

# «Как вести дискуссию»



# **Основные условия эффективного проведения дискуссии:**

- ***Установление доверительных взаимоотношений с учащимися***
- ***Четкое определение темы и объема обсуждаемого материала***
- ***Умение учителя и учащихся организовывать деловое общение, вести дискуссию***

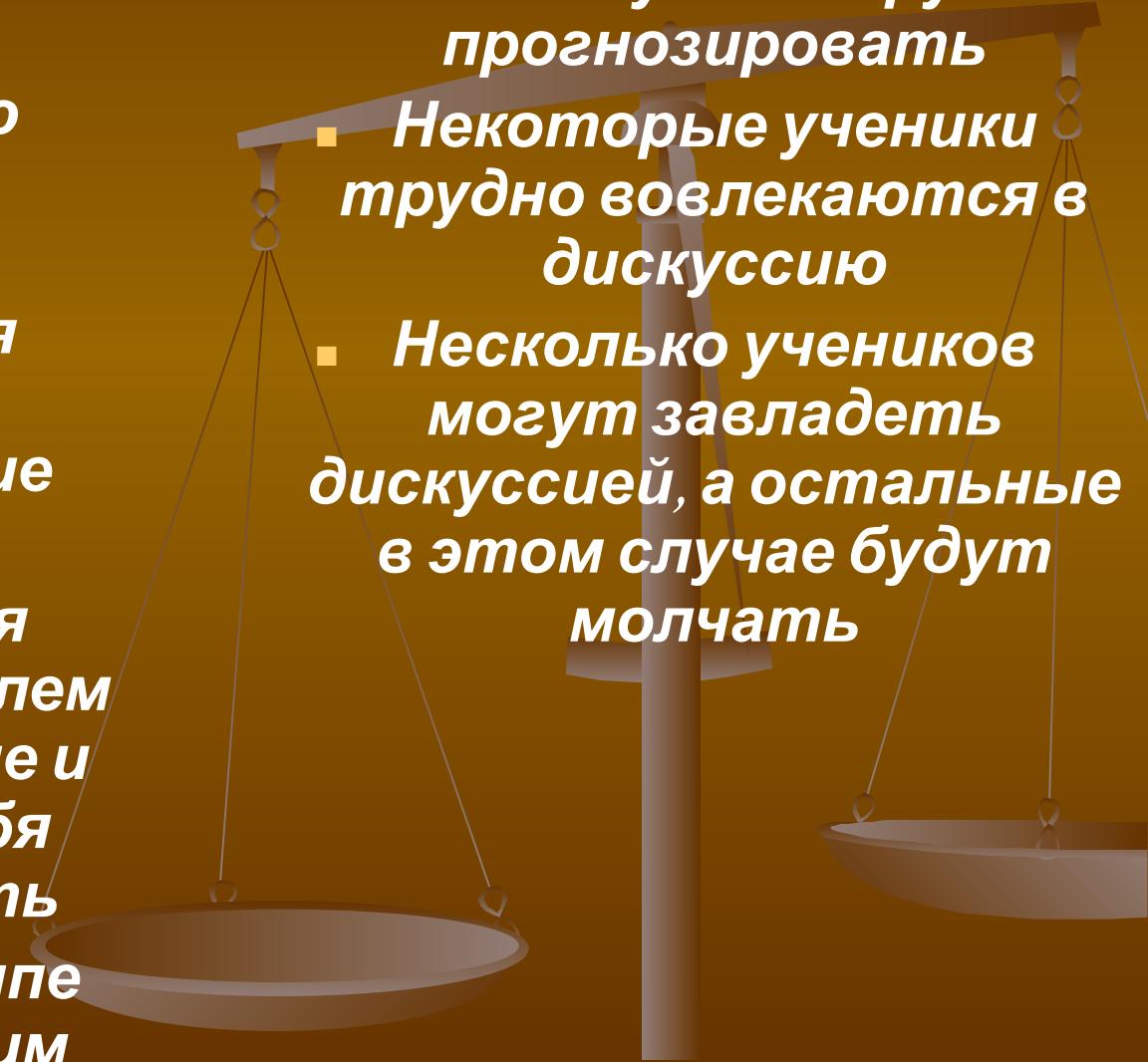
# Плюсы и минусы дискуссии:

«+»

- Ученик вовлекается в активную познавательную деятельность
  - В процессе взаимодействия происходит взаимообогащение школьников
- Учащиеся учатся разделять с учителем лидерство в группе и принимать на себя ответственность
- Обсуждение в группе свойственно таким

«-»

- Ход дискуссии трудно прогнозировать
  - Некоторые ученики трудно вовлекаются в дискуссию
  - Несколько учеников могут завладеть дискуссией, а остальные в этом случае будут молчать



# Этапы дискуссии:

## *Этап 1-ый, введение в дискуссию:*

- *Формулирование проблемы и целей*
- *Создание мотивации к обсуждению*
- *Установление регламента и основных этапов*
- *Совместная выработка правил дискуссии*
- *Выяснение однозначности*

# Приемы введения в дискуссию

- *Предъявление проблемной ситуации*
- *Демонстрация видеосюжета*
- *Демонстрация материалов (статьей, документов)*
- *Ролевое проигрывание проблемной ситуации*
- *Анализ противоречивых высказываний – столкновение противоположных точек зрения на обсуждаемую проблему*

# Этапы дискуссии:

*Этап 2-ой, обсуждение проблемы:*

**Обмен участниками  
мнениями по каждому  
вопросу**

# **Функция ведущего:**

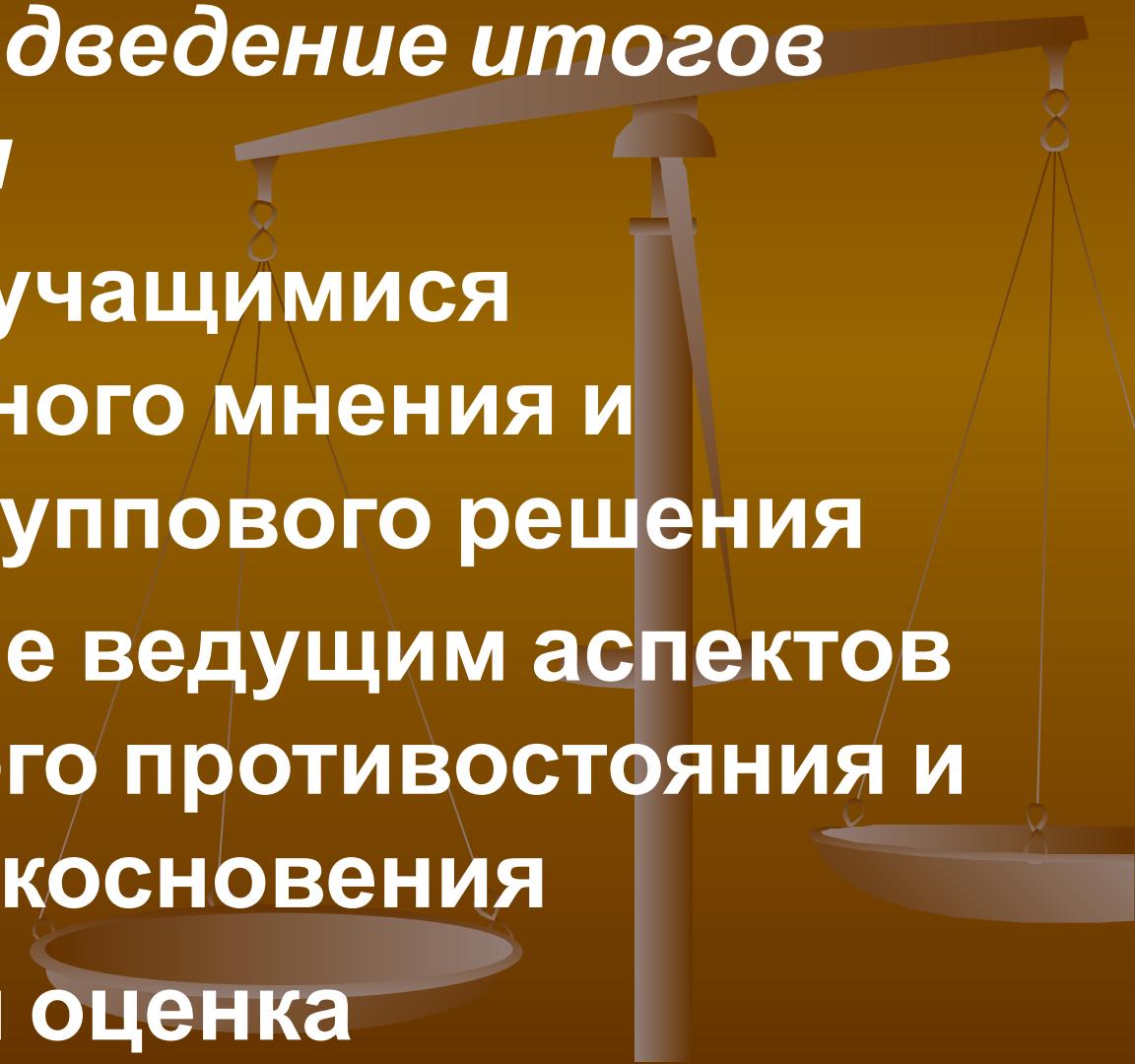
- 1. Сформулировать цель и тему дискуссии*
- 2. Установить время дискуссии*
- 3. Заинтересовать участников дискуссии*
- 4. Добиться однозначного понимания проблемы*
- 5. Организовывать обмен мнениями*
- 6. Активизировать пассивных*
- 7. Собрать максимум предложений по решению обсуждаемой проблемы*
- 8. Не допускать отклонения от темы*
- 9. Уточнять неясные положения*
- 10. Помогать группе прийти к согласованному мнению*

# Приемы, повышающие эффективность группового обсуждения

- Уточняющие вопросы
- Парафраз
- Демонстрация непонимания
- «сомнение»
- «альтернатива»
- «доведение до абсурда»
- «задевающее утверждение»
- «нет – стратегия»

# Этапы дискуссии

- *Этап 3-й, подведение итогов обсуждения*
- Выработка учащимися согласованного мнения и принятие группового решения
- Обозначение ведущим аспектов позиционного противостояния и точек соприкосновения
- Совместная оценка



# Как руководить дискуссией в классе?

1. *Приглашайте к участию стеснительных детей*
2. *Отправляйте комментарии и вопросы одного ученика к другому*
3. *Если вы не уверены, что поняли то, что сказал ученик, значит и другие ученики тоже не смогли это понять*
4. *Вытягивайте больше информации*
5. *Не отвлекайтесь от предмета дискуссии*
6. *Давайте время подумать над ответом.  
Некоторые ученики легче высказываются, если предварительно записывают свои мысли*

# **«ПОПС» - формула**

**«П» - позиция (в чем заключается ваша точка зрения) Я считаю, что...**

**«О» - обоснование (на чем вы основываетесь, довод в поддержку вашей позиции) ...потому, что...**

**«П» - пример (факты, иллюстрирующие ваш довод) ... например...**

**«С» - следствие (вывод, что надо**

# Подведение итогов обсуждения

- Выработка учащимися согласованного мнения и принятие группового решения
- Обозначение ведущим аспектов позиционного противостояния и точек соприкосновения в ситуации, когда дискуссия не привела к полному согласованию позиций участников. Настрой обучающихся на дальнейшее осмысление проблемы и поиск путей ее решения
- Совместная оценка эффективности дискуссии в решении обсуждаемой проблемы и в достижении педагогических

# **Правила поведения в дискуссии**

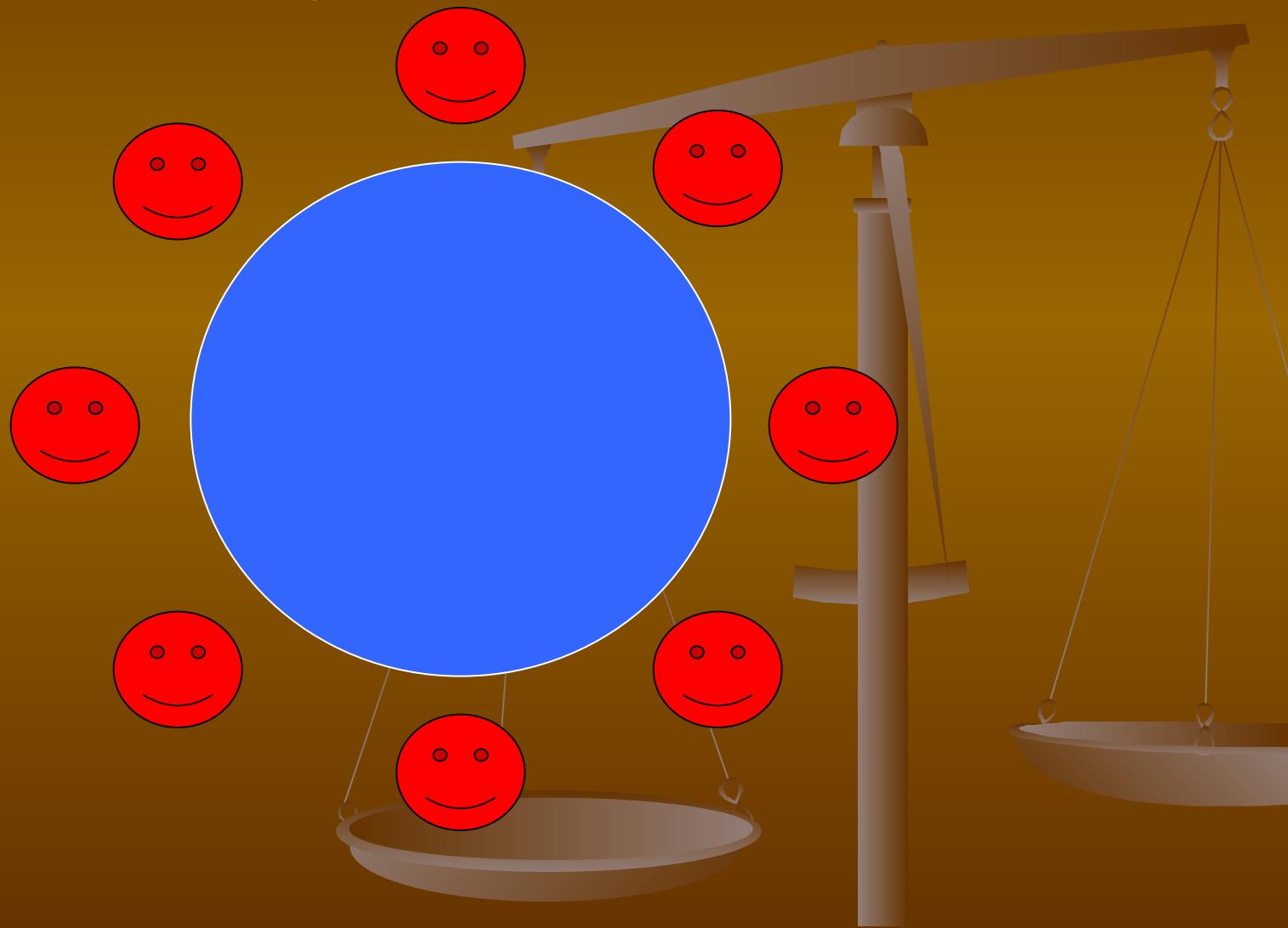
- Я критикую идеи, а не людей
- Моя цель не в том, чтобы «победить», а в том, чтобы прийти к наилучшему решению
- Я побуждаю каждого из участников к тому, чтобы участвовать в обсуждении
- Я выслушиваю соображения каждого, даже если я с ними не согласен
- Я сначала выясняю все идеи и факты, относящиеся к обеим позициям
- Я стремлюсь осмыслить и понять оба взгляда на проблему
- Я изменяю свою точку зрения под воздействием фактов и убедительных аргументов

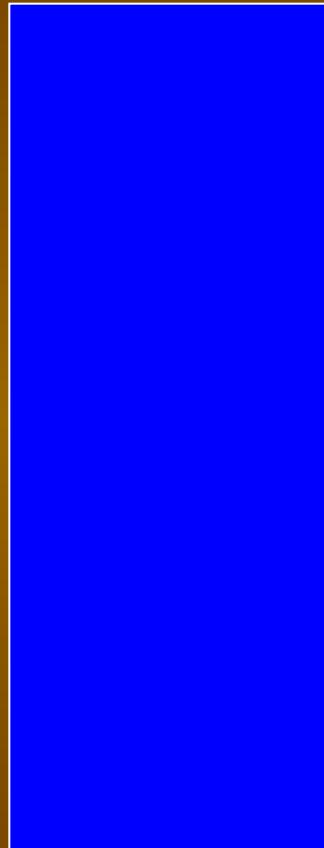
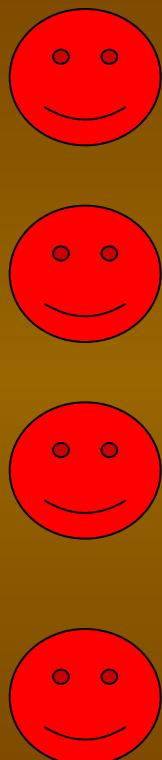
# Схема размещения в пространстве участников дискуссии



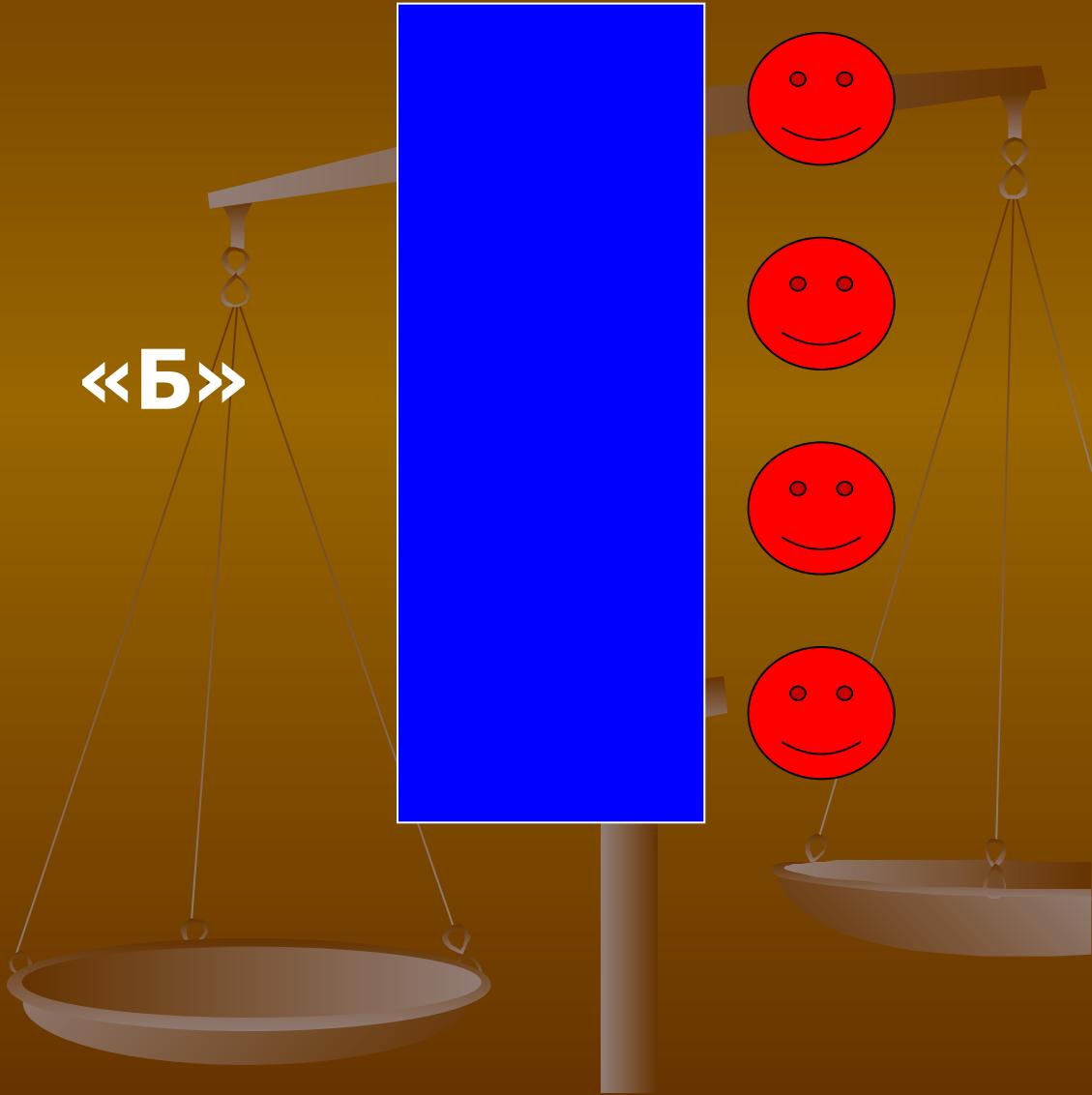
# Схема размещения участников дискуссии в пространстве аудитории

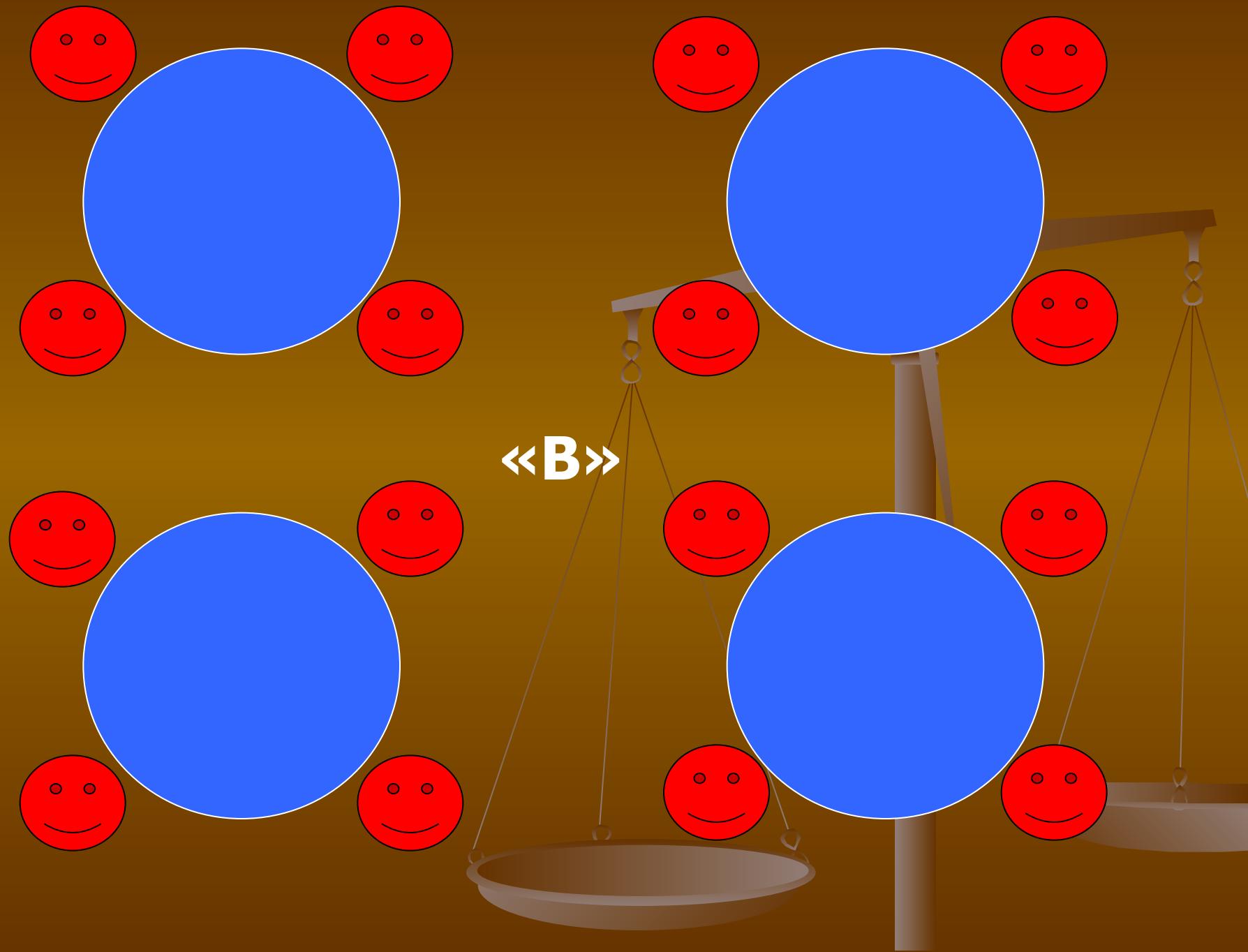
«A»





«Б»





# Виды групповых дискуссий

- «Круглый стол»
- «Дебаты»
- «Аквариум»
- «Эстафета»
- «Вертушка»
- «Мозаика»
- Соревнование
- Прогрессивная дискуссия
- Конференция
- Займи позицию (шкала мнений)



# Организационные методики, используемые в проведении дискуссии

- «Вопрос-ответ»
- «Обсуждение вполголоса»
- «Клиника»
- «Лабиринт»
- «Эстафета»
- Свободноплавающая  
дискуссия

# Правила ведения дискуссии для участников:

1. *Не говори больше, чем нужно*
2. *Не говори меньше, чем нужно*
3. *Не отвлекайся от темы*
4. *Стремись решить проблему*
5. *Не говори неправду*
6. *Выражайся ясно*
7. *Умей слушать и понимать мнение собеседника*