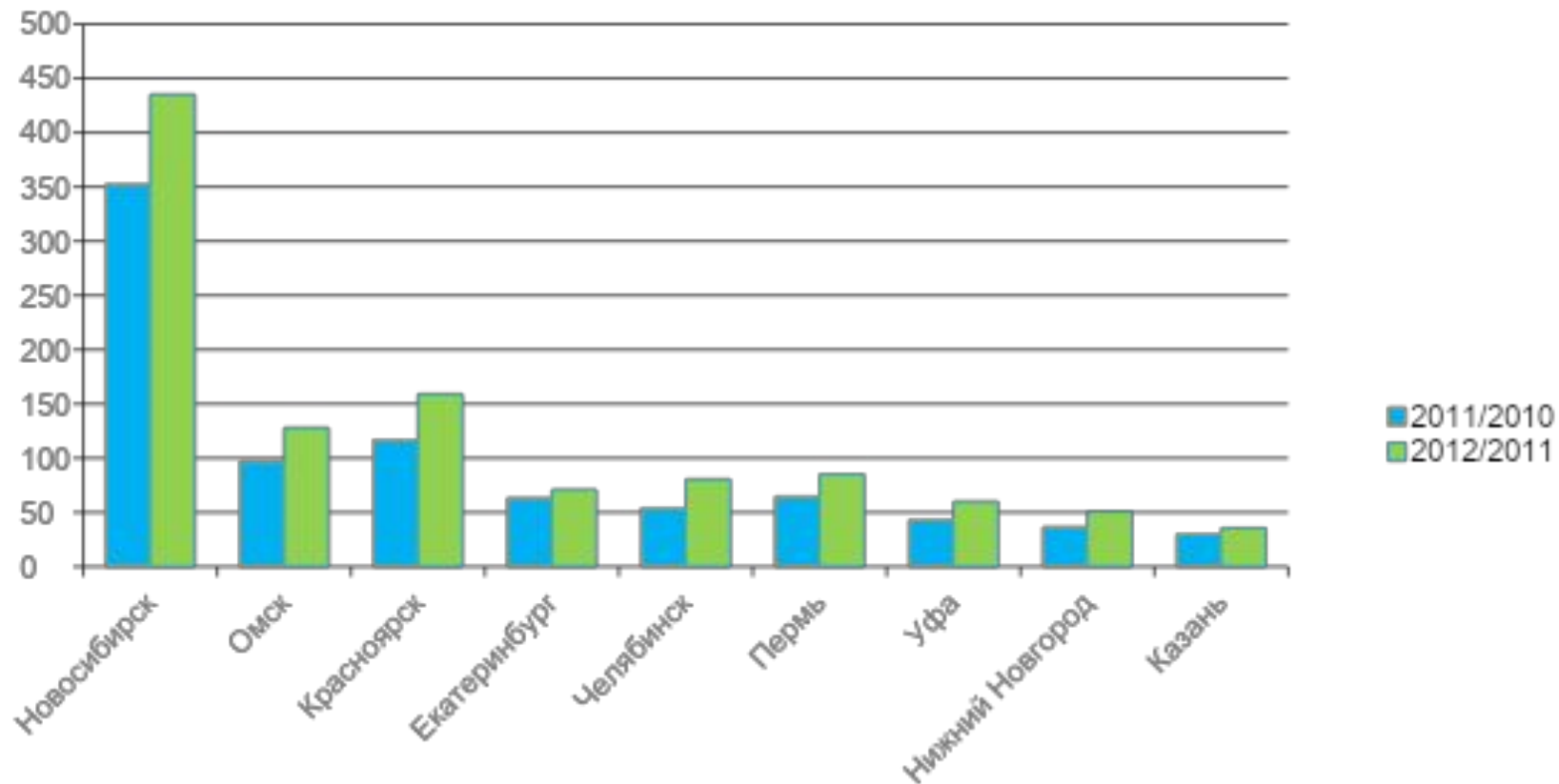


РЕЦЕПТ УСПЕХА ЧАСТЬ 1



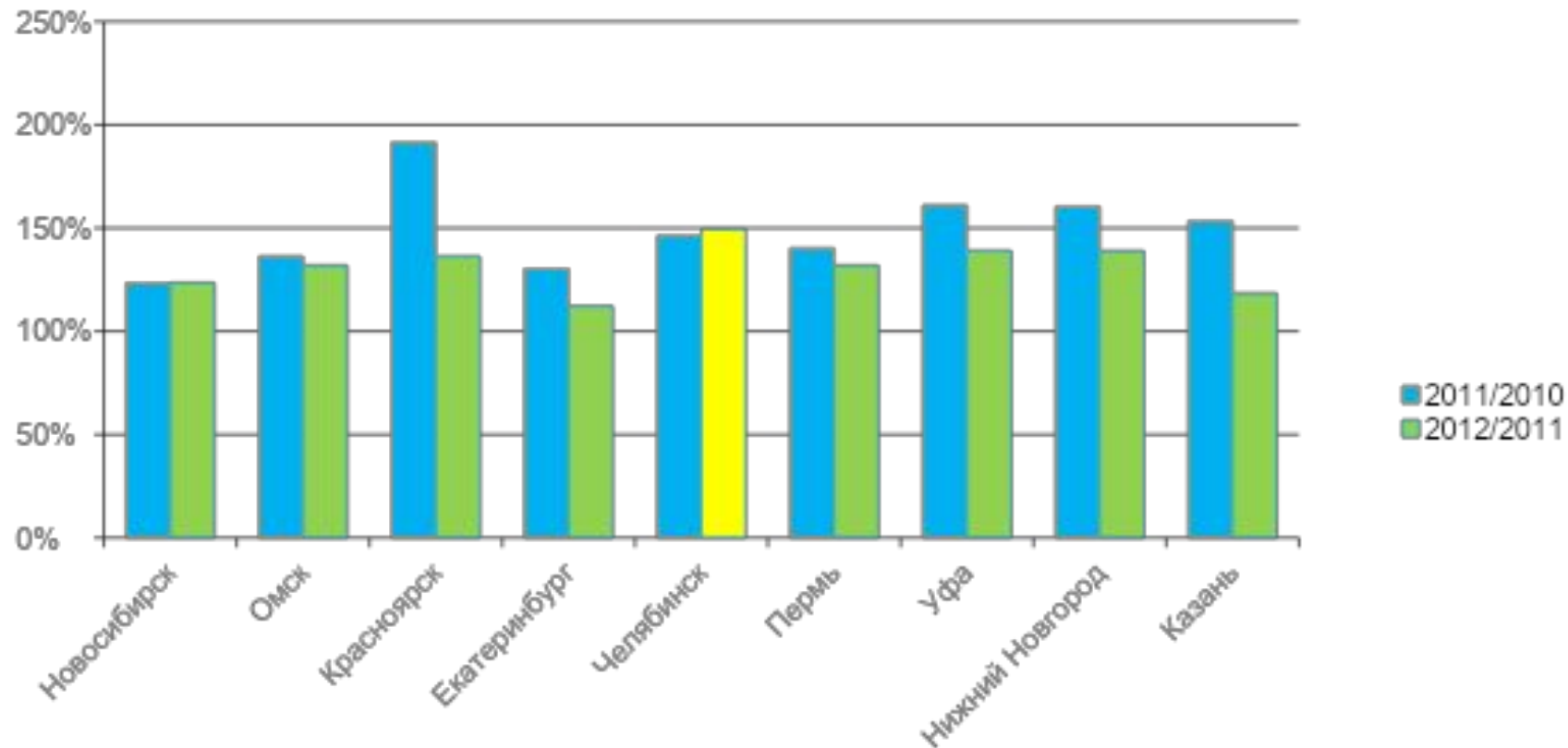
ЦИФРЫ

Прирост по объёмам продаж, млн. руб.

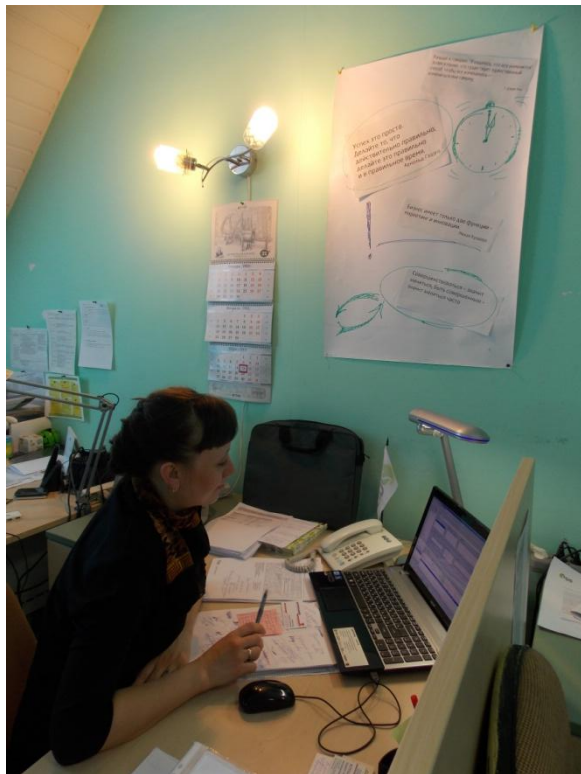


ЦИФРЫ

Прирост по объёмам продаж, %



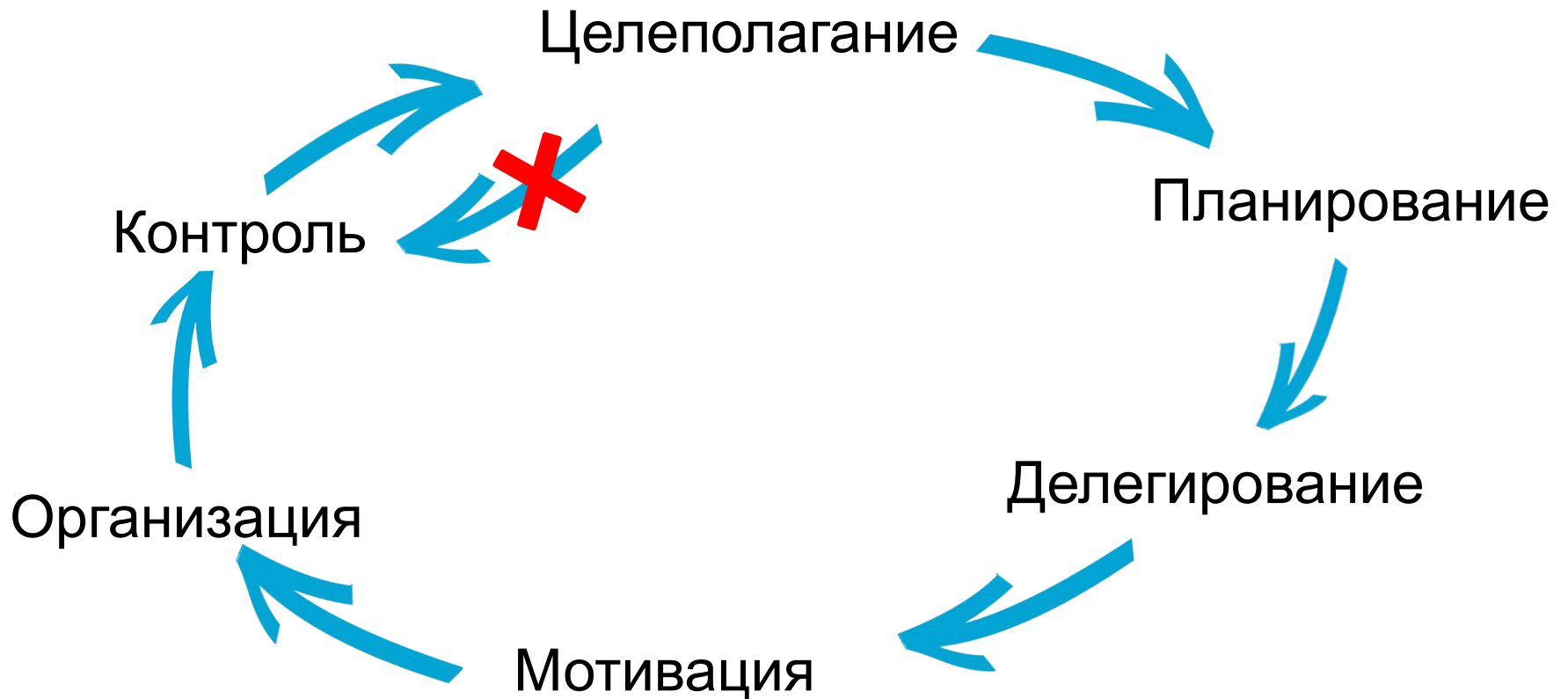
ФИЛИАЛЬНАЯ БИБЛИОТЕКА



- Заказываем книги по самым актуальным вопросам
- Читаем
- Анализируем
- Выписываем цитаты
- Вешаем в кабинетах

Самое главное – мы это делаем!

ЦИКЛ УПРАВЛЕНИЯ - НАШЛИ И ВНЕДРИЛИ



ТОЧКИ ВЛИЯНИЯ НА ДОСТИЖЕНИЕ СВЕРХРЕЗУЛЬТАТА

Качественное
ПО

Мотивация
на
сверхрезультат

Вечёрки

МОТИВАЦИЯ НА СВЕРХРЕЗУЛЬТАТ

- Мотивация от директора филиала
- Личная мотивация РГ
- Мотивационное мероприятие для МПП
- Планирование от сверхрезультата
- Доска почёта филиала

КАЧЕСТВЕННОЕ ПОЛЕВОЕ ОБУЧЕНИЕ

Разработали и
внедрили
технология
«Первого
звонка»

Увеличили
количество
встреч за счёт
сокращения
времени на 1
встречу

Письмо –
«Результат
первой
встречи»

ВЕЧЕРНЯЯ РАБОЧАЯ ВСТРЕЧА

Личный
мотиватор
МПП



Постановка
задач
в разрезе
мотивации МПП



Коуч-
сессия*

Контроль выполнения задачи +
корректировка

***Коучинг** ([англ. coaching](#) — обучение, тренировки) — метод консультирования и тренинга, отличается от классического тренинга и классического консультирования тем, что коуч не даёт советов и жёстких рекомендаций, а ищет решения совместно с сотрудником. От психологического консультирования коучинг отличается направленностью мотивации.

ПОКА ВСЕ ТЕСТИРОВАЛИ, МЫ ПРОДАВАЛИ

Октябрь 2012 – тестовые продажи API

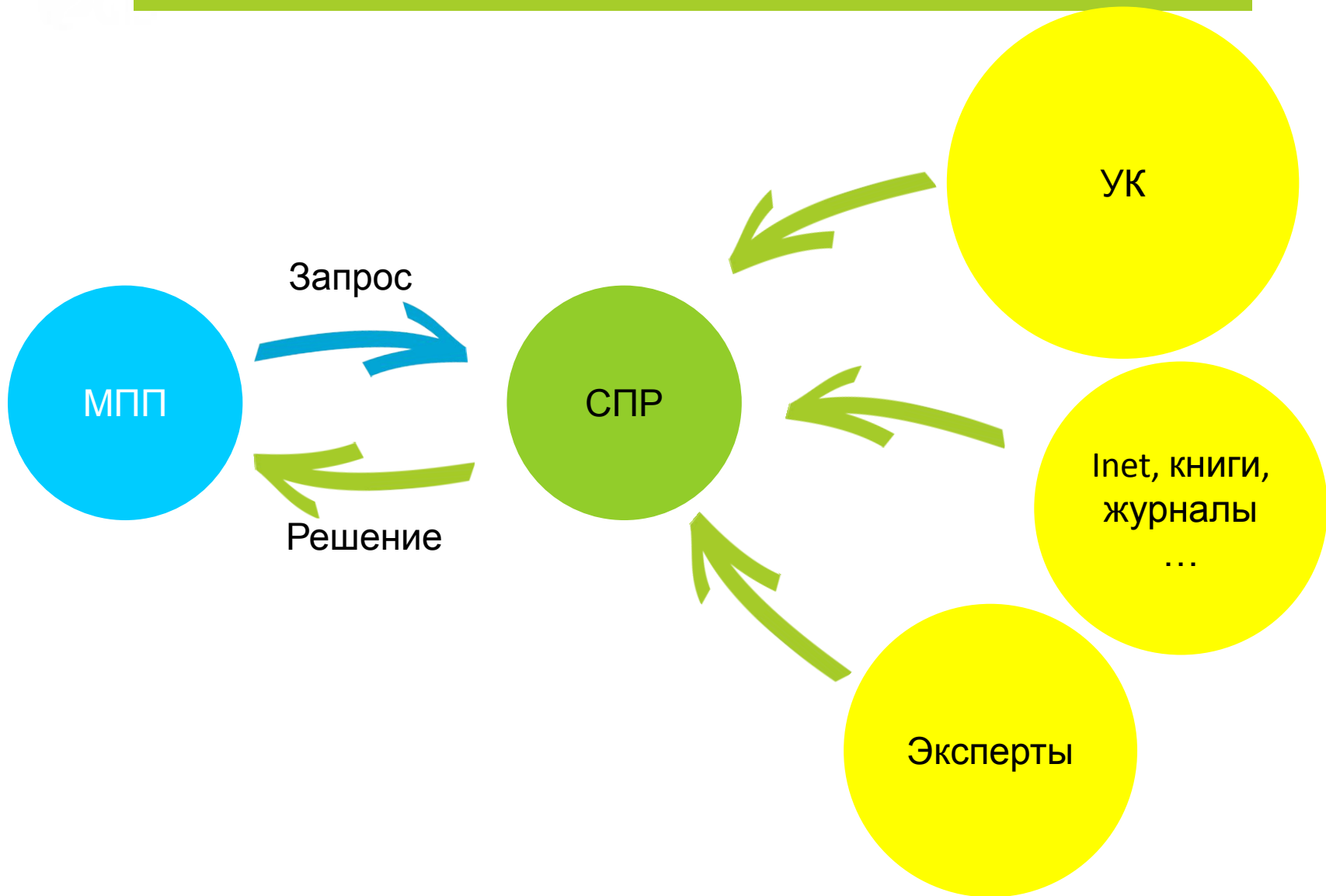
- 1 группа
- 16 БЗ

Ноябрь-декабрь 2012

- 5 групп
- 71 БЗ

Переход на
КПП
С января
2013г.

ПОДДЕРЖКА ОТ МАРКЕТИНГА



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



Сайгафаров
Вадим