



*АНАЛИЗ ДЕЛОВОЙ
АКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ*

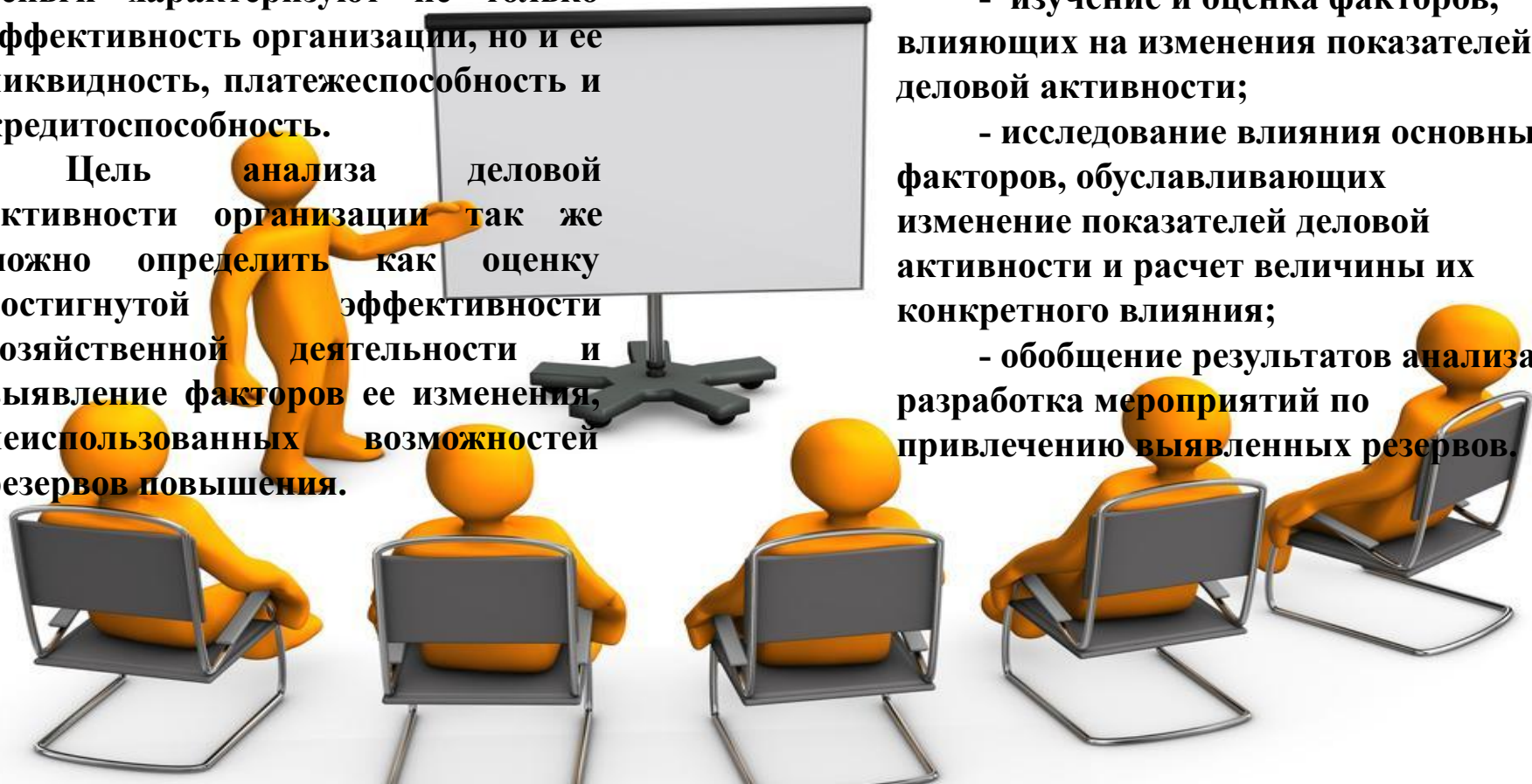
Цели и задачи анализа деловой активности

Целью анализа деловой активности является оценка качества менеджмента по критерию скорости преобразования активов организации в денежные средства. Скорость преобразования активов в деньги характеризуют не только эффективность организации, но и ее ликвидность, платежеспособность и кредитоспособность.

Цель анализа деловой активности организации так же можно определить как оценку достигнутой эффективности хозяйственной деятельности и выявление факторов ее изменения, неиспользованных возможностей резервов повышения.

В ходе такого анализа решаются следующие задачи:

- расчёт показателей деловой активности организации: оборачиваемости, рентабельности и других;
- изучение и оценка факторов, влияющих на изменения показателей деловой активности;
- исследование влияния основных факторов, обуславливающих изменение показателей деловой активности и расчет величины их конкретного влияния;
- обобщение результатов анализа, разработка мероприятий по привлечению выявленных резервов.



Критерии деловой активности

Критериями деловой активности являются уровень эффективности использования капитала, устойчивость экономического роста, степень выполнения задания по основным показателям деятельности, обеспечение заданных темпов экономического роста.

Анализ деловой активности начинается с сопоставления темпов изменения прибыли, реализации и активов.

Оптимальным является следующее соотношение:

$$T_{п} > T_{Q} > T_{А} > 100\%$$

где:

$T_{п}$ — темп изменения прибыли;

T_{Q} — темп изменения объема реализации;

$T_{А}$ — темп изменения активов.

Данное соотношение означает:

1. Прибыль увеличивается более высокими темпами, чем объем продаж продукции, что свидетельствует об относительном снижении издержек производства и о .
2. Объем продаж возрастает более высокими темпами, чем активы (капитал) организации, то есть ресурсы используются более эффективно.
3. Экономический потенциал организации возрастает по сравнению с предыдущим периодом.

Показатели деловой активности предприятия

Коэффициенты деловой активности позволяют проанализировать, насколько эффективно организация использует свои средства. Коэффициенты могут выражаться в днях, а также в количестве оборотов того либо иного ресурса организации за анализируемый период.

Коэффициент общей оборачиваемости капитала показывает эффективность использования имущества организации. Он отражает скорость оборота (в количестве оборотов за период) всего капитала организации.

Коэффициент оборачиваемости оборотного капитала показывает скорость оборота всех оборотных средств организации (как материальных, так и денежных). В результате ускорения оборота меньше требуется запасов сырья, материалов, топлива, заделов незавершенного производства, а, следовательно, высвобождаются и денежные ресурсы, ранее вложенные в эти запасы и заделы.

Коэффициент отдачи НМА необходим для определения уровня, динамики, совокупной отдачи объектов нематериальных активов.

Коэффициенты деловой активности позволяют проанализировать, насколько эффективно предприятие использует свои средства. К этой группе относятся различные показатели оборачиваемости. Оборачиваемость активов характеризует скорость их превращения в денежную форму и оказывает существенное влияние на платежеспособность фирмы.

В финансовом менеджменте наиболее часто используются следующие показатели оборачиваемости:

- коэффициент оборачиваемости активов;
- коэффициент оборотных активов;
- коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности;
- коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности;
- коэффициент оборачиваемости производственных запасов по элементам в целом и по элементам товарно-материальных ценностей;
- длительность операционного цикла;
- коэффициент оборачиваемости базовых средств;
- коэффициент оборачиваемости собственного капитала.

С помощью анализа деловой активности организации вырабатываются стратегия и тактика её развития, обосновываются планы и управленческие решения, осуществляются контроль за их выполнением, выявляются резервы повышения эффективности работы.

Такой анализ позволяет изучить состояние капитала в процессе его кругооборота, выявить способность к устойчивому функционированию в изменяющихся условиях внешней и внутренней среды.

По итогам анализа деловой активности организации можно определить общее финансовое состояние организации, знание которого необходимо для принятия верных управленческих решений.

Деловая активность является системной и динамичной характеристикой деятельности предприятия. Её анализ заключается в исследовании уровней и динамики разнообразных финансовых коэффициентов. Анализ деловой активности, как правило, проводится на двух уровнях – качественных и количественных показателей.

