

Источники финансирования основных фондов

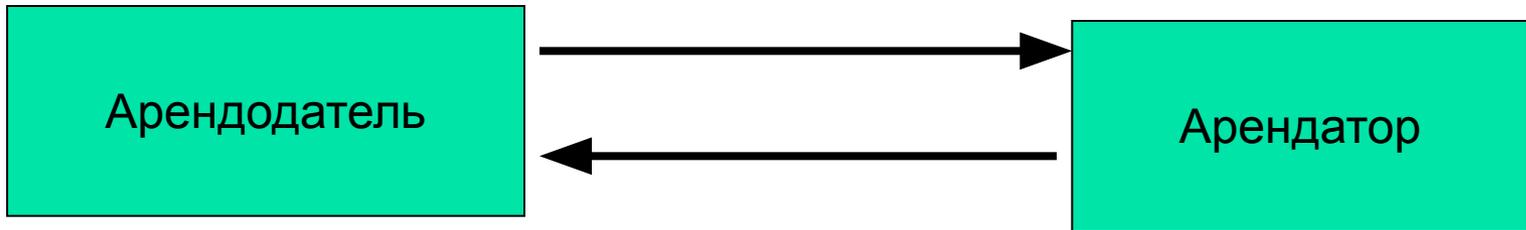
1. Собственные источники:

- прибыль;
- амортизационный фонд.

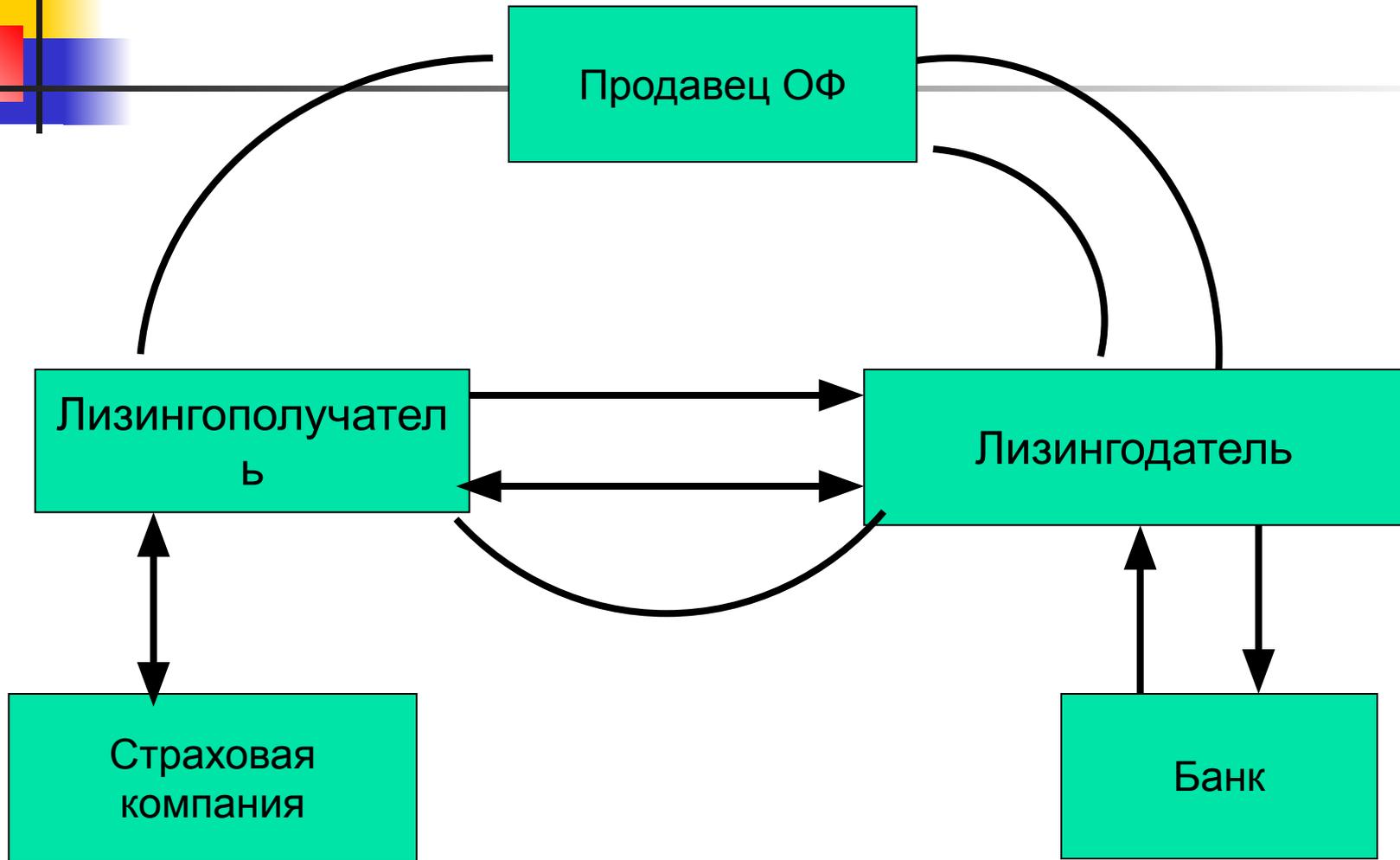
2. Заемные источники:

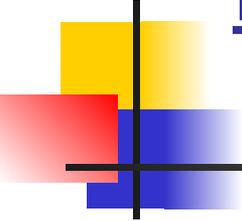
- аренда;
- ЛИЗИНГ.

Аренда



ЛИЗИНГ

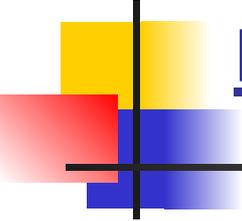




Нематериальные активы

1. Интеллектуальная собственность
2. Деловая репутация (Good will)
3. Первоначальные организационные расходы

Тема 2. Оборотные средства предприятия



Классификация оборотных средств:

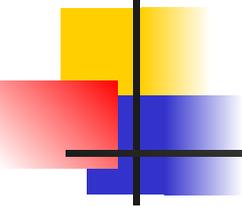
I. По функциональной роли

- 1. Оборотные производственные фонды.*
- 2. Фонды обращения.*

II. По отношению к планированию

- 1. Нормируемые.*
- 2. Ненормируемые*

Классификация оборотных средств:



III. По ликвидности

- 1. Абсолютно ликвидные***
- 2. Быстро реализуемые***
- 3. Медленно реализуемые***

Оборотные производственные фонды:

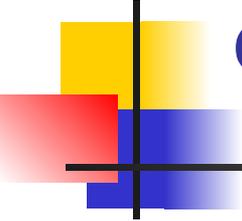
- 1. производственные запасы*
- 2. незавершенное производство*
- 3. расходы будущих периодов*

Фонды обращения:

- 1. готовая продукция (на складе и отгруженная)*
- 3. денежные средства (+ краткосрочные финансовые вложения)*
- 4. дебиторская задолженность*

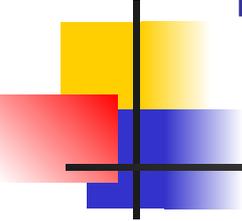
Схема кругооборота оборотных средств





Методы списания запасов на себестоимость

- 1. FIFO
- 2. LIFO
- 3. по средневзвешенной цене
- 4. по индивидуальной оценке



Пример:

На склад поступило 3 партии сырья:

- 1) 5 тонн по 10 т.р.
- 2) 4 тоны по 12 т.р.
- 3) 3 тонны по 13 т.р.

Требуется списать в производство **10 тонн сырья**

1. FIFO

Себестоимость = $5*10+4*12+1*13=111$ т.р.

2. LIFO

Себестоимость = $3*13+4*12+3*10 = 117$ т.р.

3. По средневзвешенной цене

Цена = $(5*10+4*12+3*13) / 12 = 11,4$

Себестоимость = $11,4*10 = 114$ т.р.

Показатели использования оборотных средств

1) Коэффициент оборачиваемости

$$K_{об.} = \frac{Выр.}{Об. С.}$$

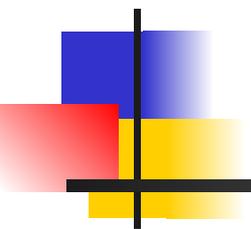
2) Коэффициент загрузки

$$K_з. = \frac{Об. С.}{Выр.}$$

3) Длительность оборота

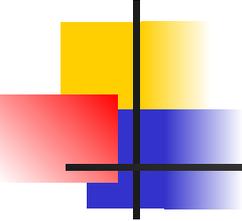
$$Д_{об.} = \frac{Об. С. \cdot T_{Периода}}{Выр.}$$

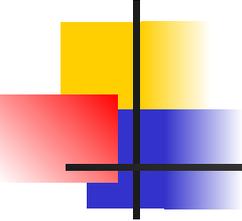
Челябинский государственный университет
Институт экономики отраслей, бизнеса и
администрирования



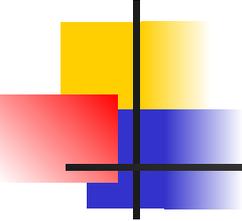
Экономика предприятия (2 часть)

преп. Болдырев Ю.Е.

- 
-
- ***Затраты*** – это оценённые в денежном выражении потреблённые производственные ресурсы с целью изготовления и сбыта продукции.
 - ***Расходы*** – это отрицательный денежный поток (уменьшение платёжных возможностей).

- 
-
- ***Себестоимость – это стоимостная оценка используемых в процессе производства ресурсов, основных фондов, трудовых затрат и других затрат на производство и реализацию продукции.***

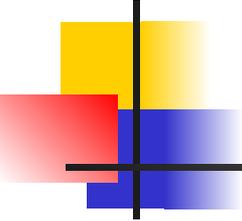
Классификация затрат



по отношению к объему производства:

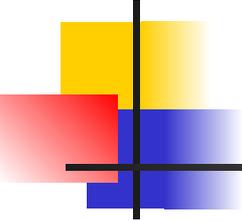
- ***условно–постоянные.*** Их объём не зависит от объёма выпускаемой продукции
- ***условно–переменные.*** Напрямую зависят от объёмов производства

Классификация затрат



по способу включения в себестоимость продукции

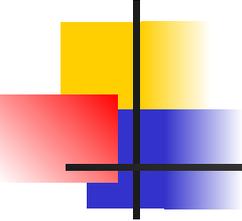
- ***прямые затраты.*** Их можно рассчитать на единицу продукции.
- ***косвенные затраты*** – это общая сумма затрат на всю продукцию.



Классификация затрат

по участию в процессе производства:

- ***основные затраты.*** Непосредственно связаны с технологическим процессом производства.
- ***накладные затраты.*** Возникают в связи с организацией, обслуживанием и управлением производством.



Классификация затрат

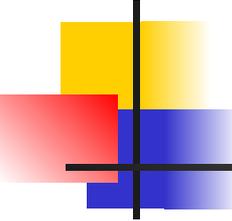
ПО ЭКОНОМИЧЕСКИМ ЭЛЕМЕНТАМ

- 1. Материальные затраты*
- 2. Затраты на оплату труда.*
- 3. Отчисления от заработной платы на социальные нужды.*
- 4. Амортизация основных фондов*
- 5. Прочие затраты.*

Классификация затрат

по статьям калькуляции

- 1. Сырье и материалы.*
- 2. Возвратные отходы (со знаком " – ").*
- 3. Покупные изделия, полуфабрикаты и услуги производственного характера других предприятий.*
- 4. Топливо и энергия на технологические нужды.*
- 5. Заработная плата основных производственных рабочих.*



6. Отчисления на социальные нужды.

7. Расходы на подготовку и освоение производства

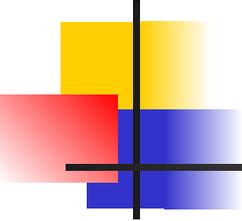
8. Общепроизводственные расходы

9. Общехозяйственные расходы

10. Потери от брака

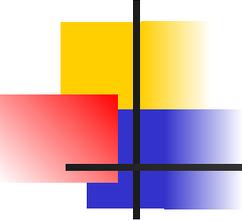
11. Прочие производственные расходы

12. Коммерческие расходы.



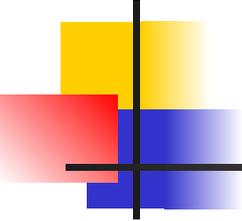
Согласно ПБУ 10/99 расходы организаций подразделяются на:

- расходы по обычным видам деятельности
- операционные расходы
- внереализационные расходы



Системы учета затрат

1. По фактической себестоимости
 - по полной себестоимости.
 - по частичной себестоимости (или по системе "*Direct Costing*").
- 2. по нормативной себестоимости
("Standard Costing")



Различают:

- производственную себестоимость товарной продукции
- себестоимость реализованной продукции

Задача: Расчет себестоимости и прибыли

Условие:

Объем производства 1300 шт.

Объем реализации 1200 шт.

Цена 12,5 руб.

Переменные издержки на единицу 7,5 руб.

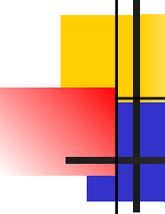
Сумма постоянных затрат 2600 руб.

Административные расходы 1400 руб.

из них:

переменная часть 500 руб.,

постоянная часть 900 руб.



*Расчет прибыли на основе
переменных затрат*

*Расчет прибыли на основе
полных затрат*

Выручка

Выручка

Переменные затраты

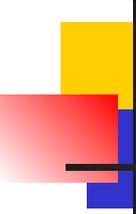
Переменные
производственные
расходы

Остатки готовой
продукции

Постоянные
производственные
расходы

Производственная
себестоимость
реализованной
продукции

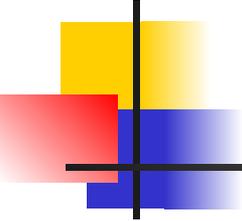
Себестоимость
готовой продукции



Все переменные затраты по реализованной продукции		Себестоимость единицы продукции	
Маржинальная прибыль		Стоимость остатков готовой продукции	
Все постоянные расходы		Валовая маржа	
Прибыль от продаж		Все административные расходы	
		Прибыль от продаж	

<i>Расчет прибыли на основе переменных затрат</i>		<i>Расчет прибыли на основе полных затрат</i>	
Выручка	$12,5 * 200 = 15000$	Выручка	15000
Переменные (производственные) затраты	$1300 * 7,5 = 9750$	Переменные производственные затраты	9750
Остатки готовой продукции	$100 * 7,5 = 750$	Постоянные производственные расходы	2600
Производственная себестоимость реализованной продукции	$9750 - 750 = 9000$	Себестоимость готовой продукции	$9750 + 2600 = 12350$

Все переменные затраты по реализованной продукции	$9000 + 500 = 9500$	Себестоимость единицы продукции	9,5
Маржинальная прибыль	5500	Стоимость остатков готовой продукции	950
Все постоянные расходы	$2600 + 900 = 3500$	Валовая маржа	$15000 - 2350 + 950 = 3600$
Прибыль от продаж	2000	Все административные расходы	1400
		Прибыль от продаж	2200



Прибыль – это основной финансовый результат предприятия, представляющий собой выраженный в денежной форме чистый доход предпринимателя, на вложенный капитал, характеризующий его вознаграждение за риск осуществления предпринимательской деятельности.

Расчет прибыли:

Выручка ($TR = P * Q$)

- Себестоимость

= **Валовая прибыль**

- Коммерческие расходы

- Управленческие расходы

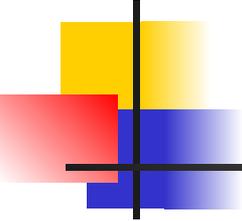
= **Прибыль от реализации**

+/- Результаты по операционной и внереализационной деятельности

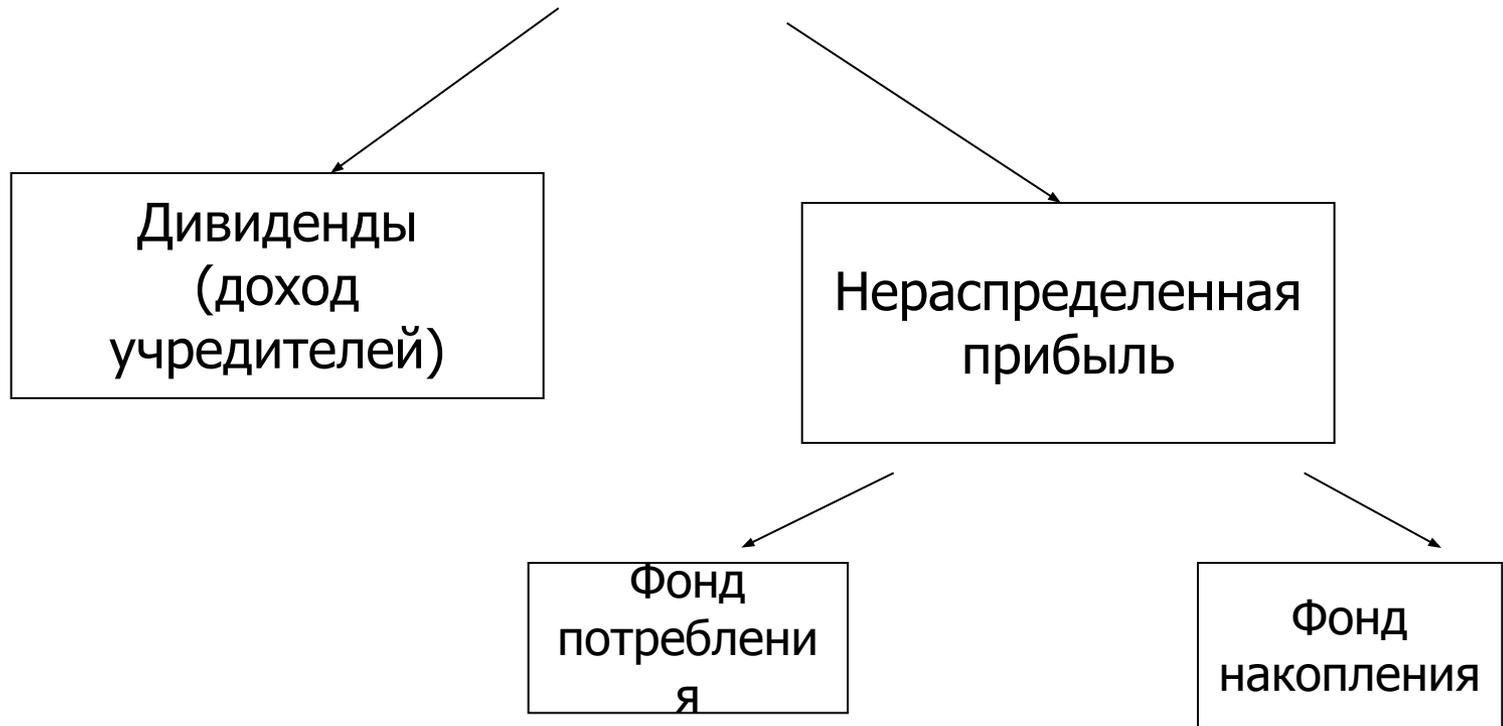
= **Балансовая прибыль**

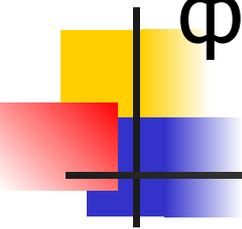
- Налог на прибыль

= **Чистая прибыль**



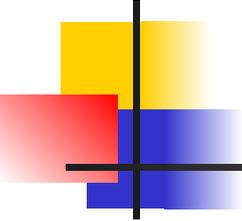
Чистая прибыль

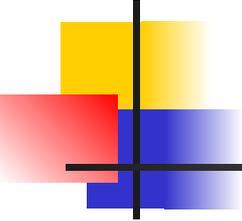




Согласно международным стандартам финансовой отчетности есть следующие виды прибыли:

1. EBITDA - Прибыль до уплаты налогов, процентов, переоценки и амортизации.
2. EBIT - Прибыль до уплаты процентов и налогов.
3. EBT - Прибыль до уплаты налогов.
4. E - Чистая прибыль.
5. CF - Чистый денежный поток.

- 
-
- ***Рентабельность – это относительный показатель прибыль на единицу какого-либо ресурса, актива, результата.***

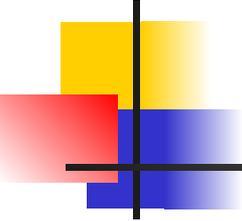


Показатели рентабельности

$$R_{\text{Производства}} = \frac{\text{Валовая прибыль}}{\text{ОФ} + \text{ОбС}}$$

$$R_{\text{Активов}} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Активы}}$$

$$R_{\text{Продаж}} = \frac{\text{Прибыль от продаж}}{\text{Выручка}}$$



Анализ безубыточности

1. **точка безубыточности** - количество реализуемой продукции, при которой предприятие не имеем ни прибыли, ни убытков

$$Q_{Б.} = \frac{FC}{P - AVC}$$

где

FC – постоянные издержки

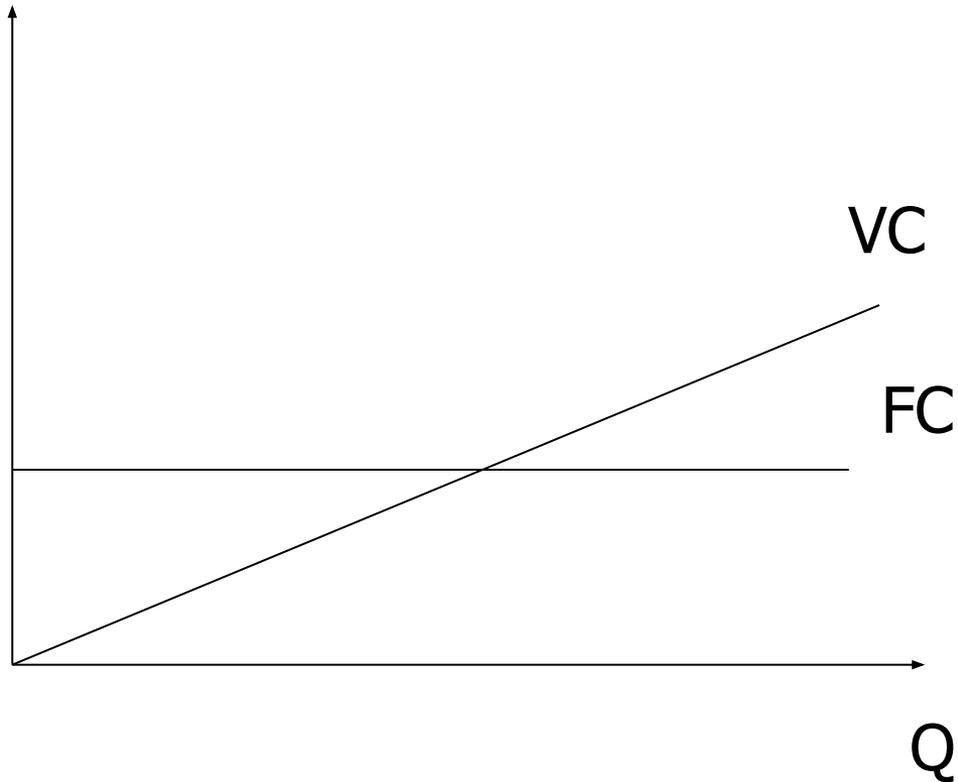
AVC – средние переменные издержки

P – цена

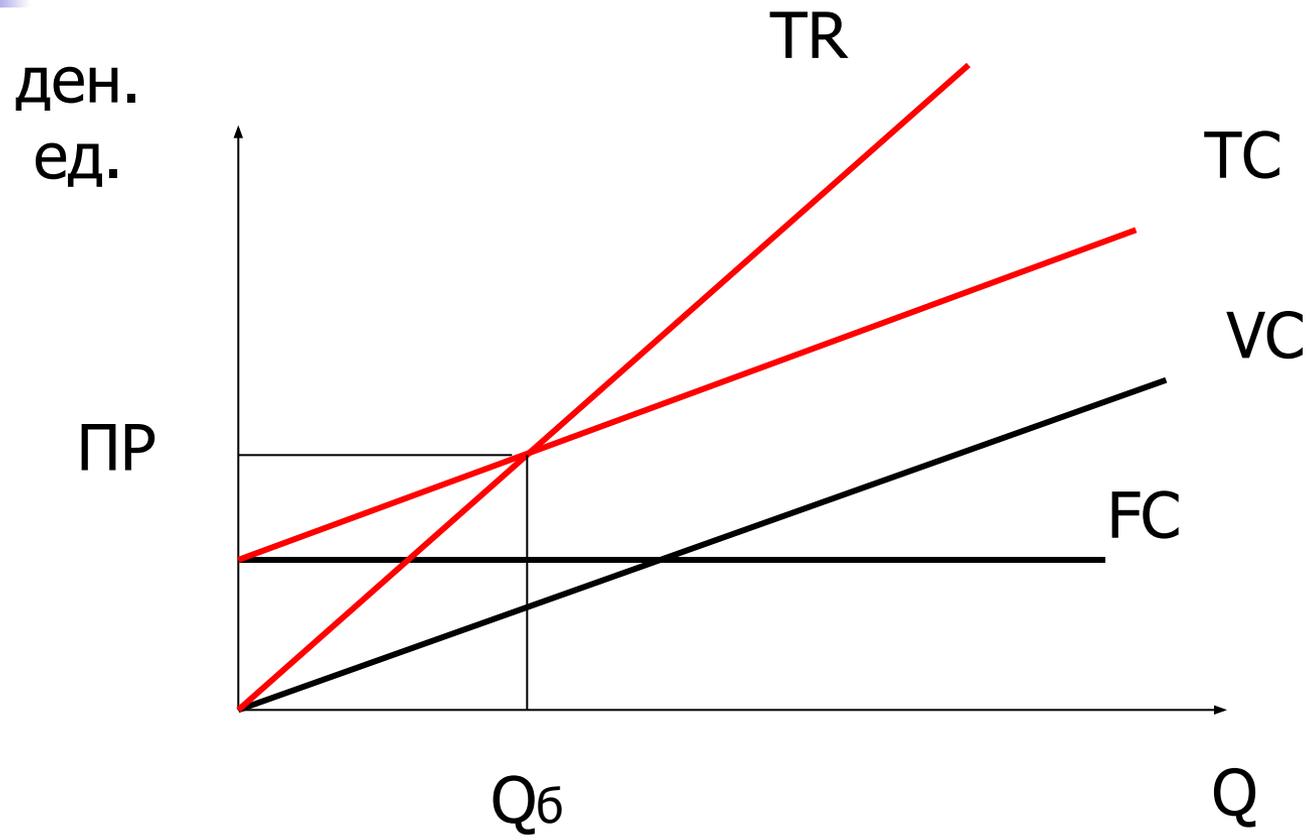
Q – объем выпуска

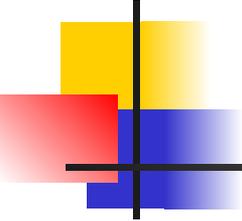
Графическое изображение точки безубыточности

ден.
ед.



Графическое изображение точки безубыточности



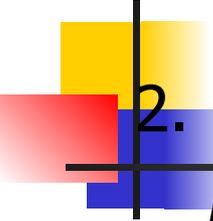


VC - переменные издержки

TR - выручка

TC - общие издержки

Анализ безубыточности

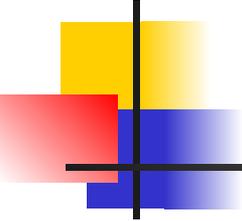


2. порог рентабельности – это такая выручка при реализации, которой предприятие уже не имеет убытков, но и не получает прибыли

$$ПР = Q_6 * P$$

3. запас финансовой прочности – разница между фактической выручкой и порогом рентабельности

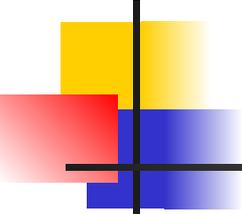
4. операционный рычаг показывает, как изменится прибыль при изменении объема реализации на 1 %.



$$OP = \frac{TR - VC}{PF}$$

$(TR - VC)$ - маржинальная прибыль

Пример анализа безубыточности предприятия


$$P = 1200 \text{ р.}$$

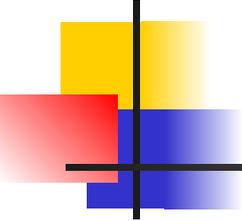
$$Q = 500 \text{ шт.}$$

$$FC = 150\,000 \text{ р.}$$

$$VC = 400\,000 \text{ р.}$$

Определить:

1. безубыточный объем выпуска
2. порог рентабельности
3. запас финансовой прочности
4. операционный рычаг


$$Q_{Б.} = \frac{FC}{P - AVC} = \frac{150000}{1200 - 800} = 375p$$

Порог рентабельности = $375 * 1200 = 450\ 000$ р.

Запас финансовой прочности = Выручка – порог рентабельности

$$ЗФП = 1200 * 500 - 450\ 000 = 150\ 000 \text{ р.}$$

$$OP = \frac{TR - VC}{PF} = \frac{600000 - 400000}{600000 - 150000 - 400000} = 4$$