- Развитие и проектирование организации направлено на совершенствование ее эффективности и рост результативности.
- При этом возможны различные взгляды на эти термины.

- Большинство исследователей считает, что эффективность является основой результативности в долгосрочном периоде.
- ЭФФЕКТИВНОСТЬ оптимальное соотношение производства, качества, результативности, гибкости, конкурентоспособности и развития, позволяющее достигнуть поставленных перед организацией целей быстро и с минимальными возможными издержками

- Эффективность организации это степень, в которой она реализует свои цели.
- Экономическая эффективность более узкое понятие, связанное с использованием ресурсов для производства единицы продукции.
- Экономическая и общая эффективность связаны сложными процессами.

• Общую эффективность сложно измерить, т.к. в ней много качественных показателей. А выбор системы показателей для оценки эффективности зависит от руководства организации.

- Выделяют несколько подходов к оценке общей эффективности.
- 1. Целевой подход, оценивающий результативность деятельности организации, как достижение целей всех уровней: от стратегических до оперативных.

- 2. Ресурсный подход: оценивает успешность получения и использования ценных ресурсов.
- При этом список ресурсов может быть различным от финансовых и материальных ресурсов к таким сложным как человеческие ресурсы, информационные ресурсы, ресурсы времени, административный ресурс и т. д.

Показателями эффективности в ресурсном подходе могут быть:

- Рыночная позиция, как способность организации получать из внешней среды редкие и ценные ресурсы;
- Способность лиц, принимающих решения, правильно интерпретировать различные свойства внешней и внутренней среды.
- Способность органиазции в повседневной деятельности использовать ограниченные ресурсы для достижения наилучших результатов;
- Способность реагировать на изменения окружающей среды.

3. Показатели эффективности бизнес-процессов. Для того чтобы предлагать клиентам высококачественные товары или услуги, компания должна контролировать внутренние процессы их создания. Продуманные и хорошо отлаженные бизнес-процессы обеспечивают высокий уровень качества. Основная задача менеджмента состоит в точном определении наиболее существенных составляющих процесса для его последующей оценки, оптимизации и выработки стандартов реализации.

- Одним из наиболее важных оперативных показателей и критериев оценки любой компании должен являться показатель длительности цикла завершения процесса. Общая длительность цикла — это то количество времени, которое проходит с момента начала выполнения задачи до момента ее полного завершения. Например, длительность цикла обслуживания клиента в продажах исчисляется с момента принятия заказа от клиента и до доставки товара клиенту или выдачи собранного заказа со склада.
- Показатель длительности рабочего цикла очень важен не только с точки зрения внутреннего расчета себестоимости, но и с точки зрения его значимости для клиента.

- Любые процессы в компании можно разделить на две составляющие — ту, которая добавляет ценности продукту, и ту, которая не увеличивает его потребительскую ценность.
- Критерий увеличения составляющей добавления ценности процесса может использоваться как основа для оптимизации бизнес-процессов компании. Более того, этот критерий может быть выбран как определяющий принцип для упрощения любого бизнес-процесса.

- Когда продукт (товар) проходит по цепочке бизнеспроцессов компании, то с его ценностью происходят две вещи.
- В процессе производства продукт вбирает стоимость затраченного на него труда, материалов, энергии, а также другие сопутствующие затраты. Однако добавленная ценность продукции не зависит напрямую от этих затрат.
- Ценность продукта увеличивается при добавлении в продукцию таких качеств, как функциональность, эстетичность, фирменный бренд и тому подобных аспектов, важных для клиента.
- Основная проблема организаций заключается в том, что ценность их продукта, выраженная в цене, по которой его готов приобрети рынок, должна быть выше чем почесенные организацией затраты

- К основным показателям эффективности бизнес-процесса можно отнести следующие.
- Затраты ресурсов: временные (цикл, длительность, производительность, скорость выполнения заказов); материальные (расход средств и материалов, активы, используемые в виде дебиторки, складские запасы и т.д.).
- Затраты на брак.
- Затраты на обучение, подготовку и повышение квалификации сотрудников.
- Эффективность использования ресурсов на единицу продукции: коэффициенты использования оборудования; коэффициенты использования ресурсов, сырья и материалов; затраты времени на проведение единицы работ или услуг.

• С точки зрения финансовой оценки очень важными будут показатели стоимости процесса, т.е. затрат на осуществление однократного цикла этого процесса, а также активы, используемые для его осуществления. Например, бизнес-процесс продажи для осуществления продаж на сумму в 100 000 руб. может требовать использования ресурсов в виде дебиторской задолженности на сумму в 45 000 руб.

- Компании необходимо иметь в своем арсенале несколько показателей, оценивающих производительность, чтобы грамотно использовать человеческие и другие ресурсы. Показатель производительности — это в общем случае соотношение результата и затраченных на его достижение ресурсов.
- Примеры показателей производительности, наиболее часто используемых компаниями:
 - продажи на сотрудника;
 - прибыль на сотрудника;
 - число операций, произведенных одним сотрудником, и т.д.

- Наиболее сложная задача выбрать правильные стандарты и целевые показатели для оценки производительности.
- Для оценки компании в целом показатели продаж на сотрудника важны, и в то же время они абсолютно бессмысленны для оценки состояния дел в отделе.

- Оценку измерения бизнес-процесса необходимо проводить с точки зрения клиента.
- Обычно компании рассматривают свои бизнес-процессы в разрезе четырех отдельных категорий:
 - развитие продуктов и услуг;
 - генерирование спроса;
 - удовлетворение спроса;
 - планирование и управление предприятием.

- Однако процессы это то, что отражает, какая работа, где и когда выполняется, каким образом она делается. Поэтому необходимо рассмотреть те их аспекты и характеристики, измерение которых будет достаточно важно для оценки определенного процесса.
- Эти измерения можно разделить на следующие категории:
 - качество;
 - количество;
 - время;
 - легкость в использовании;
 - деньги.
- Именно эти пять категорий помогут найти критерии для измерения наиболее важных для достижения успеха контрольных точек процесса.

4. Подход, с учетом внутренних процессов, где оцениваются внутреннее здоровье организации, человеческие отношения в ней и их влияние на ее экономическую эффективность.

Функции управления	Факторы эффективности		

Индивидуальная эффективность (человек)

Групповая эффективность (команда, подразделение)

Организационная эффективность (система в среде)

 Критерии эффективности должны быть связаны и с элементами внутренней среды:



- Организация должна быть спроектирована таким образом, чтобы для достижения общих целей обеспечивалось движение информации по вертикали и по горизонтали.
- Одним из важных решений по эффективности является выбор основной схемы коммуникации:
- Традиционной, основанной на движении информации по вертикали и управленческом контроле;
- Современной, акцентированной на горизонтальной коммуникации, обучении и координации между сотрудниками.

- С точки зрения внутренних процессов эффективная организация отличается:
- Крепкой корпоративной культурой и хорошим климатом;
- Командным духом, лояльностью группе и организации, командной работой;
- Конфиденциальностью и доверием в общением между работниками и менеджерами;

- Принятием решений сразу по получении информации;
- Горизонтальной и вертикальной коммуникацией без искажений (с минимальными);
- Поощрением менеджеров за работу, рост и развитие подчиненных и за создание эффективных рабочих групп;
- Конструктивным взаимодействием между организацией в целом и ее частями, разрешением конфликтов по поводу отдельных целей и проектов в пользу организации.

Системный контур эффективности: стратегия, руководство, персонал – обеспечивает долгосрочную стабильность системы и направляет активность остальных контуров.

Развивающий контур эффективности: мониторинг (обратная связь, контроль), культура, знания – обеспечивает появление и реализацию новых идей.

Базовый контур эффективности: ресурсы, процессы, технологии – обеспечивает безубыточность и прибыль

- Организационная эффективность к настоящему времени представляет собой всеохватывающую концепцию, которая включает в себя ряд концепций (связанных с элементами внешней и внутренней среды и особенностями проектирования организации) как компоненты.
- Задача управления заключается в сохранении оптимального баланса между этими компонентами в процессе развития и предупреждении развития организационных патологий.

Критерии эффективности могут быть связаны элементами внешней среды:

- Рост
- Доля рынка
- Прибыль
- Качество товаров и услуг
- Социальная ответственность
- Благосостояние работников
- Исследования и разработки
- Финансовая стабильность и т.д.

С Временным и параметра ми:

Краткосрочными

- Продуктивность
- Качество
- Эффективность
- Гибкость
- Удовлетворенность

Среднесрочными

- Конкурентоспособность
- Развитие

Долгосрочными

• Выживание

- Существует комплексный подход к организационной эффективности.
- Он предполагает, что универсальных составляющих эффективности нет.
- Оценка эффективности зависит от:
 - фокусировки органиазции на внешний или внутренние ценности;
 - от выбора стабильной или гибкой структуры организации.

