

# Деловые совещания. Выход из тупиковых ситуаций.



Подготовила:

Абакумова Дарья  
Студентка 1 курса, 2 группы

# Понятие делового совещания

- Деловое совещание – форма организованного, целенаправленного взаимодействия группы заинтересованных лиц посредством обмена мнениями для выработки и принятия решения.



# Тупиковые ситуации.

- Тупиковая ситуация на совещании означает не что иное, как невозможность договориться по какому-то конкретному вопросу, что свидетельствует о том, что окончательное соглашение не будет достигнуто.



# Выход из тупиковой ситуации.

- Первая реакция.
  - Взять себя в руки, побороть негативные эмоции.
    - Перейти от отрицательных эмоций к положительным.
    - Начать искать общую платформу.

# Выход из тупиковой ситуации.

- Оценка.
  - Обобщить достигнутое.
  - Рассмотреть ситуацию со стороны коллектива.
    - Сконцентрироваться на объединяющем.
- Выяснить причины негативного отношения, отказа.

# Выход из тупиковой ситуации.

- Другие советы.
  - Сделать перерыв.
  - Обсудить гипотетическую возможность соглашения.
  - Не воспринимать отказ всерьез.
- Оставить проблемы для будущей встречи.
  - Упростить ход переговоров.

- Способность находить выходы из тупиковых ситуаций безусловно является профессиональным качеством каждого участника переговоров.



# ССЫЛКИ

- [economuch.com](http://economuch.com)
- [osvita-plaza.in.ua](http://osvita-plaza.in.ua)
- [aup.ru](http://aup.ru)
- [grandars.ru](http://grandars.ru)
- <http://delovoi-etiket.ru/>