*Определение стратегии организации



* 1. Основные этапы разработки стратегии развития предприятия.

Проведение маркетингового анализа	
Разработка миссии фирмы	
Определение целей фирмы *	
Разработка общей стратегии *	
Доводка стратегии	
Определение механизма контроля	

Цель	Содержание			
Увеличение объема продаж	Касаются объемов продаж, доли рынка товаров/услуг, продаваемых компанией			
Получение прибыли	Означают, что фирма стремится получить, как минимум, запланированную прибыль за период, которая может быть выражена как в абсолютных, так и относительных цифрах			
Удовлетворение общественного мнения	Ставятся, когда фирма стремится добиться хорошего отношения со стороны акционеров, покупателей, поставщиков, работников и правительства			
Формирование имиджа	Присущи практически всем фирмам, стремящимся создать и поддерживать имидж, в наибольшей мере соответствующий специфике деятельности фирмы. Эти цели напрямую связаны с позиционированием компании на рынке, ее ориентацией на массовые или концентрированные продажи.			

*2. Понятие и типы стратегических альтернатив.

Перед организацией стоят четыре основные стратегические альтернативы:

Ограниченный рост	
Рост	
Сокращение	
Сочетание этих трех стратегий	

*2.1 Бенчмаркинг

Бенчмаркинг — это процесс сравнения своей деятельности с лучшими компаниями на рынке и в отрасли с последующей реализацией изменений для достижения и сохранения конкурентоспособности.

*****Бенчмаркинг бывает:

Конкурентный Совместный Внутренний Функциональный Общий

* Пропесс бенчмаркинга



Выявление области и тем

Выбор группы бенчмаркинга

Выявление уже имеющихся знаний

Выбор типа бенчмаркинга

ЭТАП АНАЛИЗА

Поиск партнеров по бенчмаркингу

Выбор методов сбора информации

Сбор информации о

своей компании

Получение и обмен информацией

Анализ полученных результатов и подготовка рекомендаций в отношении изменений



РЕАЛИЗАЦИЯ ИЗМЕНЕНИЙ Управление реализацией рекомендаций и изменениями

Мониторинг прогресса

Этап планирования: *

- 1. Выявление области или темы
- 2. Выбор группы бенчмаркинга
- 3. Выявление уже известной информации и пробелов в доступных знаниях
- 4. Выбор типа бенчмаркинга

Этап анализа: 🍍

- 5. Поиск и выбор партнеров по бенчмаркингу (компании)
- 6. Подготовка планов действий по восполнению недостающей информации
- 7. Поиск знаний и обмен информацией с партнерами
- 8. Анализ полученных результатов и подготовка рекомендаций в отношении изменений

Реализация изменений: *

9. Управление реализацией рекомендаций и изменениями 10. Мониторинг прогресса

*Выбор и оценка стратегии

На выбор руководства оказывают влияние разнообразные факторы:

Риск

Знание прошлых стратегий

Фактор времени

* Thought phisons constantial

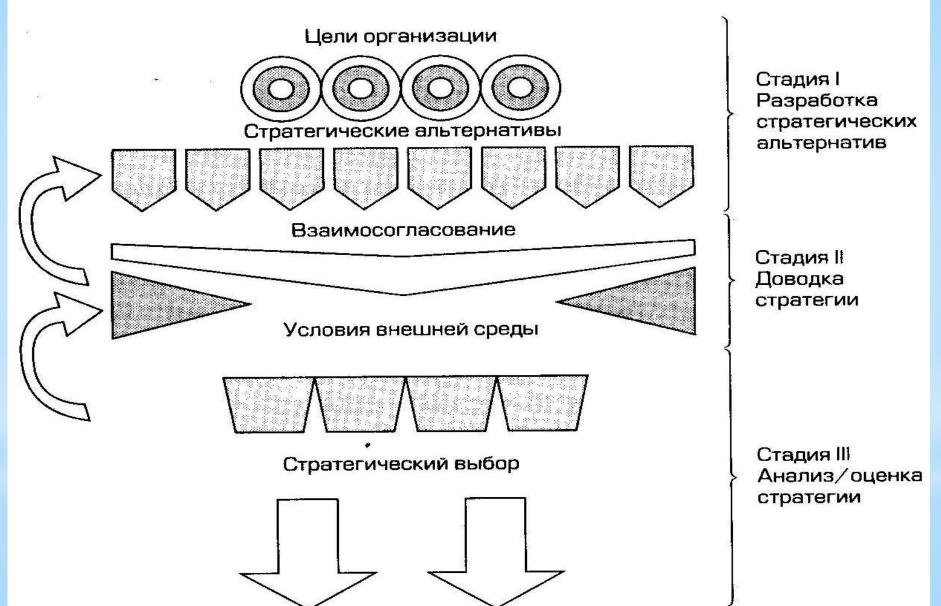


Рис. 2.7. Процесс стратегического выбора

*Оценка эффективности стратегии фирмы

Внутренняя эффективность

Внешняя эффективность

Общая эффективность

Рыночная эффективность

Целевая эффективность

*Стратегический план и его структура



*Вывод:

При определении стратегии предприятия нужно учитывать:

- Этапы разработки стратегии
- Стратегические альтернативы
- Выбирать и оценивать стратегии
- •Составление стратегического плана