

Раздел 3. МАКРОЭКОНОМИКА

ТЕМА 9. ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ.

Основные вопросы темы:

- 1. Макроэкономика: объект исследования и связь с микроэкономикой. Основные школы в макроэкономике.**
- 2. Система национальных счетов. Основные макроэкономические показатели.**
- 3. Способы определения валового внутреннего продукта.**
- 4. Другие макроэкономические показатели.**

1. Макроэкономика: объект исследования и связь с микроэкономикой

Макроэкономика - это один из разделов экономической науки, изучающий экономику как единое целое.

Предметом макроэкономики выступают:

- *механизм функционирования* экономики страны безотносительно к специфике его отдельных отраслей;
- *факторы, определяющие изменения этого механизма* в краткосрочной и долгосрочной перспективе;
- и *способы воздействия государства* на течение экономических процессов на макроуровне.

Макроэкономика стремится объяснить:

- **тенденции и закономерности** механизма функционирования всей экономики,
- **причины**, вызывающие изменения в эффективности производства,
- **факторы роста** или **причины замедления** его темпов,
- **воздействие** международных факторов на экономику страны.

Макроэкономические проблемы,

решение которых возможно лишь на уровне общества в целом:

- **экономический рост,**
- **полная занятость,**
- **экономическая эффективность,**
- **стабильный уровень цен,**
- **внешнеэкономические связи и т.п.**

Микро- и Макроэкономика Это - две сферы человеческой деятельности.

Микроэкономика охватывает:

- Поведение потребителя
- Фирмы
- Отдельные рынки
- Отдельные отрасли
- Отдельные регионы

■ Макроэкономика

охватывает всю экономику как единое целое

Микро и Макроэкономика - это **два раздела** экономической науки.

Микроэкономика и Макроэкономика

- ВЗАИМОЗАВИСИМЫ
- ВЗАИМОДОПОЛНЯЮТ ДРУГ ДРУГА

Тем самым **объективное знание об экономических процессах можно получить** только опираясь на выводы и результаты исследований **как в области макро-, так и микроэкономики.**

**Современная макроэкономическая теория
прошла в своем развитии несколько
этапов.**

- Рубежом в развитии макроэкономики стал
Великий экономический кризис 1929-1933 гг.

До мирового кризиса 1929-1933 гг.

- Экономика развивалась поступательно, не смотря на периодические экономические кризисы. **Государство выполняло роль «ночного сторожа»** за частной собственностью.
- В это время **макроэкономика выполняла преимущественно *теоретическую функцию***, описывая те или иные функциональные зависимости на макроуровне.

В 30-е же годы XX века

проблема состояла в том, чтобы **найти методы:**

- **обеспечивающие выход** из глубокого кризиса,
- **создающие условия для** роста экономики и преодоления массовой безработицы.

В результате чего резко возросла роль и

значимость *практической функции*

макроэкономики.

Основные школы в макроэкономике.

- Кейнсианство
- Монетаризм
- «Экономика предложения»

Кейнсианство



Джон Мейнард Кейнс
(1883-1946)

- **Необходимо государственное вмешательство в экономику.** Сама рыночная экономика “вылечить” себя не может

Это принципиально отличалось от взглядов классиков экономической теории (Адама Смита и Давида Риккардо), считавших, что рыночный механизм способен к саморегулированию и разрешению диспропорций между спросом и предложением.

Основные предложения кейнсианцев:

1. **Чтобы воздействовать на предложение товаров и сократить безработицу необходимо стимулировать спрос.**

- Поэтому это направление часто называют *теорией эффективного спроса*.

2. **Решающее значение следует придавать инвестициям.**

Государство может воздействовать на инвестиции посредством регулирования:

- уровня процента
- либо осуществляя инвестиции в общественные работы и другие сферы.

3. Рассматривая два инструмента регулирования спроса - **денежно-кредитный и бюджетный**, Кейнс отдавал предпочтение второму.

К 60-80 гг. XX века обнаружилось недостатки кейнсианских объяснений и ограниченность их рецептов.

Это связано с тем, что:

- Если в 30-е годы при разработке теории Кейнса центральным вопросом была **безработица**.
- То в 60-е годы **главной проблемой стала проблема инфляции** при одновременном снижении производства.

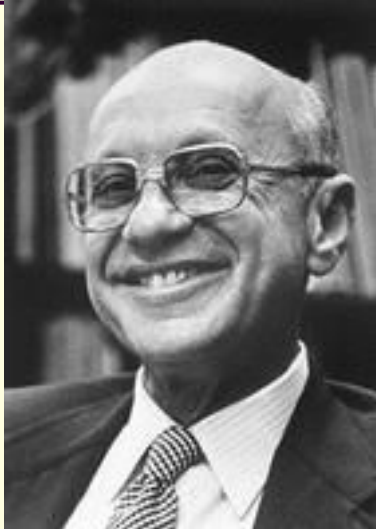
Это ситуация получила название - **стагфляции**.

- Кейнсианские рекомендации - увеличить бюджетные расходы **в этих условиях** могли только усилить инфляции.

В 60-е годы XX века появились у кейнсианцев их теоретические соперники - монетаристы.

- **Монетаристами** был выдвинут лозунг - **“Назад к Смигу”**.
- Это означало - **отказ от методов активного государственного вмешательства в экономику.**

Монетаризм



Милтон
Фридмен
(1912-2006)
Milton Friedman

Фридмен считал, что:

- Поскольку рост денежной массы определяет инфляцию, то экономическая политика должна быть направлена на **ограничение и стабилизацию денежной массы.**
- **Объем денежной массы (M)** ставится главным объектом денежно-кредитной политики государства.

Основные предложения монетаристов:

1. обеспечение устойчивости рыночного хозяйства на основе самонастройки спроса и предложения.
2. число государственных регуляторов сократить до минимума (исключаются налоговое, бюджетное регулирование).
3. главным регулятором экономики должны стать “денежные импульсы” - денежная эмиссия.

В начале 80-х гг. XX века активные позиции в макроэкономике завоевала так называемая экономическая школа - **“экономика предложения”**.

“Экономика предложения”

- *Суть их концепции* состоит в переносе усилий с управления спросом на стимулирование совокупного предложения, активизацию производства и занятости.
- Их *основная идея* - стимулировать предложение капиталов и рабочей силы на основе либеральных способов управления экономикой, и прежде всего на основе мягкой налоговой политики.

“Экономика предложения”:

основные предложения

1. Сократить налоги в целях стимулирования инвестиций. (Кривая Лаффера).
2. Для пополнения доходной части бюджета предлагают различные способы “спасения” от дефицита:
 - урезание социальных программ
 - сокращение бюрократического аппарата.
3. Избавление от малоэффективных государственных расходов (субсидий промышленным предприятиям, затрат на развитие инфраструктуры и т.д.).

II. Система национальных счетов и принципы ее организации.

- Система национальных счетов (СНС) это **система взаимосогласованных показателей**, охватывающих **все процессы** экономического развития **и состояние всех** экономических **субъектов** страны на макроуровне.

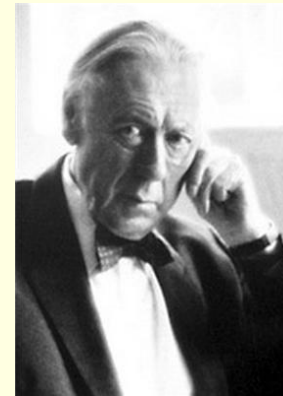
СНС разработана статистической комиссией ООН:

- применяется с 1953г.
- 1968 г.1993 г.....1998 г....
- В настоящее время СНС используется более чем в 100 странах мира.



Саймон Кузнец

(1901-1985)



Ричард Стоун

(1913-1991)

В СССР в 60-е годы XX в.

- проводилась работа по составлению **сводного материально-финансового баланса**, практическое же его использование относится к началу 90-х годов.

в конце 1987 г. было принято постановление правительства об **использовании методологии ООН** при расчете важнейших макроэкономических показателей.

В 1989 г. в отчете Госкомстата уже был **показатель ВВП**, хотя точнее было бы назвать его ВВП, так как сальдо заграничного производства составляло незначительную величину.

III. Основные макроэкономические показатели:

- Валовой внутренний продукт (ВВП)
- Валовой национальный продукт (ВНП)
- Чистый национальный продукт (ЧНП)
- Национальный доход (НД)
- Личный доход
- Располагаемый доход

- **ВВП** - это **совокупная стоимость конечной** продукции сферы материального производства и сферы услуг, **независимо от национальной принадлежности** предприятий, расположенных на территории данной страны.
- **ВНП** - это **совокупная стоимость конечной** продукции сферы материального производства и сферы услуг, **независимо от местонахождения национального предприятия** (в своей стране или за рубежом).

ВНП отличается от ВВП на сумму факторных доходов

К факторным доходам относятся: доход наемных работников, рентный доход, ссудный процент, прибыль корпораций.

$$\mathbf{ВНП = ВВП + \dots - \dots}$$

+ сумма факторных доходов от использования ресурсов данной страны за рубежом

- аналогичные доходы иностранцев, вывезенные из страны.

ВВП и способы его определения.

1. **по отраслям (по производству);**
2. **по расходам** как сумму всех расходов, необходимых для того, чтобы выкупить на рынке весь объем производства.
3. **по доходам**, полученным в процессе его производства.

ВВП по отраслям (по производству)

рассчитывается как сумма добавленной стоимости (ДС) всех отраслей национальной экономики.

- ДС - это *стоимость, созданная* в процессе производства *на данном* предприятии.
- ДС охватывает *реальный вклад предприятия* в создание стоимости конкретного продукта.

ДС включает заработную плату, прибыль и амортизацию конкретного предприятия.

ВВП по расходам определяется как **сумма всех расходов** на покупку общего объема произведенной в данном году продукции.

$$\mathbf{ВВП = C + I + G + Xn}$$

- **C** – потребительские расходы домохозяйств
- **I** - валовые инвестиционные расходы
(чистые инвестиции + амортизация)
- **G** - расходы правительства
- **Xn** – чистый экспорт
(разность суммы экспорта и суммы импорта)

ВВП по доходам рассчитывается как сумма всех доходов, полученных в стране от производства продукции данного года.

- Заработная плата наемных рабочих
- Рентные платежи
- % на ссудный капитал
- Прибыль:
 - *Дивиденды*
 - *Доходы индивидуальных владельцев*
 - *Налоги на прибыль корпораций*
 - *Нераспределенные доходы корпораций*
- Косвенные налоги на бизнес (как незаработанный доход государства)
- Амортизационные отчисления

Что не учитывает ВВП:

- **Купля-продажа ценных бумаг**
- **Бартерный обмен и оплата в виде “чаевых”;**
- **Доходы теневого бизнеса** (нелегальные виды развлечений, рэкет, производство и продажа наркотиков);
- **Покупки промежуточных товаров;**
- **Покупки и продажи подержанных товаров** (исключая комиссию, если она имеет место);
- **Денежные трансфертные платежи** (государственные и частные)
- **Нерыночные операции** - работа в домашнем хозяйстве, работа ученых “на себя”

- **Номинальный ВВП** - это годовой объем конечных товаров и услуг, выраженный в *текущих ценах*.
- **Реальный ВВП** – это годовой объем конечных товаров и услуг, выраженный в постоянных (неизменных) ценах, то есть в *ценах базового периода*.
- **Дефлятором ВВП** (или ВВП-дефлятором) называется отношение номинального ВВП к реальному ВВП.
- Дефлятор ВВП показывает увеличение ВВП за счет роста цен.

роки	валовий внутрішній продукт	валовий внутрішній продукт у розрахунку на одну особу
	млрд. крб.	тис. крб.
1990	167	3
1991	299	6
1992	5033	97
1993	148273	2842
1994	1203769	23184
1995	5451642	105793
	млн. грн.	грн.
1996	81519	1595
1997	93365	1842
1998	102593	2040
1999	130442	2614
2000	170070	3436
2001	204190	4195
2002	225810	4685
2003	267344	5591
2004	345113	7273
2005	441452	9372
2006	544153	11630
2007	720731	15496
2008	948056	20495
2009	913345	19832
2010	1082569	23600
2011	1302079	28 488

	валовий внутрішній продукт	валовий внутрішній продукт
	відсотків до 1990 р.	відсотків до попереднього року
1990		
1991	91,3	196,2
1992	82,3	1866,0
1993	70,6	3435,4
1994	54,4	1053,5
1995	47,8	515,5
	відсотків до 1990 р.	відсотків до попереднього року
1996	43,0	166,2
1997	41,7	118,1
1998	40,9	112,1
1999	40,8	127,3
2000	43,2	123,1
2001	47,2	109,9
2002	49,7	105,1
2003	54,4	108,0
2004	61,0	115,1
2005	62,7	124,5
2006	67,3	114,8
2007	72,6	122,7
2008	74,2	128,6
2009	63,3	113,0
2010	65,8	113,8
2011	69,3	114,3

	2002	2007	2008	2009	2010	2011
Валовий внутрішній продукт	225810	720731	948056	913345	1082569	1302079
Кінцеві споживчі витрати	170325	558581	758902	772826	914230	1113008
домашніх господарств	124560	423174	582482	581733	686082	865860
некомерційних організацій, що обслуговують домашні господарства	4226	6445	7257	7079	8222	9716
сектору загального державного управління	41539	128962	169163	184014	219926	237432
індивідуальні споживчі витрати	24803	79914	105879	120213	143909	155059
колективні споживчі витрати	16736	49048	63284	63801	76017	82373
Валове нагромадження основного капіталу	43289	198348	250158	167644	195927	241785
Зміна запасів матеріальних оборотних коштів	2209	4685	14379	-12274	3616	27714
Придбання за виключенням вибуття цінностей	96	285	346	445	375	520
Експорт товарів і послуг	124392	323205	444859	423564	549365	707953
Імпорт товарів і послуг	-114501	-364373	-520588	-438860	-580944	-788901
Валовий внутрішній продукт	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Кінцеві споживчі витрати	75,4	77,5	80,1	84,7	84,5	85,5
домашніх господарств	55,1	58,7	61,4	63,7	63,4	66,5
некомерційних організацій, що обслуговують домашні господарства	1,9	0,9	0,8	0,8	0,8	0,8
сектору загального державного управління	18,4	17,9	17,9	20,2	20,3	18,2
індивідуальні споживчі витрати	11,0	11,1	11,2	13,2	13,3	11,9
колективні споживчі витрати	7,4	6,8	6,7	7,0	7,0	6,3
Валове нагромадження основного капіталу	19,2	27,5	26,4	18,3	18,1	18,6
Зміна запасів матеріальних оборотних коштів	1,0	0,7	1,5	-1,3	0,3	2,1
Придбання за виключенням вибуття цінностей	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Експорт товарів і послуг	55,1	44,8	46,9	46,4	50,8	54,4
Імпорт товарів і послуг	-50,7	-50,5	-54,9	-48,1	-53,7	-60,6

ЧНП и НД

- **Чистый национальный продукт (ЧНП)** представляет собой более совершенный показатель по сравнению с ВВП, поскольку в нем не учитывается амортизация

$$\text{ЧНП} = \text{ВВП} - \text{амортизация}$$

- **Национальный доход (НД)** - это чистый “заработанный доход общества”.
- **НД равен сумме доходов всех владельцев ресурсов** (заработной платы, прибыли, процента и ренты).

Личный доход представляет собой полученный доход, т.е. является заработанным доходом.

ЛД = Национальному доходу

- «-» взносы на социальное страхование
- «-» налоги на прибыль корпораций
- «-» нераспределенные прибыли корпораций
- «+» трансфертные платежи.

Располагаемый доход = ЛД

- «-» налоги на личный доход (подоходный, налог на личное имущество, на наследство).

Спасибо и этому студенту за
внимание!



Молодцы!! Спасибо за внимание!

