

ОТЧЕТ **об экономической** **практике**

Студентки 3 курса
дневного отделения
группы М-34
направления «Менеджмент»
Островской Полины
Маратовны



Цель:

закрепление и углубление в условиях действующей организации теоретических знаний, приобретение практических навыков, выявление проблем в работе предприятия, разработка рекомендаций по совершенствованию деятельности предприятия





ООО «Клементина плюс»

Это коммерческая организация, преследующая извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности.

Компания, производящая качественные пластиковые окна, рулонные шторы, горизонтальные и вертикальные жалюзи, москитные сетки, водоотливы, межкомнатные двери.

Офисы:



- Бокситогорск,
- Волхов,
- Великий Новгород,
- Гатчина,
- Кириши,
- Кингисепп,
- Кировск,
- Колпино,
- Лодейное поле,
- Луга,

Заказчики-дилеры:

1. ЛеноблДомСтрой;
2. ЗАО «Метахим»;
3. ГОБУЗ «Областная детская клиническая больница»,
находящаяся в Великом Новгороде;
4. ЛГОУ им. А. С. Пушкина, город
Бокситогорск.



Структура ООО «Клементина плюс»



Конкурентный анализ

№	Показатель	«Клементина плюс»	Конкуренты		
			Магазин «Окна. Двери.»	ООО «Скат»	«Окна Века»
1.	Место расположения	Улица Ломоносова, дом 16.	Ж/д Вокзал.	Кировский проспект, дом 30 а.	Улица Молодежная, дом 21.
2.	Телефон	8 (81363) 787-11	8 (81363) 62150, 8 905 250 29 22, 8 911 961 66 90	8 (81363) 78-4-27	8 (81363) 77-3-77
3.	Время работы	10.00-19.00 Обед: 14.00-15.00 Выходной: воскресенье	10.00-18.00 Выходные: суббота, воскресенье	9.00-18.00 Суббота: 9.00-14.00 Выходной: воскресенье	10.00-19.00 Суббота: 10.00-14.00 Выходной: воскресенье
4.	Реклама	Листовки, календари	Листовки	Листовки	Листовки

Вывод:

По конкурентной борьбе

1 место занимает ООО «Клементина плюс» (12 баллов);

2 место – «Окна Века» (11 баллов);

3 место – «Скат» (9 баллов);

4 место – «Окна. Двери.» (8 баллов).



Рекомендации и предложения по усовершенствованию деятельности

ООО «Клементина плюс»:

1. Улучшение рекламной деятельности;
2. Создание хорошо разработанного сайта.



Эффективность

Затраты = 70000 рублей

**Прибыль существующая = 2400000
рублей**

**Прибыль предполагаемая =
 $2400000 * 120\% = 2880000$ рублей**

**Чистая прибыль = $2880000 - 70000 =$
2810000 рублей**

**Эффективность = $2810000 : 2400000$
= 1,17**

**СПАСИБО
ЗА
ВНИМАНИЕ**

