

# Последовательность действий франчайзи



1. Заполнение анкеты
2. Изучение и подбор подходящего пакета:
  - А) 200 000 рублей
  - Б) 400 000 рублей
  - В) 500 000 рублей



3. Выбор ТЦ  
(изучение  
проходимости,  
трафик, где/что  
расположено, какие  
магазины, услуги  
предлагает ТЦ, где  
женские/мужские  
галереи);



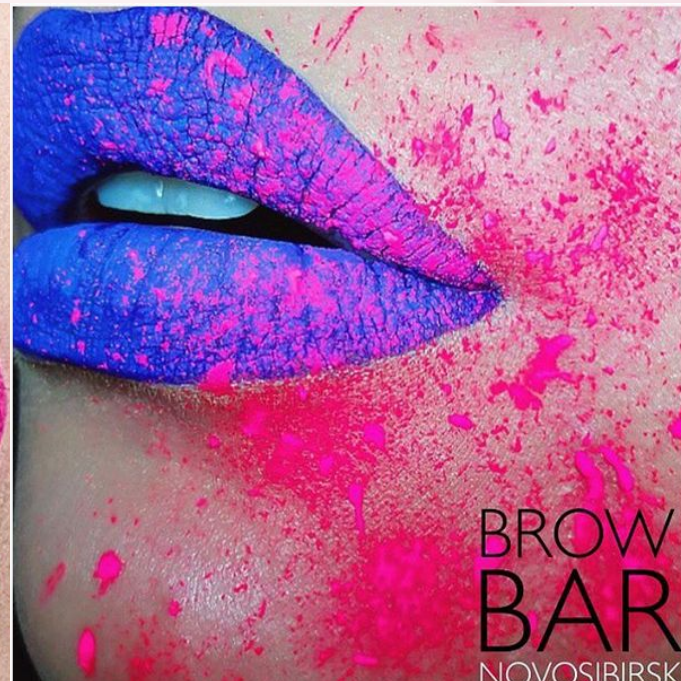
4. Опрос  
посетителей ТЦ  
(заполнение  
анкеты)



# 5. Регистрация ООО либо ИП (если нет)



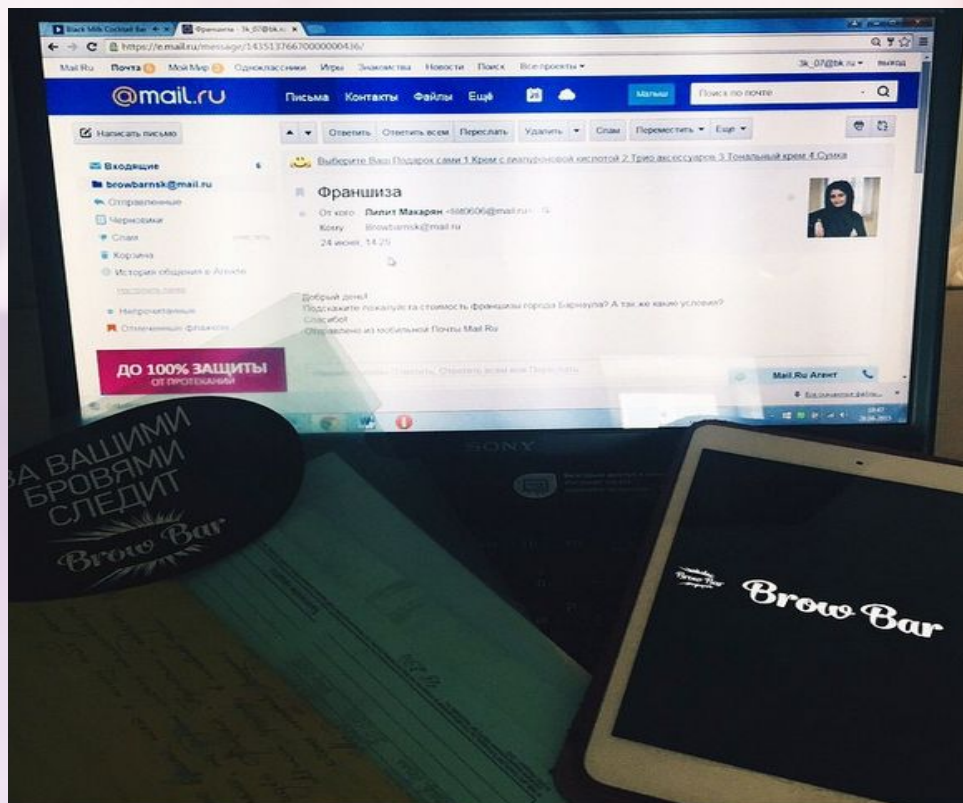
# 6. Внимательное изучение договора



# 7. Заключение договора



# 8. Предоплата 50% от стоимости выбранного пакета;





# 9. Запрос ТРЦ по размещению бьюти-корнера Brow Bar (коммерческое предложение)



# 10. Запрос технических требований ТЦ к размещению стойки



# 11. Завести аккаунт в инстаграм



## 12. Разработка дизайн-проекта стойки под требования ТЦ



# 13. Набор персонала (заявки в ШКОЛЫ ВИЗАЖИСТОВ И СТИЛИСТОВ, кадровые агентства)



Требования к  
сотрудникам:

1) Опрятный внешний  
вид

2) Сертификаты о  
прохождении курсов:

- визажист
- мастер по прическам
- бровист



Требования к  
сотрудникам:

3) Грамотное резюме

4) Документы

(аттестаты, дипломы,

дипломы курсов,

школ)



Со стороны компании:

- должностная инструкция
- трудовой договор
- человеческое отношение





## 14. Обучение

Со стороны компании:

- помещение в аренду

(можно найти за 500

рублей в день)

- проектор

- хороший свет

- высокие стулья

- модели на отработку



# Девочки-ученицы:

-взнос за инструменты  
(пинцет, кисть,  
ножницы)

- взнос за расходные  
материалы (ватные  
диски, ватные палочки,  
салфетки)

ИТОГО: 2 000 рублей



# 15. Изготовление стойки

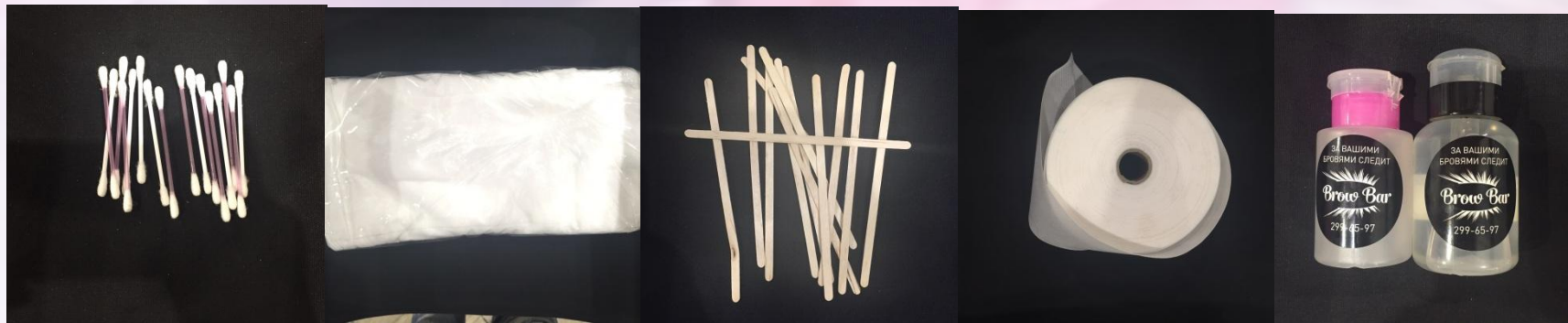
А) Через нашу компанию

Б) На ваш выбор



# 16. Покупка расходников, оставшихся инструментов

1. Ватные палочки
2. Салфетки
3. Пакеты мусорные
4. Полоски для воска
5. Палки для воска
6. Помпы для воды и дезискраба
7. Маленькие мусорки



# 17. Оплата остатка пакета 50 %



# 18. Открытие точки

