

**Добрый день! Меня зовут \_\_\_\_\_.  
Подскажите, пожалуйста, с кем можно поговорить  
по услугам сотовой связи?**

**Нас не интересует | Ничего не нужно**

**С какой целью Вы звоните?**

**Соединяют (или дали номер ЛПР)**

**Я ЛПР по данному вопросу**

**Вышлите предложение по электронной почте**

**Подскажите пожалуйста, Вы являетесь сотрудником,  
принимающим подобные решения?**

**Да**

**Нет**

**У меня есть очень выгодное предложение в снижении расходов на связь. Думаю, что это будет интересно руководству Вашей компании. Соедините меня, пожалуйста, с уполномоченным сотрудником.**

**Соединяют (или дали номер)**

**Я ЛПР по данному вопросу**

**Нас не интересует**

**У меня есть очень выгодное предложение в снижении расходов на связь. Думаю, что это будет интересно руководству Вашей компании. Соедините меня, пожалуйста, с уполномоченным сотрудником.**

**Соединяют (или дали номер)**

**Я ЛПР по данному вопросу**

**Нас не интересует**

**Вашу компанию не интересует возможность экономии?! Ведь мы предлагаем 3000 минут всего за 650 руб. Давайте я расскажу вам подробнее?**

**Рассказывайте**

**Не нужно**

**Подскажите, пожалуйста, на текущий момент,  
услугами какого оператора вы пользуетесь?**

**Билайн**

**Мегафон / МТС / Теле-2 и т.д. не Билайн**

**Мне сейчас неудобно (не категоричный отказ)**

**Мне некогда (категоричный отказ)**

**Соедините, пожалуйста, с руководством. Данное предложение уникально и я уверен(-а), заинтересует руководство.**

**Соединяют (или дали номер)**

**Отправьте ваше предложение на электронную почту**

**Мы не соединяем с руководителем**

**Руководства нет на месте**

**Как я могу к вам обращаться?**

**ИО, подскажите, пожалуйста, на текущий момент, услугами какого оператора вы пользуетесь?**

**Билайн**

**Мегафон / МТС / Теле-2 и т.д. не Билайн**

**Мне сейчас неудобно (не категоричный отказ)**

**Мне некогда (категоричный отказ)**

**Спасибо за уделенное время, к  
сожалению, данное предложение  
действует только для других операторов.  
Всего доброго, до свидания!**

**В начало**

**Может Вам будет удобнее ознакомиться с предложением в электронном виде? На рынке Операторов такое предложение не встретить, т.к. оно эксклюзивное.**

**Да**

**Нет**

**Спасибо за уделенное время.  
Всего доброго, до свидания!**

**В начало**

**Хорошо. Продиктуйте, пожалуйста, Ваш электронный адрес (записать и передать в юр. отдел).**

**Спасибо за уделенное время, надеемся вам понравится наше предложение.  
Всего доброго, до свидания!**

**В начало**

**Добрый день! Как я могу к Вам  
обращаться?  
ИО, очень приятно. Меня зовут \_\_\_\_\_.  
У меня есть для вас уникальное  
предложение по услугам сотовой связи.**

**Слушаю**

**Спасибо не нужно (не категорический отказ)**

**Нам не интересно (категорический отказ)**

## Компания «Экомобайл» разработала для вас персональное предложение - комплексный тарифный план с уникальной ценой.

Данное предложение имеет ряд преимуществ:

- - Безлимитные звонки всем абонентам Билайн
  - 3000 минут на номера московского региона, в том числе минуты расходуются на входящую связь при нахождении в СНГ, Европе и популярных странах
  - 3000 смс и ммс сообщений по России
  - 20 Гб скоростного интернета в сети в сети 4G (до 150 Мбит/сек) свыше интернет полностью безлимитный при нахождении в России кроме р. Крым и г. Севастополь

Всего за 650 рублей в месяц.

Кроме того:

- При подключении от 15 номеров (при условии, что они все используются) для руководителя мы бесплатно предоставим красивый номер и на протяжении года абонентская плата с него взиматься не будет;

**ИО, как Вам наше предложение?**

Интересное

Я подумаю, нас пока все устраивает

Почему Вы такие щедрые? Здесь есть подвох?

Не интересует

Мы не хотим менять номера

**Оформляем заявку на подключение?**

**Да**

**Нет**

**Отлично! Скажите, пожалуйста, как к Вам можно обращаться и контактный номер для связи (информацию передаем в юр. отдел)**

**Спасибо за уделенное время.  
Всего доброго, до свидания!**

**В начало**

**Скажите пожалуйста, в чем Ваши сомнения?  
(зафиксировать с чем не согласен Клиент)  
Я уверен(-а), что данное предложение позволит вам  
снизить расходы на услуги связи.  
Может Вам будет удобнее ознакомиться с ним в  
электронном виде?**

**Да**

**Нет**

**Это закрытое предложение доступное только Вам.  
Мы хотим предложить Вам оценить преимущества  
использования услуг от Экомобайл.  
Оформляем заявку на подключение?**

**Да**

**Наверное нет (не категорический отказ)**

**Нет, нам не интересно (категорический отказ)**

**Вам не придется менять номера, переход в нашу компанию возможно осуществить и со своим номером + у Вас есть возможность получить лучшее предложение и сэкономить на услугах связи. Оформляем заявку на подключение?**

**Да**

**Нет**

**Подскажите пожалуйста, Вы являетесь сотрудником, принимающим подобные решения?**

**Да**

**Нет**

**Подскажите, пожалуйста, на текущий момент,  
услугами какого оператора вы пользуетесь?**

**Билайн**

**Мегафон / МТС / Теле-2 и т.д. не Билайн**

**Подскажите, пожалуйста, на текущий момент,  
услугами какого оператора вы пользуетесь?**

**Билайн**

**Мегафон / МТС / Теле-2 и т.д. не Билайн**

**Не знаю**

**У меня есть эксклюзивное предложение для Вас, это  
не займет много времени.**

**Отправьте на почту**

**Рассказывайте**

**Мне некогда**

**Хорошо. Подскажите, пожалуйста, когда можно вам перезвонить?**

**Отправьте на почту**

**Называет время**

**Не уверен, что у меня будет время с вами общаться.**

**Спасибо за уделенное время.  
Я обязательно вам перезвоню.  
Всего доброго, до свидания!**

**В начало**

**Подскажите, пожалуйста, на текущий момент,  
услугами какого оператора вы пользуетесь?**

**Билайн**

**Мегафон / МТС / Теле-2 и т.д. не Билайн**

**Нам не интересно (категорический отказ)**

**Подскажите, пожалуйста, когда и с кем можно связаться по данному вопросу?**

**Дают контактные данные**

**Нам не интересно**

**Хорошо. Подскажите, пожалуйста, когда можно вам перезвонить?**

**Отправьте на почту**

**Называет время**

**Не уверен, что у меня будет время с вами общаться (не категоричный отказ)**

**Нас не интересует (категоричный отказ)**

**Соедините, пожалуйста, с руководством. Данное предложение уникально и я уверен(-а), заинтересует руководство.**

**Соединяют (или дали номер)**

**Отправьте ваше предложение на электронную почту**

**Мы не соединяем с руководителем**

**Руководства нет на месте**

**Подскажите, пожалуйста, когда и с кем можно связаться по данному вопросу?**

**Дают контактные данные**

**Я не знаю кто ответственный/когда он будет**

**Нам не интересно (категорический отказ)**

**Конечно не нужно, вы же даже не знаете, что я хочу предложить.  
Скажите, пожалуйста, ваша компания корпоративной связью  
пользуется?**

**Да и нас все устраивает**

**Нет**

**Не знаю**

**Замечательно. Именно по этому наше предложение будет интересно вашей компании. С кем я могу пообщаться?**

**Я ЛПР по данному вопросу**

**Соединяют (или дали номер ЛПР)**

**Не думаю что нам это интересно**

**Использование корпоративной связи позволит выйти вашей компании на новый уровень. Сотрудники почувствуют себя более комфортно, а при помощи нашего предложения руководство компании сможет значительно сэкономить. С кем я могу пообщаться по данному вопросу?**

**Я ЛПР по данному вопросу**

**Соединяют (или дали номер ЛПР)**

**Все таки нас это не интересует**

**А в сети какого оператора обслуживаетесь?**

**Билайн**

**Мегафон / МТС / Теле-2 и т.д. не Билайн**