

«ОЦЕНИ НАСТРОЕНИЕ»



КРАСНЫЙ

ЗЕЛЕНый

ЖЕЛТЫЙ

СИНИЙ



«ПОСТАНОВКА ФИГУР»



**Старайся жить так, чтобы людям рядом с тобой
было хорошо!**



Волшебный сосуд!

ТЕМА:

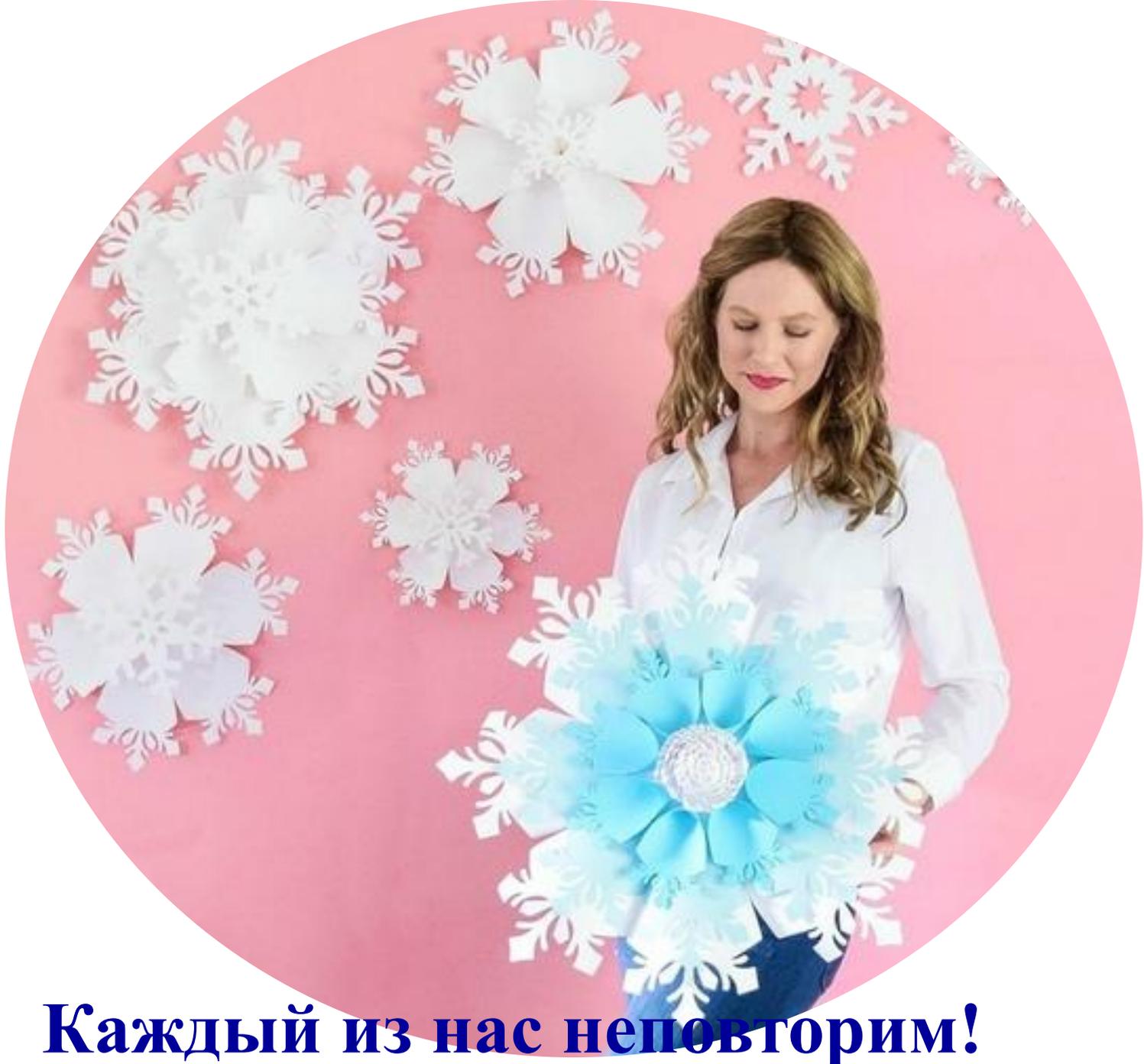
«ПОВЕДЕНИЕ В КОНФЛИКТАХ»



ЧТО ТАКОЕ КОНФЛИКТ?

**РЕЗУЛЬТАТ СТОЛКНОВЕНИЯ ИНТЕРЕСОВ, ВЗГЛЯДОВ, МНЕНИЙ
ДВУХ И БОЛЕЕ ЛЮДЕЙ.**

**С
Н
Е
Ж
И
Н
К
И**



Каждый из нас неповторим!

ПУТИ РЕШЕНИЯ КОНФЛИКТОВ

СОТРУДНИЧЕСТВО

КОМПРОМИСС

ИЗБЕГАНИЕ

ПРИСПОСОБЛЕНИЕ

СОПЕРНИЧЕСТВО

ПУТИ РЕШЕНИЯ КОНФЛИКТОВ



СОТРУДНИЧЕСТВО – «Чтобы я выиграл, ты должен тоже выиграть»



КОМПРОМИСС – «Чтобы каждый из нас что-то выиграл, каждый из нас должен что-то проиграть»

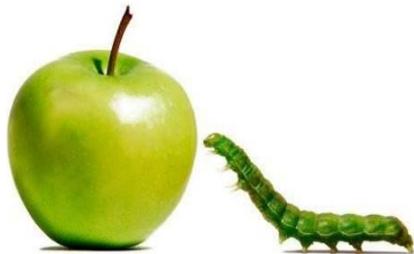


ПРИСПОСОБЛЕНИЕ – «Чтобы ты выиграл, я должен проиграть»

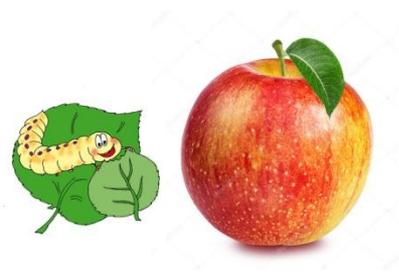


СОПЕРНИЧЕСТВО – «Чтобы я победил, ты должен проиграть»

«ЯБЛОКО и ЧЕРВЯЧОК»



СОТРУДНИЧЕСТВО – «Чтобы я выиграл, ты должен тоже выиграть»



КОМПРОМИСС – «Чтобы каждый из нас что-то выиграл, каждый из нас должен что-то проиграть»



ПРИСПОСОБЛЕНИЕ – «Чтобы ты выиграл, я должен проиграть»



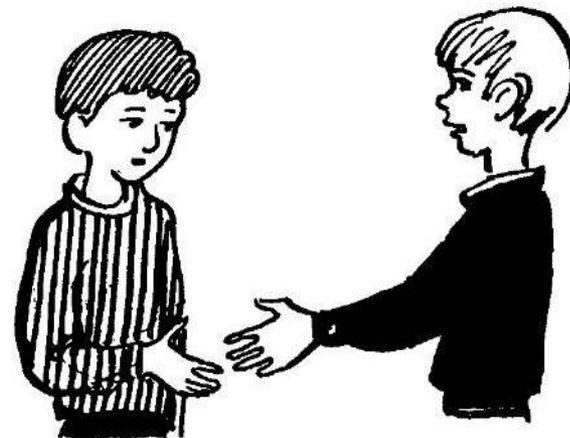
СОПЕРНИЧЕСТВО – «Чтобы я победил, ты должен проиграть»

В споре будь сдержан и тактичен!



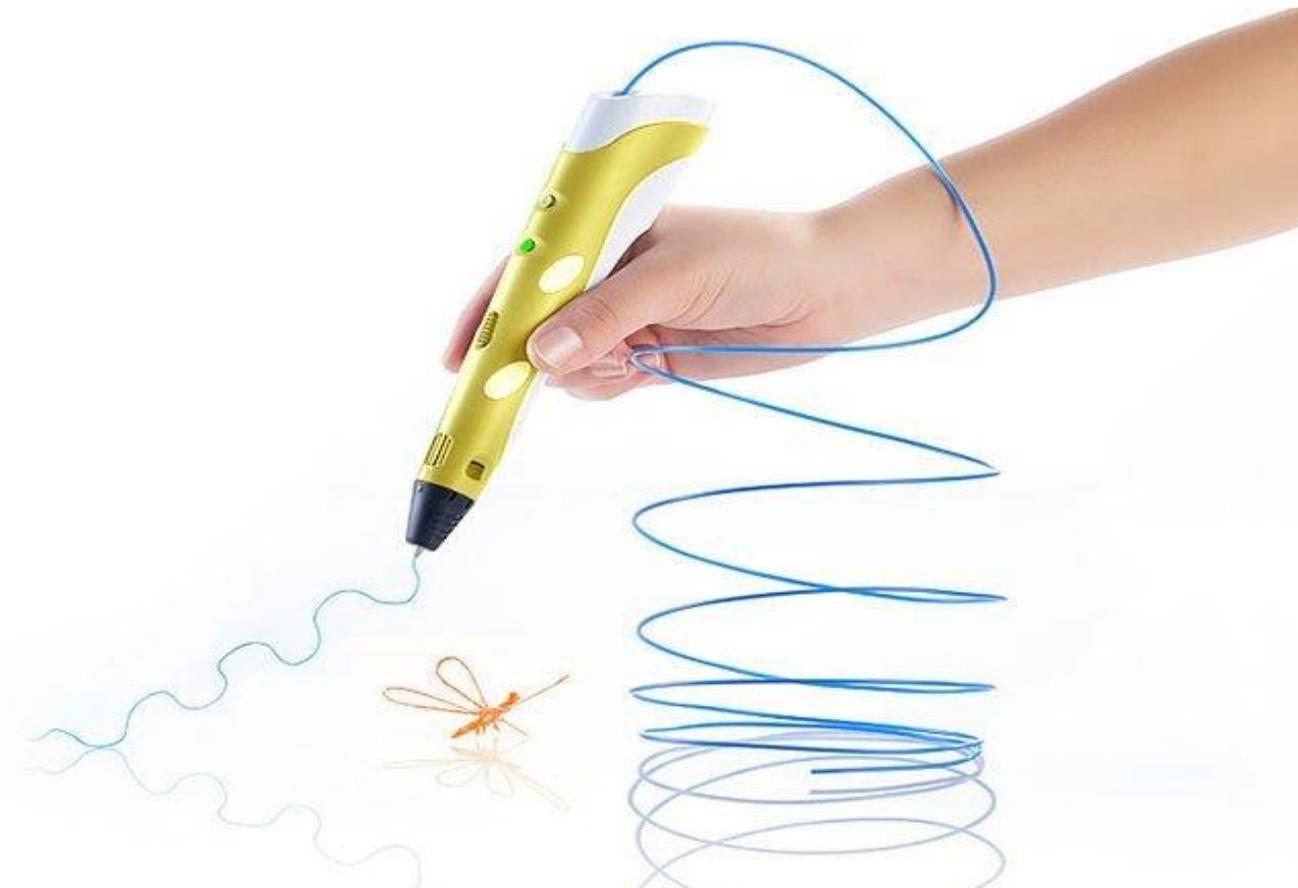
**Избегай конфликтов,
не совершай необдуманных поступков!**

ПУТИ РЕШЕНИЯ КОНФЛИКТОВ



Разрешай конфликты без применения физической силы!

«АНАЛИЗ КОНФЛИКТНОЙ СИТУАЦИИ»



**Научись слышать, слушать, принимать,
понимать, взаимодействовать!**

ПРАВИЛА БЕСКОНФЛИКТНОГО ПОВЕДЕНИЯ

Относись к людям так, как ты хочешь, чтобы относились к тебе!

- В споре будь сдержан и тактичен.
- Старайся жить так, чтобы людям рядом с тобой было хорошо.
- Научись сотрудничать, уступать, договариваться, находить компромисс.
- Избегай конфликтов, ссор, не совершай необдуманных поступков.

«СВЯЗУЮЩАЯ НИТЬ»



**Научись сотрудничать, уступать, договариваться,
находить компромисс!**

«ОЦЕНИ НАСТРОЕНИЕ»



КРАСНЫЙ

ЗЕЛЕНый

ЖЕЛТЫЙ

СИНИЙ

