



# Коммерсант в торговле

Профессия "Коммерсант в торговле" в настоящее время самая востребованная. Новые технологии и современное торговое оборудование предъявляют высокие требования к торговому работнику.

Продавец сегодня – это, прежде всего, пользователь ПК, знающий электронную технику и основы программирования, это хороший психолог, умеющий преподнести покупателю товар, достойно представляющий свою фирму или предприятие.

# История профессии:

Вплоть до конца девятнадцатого века обучение коммерции не пользовалось популярностью, и для овладения навыками коммерсанта приходилось учиться методом собственных проб и ошибок. И только с началом бурного развития промышленности и торговли возникла острая необходимость в профессиональных кадрах для ведения коммерческой деятельности. Сегодня коммерция очень популярна, поэтому в стране существует множество учебных заведений, которые ведут образовательную деятельность по специальности коммерсант....



# История профессии:

Торговля как явление возникла ещё при племенном строе, и вначале имела вид натурального обмена: один вид товара обменивался на другой. Деньги как эквивалент товаров появились несколько позже. Одним из важных этапов развития торговли было появление купцов, которые путешествовали по разным городам и странам, доставляя редкие и необычные товары и способствуя развитию разных наук и дипломатических отношений. Именно купцы первыми начали учитывать товар и классифицировать его.



## Социальная значимость профессии в обществе:

Профессия продавца относится к одной из самых востребованных, ведь с каждым городом количество товаров возрастает, и увеличивается количество торговых предприятий. Даже развитие интернета и онлайн-торговли не может отменить потребность в людях данной специальности, хотя сама профессия с появлением ПК сильно модернизировалась.



## Массовость и уникальность профессии:

К лицам, осуществляющим продажи, предъявляются высокие требования: знание психологии покупателя, коммуникабельность, стрессоустойчивость, внимание — вот лишь неполный перечень качеств, которыми должен обладать продавец.





# Профессия по ОК 016-94:

агент

коммерческий, контрол  
ёркассир, кассир  
торгового  
зала, продавец  
продовольственных  
товаров, продавец  
непродовольственных  
товаров.



# Назначение профессии



Осуществление торговых операций с товарами потребительского и промышленного назначения необходимого ассортимента и качества в розничной, оптовой торговле, предоставление коммерческих услуг.



# Виды профессиональной деятельности:

- Участие в работе по установлению деловых контактов между покупателями и продавцами товаров
- Изучение конъюнктуры рынка товаров, формирование и прогнозирование потребительского спроса, стимулирование сбыта.
- Определение товароведческих характеристик товаров, соответствия их качества нормативной документации, товарному знаку.
- Приемка товаров по количеству и качеству.





# Содержание деятельности:

Выступает в качестве посредника между производителем сложных видов товаров и населением.

Рассказывает покупателям об ассортименте, подробно разъясняет характеристики, параметры, свойства товаров, поясняет способы использования, хранения и ухода.

Консультирует по вопросам преимуществ различных моделей, помогает в выборе, предлагает взаимозаменяемый товар.

Деятельность специализируется по типу продаваемого товара (продуктовые, промышленные...).





# Квалификация.

В системе непрерывного образования профессия "Коммерсант в торговле" относится к 4-й ступени квалификации. Уровень общего образования, требуемого для получения профессии - среднее (полное) общее; уровень профессионального образования - начальное профессиональное (подготовка осуществляется в профессиональных лицеях). Подготовка по профессиям "продавец продовольственных товаров", "продавец непродовольственных товаров", "контролёр-кассир" может осуществляться из выпускников школы без получения среднего (полного) общего образования. Профессиональная деятельность осуществляется на предприятиях различных форм собственности.

Тарификация труда коммерсанта в торговле осуществляется на предприятии в соответствии с принятой в стране системой тарификации и другими нормативными актами органов по труду.

Повышение квалификации коммерсанта в торговле осуществляется в системе непрерывного профессионального образования.



# Общая характеристика профессии



Самостоятельно решает, как зарабатывать деньги, составляет план действий и выполняет задуманное. Широко использует технические средства и каналы связи. Возможны частые поездки, многочисленные контакты с разными людьми. Требования к индивидуальным особенностям специалиста .Умение управлять собой, самообладание, коммуникабельность, организаторские качества, хорошая память, умение анализировать информацию, развитая интуиция, социальная пластичность, высокий уровень логического мышления.



# Медицинские противопоказания



Работа не рекомендуется людям, страдающим заболеваниями сердечно-сосудистой системы, опорно-двигательного аппарата, нервно-психическими заболеваниями, имеющим выраженные дефекты зрения и слуха, физические недостатки.

# Обучение

Несколько лет в лицее №50 существует отделение продавцов. Оно объединяет всех учащихся, которые пришли получить профессию "коммерсант в торговле". На этом отделении они получают в течение периода обучения (3-4 года) такие профессии, как "продавец продовольственных товаров", "продавец непродовольственных товаров", "контролёр-кассир", "коммерческий агент". Здесь учатся творчески развитые девушки и юноши - без этого не овладеть в полной мере профессией продавца. Особым почтением пользуются юноши, так как их намного меньше, чем девушек. Теоретическая подготовка предусматривает изучение таких предметов, как "Товароведение продовольственных товаров", "Товароведение непродовольственных товаров", "Технология торгового процесса", "Торговые вычисления", "Экономика производства", "Основы декорирования", "Деловая культура". Производственное обучение проходит в лабораториях, которые оснащены всем необходимым оборудованием. Выпускники получают достаточно высокие разряды - 3 и 4, поэтому по окончании училища не возникает проблем с трудоустройством.