

# **ОТЧЕТ** **об экономической** **практике**

**Студентки 3 курса**  
**дневного отделения**  
**группы М-34**  
**направления «Менеджмент»**  
**Островской Полины**  
**Маратовны**



# Цель:

**закрепление и углубление в условиях действующей организации теоретических знаний, приобретение практических навыков, выявление проблем в работе предприятия, разработка рекомендаций по совершенствованию деятельности предприятия**





# ООО «Клементина плюс»

**Это коммерческая организация, преследующая извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности.**

**Компания, производящая качественные пластиковые окна, рулонные шторы, горизонтальные и вертикальные жалюзи, москитные сетки, водоотливы, межкомнатные двери.**

# Офисы:



- Бокситогорск,
- Волхов,
- Великий Новгород,
- Гатчина,
- Кириши,
- Кингисепп,
- Кировск,
- Колпино,
- Лодейное поле,
- Луга,



# Заказчики-дилеры:

1. ЛеноблДомСтрой;
2. ЗАО «Метахим»;
3. ГОБУЗ «Областная детская клиническая больница»,  
находящаяся в Великом Новгороде;
4. ЛГОУ им. А. С. Пушкина, город  
Бокситогорск.



# Структура ООО «Клементина плюс»



# Конкурентный анализ

№	Показатель	«Клементина плюс»	Конкуренты		
			Магазин «Окна. Двери.»	ООО «Скат»	«Окна Века»
1.	Место расположения	Улица Ломоносова, дом 16.	Ж/д Вокзал.	Кировский проспект, дом 30 а.	Улица Молодежная, дом 21.
2.	Телефон	8 (81363) 787-11	8 (81363) 62150, 8 905 250 29 22, 8 911 961 66 90	8 (81363) 78-4-27	8 (81363) 77-3-77
3.	Время работы	10.00-19.00 Обед: 14.00-15.00 Выходной: воскресенье	10.00-18.00 Выходные: суббота, воскресенье	9.00-18.00 Суббота: 9.00-14.00 Выходной: воскресенье	10.00-19.00 Суббота: 10.00-14.00 Выходной: воскресенье
4.	Реклама	Листовки, календари	Листовки	Листовки	Листовки

# Вывод:

По конкурентной борьбе

1 место занимает ООО «Клементина  
плюс» ( 12 баллов);

2 место – «Окна Века» ( 11 баллов);

3 место – «Скат» (9 баллов);

4 место – «Окна. Двери.» (8 баллов).





# Рекомендации и предложения по усовершенствованию деятельности

ООО «Клементина плюс»:

1. Улучшение рекламной деятельности;
2. Создание хорошо разработанного сайта.



# Эффективность

**Затраты = 70000 рублей**

**Прибыль существующая = 2400000  
рублей**

**Прибыль предполагаемая =  
 $2400000 * 120\% = 2880000$  рублей**

**Чистая прибыль =  $2880000 - 70000 =$   
**2810000 рублей****

**Эффективность =  $2810000 : 2400000$   
**= 1,17****

**СПАСИБО  
ЗА  
ВНИМАНИЕ**

