НЕВЕРБАЛЬНОЕ ОБЩЕНИЕ

Существуют три основных командных жеста ладони:

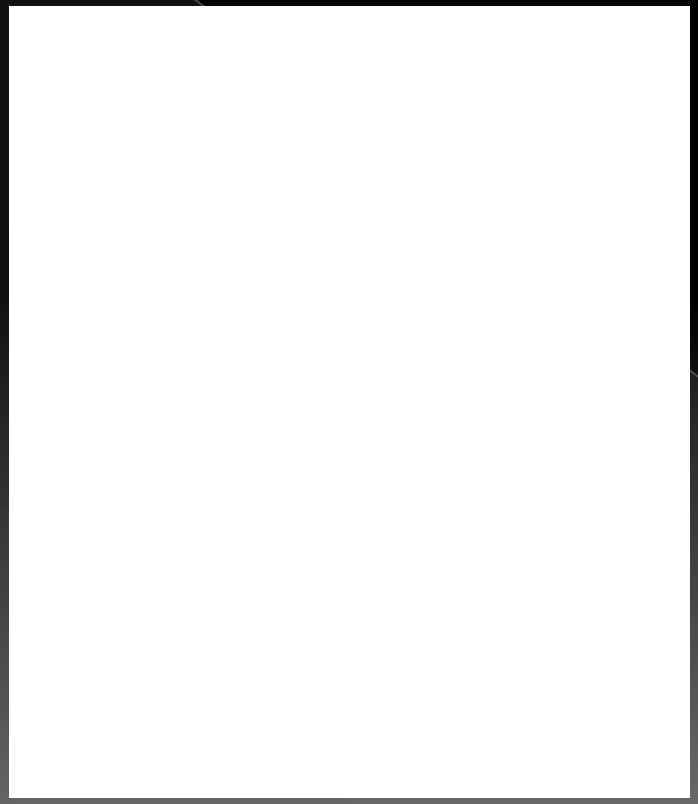
- **Положение ладони вверх** — доверительное, подчиненное.
- **Положение ладони вниз** — доминирующее.
- **Положение указующего перста** — агрессивное.

Правильное месторасположение за столом позволяет достичь взаимопонимания и завоевать доверие собеседника

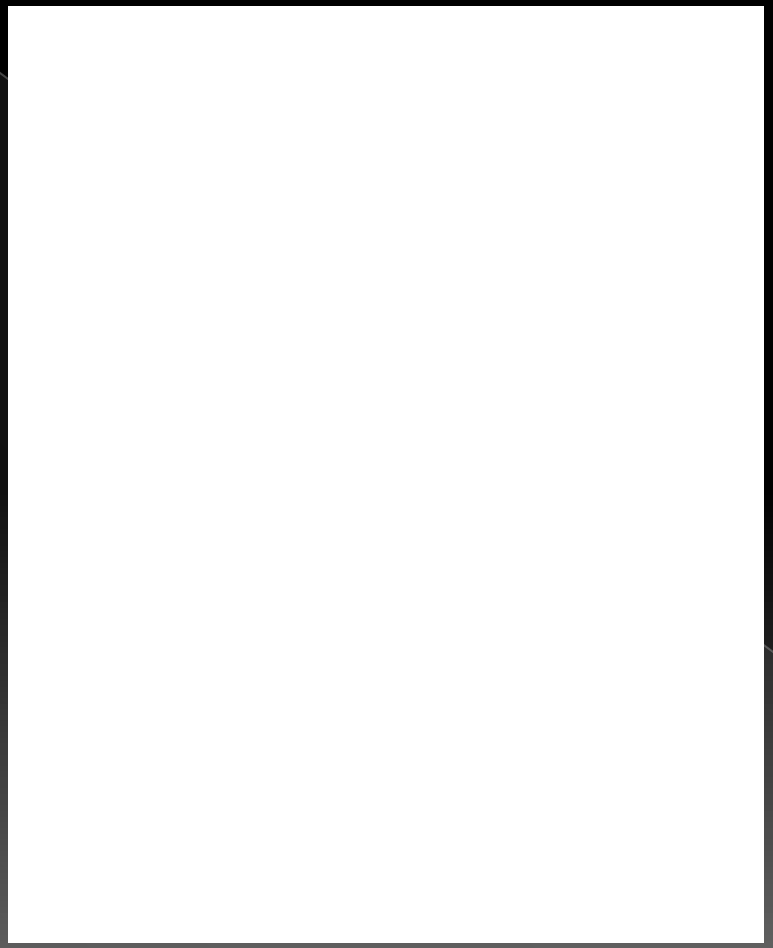
- ***Позиция сотрудничества.*** Одна из наиболее выгодных позиций для представления своего проекта, поскольку она позволяет установить зрительный контакт и дает возможность копировать жесты собеседника.
- **Позиция соперничества.** Стол выполняет роль барьера, что создает оборонительную атмосферу. В деловой обстановке так садятся соперничающие друг с другом коллеги или начальник и подчиненный.
- ***Угловое расположение.*** Позволяет поддерживать зрительный контакт, делать разнообразные жесты и наблюдать за жестами собеседника. Угол стола образует частичный барьер, чтобы никто из собеседников не чувствовал угрозы. Наиболее эффективное стратегическое положение для проведения презентации

Значение жестов, связанных с прикосновением рук к различным частям лица:

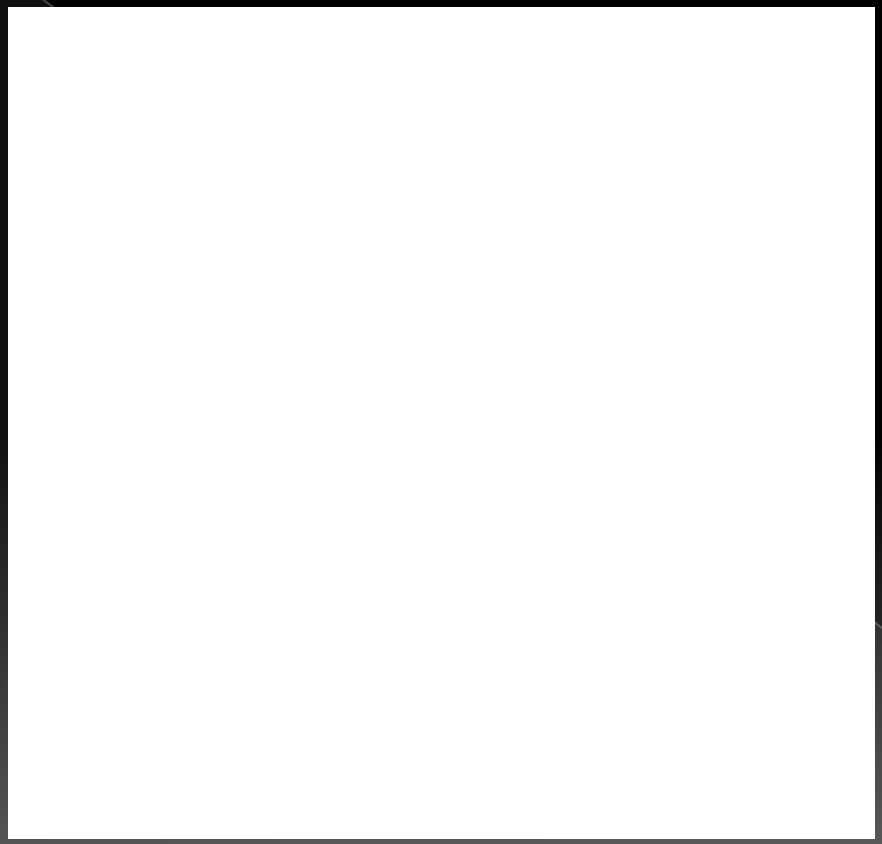
Жесты обмана- защита рта рукой, Кратковременное прикосновение к носу



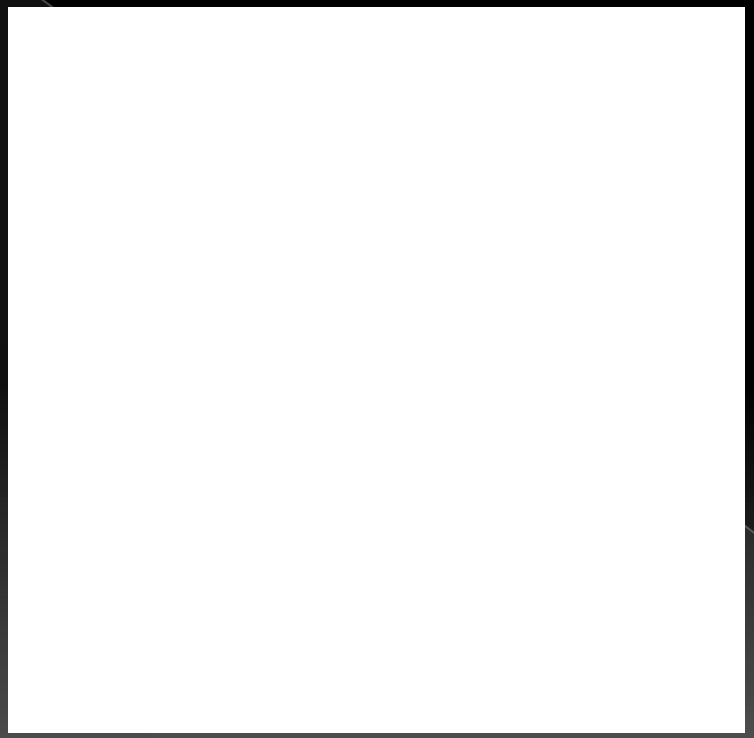
Жесты обмана- потирание века



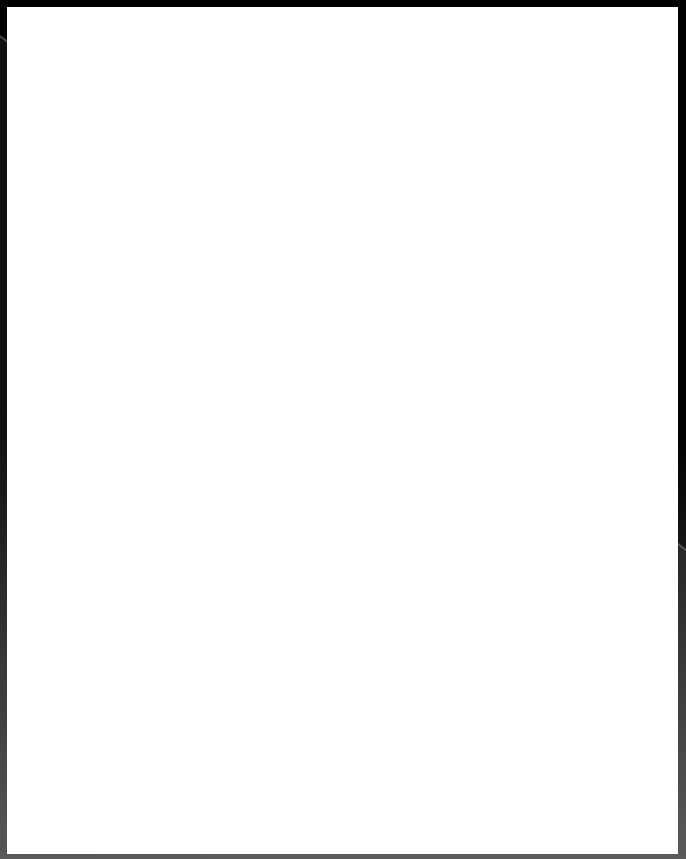
Жесты обмана-
Оттягивание воротничка



Оценочные Жесты- подпирание щеки



Оценочные Жесты- поглаживание подбородка



Спасибо за внимание!