

Работа на досках объявлений!

Ребятки! Методика, которой работаю я. Не значит,
что единственно верная!))

Рекомендации по включению в проект

- Включаем всех новичков сразу в работу на досках!!! (Я работаю на бесплатных, пока хватает)

ДОСКА ОБЪЯВЛЕНИЙ

СПУЖБА СЕМЬИ
2к. из кв.
"Мамин помощник"
быстро, надежно обеспечим
мной, гувернером,
репетиторами, экономкой,
домработницей, сиделкой,
Паранита Замана. С 2002г. на
рынке услуг.
Дд Труда, Элект. Баз. к. 26-11.
Т. 781-78-42, 719-15-77,
755-24-98, 8-050-737-42-48.

ПРОДАМ
2к. из кв.
возле метро С. Армия,
ремонт кухни, раздельные
комнаты, МПО, новый
балкон, застеклен, утеплен,
36500у.е.
Т. 050-58-777-12,
063-163-37-57

ПРОДАМ
3к. из кв.
Мерефанское направление,
Школьная станица, 4/4, полн ремонт
стены и пол, МПО, багровые
новые, автономное отопление,
котелья, 67.5/40/8.5, 2-лодки по
4м кв., 23500у.е. Торг.
Т. 050-531-43-49,
063-163-37-58

СПУЖБА СЕМЬИ
2к. из кв.
"Мамин помощник"
квалифицированный уход за
больными и пожилыми
людьми в стационаре и дома
в нужном для Вас режиме:
дневные, суточные
дежурства, патронажная
помощь. Дд Труда, Элект. Баз.к.
26-11. с 10 до 17.
Т. 781-78-42, 719-15-77,
050-737-42-48.

ПРОДАМ
3к. из кв.
Роганский к/м, 10/14,
капремонт, дому-4 года, 77
м. кв., кухня-студия,
камин, лоджия на 2-этаже,
спальня, детская, служб.
раздельно, 65500у.е.
Т. 063-163-37-57,
050-531-43-49

СНИМУ
1-2 к. на-ру
пустую для себя недалеко от
метро.
Т. 761-04-96, 063-761-04-96,
067-573-14-82, 050-401-95-08,
730-04-06

ИЗГОТОВЛЕНИЕ
памятников
из гранита и мрамора,
барельефы, мемориальные
холодильники.
Т. 057-717-71-571,
762-88-51, 050-971-68-14,
096-862-88-44,
ул.Клочковская, 67

СДАМ
1к. из кв.
м.Холодная Гора, 3/9, новая
мебель, ТВ, холодильник,
ремонт, ванна-плитка. 18000р.
Т. 785-52-60, 097-019-03-62,
050-400-34-74, 731-14-85

СНИМУ
квартиру, комнату
в любом р-не города
Без посредников.
Т. 730-04-06,
731-14-85

КУПЛЮ
дом
в Харькове со всеми
удобствами.
Т. 067-575-84-15

СНИМУ
квартиру
на Хол. Горе на
длительный срок.
Смек.
Т. 731-14-85

СНИМУ
1 к. на-ру
в Центре
Т. 781-04-96, 063-761-04-96,
067-573-14-82, 050-401-95-08,
730-04-06

«АРГУМЕНТ»
Консалтинговая фирма
Подбор персонала
Т. 057-717-71-571,
720-40-77, 75-75-835,
093-553-52-51
argument@argument.is.ua

ПРОДАМ
2к. из кв.
Основа, 6/9, жилое
состояние, 45/29/7,
кафель, б/з, кирпичный
дом, транспорт, ризом,
36000у.е.
Т. 050-531-43-49,
063-163-37-58

ПРОДАМ
2к. из кв.
П. Поле, м. Бот. Сад либо 23-
Августа, 1/5, кирпичный
жилое состояние, торцы, с
газовой колонкой, 45000у.е.
Т. 050-58-777-12,
063-163-37-57

ПРОДАМ
2к. из кв.
Салтовка, «Медкомлекс»,
4/9, 65/45/7, жилое
состояние в комнатах, в
слабых шум ремонт,
дверь входная,
бронированная, 48000у.е.
Т. 050-531-43-49,
063-163-37-58

КУПЛЮ
3 комн. кв.
рядом с
транспортом.
Т. 067-575-84-15

СНИМУ
квартиру
в Харькове недалеко
от транспорта на
длительный срок.
Т. 731-14-85

ПРОДАМ
1к. из кв.
Основа, 35.5/17.6/12, хорошее
жилое состояние, 9/9, техэтаж,
электроника, 26500у.е. Торг.
Т. 097-536-31-92,
093-133-19-37

СПУЖБА СЕМЬИ
"Мамин помощник"
приглашет для работы в
детских семьях домработниц,
нянь и гувернанток 33-50 лет с
о/р. по Конституции, 1. Дворец
Труда, Элект. Баз. к. 26-11.
Т. 781-78-42, 719-15-77,
050-737-42-48

ПРОДАМ
гостиную
пл. Радиева, 4/5, МПО,
хорошее, жилое, состояние,
комната 21м. кв. балкон
застеклен, свой гамбург.
цена договорная.
Т. 095-770-46-28,
063-571-15-74, 98-71-88

ПРОДАМ
1 малогабаритная
квартира, 2/2, м. Х. Гора,
сухая, кухня, закрытый
двор, 16000у.е.
Т. 095-770-46-28,
063-571-15-74

ПРОДАМ
комнаты
м. Советская, 25м. кв. и
21м. кв., с капремонтом,
4/4, с балконом. Можно
по отдельности либо
вместе. Торг.
Т. 050-58-777-12,
063-163-37-57

ТА «Тризон»
Туры
во все точки мира,
Т. 730-06-78, 731-20-49
www.trizon.com

КУПЛЮ
1 комн. кв.
в Харькове р-н метро.
Т. 755-63-10,
093-761-78-45

Рекомендации по включению в проект

- Обязательно сопровождаем шаблонами и списком рабочих досок! Не жадничайте!
- Объясняем структуру работы! Даем сопровождающие видео, и **Word** материалы.
- Пишем как можно прозрачнее, чтобы человек понимал, куда он попадает. Общаемся с новичком не шаблонами, а доступным языком!!!

Рекомендации по включению в проект

- Всех тараканчиков травим! (борьба со страхами – сказать, что компания Орифлейм, сделать активационный заказ, общение с мужчинами, ответы на телефонные отклики)
- Не расстраиваемся при получении отказов и молчунов (уже известно и проверено на практике – новички проходят 3 стадии – 1. Хочу отклики. 2. Хочу реги. 3. Хочу активных новичков.)



Рекомендации по включению в проект

- Как можно емко и информативно отвечаем на вопросы! И пишем вакансии также! Никому войну и мир читать не хочется, поверьте! (хоть я и перечитывала 3 раза, но это классика!) Я работаю одним шаблоном и разбиваю его на три части! Т.е. по одному абзацу в сообщение.

Пример моего стандартного собеседования

- **Отклик:** Здравствуйте, меня заинтересовала вакансия менеджер. (может быть приложено резюме)
- **Консультант:** Здравствуйте, ИМЯ! МЫ рассмотрели Ваше резюме? Как Вам будет удобнее общаться?
skype ВАШИ ДАННЫЕ
vk ВАШИ ДАННЫЕ
e-mail ВАШИ ДАННЫЕ
- **Отклик:** *кандидат сам определяет как ему удобнее с вами продолжать разговор, (если потом молчок, дожидаем на следующий день!)* Здравствуйте, мы общались с вами по почте недавно. Расскажите подробнее условия работы.

Пример моего стандартного собеседования

- **Консультант:** Мы занимаемся развитием интернет-магазина. Ваша основная задача будет создание клиентской базы и подбор персонала. Как это делать мы Вас обучим. Обучение проводится бесплатное, онлайн. График работы свободный, желательно уделять работе от 2-4 часов в день. Наша задача довести Вас до уровня директора онлайн магазина. Зарплата начисляется на карту любого банка. На начальном этапе оплата происходит по сдельной системе. Вы получаете скидку магазина 18%, а в нем представлено более 1000 наименований, от косметики, до хоз товаров, аксессуаров и товаров для дома. После достижения 22% с объема продаж Вы открываете ИП и Ваша заработная плата стабильно составляет 30 000 р. + сдельная часть (то есть процент ваших сотрудников). Готовы сотрудничать?
(обязательно вопрос в конце презентации, вынуждайте кандидата ответить вам)

Пример моего стандартного собеседования

- **Отклик:** Да, я готова сотрудничать
- **Консультант:** ОТЛИЧНО, ИМЯ! Немного о компании теперь расскажу. Это крупная шведская компания Орифлейм. Основная работа - это размещение объявлений, работа с почтой, проведение собеседований, обучение. Мы предоставляем полное сопровождение на этих этапах. Также Вам будет доступен обучающий сайт с пошаговыми инструкциями, канал на ютуб с обучающими видео. Каждый день проводятся обучения новичков и по работе. В скайпе мы делимся своими секретами и фишками в работе для более скорого достижения статуса директора вашего онлайн магазина. Для того, чтобы начать обучение нужно пройти процедуру регистрации в компанию. Регистрация в проекте Вас ни к чему не обязывает, если поймете, что не хотите сотрудничать, через 2 месяца Ваш аккунт сгорит. Вы ничего не теряете.
Готовы начать сотрудничество?
- **Отклик:** Да, как я могу начать работать
- **Консультант:** вот ссылка на наш сайт, (ВАША ССЫЛКА НА САЙТ РЕГИСТРАЦИИ) пройдя по ней, можете более подробно ознакомиться с проектом и зарегистрироваться, пройдя по вкладке РЕГИСТРАЦИЯ. Если будут вопросы, обязательно задавайте!

Но не все так просто!

- Параллельно работаю с возражениями, но это отдельная тема...
- Отвечаю на вопросы кандидата, но все равно веду беседу не отклоняясь от своей структуры и манеры ведения собеседования.
- **РЕКОМЕНДАЦИЯ:** ВЫ РАБОТОДАТЕЛЬ! ВЫ ставите условия и принимаете на работу!!!



Рекомендации по включению в проект

- Пока вы учитесь, работайте шаблонами! По инструкции, которой вас сопровождает спонсор! Не стесняйтесь его тормозить! Только так добьетесь результата!



Рекомендации по включению в проект

- Успешный старт – залог понимания проекта
- Параллельно с учебой работайте!
- Отдыхайте, не мучайте себя!



- Поверьте рег на всех хватит!!! (все мысли – нас уже столько много...ой –е-ей....да всего 3 процента нас! Вот вам статистика!)

Методы рекрутинга



1. Работа в соц.сетях



- Долго создавать страницы
- Вероятность попасть в бан высока
- Люди не ищут работу (Метод тыка, аля минное поле)



2. Работа на досках объявлений



- По времени очень быстро и экономично
- Вероятность попасть в бан низка (только при не соблюдении правил доски)
- Люди ищут работу!!!

Microsoft Excel

Главная Вставка Разметка страницы Формулы Данные Рецензирование Вид

Вставить Буфер об... Шрифт Выравнивание Число Стили Ячейки Редактирование

Общий Условное форматирование Вставить Удалить Форматировать как таблицу Стили ячеек Формат Σ Я Найти и выделить

Calibri 11 Ж К Ч Шрифт Выравнивание Число Стили Ячейки Редактирование

Общий % 000 Условное форматирование Вставить Удалить Форматировать как таблицу Стили ячеек Формат Σ Я Найти и выделить

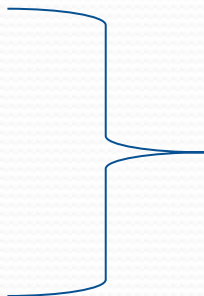
Д4 бан

Книга1.xlsx

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J
1	Доска	логин	пароль	дополнительно						
2	http://www.dorus.ru			рабочая						
3	http://glavboard.ru			не нравится работать						
4	www.adverts.ru	MIUnja05	3317281Mila	бан						
5										
6										
7										
8										
9										
10										
11										
12										
13										
14										

Список моих досок

- Bgrabota.ru
- Adverts.ru
- Domkadrov.ru
- Do.ru
- Slogger.pro
- Trudagent.ru
- Glavboard.ru
- Dorus.ru
- Isio.ru



БАН

Систематизация работы!

- Создаем WORD документ для фиксации всех почт с откликов.

- Расписываем по дням:

Например, почта (5 шт) – дата. Какие-то из них отпишутся сразу, какие-то нет, как раз они и уходят в дожималки на следующий день.

- Прописываем следующий день

Например, дожать с предыдущего дня (почты) , плюс отклики с почты – дата. Сюда же можно вписать работу с новичками (Имена)

- Создаем WORD документ для фиксации городов.

Например, доска – do.ru (Дата – Москва, Санкт-Петербург, Адыгея, Архангельск и т.д.)

Моя статистика

● 20 рабочих досок



10 объявлений
ежедневно



200
объявлений

**150 – откликов
ежедневно**



50 – пустых
(отказы, сами
не знают, что
хотят, мат, бан)



50 – спам, не
успели
обработать, уже
действующий
консультант, не
успели ответить
на звонок



50 – с кем
ведем
переписку,
режим,
молчуны и
прочие

Итог – 1-3 реги в день

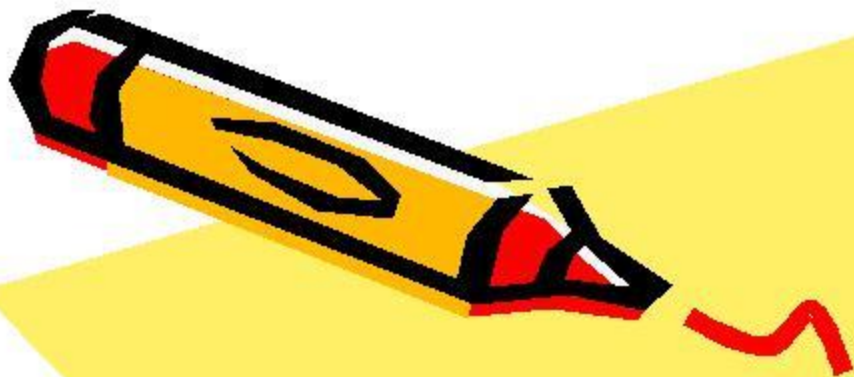
Мой сленг

- **Рабочая доска** – та, с которой ежедневно приходит по 5 откликов минимум!!!
- **Рабочее объявление** – 17-20 просмотров за день!!!
- **Замученная доска** – когда заходите и на первой же строчке красуется объявление нашего брата! (но это не значит, что на ней нельзя работать, просто я для себя ищу **СВОИ** доски...где нас поменьше, процесс трудоемкий, но ЭФФЕКТИВНЫЙ!)
- Как искать не замученные доски?

Открываем любой поисковик и с 3-4 странички обрабатываем досочки.

Статистику можно менять

- Работать каждый день
- Увеличивать количество рабочих досок и объявлений на них
- Рег вырастет в прогрессии с работой



Спасибо за внимание!

Ваши вопросы?

