



Анна Медникова 1А

Как заработать миллион?

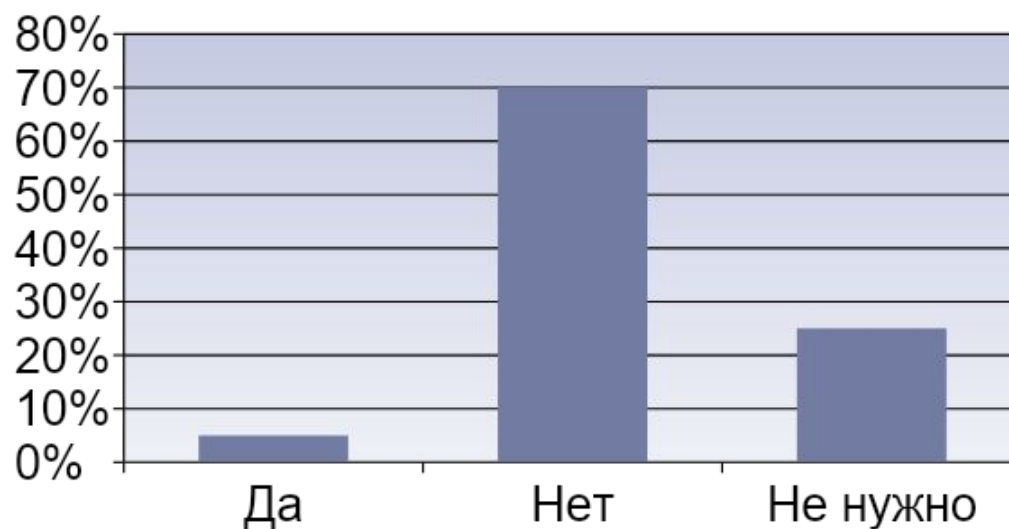
Мой бизнес

1. Школьное исследование



Школьное исследование*

На вопрос «Ты уже зарабатываешь деньги?» отвечали учащиеся младшей школы «Эрудит».



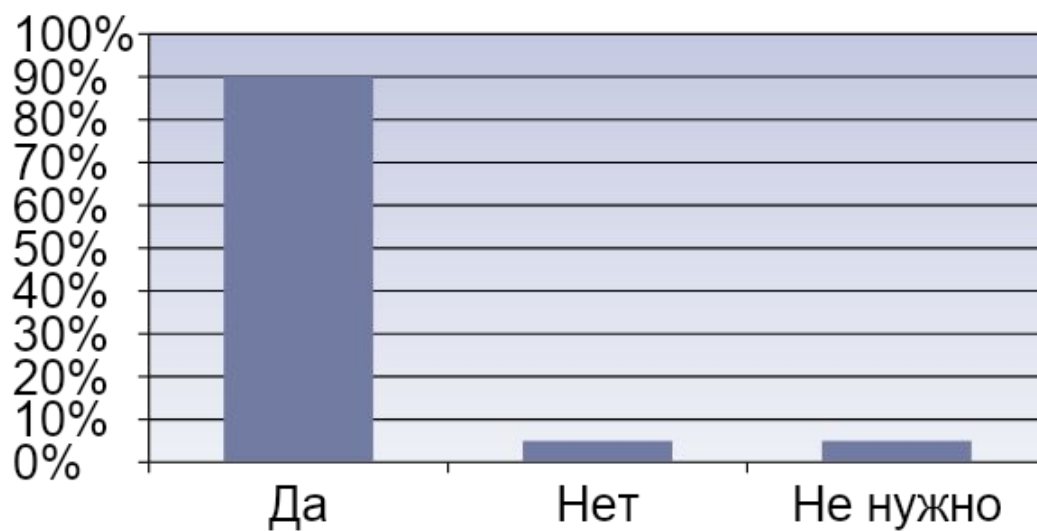
- Да ответили 5%
 - НЕТ ответили 70%
 - Мне это не нужно - ответили 25%

 - *Благодарим Труфанову Н.В. за проведение опроса
-



Школьное исследование*

На вопрос «Хочешь иметь свой бизнес?» ученики младшей школы ответили так:



□ Да ответили 90%

□ НЕТ ответили 5%

□ Я не знаю, что это - ответили 5%

□ *Благодарим Труфанову Н.В. за проведение опроса



2. Будущим бизнесменам!



Советы будущим бизнесменам

- Сперва узнай, чего не хватает людям тебя, что бы они хотели иметь?
- Придумывай, как это сделать – идея должна быть новой, яркой и смелой!
- То что ты придумаешь, расскажи только самым близким людям – идею могут украсть.
- Когда будет готово то, что ты придумал, покажи это трем самым близким друзьям и спроси, что они об этом думают и чего им не хватает в твоём продукте.
- Доделай все, что необходимо и продавай!

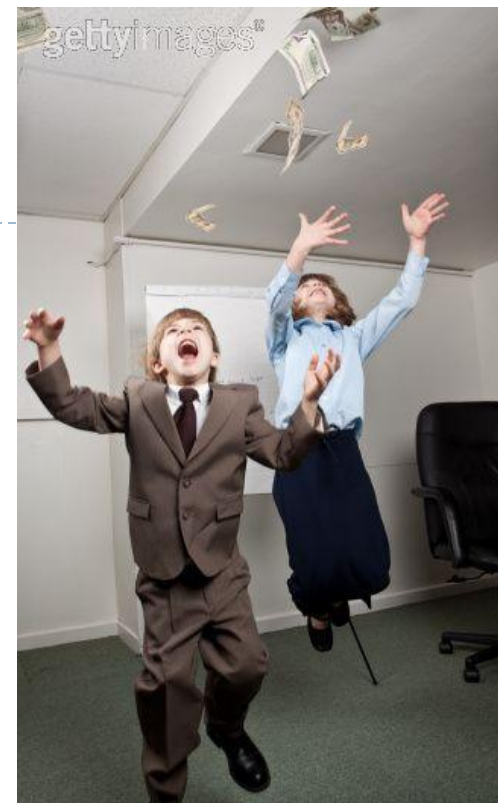


3. Бизнес план



Бизнес план

- Бизнес должен приносить деньги.
- Вещь, которую ты будешь продавать должна стоить больше, чем ты тратишь на исходный материал.
- Посчитай, сколько денег тебе нужно сразу – на затраты для производства.
- Цена не должна отпугивать покупателей.
- Обязательно считай заранее, сколько ты можешь заработать за месяц и за год.
- Напиши план продаж и придерживайся его.



4. Каким должен быть бизнесмен



Каким должен быть бизнесмен

- Смелым и находчивым!
- Должен уметь договариваться с людьми.
- Должен заинтересовать идеей своих помощников.
- Должен стараться для покупателей.
- Должен постоянно думать о том, как сделать еще лучше!
- Никогда нельзя расстраиваться и все бросать, если что-то не получилось!



5. Идеи бизнеса

gettyimages®



Идеи «большого» детского бизнеса

gettyimages®

- Открытки с икебанами из засушенных цветов.
- Необычный или очень красивый рисунок в рамке.
- Фоторамки из гипса.
- Дизайн одежды (рисунок в карандаше).
- Плетение фенечек, создание украшений (браслеты, бусы, кулоны).
- Букеты из полевых цветов.



Идеи «малого» детского бизнеса

- Сделать массаж маме, папе, брату, сестре, бабушкам, дедушкам.
- Сделать стильную прическу маме, сестре, бабушке.
- Принести отличные оценки.
- Прочитать книги.
- Убраться дома.



6. Как появился мой бизнес

gettyimages®



Как появился мой бизнес

- Мы с соседом, Мишей, сидели и красили витражи.
 - И нам пришла идея их продавать!
 - Начали с невысокой цены – всем понравилось – повысили цену!
 - Мы заработали достаточно денег и поделили с Мишей пополам.
- На свою часть я купила подарок для Миши и себе 5 кукол!



7. Наши витражи



Большие по 150 руб.



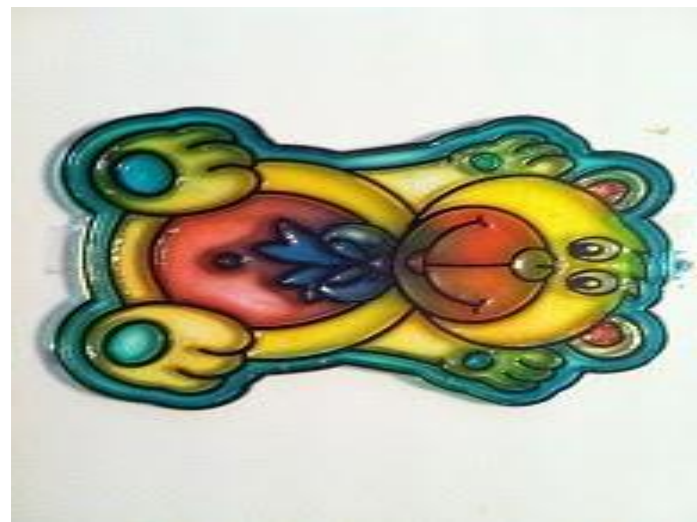
Средние по 130 руб.



Маленькие по 80 руб.



Продажа по выходным. Примерно по 6
витражей продается за каждые выходные.



Спасибо!

Принимаются заказы!



Над проектом работала
Анна Медникова,
ученица 1А класса
НОУ СОШ «Эрудит».

Главный консультант проекта –
кандидат филологических наук
Красулина Екатерина Сергеевна.

В презентации использованы фотографии с сайта:
www.gettyone.com

Москва
2011г