

Фармацевт

Продолжительность рабочей смены провизора нередко составляет 10-12 часов, а иногда и целые сутки. Здесь не обойтись без физической и психологической выносливости, обширных знаний, предельного внимания и... чувства юмора.

*Работу выполнила
ученица 9 класса
Боровкова Ольга*

Аптеки наступают!

- В России функционирует около двадцати тысяч аптек и более сорока тысяч аптечных киосков. Объем рекламы лекарственных препаратов на телевидении занимает одно из первых мест, потребителям предлагаются все новые и новые таблетки, микстуры, порошки... Стремительно развиваются многочисленные аптечные сети - "Ригла", "Аптека 36,6", "Доктор Столетов", "Старый лекарь" и др. Эпицентр скопления торговых точек - Москва и Санкт-Петербург. Бизнес доходный, однако и конкуренция между аптечными сетями идет жесточайшая. Ситуацию усугубляет острая нехватка профессиональных кадров. Институты, выпускающих профизоров-фармацевтов, в России не так много, и на специалистов в этой области идет настоящая охота. Столичные аптеки активно набирают специалистов даже из других регионов страны, много предложений на интернет-сайтах и в газетах. Одним словом, проблем с трудоустройством у фармацевтов нет.



Провизор и фармацевт: найди десять отличий



- В Европе под "провизором" подразумевается что-то вроде помощника фармацевта, лаборанта фармацевтического производства. А фармацевт - это специалист с высшим образованием, имеющий магистерскую степень. В России все наоборот: провизоры - специалисты высшей категории, выпускники вузов, а фармацевтов готовят средние специальные учебные заведения (фармучилищи и колледжи). Раньше работники со средним фармацевтическим образованием могли работать только за "первым столом" - продавать лекарства и готовить их по рецепту врача. Сегодня все иначе: стремительное развитие аптечных сетей и дефицит кадров привели к полному смешению обязанностей и должностей. В современной аптеке большинство сотрудников заняты отпуском готовых лекарственных средств покупателям, и разница между провизором и фармацевтом только в одном - в уровне знаний и опыте. Бывает, что специалист даже со средним специальным образованием, проработав несколько лет в аптеке, становится ее директором.

Специалисты-первостольники

- Однако, какое бы образование ни получил провизор-фармацевт, его карьера начнется с работы за "первым столом" - с того самого окошка-прилавка, куда обращаются посетители с просьбой продать лекарство. Прежде чем давать советы, провизор-фармацевт должен сам стать заточком препаратов, их возможных побочных действий, противопоказаний, уметь правильно и квалифицированно подобрать замену, дозу. Объем знаний по клинической фармакологии и фармакотерапии, медицинской этике и психологии должен быть соответствующим, кругозор провизора в области лекарственных препаратов намного шире, чем у любого врача. Если учесть, что на фарм рынке постоянно появляются новые иностранные и отечественные лекарства, внедряются новые подходы к лечению тех или иных заболеваний, становится ясно, насколько важно провизору владеть свежей информацией, совершенствовать знания, отшлифовывать практические навыки.



Плюсы и минусы профессии фармацевта



- **Плюсы:**

- Быстрый карьерный рост.
- Живая, динамичная работа.
- Высокий спрос на рынке труда.

- **Минусы:**

- Клиенты не всегда "белые и пушистые"...
- Часто ненормированный рабочий день, ночные смены.

● **Медики по совместительству**

- Многие больные приходят в аптеку без рецептов, зато со своими проблемами. В поликлинику не прорвешься - времени на очереди нет, молодежь и люди среднего возраста обращаются к врачам только в самых крайних случаях, а чаще они идут за консультацией прямиком в аптеку. Конечно, провизор-фармацевт не имеет права проводить диагностику или выписывать рецепты, но дать грамотный совет обязан.
- Что и говорить, не всегда все происходит гладко. Наверное, каждый фармацевт может вспомнить неприятные истории: кому-то "повезло" пообщаться с наркоманом на грани нервного срыва, кого-то оскорбили люди, не привыкшие ценить чужой труд и относящиеся к сотрудникам аптеки как к обслуживающему персоналу. Но в любом случае участие, понимание и внимание к посетителю - ключевые понятия в этой профессии. У хорошего фармацевта постепенно складывается своя клиентская база, именно она - показатель отличной работы.

- **Оплата труда**

- Средняя заработная плата медицинского представителя в столице колеблется около 30 000 рублей плюс ежеквартальные, полугодовые или годовые бонусы, которые зависят от результатов продаж и достигают одного оклада в квартал.

Труд госпитального медицинского представителя оплачивается выше, чем представителя, продвигающего безрецептурные препараты, так как требует более глубоких знаний в области медицины и общения на уровне профессуры, да и ценовой диапазон отгружаемых в стационары госпитальных препаратов значительно выше.





- **Назначение профессии:** продажа, хранение, изготовление лекарственных средств в аптеках, контрольно-аналитических лабораториях, лечебно-профилактических учреждениях.
- Фармакология - от древнегреческого «pharmakon» — лекарство и «logos» — учение. Наука, изучающая действие лекарственных веществ на организм человека и животных; изыскивающая лекарственные средства. Фармация — комплекс научных дисциплин, изучающих вопросы изыскания, добывания, изготовления, хранения и отпуска лекарственных средств.
- Фармацевт (от греч. pharmakeutes - приготавливающий лекарства), специалист с высшим (провизор) или средним (помощник провизора) фармацевтическим образованием.

- **Основные решаемые задачи:**
- прием рецептов, осуществление требований учреждения;
- отпуск лекарственных средств и изделий медицинского назначения;
- изготовление и проверка качества лекарства;
- прием и распределение по местам хранения товара (обеспечение условий хранения);
- проведение санитарно-просветительской и информационной работы среди населения.
- Профессия требует от специалиста преимущественно интеллектуальных затрат. Профессиональная деятельность, прежде всего, подразумевает реализацию известных заранее процедур, выполнение поставленной задачи.



- **Основой профессии выступают**
- **специальные знания:** медицина; фармакология.
- **школьные знания:** биология; химия; физика.
- Чаще всего специалист осуществляет деятельность в помещении, сидя за рабочим местом. Для успешного выполнения деятельности необходим обмен информацией с коллегами. Обычно профессиональное общение происходит непосредственно.



- **Уровень образования** Для овладения профессией необходимо среднее или высшее профессиональное образование.
- **Специальности:** 40500 - Фармация.
- **Специализации:** провизор-технолог, провизор-аналитик, менеджер-провизор, провизор медицинского (аптечного) склада, специалист по маркетингу рынка лекарственных средств, специалист по лицензированию и сертификации лекарственных препаратов.



- **Учебные заведения, обучающие данной профессии:**
- Московская медицинская академия им. И.М.Сеченова.
119881, Москва, ул. Большая Пироговская, 2/6. Тел.: (495) 248-72-77, 248-05-43. www.mma.ru;
- Московское фармацевтическое училище № 10, Москва ул. 1-я Бородинская, д. 2. Тел.: (495) 243-02-85;
- Всероссийский Учебно-методический центр по непрерывному медицинскому и фармацевтическому образованию. 107564, Москва, Лосиноостровская улица, 2. Тел: (495) 465-73-78.
- Ульяновский фармацевтический колледж; **Адрес:** 432063, Ульяновская область, г. Ульяновск, ул. Льва Толстого, д. 37
Телефон: (8422) 42-05-57, 42-05-52, 42-05-69
Факс: (8422) 42-05-57, 41-24-62
Электронная почта: ufk@mv.ru
- Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова; ЧР, 428000, г. Чебоксары, Московский пр., 15