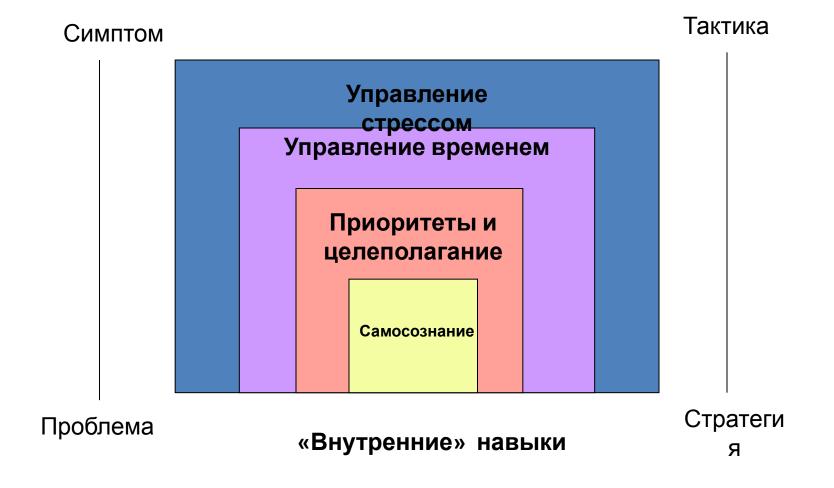
# Принципы и техники эффективных коммуникаций

## Профессиональные навыки менеджера

- Самосознание
- Лидерство
- Межличностные коммуникации
- Ведение переговоров
- Навыки принятия решений
- Делегирование
- Приемы мотивации
- Построение команд
- Управление конфликтами
- Управление стрессами
- Эффективное использование времени

### Иерархия личных навыков управления жизненными ситуациями



### Иерархия личных навыков управления жизненными ситуациями

Тактика Симптом **Управление** конфликтами Построение команд Принятие решений Коммуникации Приоритеты и целеполагание Самосознание

Проблема

«Внешние» навыки

#### КОММУНИКАЦИИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ

#### КОНТИНИУМ КОММУНИКАЦИЙ

**Информационные** технологии

**Межличностные** коммуникации

**Невербальные** коммуникации

#### ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПОТОКИ В ОРГАНИЗАЦИИ

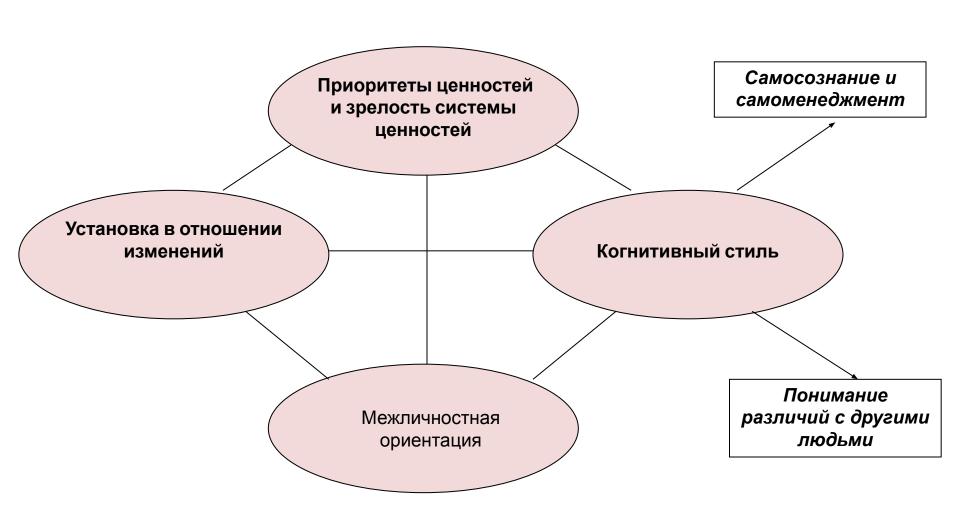
- •Нисходящие потоки
- •Восходящие потоки
- •Горизонтальные коммуникации

**Коммуникации** - передача и прием сообщений двумя или большим количеством людей таким образом, чтобы и отправитель, и получатель сообщения могли предпринять адекватные действия, исходя из интерпретации тех сообщений, которые они получили

Обратная связь - это коммуникация (общение) с неким лицом, представляющая информацию о том, как поведение человека воспринимается другими людьми и какое воздействие оно на них оказывает.

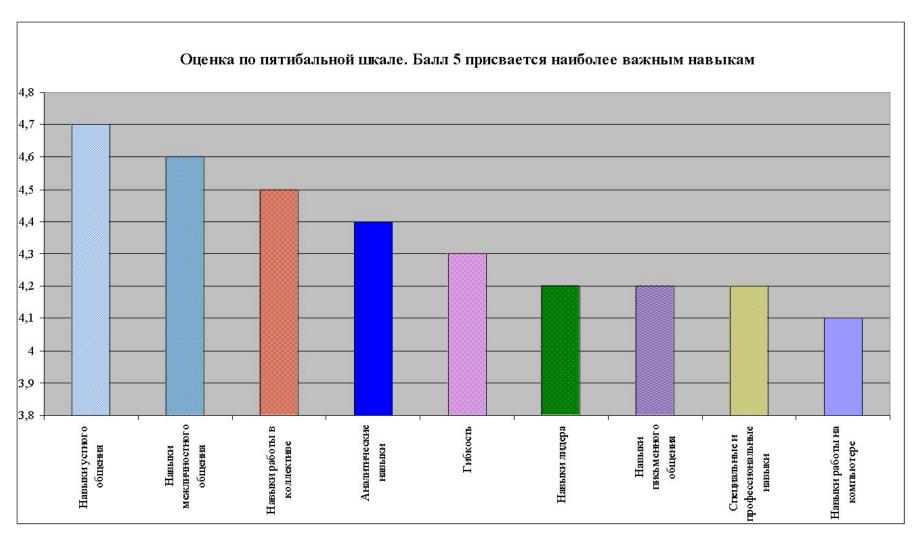
Не будет преувеличением назвать обратную связь «топливом, движущим повышение профессионализма»

### САМОСОЗНАНИЕ МЕНЕДЖЕРА



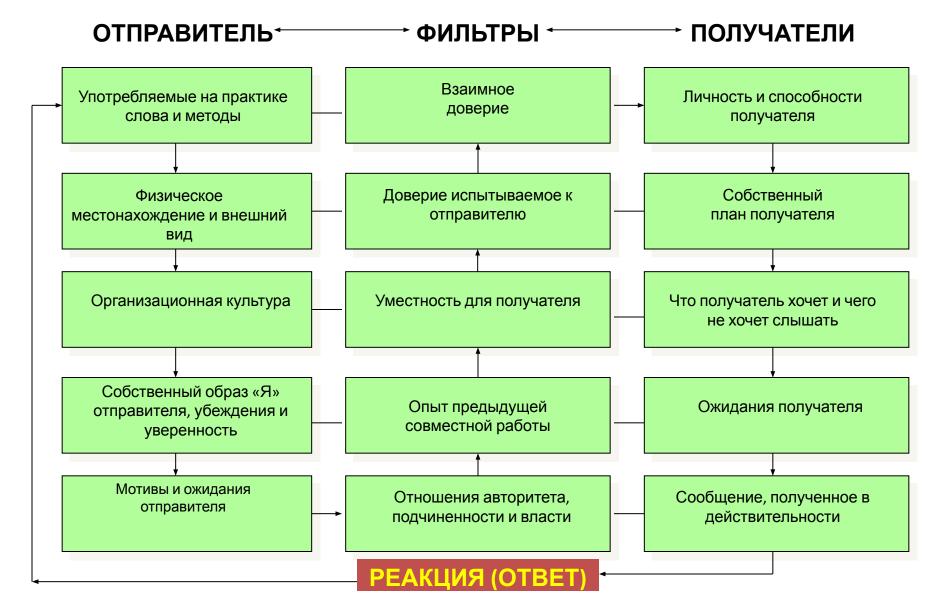


Некоторые навыки, необходимые для эффективной работы менеджера



Распределение по степени важности навыков, оцениваемых работодателем при приеме на работу нового сотрудника

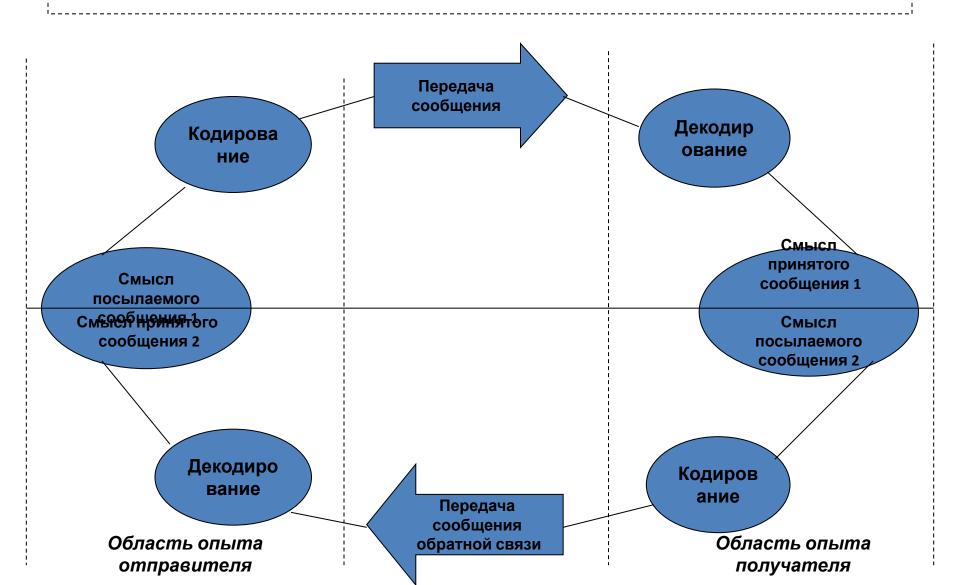
### Действия ключевых фильтров межличностного взаимодействия



#### ВЫСТРАИВАНИЕ КОММУНИКАЦИЙ

к осуществить коммуникацию	Цели <del>коммуникации</del>			
Кана л	Распространить информацию	Сформировать поведение		
Лицом к лицу				
Символический (собрание <i>,</i>		<b>7</b>		
Интерак <b>мивгин</b> горедства Коммуникации ( телефон, голосовая почта, факс, электронная почта)	Sport of the state			
Межличностные статичные средства коммуникаций ( письмо, меморандум, отчет)				
Безличные статичные средства коммуникации (бюллетень, листовка, информационное письмо, видео)				

### Двухсторонняя коммуникация



### ЧТО НАДО ДЕЛАТЬ ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОГО РАСПРОСТРАНЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ

- Выбирать канал, соответствующий сообщению
- Делиться как хорошими, так и плохими новостями
- Использовать как когнитивные, так и эмоциональные новости
- Сообщения должны бать сложными и простыми одновременно
- Использовать информацию для поддержки изменений

# Трансакционный анализ человеческих отношений

Повышение эффективности коммуникаций

		поведение	ЛЕКСИКА	ЖЕСТЫ И МИМИКА	тон, голос	ХАРАКТЕРИСТИК А
Р О Д И Т Е Л Ь	НОРМАТИВН ЫЙ	Направляет, судит, запрещает, приказывает, вынуждает	Нужно, ты должен, я требую, никогда, всегда	Сдвинутые брови, указующий перст, властный взгляд	Критический, резкий, сухой, снисходительный, раздраженный	РОДИТЕЛЬ уверен в себе, говорит важно, слушает себя
	ЗАБОТЯЩИЙ СЯ	Утешает, хвалит, ободряет, поддерживает, заботится о других, щедр.	Хорошо, прекрасно, я тебе помогу, что случилось?; бедный мой	Сочувствующий взгляд, распахнутые руки, обнимает за плечи, показывает расположение	Успокаивающий, заботливый, теплый, заинтересованный	
B 3 P O C		Организует, предвидит, решает, рассчитывает, оценивает, слушает, осведомляется	Когда, где, сколько, как, по-моему, я думаю, я считаю		Нейтральный, ровный, холодный, непринужденный	ВЗРОСЛЫЙ характеризуется вдумчивой манерой, по его взгляду видно, что он слушает
Р Б Б Н О К	АДАПТ, ПОДЧИНЯЮ ЩИЙСЯ	Подчиняется, боится неправильно что-то сделать, вежлив, пытается понравиться, робок	Я попробую, я старался, я надеюсь, спасибо, будьте добры	Краснеет, бормочет, опускает глаза, взгляд бегает	Неуверенный, приглушенный	РЕБЕНКА чаще всего можно узнать по более высокому голосу и переменчивому
	АДАПТ, БУНТУЮЩИ Й	Начинает с сопротивления, ворчит, бурчит, демонстрирует нежелание	Я не хочу, Вы не имеете права, это несправедливо	Вид надутый, презрительный, пожимает плечами	Высокомерный, ворчливый	
	ХИТРЫЙ	Чувствует обстоятельства и людей, изобретателен, манипулирует	ХИТРЫЙ РЕБЕНОК - это внутреннее состояние, которое явно не проявляется			тону, а также по смене выражения лица, которое передает его
	ЕСТЕСТВЕН ный	Спонтанно и естественно проявляет	Я хочу, я не хочу, наплевать, превосходные степени,	Смеется, плачет, свободно выражает свои	Громкий, высокий,	- эмоции

## Трансакционный анализ человеческих отношений

