

Нижегородский государственный лингвистический университет им. Н. А.
Добролюбова

Презентация на

тему:

Психология лжи

ВЫПОЛНИЛА: СТУДЕНТКА ГРУППЫ:
МОХНИНА ЕКАТЕРИНА

Введение.

- ▶ Сколько лет существует человечество, наверное, столько же существует и обман. О нем писали древние философы, о нем написано в Библии... Жизнь развивается, идет вперед, а обманы все так же сопровождают нашу жизнь, внося в нее массу неприятностей: ведь это очень неприятно ощущать себя обманутым человеком.



Сигналы для распознавания лжи.

- ▶ — Изменение модуляции и громкости голоса,
- ▶ — Изменение интонационных характеристик,
- ▶ — Внутреннее напряжение,
- ▶ — Изменение тонуса мускулатуры,
- ▶ — Жестикуляция, не свойственная человеку,
- ▶ — Хаотичные движения или наоборот «застывание» (если человек старается себя контролировать),



Как говорят обманщики?

- ▶ 1. Меняется темп речи. (Если приходится с лету что-то выдумывать, то паузы с последующими быстрыми фразами — яркий признак лжи.)
- ▶ 2. Речь вруна буквально расцветает словами-паразитами .
- ▶ 3. Если речь человека включает ненужные факты и излишние подробности, никак не относящиеся к предмету разговора, причем в чересчур большом количестве



Как говорят обманщики?

- ▶ Разномастный тембр голоса, неожиданное покашливание, побряхтывание, прочищение горла, «кхымкание» и другие нехарактерные для людей звуки — «лживые» признаки.
- ▶ Люди-лгуны стремятся установить дистанцию с ложью, психологически от нее отдалиться. Как это сделать? Говорить не от первого лица, а использовать местоимения второго и третьего: вы, мы, они. Ещё им свойственно переспрашивать и якобы уточнять вопрос в надежде быстро додумать правдивый с виду ответ

Правда и ложь



Разновидности лжи



Ложь во благо.

- ▶ Такая ложь приносит выгоду слушателю или обществу в целом.

(Пример: Солгать тяжело больному человеку, что бы убереечь его от лишних волнений)

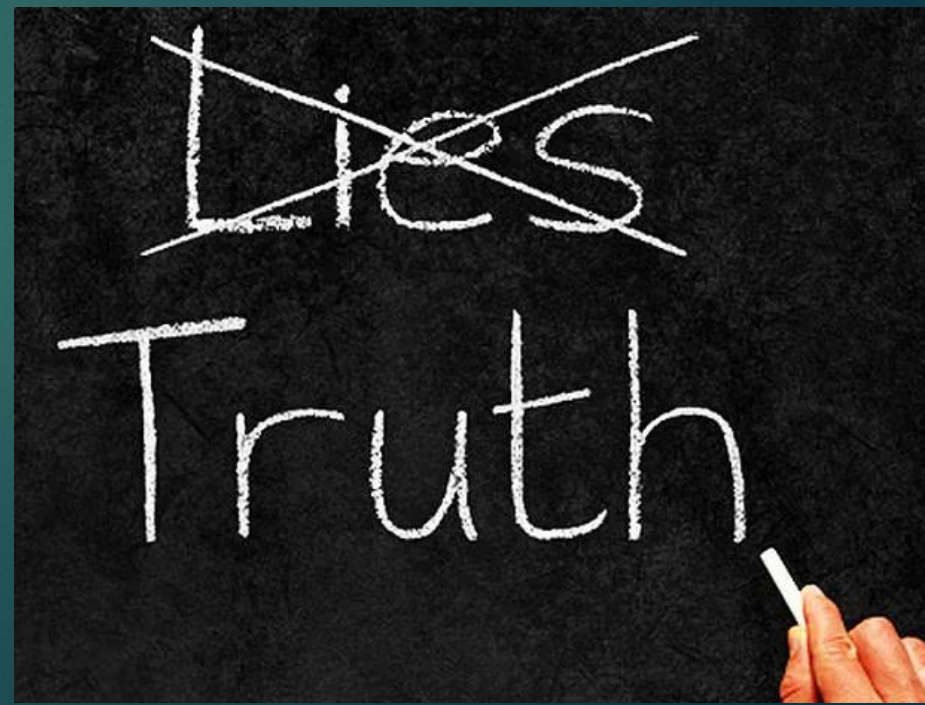


Белая ложь

Прибегают, если не хотят обидеть или огорчить человека

Ложь во спасение

Выгодна только лжецу. (Пример: ложь преступника, что бы уйти от ответственности)



Знаки и жесты говорящие о лжи.

- ▶ 1. Бегающий взгляд, резкая смена движений.
- ▶ 2. Дрожащий голос
- ▶ 3. Эксперты на государственной службе легко определяют, врет человек или нет по его улыбке. У людей при воспроизведении ложных сведений на лице может непроизвольно появиться улыбка.



Мимика, свидетельствующая о вранье

- ▶ непроизвольное касание лица рукой;
- ▶ прикрывание руками рта;
- ▶ постоянное потирание или любые другие прикосновения к носу;
- ▶ жесты в области глаз (потирания, притрагивания к векам);
- ▶ периодическое оттягивание воротника рубахи или кофты.



Мимика, свидетельствующая о вранье

- ▶ В психологии помимо мимики лжецов изучаются и движения их конечностей, характерные позы. Так, если человек говорит правду, его мимика и жесты синхронны, в противном случае человек сначала воспроизводит жест, а уже затем мимику.



Обман при заключении сделки.

- ▶ 1. "Теребление" мелких предметов в руках, пуговиц на одежде и т.п.
- ▶ 2. Частое прикуривание сигарет.
- ▶ 3. Прерывистая и сбивающаяся речь, обрыв фраз на полуслове.
- ▶ 4. Частое моргание во время ответа на "неудобный" вопрос.
- ▶ 5. Избегание контакта глаз с собеседником.



Статистика лжи.

- ▶ - 81% людей говорит “безобидную ложь” каждый день
- ▶ - Большинство людей лжет 3 раза за 10 минут беседы
- ▶ - 2% людей думают, что ложь иногда необходима
- ▶ - 65% людей думают, что часто/иногда нормально солгать, чтобы не обидеть чьи-то чувства
- ▶ - 44% людей думают, что часто/иногда можно преувеличить события в рассказе, чтобы сделать его интересней



Статистика лжи.

- ▶ - 15% служащих были уличены во лжи прямо на рабочем месте
- ▶ - 16% людей когда-либо лгали, оправдываясь “Мне звонят по другой линии” или “Я тебе перезвоню”
- ▶ - 33% женщин лгут о своих денежных тратах, так же как и 26% мужчин



Заключение.

- ▶ Определяя вышеназванные признаки лжи в каждом конкретном случае, следует помнить, что некоторые жесты, движения глаз и позы могут быть индивидуальными особенностями конкретного человека. Более того, результат определения лжи будет точнее, если оценивать не отдельные ее признаки, а совокупность.



Список литературы.

1. Пол Экман, "Психология лжи", Санкт-Петербург, 2012 г.
2. Пол Экман, "Узнай лжеца по выражению лица", Санкт-Петербург, 2016 г.
3. Мэк Фулфер "Искусство чтения по лицу", Санкт-Петербург, 2014 г.
4. <https://psichel.ru/psihologiya-lzhi/>
5. <https://cwetochki.ru/ref-doklad-psikhologiiia-lzhi.html>