

ПОРЯДОК РАБОТЫ С ДИСТРИБЬЮТОРАМИ

Компенсируемые расходы



Коммерческий ретро-бонус



Коммерческие инвестиции в сети



Софинансирование команд ТП



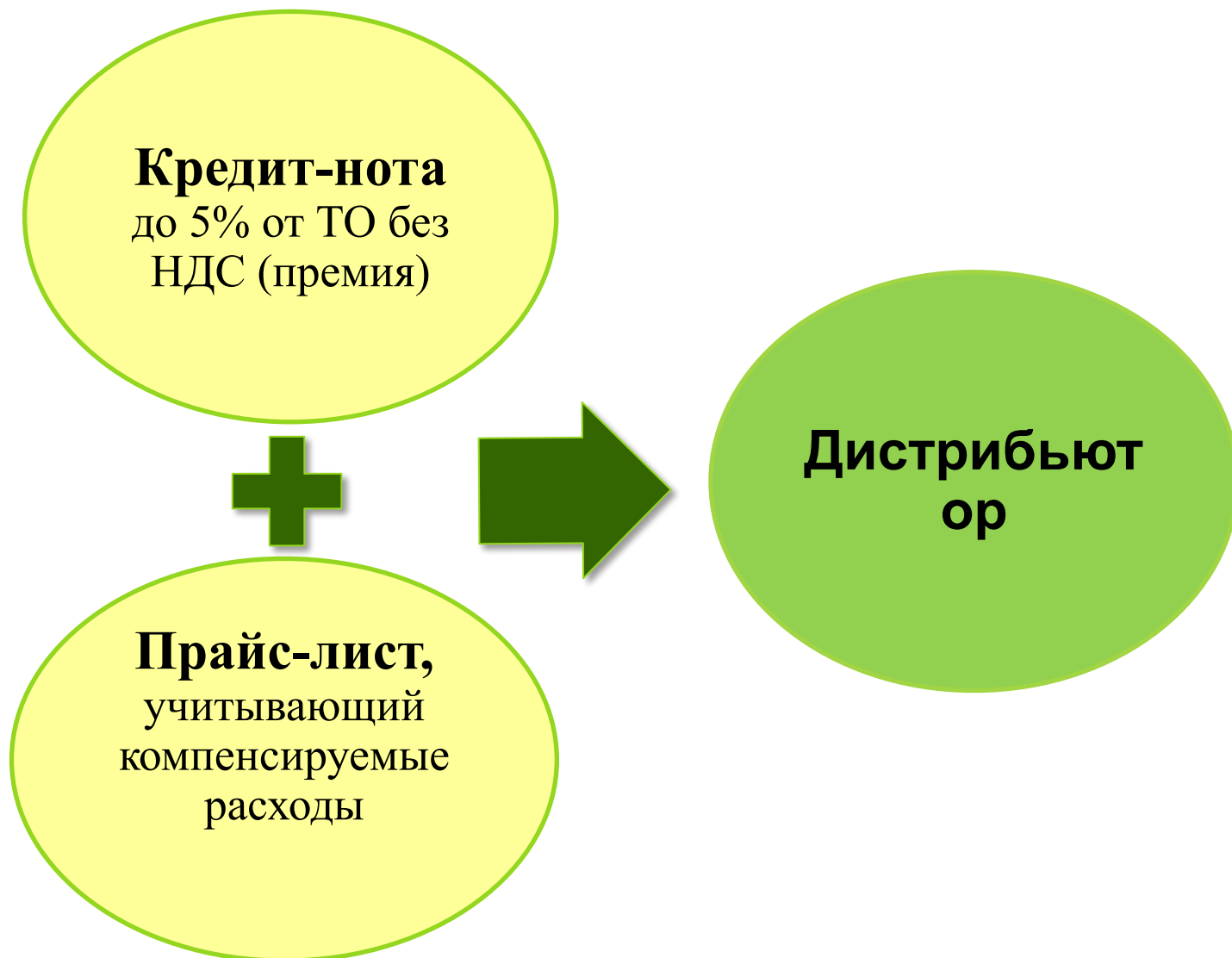
Возмещение по тендерному каналу



Трейд-маркетинговая активность

Порядок подтверждения и определения расходов, подлежащих компенсации со стороны Компании остается без изменений

Порядок закрытия и финансирования компенсаций



Документооборот

1. Пакет документов к кредит-ноте:



2. Прайс-лист от 01.01.2017г.

3. С 01.01.2017г. договор оказания услуг с дистрибутором расторгается (уведомление о расторжении ДОУ будет предоставлено до 12.12.2016г.). Новый договор оказания услуг с 01.01.17г. не заключается.

Компенсационный Фонд

1

- С **01.01.2017г.** для формирования компенсационного фонда дистрибутору будут предоставлены **индивидуальные цены**, учитывающие компенсируемые расходы. Премия в размере 5% от ТО без НДС учитывается при формировании цен.

2

- **Прайс-лист от 01.01.2017г.** может быть пересмотрен в зависимости от изменения уровня компенсируемых расходов с 01.05.2017г., с 01.08.2017г. и с 01.11.2017г. Новый прайс-лист направляется дистрибутору не позднее, чем за 3 календарных дня до даты изменения цен.

3

- При **сохранении среднемесячного уровня компенсируемых расходов** и не превышении положительного остатка по Фонду в размере 2% от среднемесячного ТО Дистрибутора (без НДС) **прайс-лист не пересматривается.**

4

- **Переоценка остатков продукции** на складах дистрибутора по состоянию на 01.01.2017г. и при последующем изменении цен не осуществляется.

Остаток Фонда равен:

Компенсационный фонд



Кредит-Нота
до 5% от ТО без
НДС



Компенсированные
расходы

Отрицательное сальдо -
долг Компании перед
дистрибутором

Положительное сальдо
– долг дистрибутора
перед компанией



Компания вправе **уменьшить % премии** по дистрибуторскому договору в отчетном месяце в случае превышения долга дистрибутора на конец отчетного месяца 1% от среднемесячного ТО Дистрибутора (без НДС).

Порядок формирования цен

Порядок формирования цен зависит от наличия подписанного со стороны дистрибьютора до 1-го числа отчетного квартала **Протокола о выполнении плана продаж квартала в рамках бюджетного правила Компании**

При наличии Протокола:

- при формировании цены учитываются все компенсируемые расходы

При отсутствии Протокола:

- при формировании цены учитываются следующие компенсируемые расходы:

Софинансирование команд ТП

Выплата коммерческих инвестиций в сети

Возмещение по тендерному каналу

Коммерческий ретро-бонус

Компенсация трейд-маркетинговой активности:

В случае
невыполнения
бюджетного
правила Компании

- компенсация **НЕ** предоставляется

В случаи
выполнения
бюджетного
правила Компании

- расходы в рамках 5% от ТО без НДС компенсируются **кредит-нотой**
- расходы, более 5% от ТО без НДС, компенсируются по итогам квартала **при формировании новых цен**

!!! В случае наличия отрицательного остатка по Фонду на 1-е число месяца дистрибьютору, работающему на условиях отсрочки платежа, в управленческом учете проводится **корректировка ПДЗ** в сторону уменьшения в размере отрицательного остатка по Фонду

Сверка взаиморасчетов с дистрибутором

Сверка взаиморасчетов с Дистрибутором по компенсациям проводится на ежемесячной основе по данным управленческого учета **не позднее 15 числа второго месяца, следующего за отчетным**

По итогам проведения компенсаций за отчетный месяц по реестру 5% формируется **переходящий остаток (сальдо) фонда** на следующий отчетный период

Реестр 5% закрывается **не позднее 25 числа месяца, следующего за отчетным, данные для сверки предоставляются Дистрибутору не позднее последнего дня месяца, следующего за отчетным.**

Ответственные за согласование с дистрибутором компенсируемых расходов

Коммерческий ретро-
бонус
РТП

Софинансирование
команд ТП
РТП

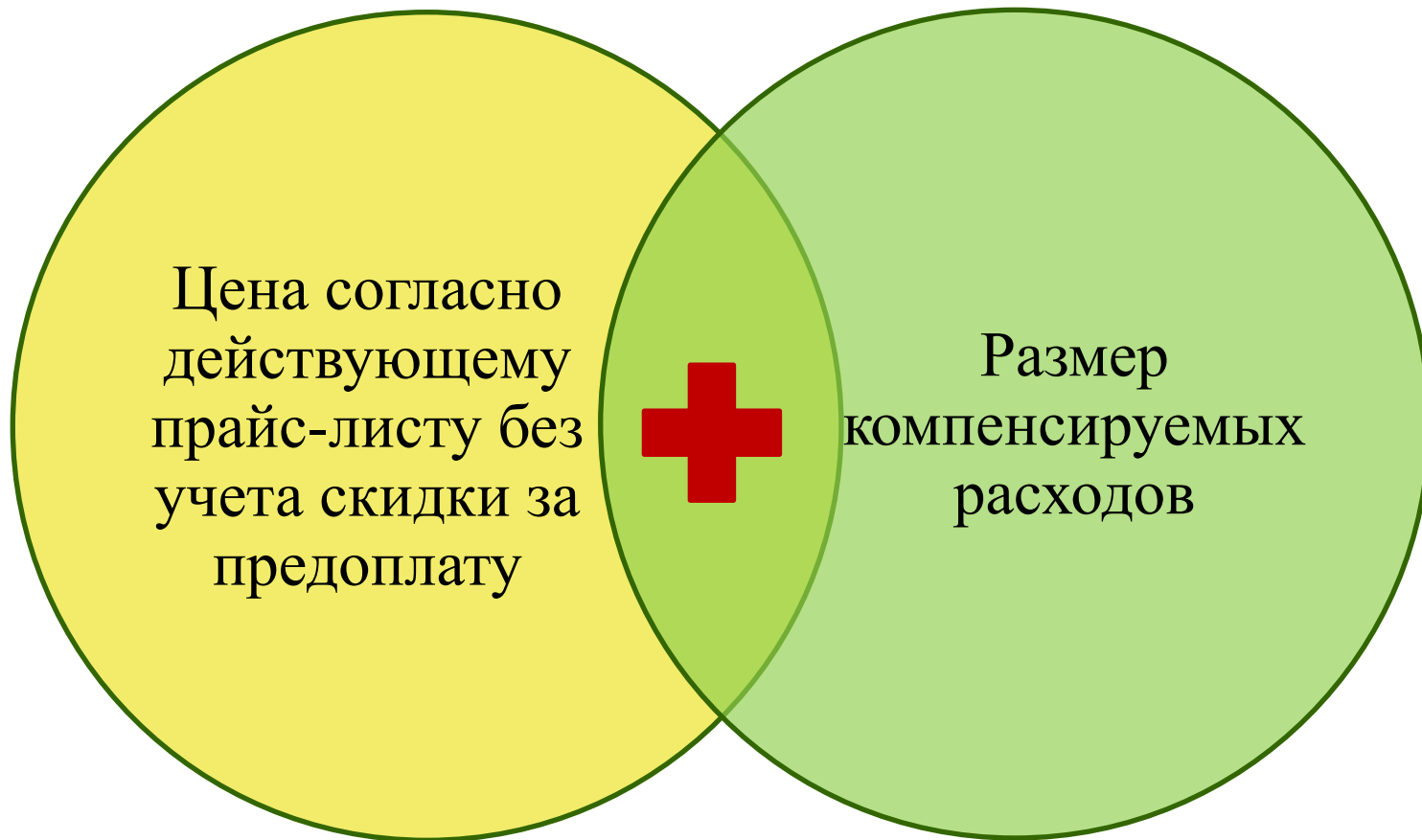
**ОТВЕТСТВЕНН
ЫЕ**

Компенсация
коммерческих инвестиций
в сети и трейд-
маркетинговой активности
Маркетолог

Возмещение по
тендерному каналу
РМТК

База формирования торговой наценки и повышения цен

Базовая цена



Спасибо за внимание!