соответствующей записью в документах таможенного органа.
  - С момента принятия таможенной декларации она является документом, удостоверяющим факты, имеющие юридическое значение.
  - Отказ таможенного органа в принятии таможенной декларации должен быть мотивированным, а о причинах отказа должно быть письменно сообщено декларанту.

## Формирования таможенной стоимости и цены реализации на импортные лекарственные средства и фармацевтические товары

- Таможенной стоимостью товаров, перемещаемых через таможенную границу Украины, является их цена, которая была фактически уплачена или подлежит уплате за эти товары, исчисленная в соответствии с положениями Таможенного кодекса.
- Таможенная стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Украины, определяется декларантом в соответствии с положениями Таможенного кодекса.
- Порядок определения таможенной стоимости товаров распространяется на товары, которые перемещаются через таможенную границу Украины.



- 
- Для целей определения таможенной стоимости используется информация, подготовленная способом, совместимым с принципами бухгалтерского учета, принятыми в соответствующей стране и целесообразными для определенного метода определения таможенной стоимости.
  - Сведения о таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Украины, используются для начисления налогов и сборов (обязательных платежей), ведения таможенной статистики, а также в соответствующих случаях для расчетов в случае применения штрафов, других санкций и взысканий, установленных законами Украины.
  - Таможенная стоимость товаров и метод ее определения заявляются (декларируются) таможенному органу декларантом при перемещении товаров через таможенную границу Украины путем представления декларации таможенной стоимости.

**Определение таможенной стоимости товаров, которые импортируются в Украину, осуществляется следующими методами:**



на основе вычитания стоимости;

на основе прибавления стоимости (исчисленная стоимость);

резервного.

- При определении таможенной стоимости к цене, которая была фактически уплачена или подлежит уплате за оцениваемые товары, добавляются последующие расходы, если они не включались в цену, которая была фактически уплачена или подлежит уплате, в частности:

1) расходы, понесенные покупателем:

а) комиссионные и брокерское вознаграждение, за исключением комиссионных за закупку, которые являются платой покупателя своему агенту за предоставление услуг, связанных с представительство его интересов за границей для закупки оцениваемых товаров;

б) стоимость контейнеров, которые для таможенных целей считаются единым целым с соответствующими товарами;

в) стоимость упаковки или стоимость упаковочных материалов и работ, связанных с упаковкой;



2) надлежащим образом распределенная стоимость следующих товаров и услуг, если они поставляются прямо или косвенно покупателем бесплатно или по сниженной цене для использования в связи с производством и продажей на экспорт в Украину оцениваемых товаров, если такая стоимость не включена в цену, которая была фактически уплачена или подлежит уплате:

а) сырья, материалов, деталей, полуфабрикатов, комплектующих изделий, которые вошли в состав оцениваемых товаров;

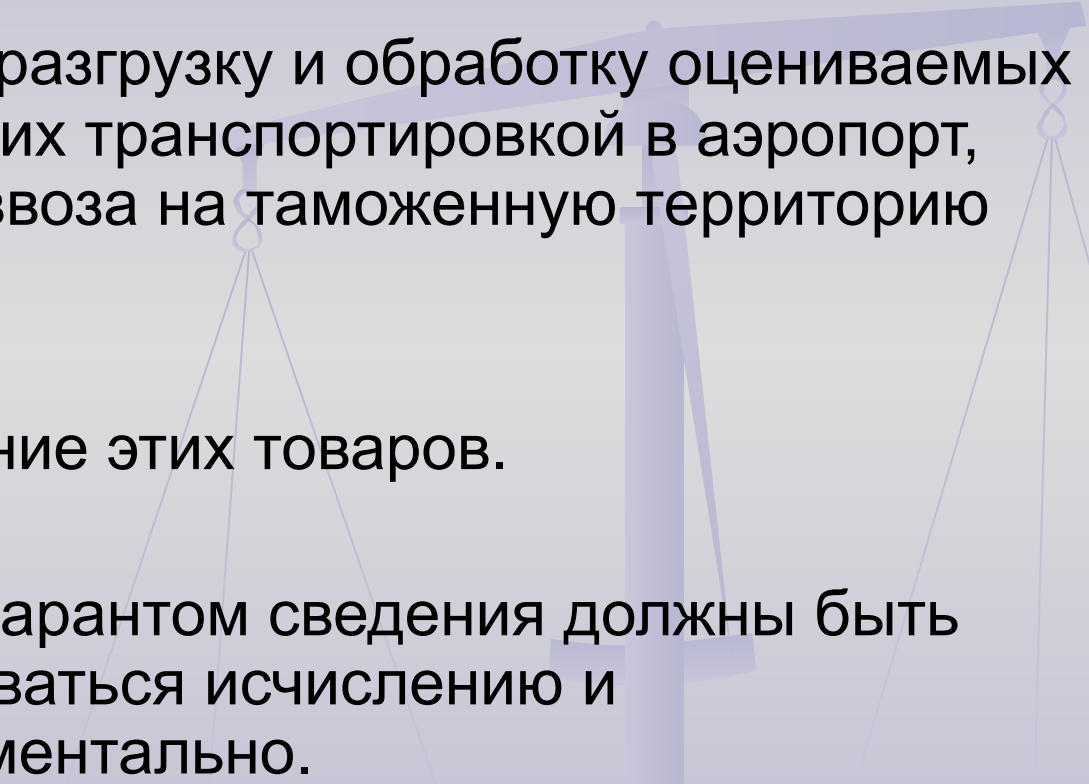
б) инструментов, штампов, шаблонов и аналогичных предметов, использованных в процессе производства оцениваемых товаров;

в) материалов, израсходованных в процессе производства оцениваемых товаров (смазочные материалы, топливо и др.);

г) инженерных и опытно-конструкторских работ, дизайна, художественного оформления, эскизов и чертежей, выполненных за пределами Украины и непосредственно необходимых для производства оцениваемых товаров;

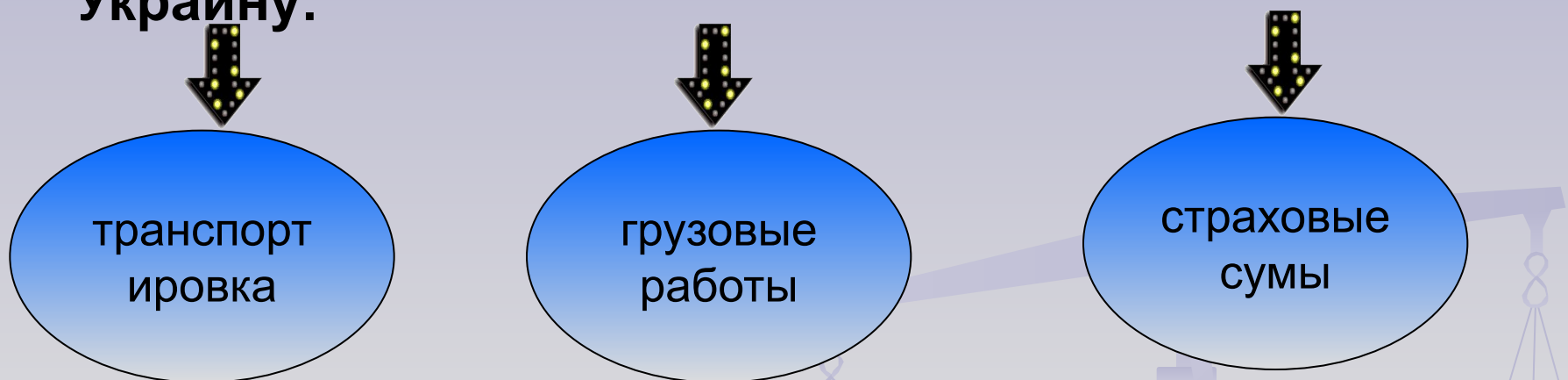
3 ) лицензионные платежи, касающиеся оцениваемых товаров и которые покупатель должен уплатить прямо или косвенно как условие продажи оцениваемых товаров, если такие платежи не включаются в цену, которая была фактически уплачена или подлежит уплате. Указанные платежи могут включать платежи, касающиеся патентов, знаков для товаров и услуг и авторских прав. Расходы на право воспроизведения (тиражирования) оцениваемых товаров в Украине не должны добавляться к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за оцениваемые товары;

4 ) соответствующая часть выручки от любой последующей перепродажи, передачи или использования оцениваемых товаров на таможенной территории Украины, которая прямо или косвенно идет в пользу продавца;

- 
- 5) расходы на транспортировку оцениваемых товаров в аэропорт, порт или иное место ввоза на таможенную территорию Украины;
- 6) расходы на погрузку, разгрузку и обработку оцениваемых товаров, связанные с их транспортировкой в аэропорт, порт или иное место ввоза на таможенную территорию Украины;
- 7) расходы на страхование этих товаров.
- Использованные декларантом сведения должны быть объективными, поддаваться исчислению и подтверждаться документально.



# Затраты на доставку товаров к месту ввоза в Украину:



## Затраты покупателя:

- комиссионные и брокерские (кроме комиссионных за закупку товара);
- стоимость упаковки, стоимость упаковочных материалов, работ;
- стоимость контейнеров, многооборотной тары (которая считается одним целым с товарами)

Часть стоимости таких товаров и услуг, которые прямо или косвенно предоставляются покупателю бесплатно или по сниженной цене для использования в связи с производством или продажей (отчуждением) на вывоз оцениваемых товаров:

сырье, материалы, детали, полуфабрикаты, комплектующие изделия, которые являются составной частью товаров;

материалы, израсходованные на производство товаров (смазочные, топливо и др.);

инструменты, штампы, формы и другие подобные предметы, использованные на производство товаров;

инженерная проработка, опытно-конструкторские работы, дизайн, художественное оформление, эскизы, чертежи, выполненные за пределами Украины и необходимые для производства товаров;

лицензионные, другие платежи за объекты интеллектуальной собственности, которые покупатель (импортер) прямо или косвенно должен уплатить в качестве условия продажи (отчуждения) товаров;

соответствующая часть прибыли от перепродажи, передачи или использования товаров в Украине, которая прямо или косвенно идет в пользу продавца.

Структура подразделений оптовой фармацевтической фирмы, которая занимается внешнеэкономической деятельностью, подобна структуре аптечного склада (базы).

Главными подразделениями оптовой фирмы, занимающейся поставками фармацевтических товаров, являются отделы:

- закупки
- торговый (реализации)
- хранения (склад, который имеет соответствующие подразделения)
- внешнеэкономической деятельности
- бухгалтерия
- автоматизированного учета

Кроме того, в зависимости от объема работы и других условий оптовая фирма может иметь отделы маркетинга, транспортный и другие.

Отдел	Значение
<b><i>Транспортный</i></b>	осуществляет доставку грузов, полученных от поставщиков и отправленных покупателям товара.
<b><i>Автоматизированного учета</i></b>	с помощью специальных программ и ПК, которые работают в каждом отделе оптовой фирмы и объединены в одну сеть, осуществляет автоматизированный учет движения фармацевтических товаров и расчетов с поставщиками и покупателями.



## **Закупки**

обеспечивает ассортимент фармацевтических товаров, которые наиболее необходимы в данный момент. Для этого в отделе проводят анализ поставок, заключают контракты (договоры) с поставщиками, а также осуществляют контроль за движением заказанного товара от продавца на склад фирмы.

## **Таможенно-лицензионный отдел** (или отдел внешнеэкономической деятельности)

открывают на фирмах, занимающихся прямыми поставками от зарубежных компаний. На него возложена задача по оформлению в таможенном отношении грузов, поступивших от иностранных фирм украинской стороне, а также подготовка / получение необходимых документов (разрешений, справок, согласований и др.) от компетентных органов и учреждений в соответствии с действующим законодательством (Государственная служба Украины по лекарственным средствам, областная СЭС) для таможенной очистки импортных товаров.

В случаях отбора образцов товаров в таможенную лабораторию такой отбор проводится уполномоченным сотрудником таможенно - лицензионного отдела в присутствии таможенного инспектора.

*Это касается подбора образцов ЛС и ИМН, но ЛС in bulk ( «ин балк» - лекарственные препараты: дозированные таблетки, капсулы, растворы определенной концентрации и др., не расфасованные для розничной реализации) и субстанции, как правило, не отбираются в связи с невозможностью создать необходимые условия на таможенном терминале (раскрытие контейнеров с веществами или ЛС in bulk во влажном, пыльном помещении ведет к порче всего содержимого контейнера и как следствие к значительным финансовым убыткам).*

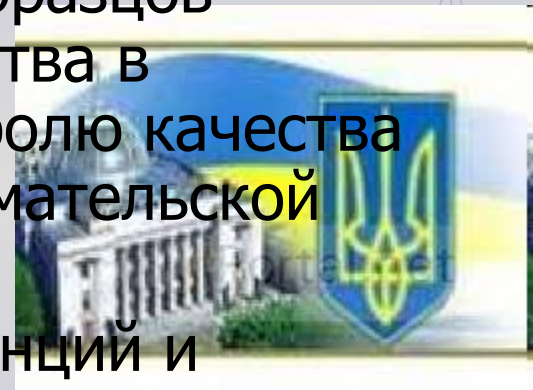


## Для импорта ЛС и ИМН на территорию Украины необходимы следующие документы:

- контракт;
- инвойс (счет-фактура);
- упаковочный лист с указанием серий, сроков годности и количества импортируемых препаратов;
- товарно-транспортная накладная (СМК, авианакладная или коносамент);
- сертификат происхождения;
- сертификаты качества на каждую серию товара;
- свидетельства о регистрации ЛС на территории Украины (если ЛС ввозится впервые);
- кодовая справка Торгово-промышленной палаты (ТПП) Украины об определении кодов ТНВЭД (товарная номенклатура во внешнеэкономической деятельности) на товары , которые ввозятся в Украину (коды присваивают каждой номенклатурной позиции товара);
- соответствующие акты и справки радиологического (экологического ) контроля, фитосанитарного контроля, ветеринарного контроля , контроля отделом СЭС и др. партии товара, прибывшего предоставляются при прохождении процедуры таможенной очистки.

Постановлением КМ Украины от 14 сентября 2005 г. № 902 усовершенствован контроль за товарами аптечного ассортимента, ввозимых в Украину, со стороны Государственной службы Украины по лекарственным средствам, а именно:

- разрешено ввоз фармацевтических товаров на Украину при условии предоставления образцов каждой серии ЛС для контроля их качества в Государственную лабораторию по контролю качества ЛЗ, по месту осуществления предпринимательской деятельности фирмы-импортера,
- определено, что отбор образцов субстанций и препаратов с фасовкой in bulk должно происходить на фармацевтических учреждениях, которые являются конечным пунктом назначения такого товара, то есть в соответствующих условиях, что позволяет избежать порчи остатка препаратов (субстанции).



# Торгово-промышленная палата и ее структура

Торгово-промышленная палата (ТПП) действует на основании Закона Украины «О Торгово-промышленных палатах в Украине» от 02.12.97 г. - негосударственный, неправительственный орган.

содействие развитию народного хозяйства и национальной экономики, ее интеграции в мировую систему хозяйствования;

создание благоприятных условий для предпринимательской деятельности;

развитие научно-технических и торговых связей между украинскими предпринимателями и предпринимателями других стран.

# Организационная структура ТПП

Отдел	Значение
<b>Внешнеэкономических связей</b>	<p>Информирует про:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- адресные сведения отечественных и зарубежных производителей товаров и услуг;</li><li>- уровень цен на товары на рынках Украины и за рубежом;</li><li>- коммерческие предложения отечественных и зарубежных партнеров.</li></ul> <p>Обеспечивает присвоение товарам кодов ТНВЭД, занимается поиском партнеров за рубежом и выяснением их надежности, подготовкой, оформлением и экспертизой внешнеэкономических контрактов и др.</p>
<b>Экспертиз</b>	<p>проводит экспертизу импортных товаров, пересекающих границу Украины (при таможенной очистке). Результаты проверки отражают в акте, который имеет установленную форму и является основанием (аргументом) при рассмотрении дел в арбитражном суде.</p>

**Сертификация  
товаров и  
услуг**

выдает сертификаты происхождения (важнейший преференциальный документ) на товар, который экспортируется. В сертификате указывают следующие сведения: грузоотправитель и его адрес, покупатель и его адрес, продавец и его адрес, сторона должна быть уведомлена; номенклатура товара, его количество, предприятие-производитель и его адрес, вес брутто, вид упаковки.

**Переводов**

имеет в своем штате квалифицированных переводчиков и занимается переводом документации и / или ее составлением для заказчиков. Например, внешнеэкономический контракт между субъектами Китая и Украины должен быть написан на обоих государственных языках (или русском, английском, являющихся международными языками ), поэтому оба текста контракта размещаются на одном листе одновременно (в две колонки) в результате чего документ понятен обеим сторонам и всем государственным органам, контролирующим внешнеэкономическую деятельность. Так же ТПП предоставляет такие услуги, как оценка имущества и имущественных прав, декларирование грузов, организация выставок , семинаров, конференций и др..

## Принципы налогообложения при осуществлении внешнеэкономической деятельности

- 1) Налогообложение субъектов внешнеэкономической деятельности может осуществляться по таким принципам:
  - установление уровня налогообложения, исходя из необходимости достижения и поддержания самокупаемости субъектов внешнеэкономической деятельности и обеспечения бездефицитности платежного баланса Украины;
  - гарантирование стабильности видов и размера налогов, установление налогов и сборов (обязательных платежей), а также статуса иностранных валют на территории Украины исключительно законом;
  - равенства субъектов внешнеэкономической деятельности при установлении ставок налогов;
  - поощрения экспорта продукции отечественного производства.
- 2) Налоговые льготы предоставляются исключительно в соответствии с законом, как правило, субъектам внешнеэкономической деятельности, которые стабильно экспортируют научную, наукоемкую продукцию, экспорт которых превышает импорт за финансовый год и объем экспорта которых составляет не менее пяти процентов от объема реализованных за финансовый год товаров.





Спасибо за внимание!

