



# ФАНДРАЙЗИНГ

Определение

Цели

Стадии

развития

# ОПРЕДЕЛЕНИЕ



## ФАНДРАЙЗИНГ

- **это деятельность по привлечению средств на некоммерческие проекты.**

**Дословно с англ. – увеличение ресурсов, сбор денежных средств.**

# ОПРЕДЕЛЕНИЕ



## ФАНДРАЙЗИНГ

- Это не программная деятельность.
- Это привлечение средств и только.
- Ресурсы для организации это не только деньги.

# ЦЕЛИ



- **Сбор средств.**
- **Приобретение новых партнеров, сторонников и друзей.**
- **Возможность открыто заявить о себе и информировать о своих целях.**

# 4 СТАДИИ РАЗВИТИЯ



## ЦИКЛ ФАНДРАЙЗИНГА:

1. **Определение проблемы или потребности, на решение которых нужны средства.**

**Также в эту стадию входит разработка проекта или услуги и определение их стоимости.**

# 4 СТАДИИ РАЗВИТИЯ



## ЦИКЛ ФАНДРАЙЗИНГА:

- 2. Поиск источников средств, определение их потенциала и желания будущего донора ПОМОЧЬ ВАМ.**

Под донором мы понимаем любое физическое или юридическое лицо, финансирующее некоммерческие проекты на безвозвратной основе.

# 4 СТАДИИ РАЗВИТИЯ



## ЦИКЛ ФАНДРАЙЗИНГА:

### 3. Контакт с потенциальным донором и получение поддержки.

Контакт осуществляется различными способами (звонок, письмо, объявление, заявка на грант и т. д.). При этом учитывается специфика донора.

# 4 СТАДИИ РАЗВИТИЯ



## ЦИКЛ ФАНДРАЙЗИНГА:

4. **Благодарность донору и анализ своей деятельности.**  
**Эта стадия часто пропускается, но именно от нее зависит, замкнется ли цикл, т.е. продолжится ли ваша фандрейзинговая**



# 4 СТАДИИ РАЗВИТИЯ



## ЦИКЛ ФАНДРАЙЗИНГА:





