

СЕКРЕТЫ
ЭФФЕКТИВНОГО
ОБЩЕНИЯ

КЛАССНЫЙ ЧАС
ТГ9-13

ПРАВИЛА КЛАССНОГО ЧАСА

- **высказываться по очереди, не перебивать**
- **высказываться от своего лица (Я-высказывание);**
- **уважать чужое мнение, даже если оно не совпадает с твоим;**
 - **участвовать во всех предложенных мероприятиях.**

Приветствие в разных



Маори Новая Зеландия



Приветствие Тибет



Приветствие в Полинезии



Приветствие в Японии



Приветствие по-эскимосски



Приветствие по-тайски



Приветствие у индейцев



Приветствие по-кенийски

ЗНАКОВЫЕ СИСТЕМЫ В КОММУНИКАТИВНЫХ ПРОЦЕССАХ

КОММУНИКАЦИЯ

КТО? (передает сообщение) –
Коммуникатор

ЧТО? (передается) – Сообщение

КАК? (осуществляется передача) –
Канал

КОМУ? (направлено сообщение) –
Аудитория

С КАКИМ ЭФФЕКТОМ? –
Эффективность

КОММУНИКАЦИЯ

оптико-кинетическая:
жесты, мимика, пантомимика

пара- и экстралингвистическая:
тип речи, интонирование, паузы,
смех

проксемическая:
организация пространства и
времени

визуальный контакт

Игра Аборигены и инопланетяне

- "Кивок головой, обозначает "нет".
- Слово "нет" обозначает "да".
- Слова "да" в речи – "нет".
- Если в вопросе содержится слово "любовь", "любить", то аборигены выбрасывают вперед руку, показывая "класс"

Игра Восточный рынок



- Крики...
- Запах еды и пряностей...
- Яркость, буйство красок...
- Бойкая торговля, попытки
купить дешевле, продать дороже...

Игра

Записка для Вас

	застенчивый		храбрый
	разочарованный		взволнованный
	сердитый		дерзкий

ПРОЩАНИЕ

