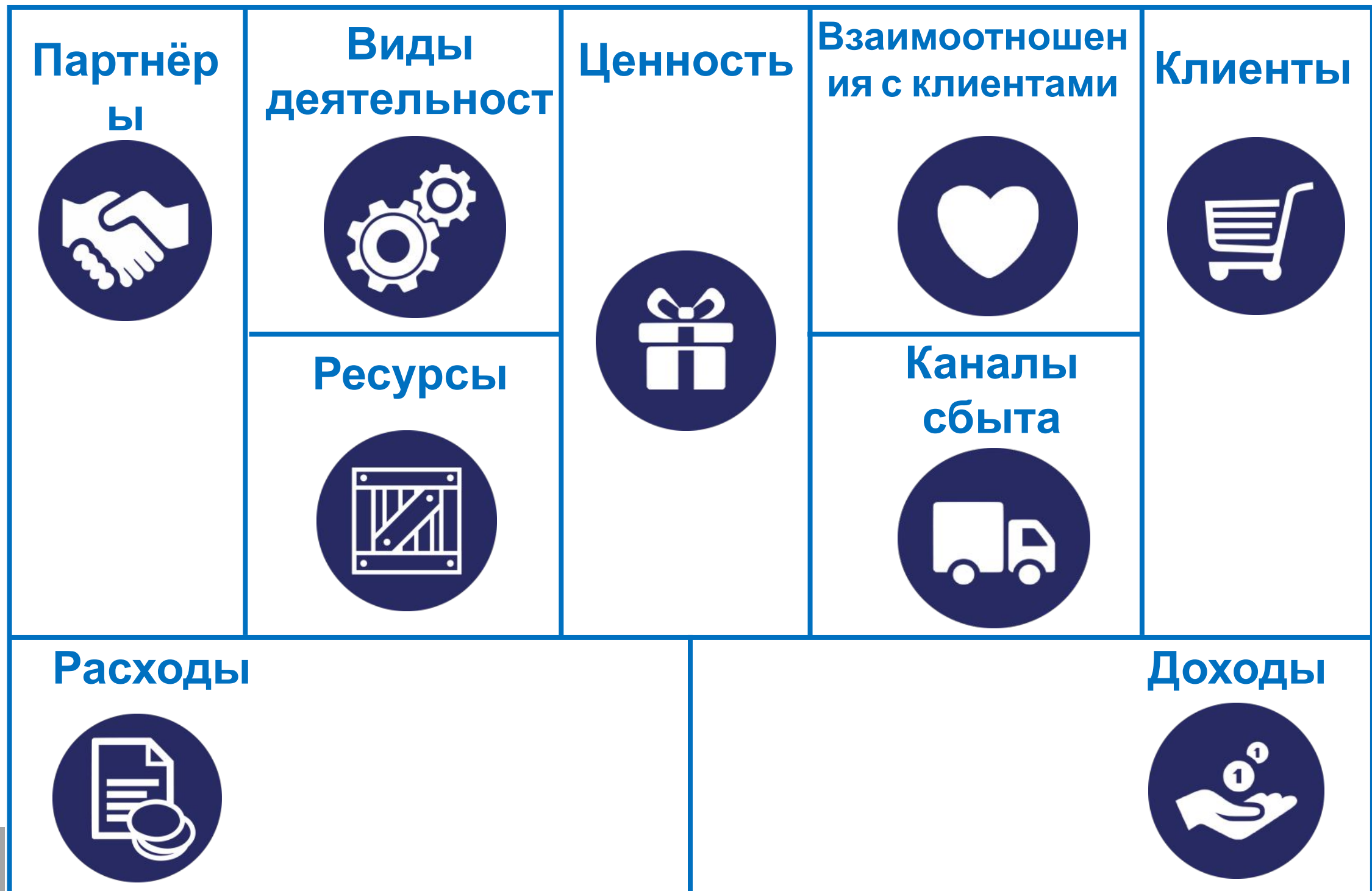


Ваша личная бизнес-модель профессионального развития



Ваша личная бизнес-модель профессионального развития

Партнёры



С кем Вы взаимодействуете в процессе карьерного развития:

- учителя/преподаватели
 - друзья/единомышленники/соратники
 - коллеги
-

Виды деятельность



Профессиональные практики: то, что Вы делаете (планируете делать) как профессионал

Ресурсы



То, что Вы используете для достижения профессиональных целей:

- знания и навыки
- личностные и профессиональные качества

Ваша личная бизнес-модель профессионального развития

Ценность



Какую пользу несёт Ваша деятельность и/или изготавливаемый Вами продукт

Взаимоотношения с клиентами



Каким образом Вы взаимодействуете с теми, для кого Вы организуете деятельность

Каналы сбыта



Как о Вас узнают люди и как Вы донесёте до них свою услугу/продукт

Ваша личная бизнес-модель профессионального развития

Клиенты



Те люди, на которых ориентирована
Ваша деятельность и/или Ваш продукт

Доходы



Материальный результат, который Вы
получаете в ходе своей деятельности

Расходы



То, что Вы вкладываете в свою деятельность:

- время
- силы
- материальные ресурсы