

# НЕВЕРБАЛЬНОЕ ОБЩЕНИЕ



## Существуют три основных командных жеста ладони:

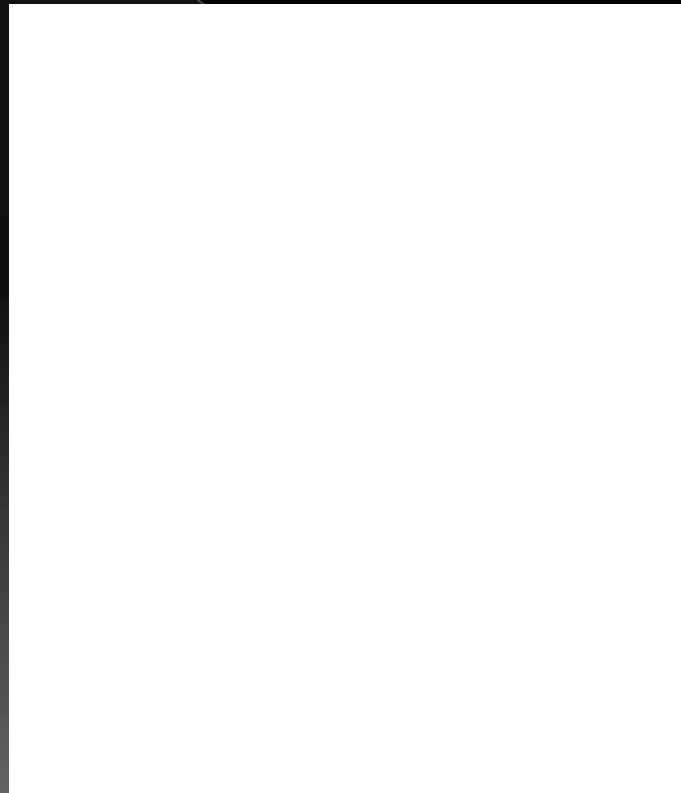
- ⦿ **Положение ладони вверх** — доверительное, подчиненное.
- ⦿ **Положение ладони вниз** — доминирующее.
- ⦿ **Положение указующего перста** — агрессивное.

# Правильное месторасположение за столом позволяет достичь взаимопонимания и завоевать доверие собеседника

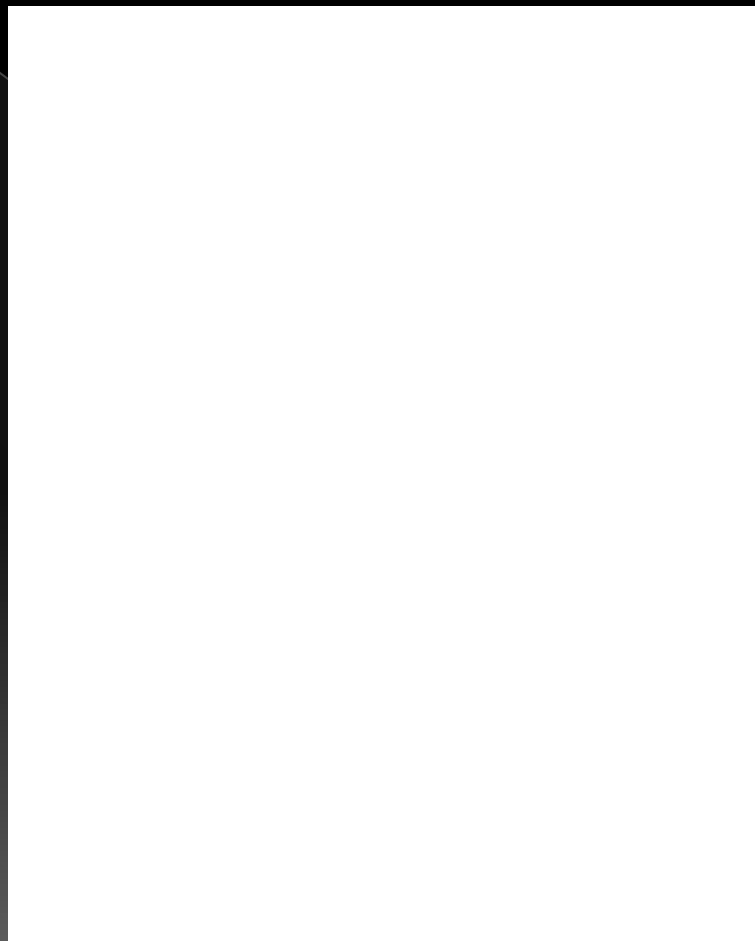
- **Позиция сотрудничества.** Одна из наиболее выгодных позиций для представления своего проекта, поскольку она позволяет установить зрительный контакт и дает возможность копировать жесты собеседника.
- **Позиция соперничества.** Стол выполняет роль барьера, что создает оборонительную атмосферу. В деловой обстановке так садятся соперничающие друг с другом коллеги или начальник и подчиненный.
- **Угловое расположение.** Позволяет поддерживать зрительный контакт, делать разнообразные жесты и наблюдать за жестами собеседника. Угол стола образует частичный барьер, чтобы никто из собеседников не чувствовал угрозы. Наиболее эффективное стратегическое положение для проведения презентации

**Значение жестов, связанных  
с прикосновением рук к различным частям  
лица:**

**Жесты обмана**- защита рта рукой,  
Кратковременное прикосновение  
к носу

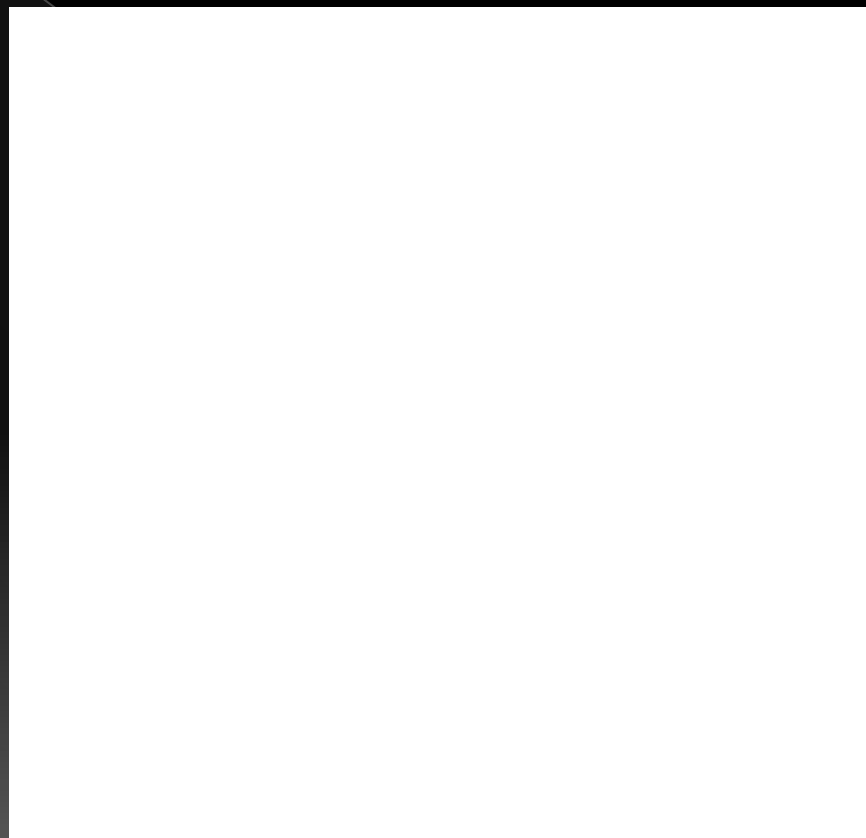


# Жесты обмана- потирание века



**Жесты обмана-**

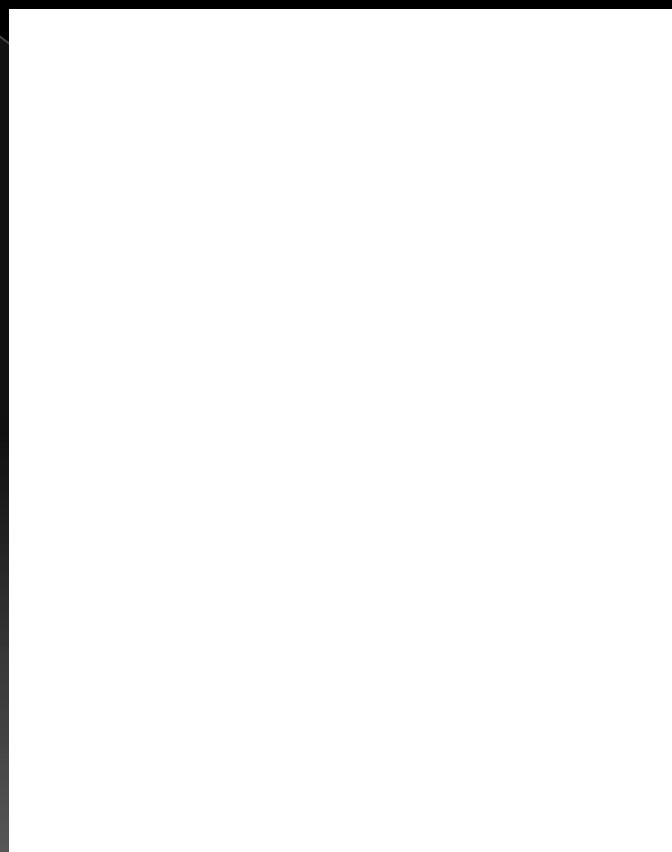
Оттягивание воротничка



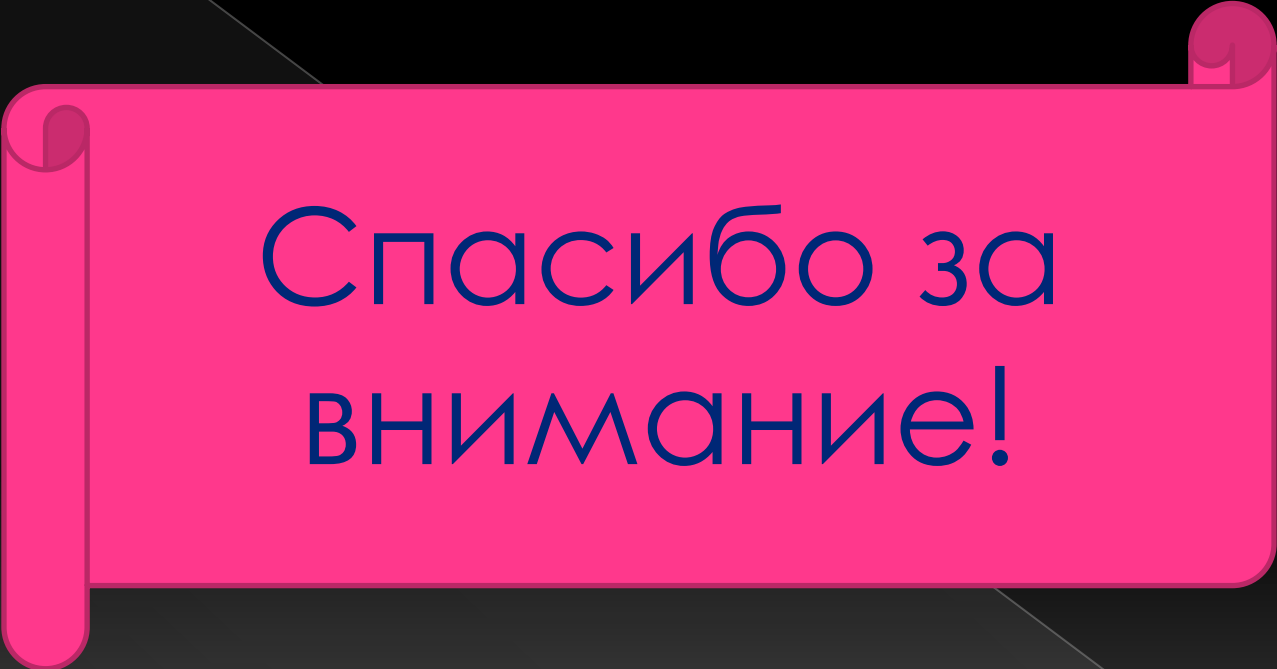
# Оценочные Жесты- подпираание щеки



# Оценочные Жесты- поглаживание подбородка







Спасибо за  
внимание!