

**ВЛИЯНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ВОЗДЕЙСТВИЙ
НА РОСТ МАРЖИНАЛЬНОСТИ АПТЕЧНОГО
ПУНКТА «ДОБРОМЕД» №18**

Старший провизор : Белозерова И.В

ОБОСНОВАНИЕ ВЫБОРА АО:

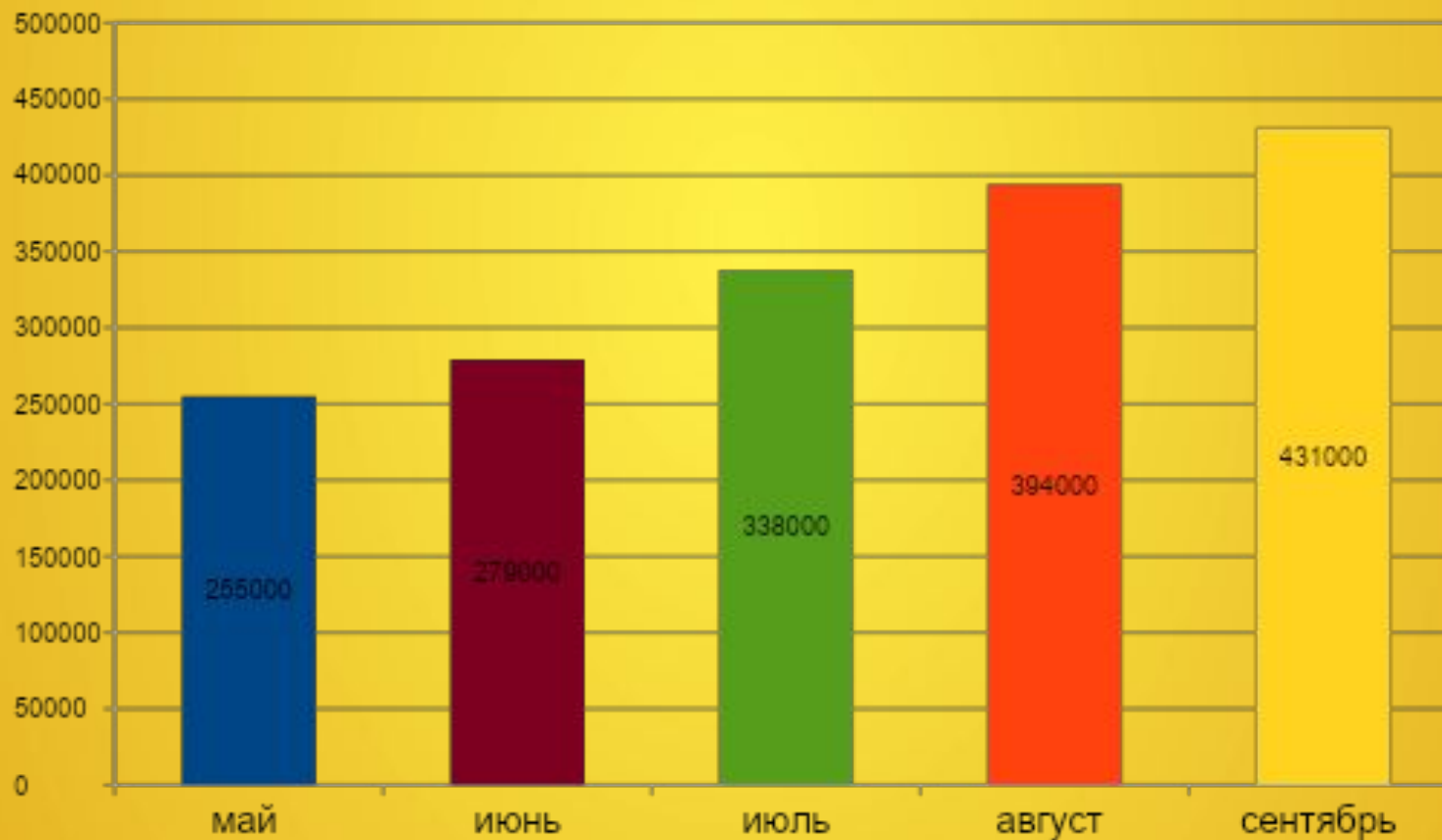
- -Увеличение маржинальной прибыли**
- -Положительная динамика в выполнении плановых показателей в следствии грамотного управленческого воздействия**

Обоснование выбора и практическая реализация управленческих воздействий

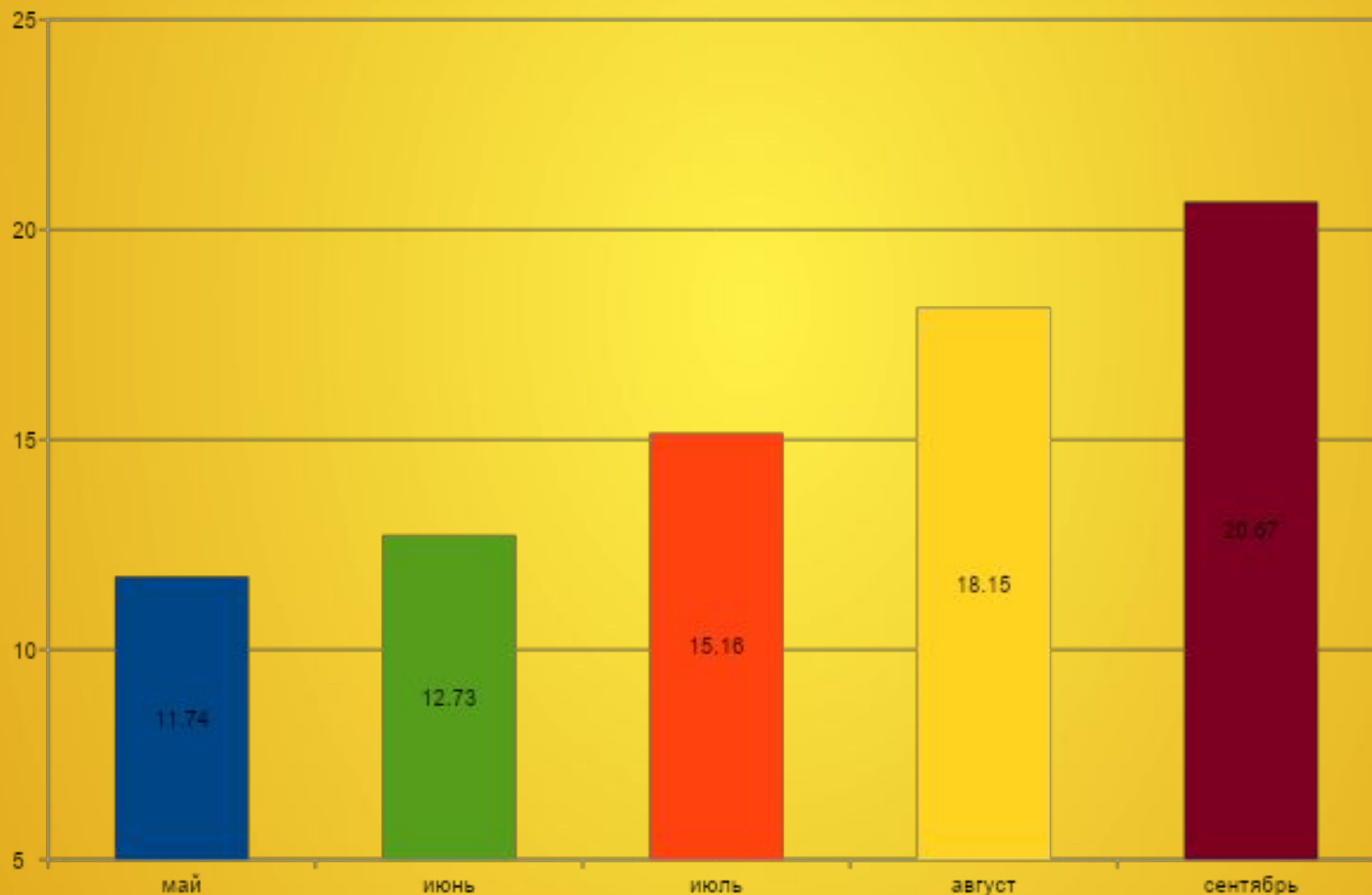
- Установление индивидуальных планов по ключевым экономическим показателям : по стм , устм, выручка,счп в чеке**
- Установление форм отчетности для АО ,совместный анализ предоставленных отчетов с ЗАО.**
- Контроль за соблюдением стандартов обслуживания, с целью повышения лояльности клиентов**
- Контроль за конкурентным окружением**
- Определение мотивационного профиля сотрудников АО, для выполнения поставленных задач**

Динамика роста суммы продаж СТМ

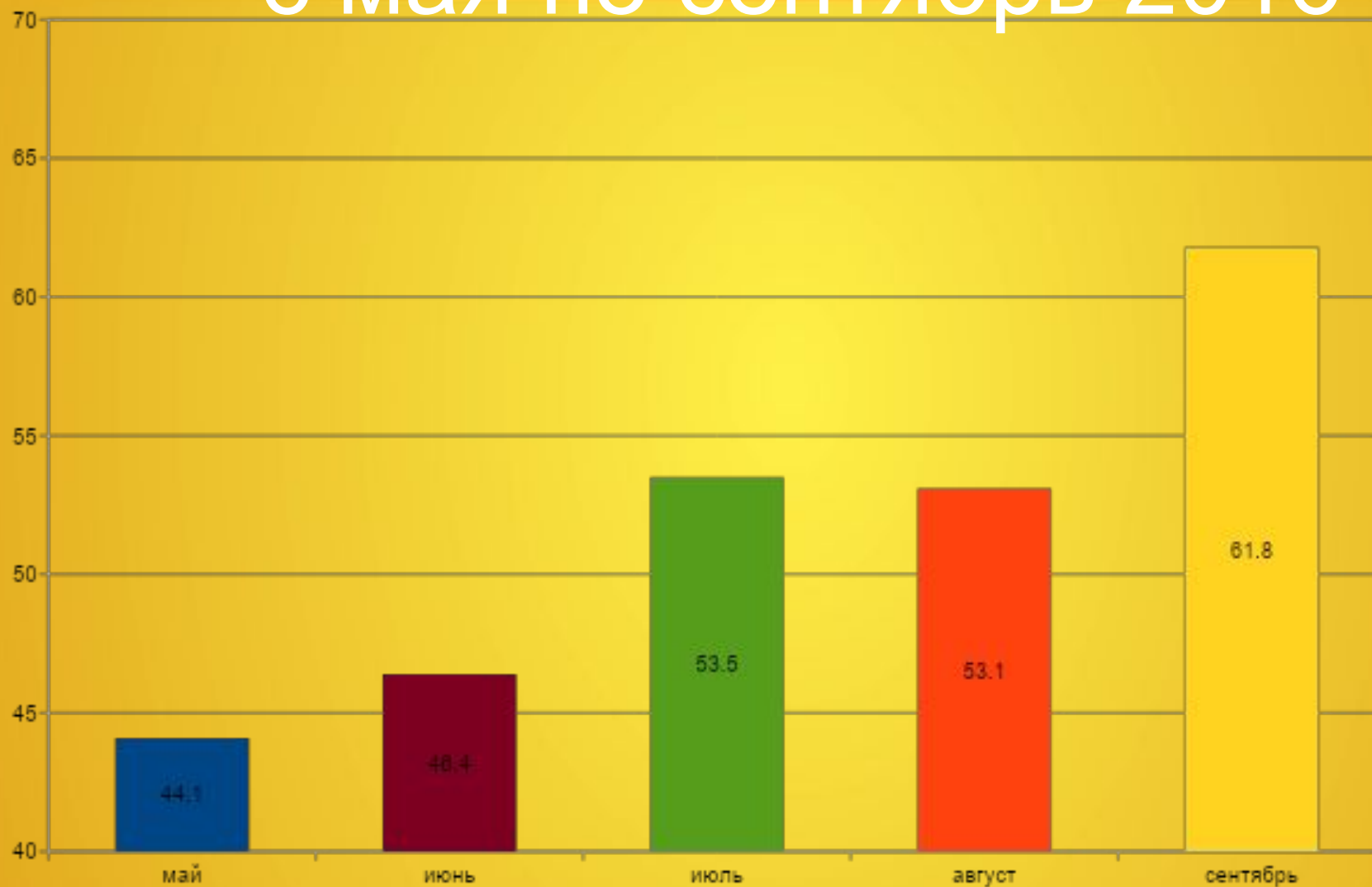
с мая по сентябрь 2016



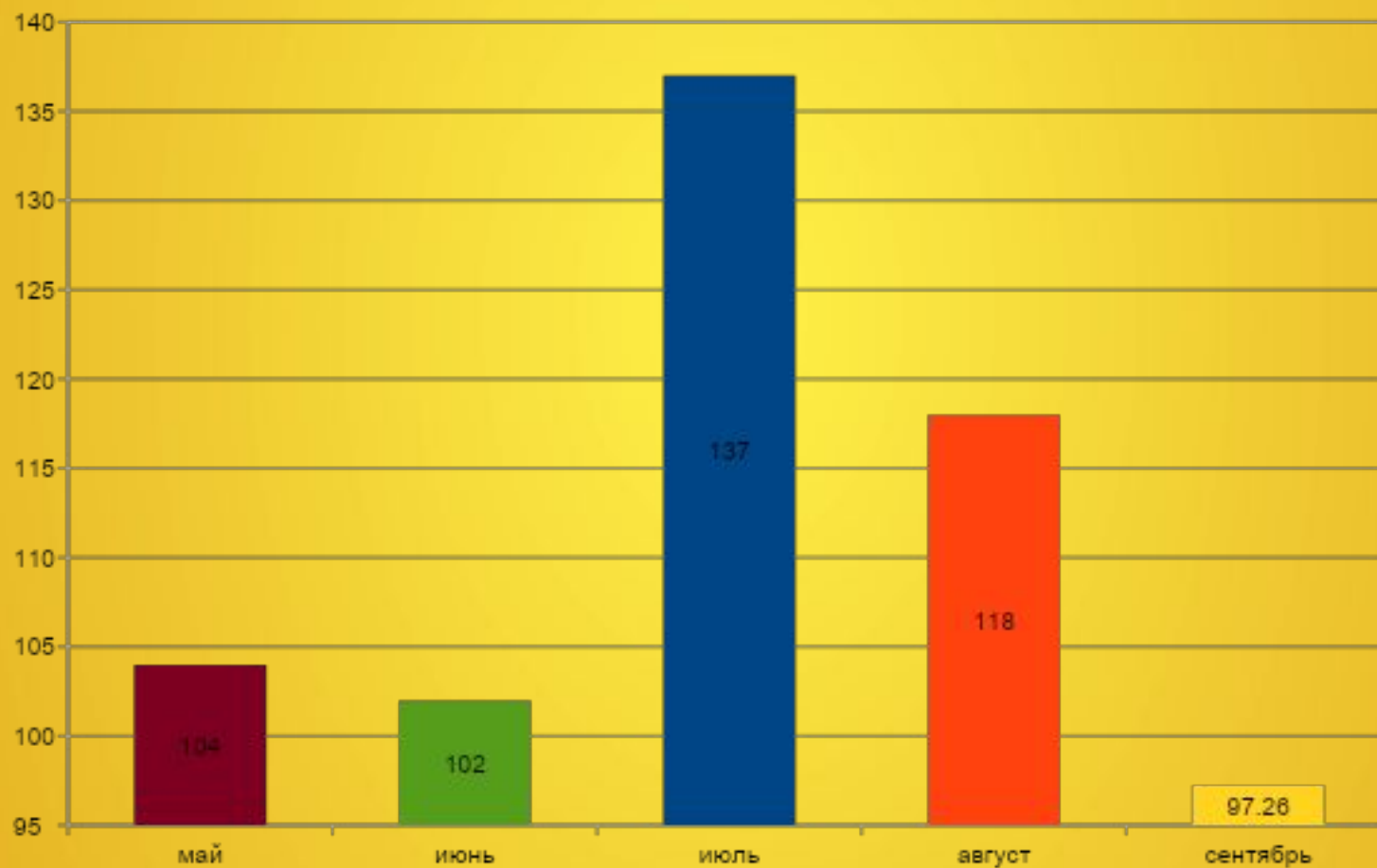
Динамика роста доли СТМ в общих продажах за период с мая по сентябрь 2016



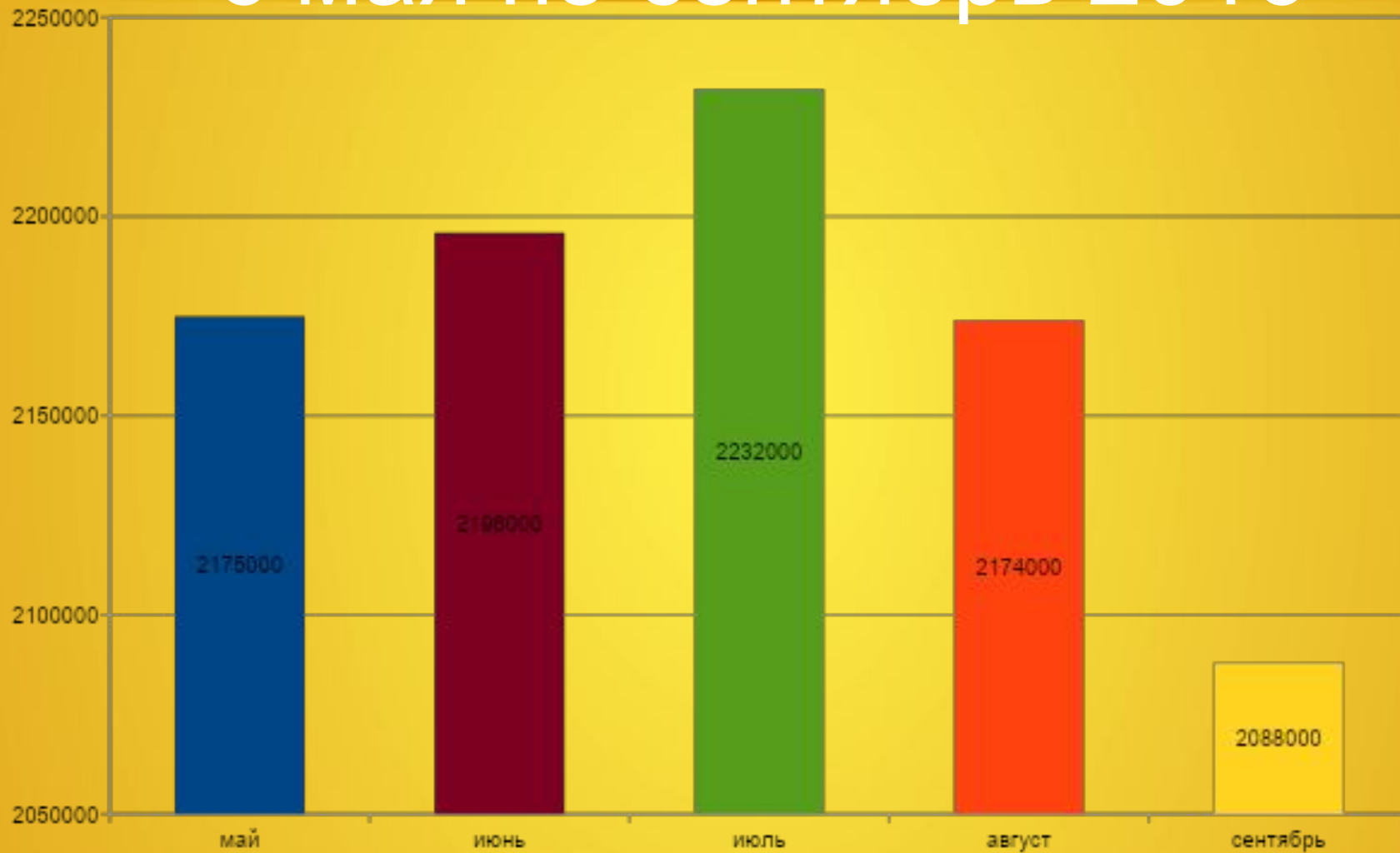
Динамика роста ССОУ СТМ с мая по сентябрь 2016



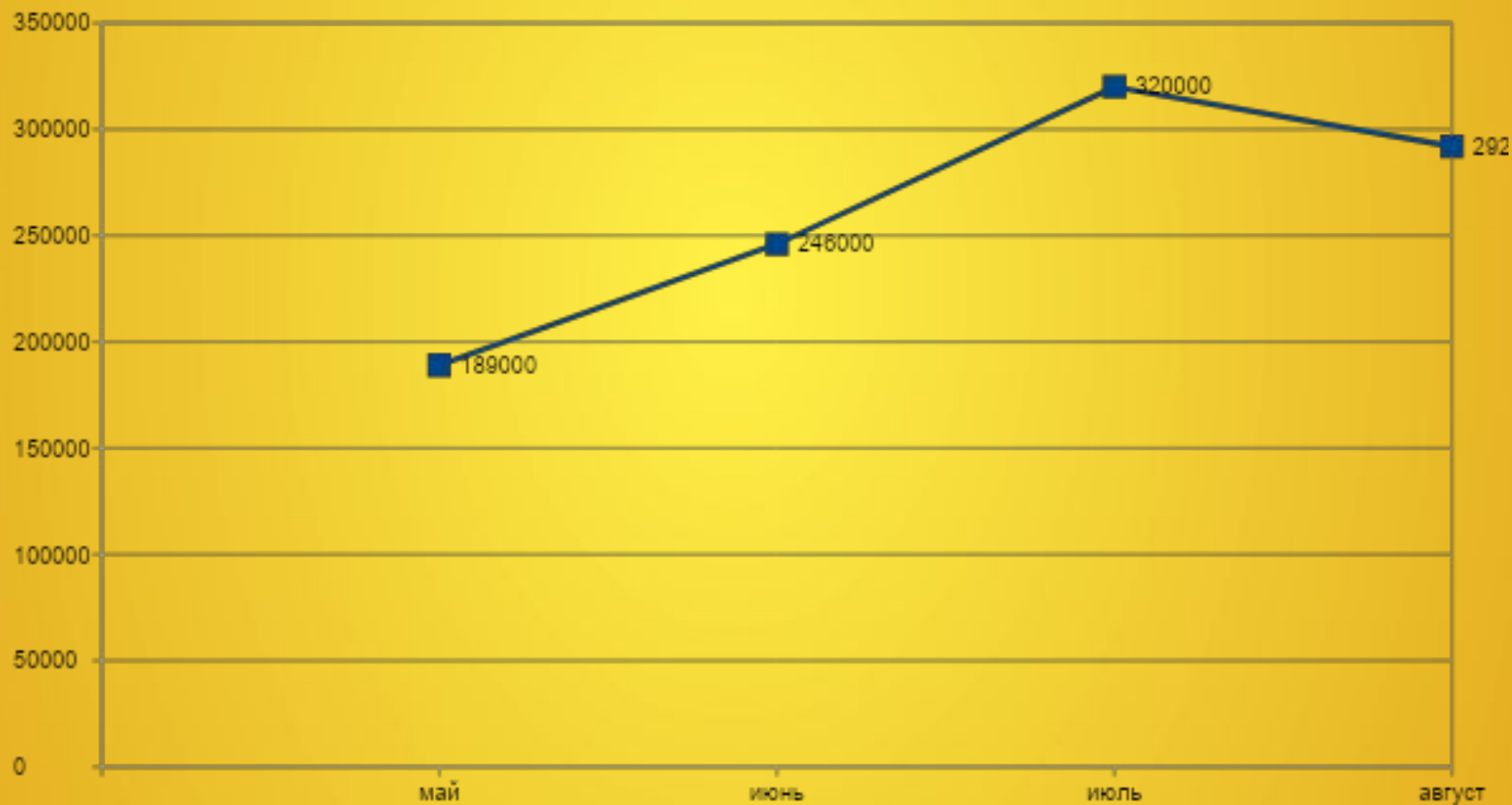
Динамика выполнения ГП / УСТМ с мая по сентябрь 2016



Динамика товарооборота с мая по сентябрь 2016



Маржинальная прибыль с мая по сентябрь 2016



Описание роли СП в повышении эффективности АО

- Установление индивидуальных планов по стм, устм , ссоу , счп, выручка**
- Контроль за выполнением ежемесячных планов продаж высокодоходных товаров (по стм, устм , приоритетных товаров и плана по выручке)**
- Контроль за ежедневным обучением товаров стм , устм, знание рекламных акций**
- Аудионаблюдение за работой СПС**

План внедрения наиболее успешных механизмов в другие АО

- Достижение показателей по ссоу, стм, устм, счп в чеке , путем изучения дорогостоящих позиций стм ,устм ,отработка навыков их продаж**
- Контроль за соблюдением стандартов обслуживания и выполнения производственных показателей**
- Отработка технологии продаж , реализация на практике расширения покупки**

Спасибо за внимание