


Авторы: Бельды Наталья, ученица 9 кл. (VIII вида); Галочкин Алексей, ученик 6 кл. (VIII вида); Воронина Светлана, ученица 6 кл. (VIII вида); Кузминская Виктория, ученица 6 кл. (VIII вида); Швец Анастасия, ученица 6 кл. (VIII вида).


Руководитель: педагог-психолог Паскал Виктория Викторовна.






Риелторы - подыскивают заинтересованным сторонам варианты сделок с недвижимостью, ведут переговоры, помогают в оформлении необходимых документов, следят за законностью сделок.


Риелторы могут работать как в агентствах по недвижимости, так и частным образом. Их рабочий день часто ненормирован: с одной стороны, они не обязаны постоянно присутствовать в офисе в рабочее время, они всегда должны быть доступны с помощью мобильного телефона.



Риелтору важно обладать юридической грамотностью, прекрасно ориентироваться в рынке жилья, быть коммуникабельным и обладать даром убеждения. Ему необходимо также завоевывать к себе доверие.



Трудоустроиться риелтором нетрудно, куда сложнее заработать денег, его доход обычно составляет определенный процент от стоимости сделанных сделок, а значит чтобы хорошо заработать, ему необходимо действовать быстро и энергично, чтобы найти и обслужить как можно больше клиентов.



Не сможет найти их и организовать сделки —
ничего и не зарабатывает, будь он
сотрудником хоть самого престижного
агентства.

В качестве перспектив карьерного роста
можно сматривать создание собственного
агентства по недвижимости или В
управленческой должности в имеющемся
агентстве.

Придумай рекламу для страхования домов...

