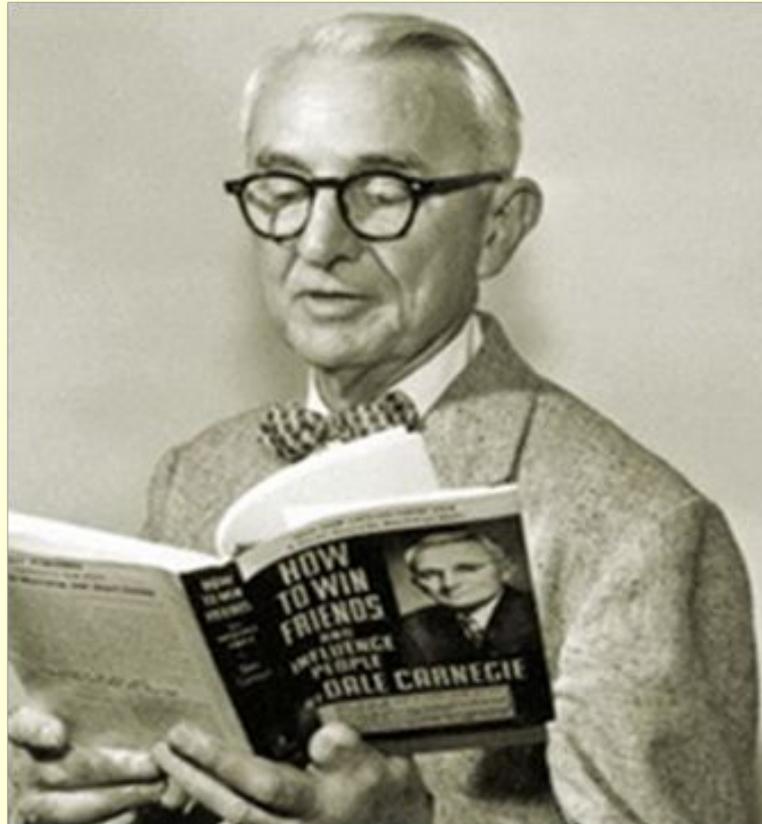


Проектно-информационная работа

- Тема: История успеха, биография Дейла Карнеги
- Выполнил: **Борисов Илья**
- обучающийся 10а класса
-
- Руководитель : **Плехова Н.И.**
- классный руководитель 10а
- г.УХТА
- 2012-2013гг.

История успеха, биография Дейла Карнеги



Знаменитый тезка или магия имени.



- Дейл Карнеги не имеет никакого отношения к великому сталелитейному магнату Эндрю Карнеги. Из соображений мистических Дейл уже в зрелом возрасте «ПОДОГНАЛ» свою фамилию под блестящий эталон словно стремясь, чтобы магия великого имени распространилась и на него. И надо признать - он своего добился.

Знаменитый тезка

- Эндрю Карнеги



- Эндрю Карнеги (25 ноября 1835 — 11 августа 1919) — американский предприниматель, один из богатейших людей в мире, основатель стальной империи, филантроп, пожертвовавший 90 % своего состояния на благотворительные нужды.



Дейл Брекенридж Карнеги



- родился 24 ноября 1888 года на ферме Меривилль в штате Миссури. Он был бедным деревенским мальчишкой, вторым сыном Джеймса Вильяма Карнеги и его жены Аманды Элизабет Харбисон.

Бедность- не порок



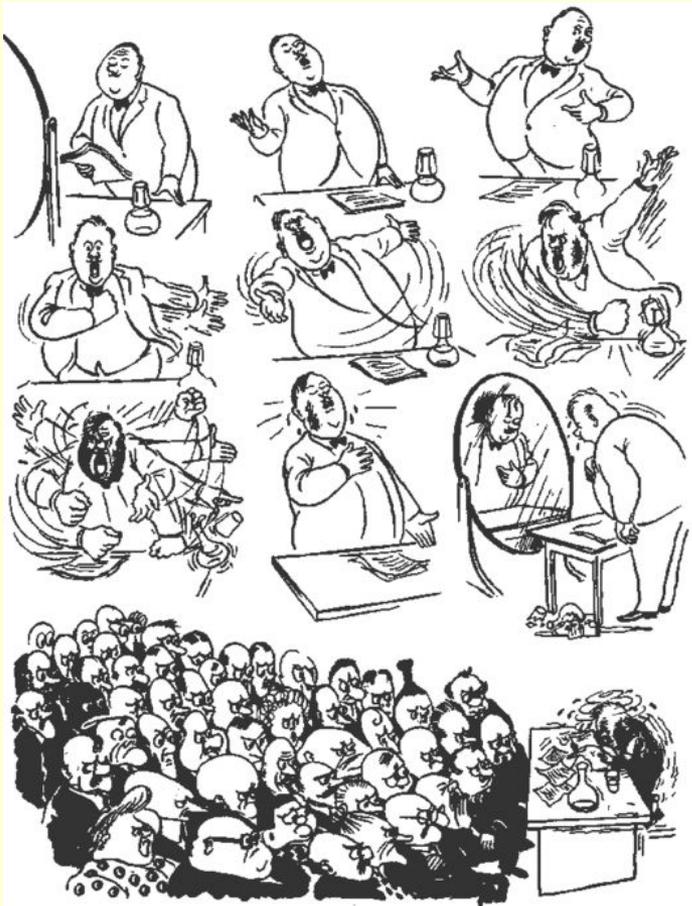
- И хотя семья его семья жила в большой бедности, тем не менее, Дейл за счет своей настойчивости смог получить неплохое образование. Семья была не в состоянии платить за пансион, и Дейл ежедневно проделывал верхом на лошади путь туда и обратно, преодолевая расстояние 6 миль.

Бедность- не порок



- Карнеги стыдился своей бедности. Стремясь преодолеть быстро развивающийся комплекс своей неполноценности, он стал искать возможность в чем-нибудь отличиться. Карнеги решил добиваться побед на поприще ораторского искусства.

Бедность-не порок



- Он практиковался:
- -сидя в седле, галопируя в колледж и обратно,
- -разучивал свои речи во время дойки коров,
- - взобравшись на вершину громадной кипы сена в амбаре, с величайшим жаром и жестикуляцией обрушивал на перепуганных голубей потоки гневных тирад о необходимости запретить иммиграцию японцев в США.

Бедность-не порок

- По окончании колледжа Карнеги попытался организовать курсы заочного обучения для владельцев ранчо, добиться успеха все же не смог. Карнеги решил отправиться в Омаху . Не имея денег на билет, в оплату за свой проезд в товарном вагоне он подрядился кормить и поить два вагона диких лошадей. Поселившись в Омахе, поступил на работу агентом по продаже бекона, мыла и сала. Он изучал книги по торговле, гарцевал на диких лошадях, играл в покер с местными жителями, учился копить и тратить деньги разумно, чтобы в дальнейшем открыть свое дело.



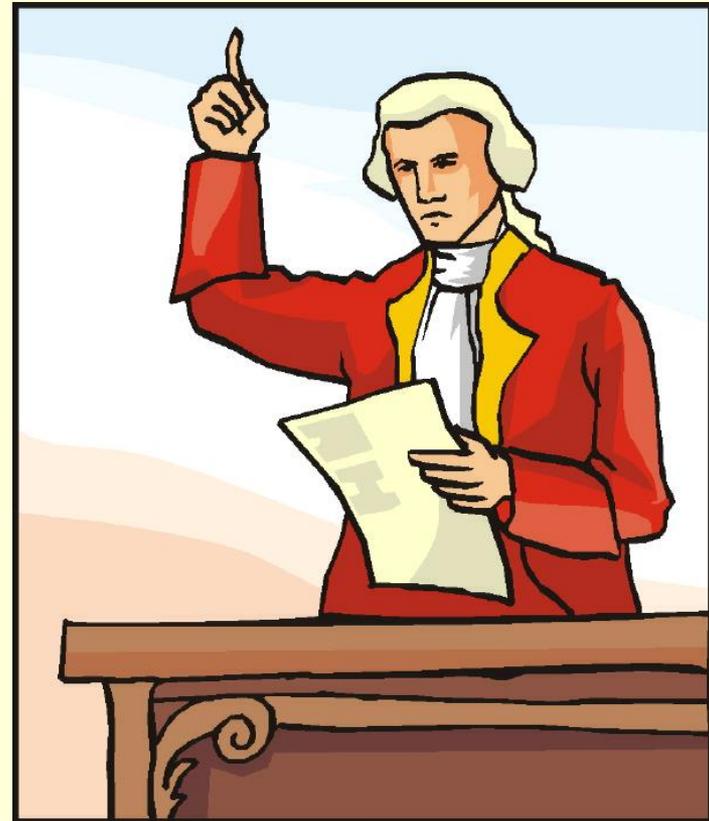


ВЕРА в СЕБЯ

- Накопив 500 долларов, начинает преподавать риторику и сценическое мастерство самостоятельно, вскоре организуя *собственную* школу. В 1922 году Карнеги изменил написание своей фамилии с Carnegie на Carnegie. Вероятно, он сделал это в целях саморекламы и самопиара.

ФОРМУЛА УСПЕХА

- Дейл Карнеги постепенно разрабатывал уникальную систему обучения, включающую основные правила взаимоотношений между людьми. Первая его книга «Ораторское искусство и оказание влияния на деловых партнеров» вышла в 1926.
- Позже появился его «Институт эффективного ораторского искусства и человеческих отношений».



ФОРМУЛА УСПЕХА



- 12 ноября 1936 года вышла самая знаменитая его книга **«Как завоевывать друзей и оказывать влияние на людей»**. Это было оптимистическое собрание практических советов и жизненных историй под общим лозунгом **«Верь, что ты добьешься успеха – и ты его добьешься»**.

ТРИЛОГИЯ



В нашей стране полный перевод его работ в области ораторского искусства и человеческих взаимоотношений-трилогии

"Как завоевывать друзей и оказывать влияние на людей"

"Как перестать беспокоиться и начать жить"

"Как вырабатывать уверенность и влиять на людей, выступая публично"

- был издан в 1991 году.

ЭПИЛОГ

- Существует мнение, что советы Дейла Карнеги приемлемы для западного общества, поскольку и сам автор книг был американцем, устои нашего общества другие. Действительно, не все в книге стоит принимать за правду в высшей инстанции, как и в практически любой другой книге. Но, большинство из написанного Карнеги основано на психологии, практике общения с людьми, советы американского психолога — действуют и нормально воспринимается практически в любом обществе.
- Дейл Карнеги жил по принципу того ,что нет плохих людей. А есть неприятные обстоятельства, с которыми можно бороться, и совсем не стоит из-за них портить жизнь и и настроение окружающих.



- 1 ноября 1955 года этот человек, оптимист по жизни. умер в Нью-Йорке

«Как наслаждаться жизнью и получать удовольствие от работы»(Д.КАРНЕГИ)

- Девять способов изменить человека, не нанося ему обиды:
- Начиная с похвалы и искреннего признания достоинств человека.
- Обращая внимание людей на их ошибки, делайте это в косвенной форме
- Прежде чем критиковать другого, скажите о своих собственных ошибках.
- Задавайте вопросы, вместо того, чтобы отдавать приказания.
- Дайте человеку возможность сохранить свое лицо.

Девять способов изменить человека, не нанося ему обиды:

- Хвалите человека за каждый, даже самый скромный успех и будьте при этом искренни в своем признании и щедры в похвалах.
- Создавайте человеку доброе имя, чтобы он стал жить в соответствии с ним.
- Пользуйтесь поощрением. Сделайте так, чтобы недостаток, который вы хотите в человеке исправить, выглядел легко исправимым, а дело, которым вы хотите его увлечь, легко выполнимым.
- Делайте так, чтобы было приятно выполнять то, что вы хотите.