

ПСИХОТИПЫ ЛИЧНОСТИ.
ВНЕШНИЕ ПРИЗНАКИ И
ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К
КАЖДОМУ.

ПСИХОТИП – ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ТИП —
ХАРАКТЕРИСТИКА ЧЕЛОВЕКА С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ
ПСИХОЛОГИИ.



Психотипы не формируются воспитанием или образованностью.

Это различие заложено в человеке с самого начала и остаётся постоянным всю жизнь. Более того, оно накладывает на него особенности в жестах, мимике, внешности.

1. Экстравертный тип.

Люди экстраверты заряжают энергией и побуждают к деятельности. Они имеют много друзей, общительны, не любят уединения, нуждаются в поддержке и одобрении.

Они инициативны, легко приспосабливаются ко всему новому, не боятся риска. Однако экстраверты подвержены влиянию и легко внушаемы, склонны к необдуманным действиям.

2. Интровертный тип.

Такие люди ориентированы на собственный внутренний мир, откуда и черпают энергию. Они малоконтактны, предпочитают узкий круг друзей, склонны к одиночеству, сдержанны.

Им довольно трудно приспособиться к новым обстоятельствам. Они редко отвлекаются, умеют слушать и концентрироваться, но довольно консервативны и упрямы.

3. Сенсорный тип.

Воспринимают информацию фактами, буквально и последовательно.

Предпочитают точные вопросы и ответы, любят иметь дело с цифрами и фактами, склонны к конкретным действиям, нежели к размышлениям.

4. Интуитивный тип.

Такие люди получают информацию фигурально. Они ориентируются на будущее, любят фантазировать и размышлять, нежели действовать.

5. Мыслительный тип.

Это психотип мужчин. Именно большинство мужчин относятся к данному типу. Эти люди объективно и беспристрастно принимают решения, не теряют самообладания, всегда сдержанны и невозмутимы.

Хорошо запоминают цифры и номера, полагаются на научно-обоснованные факты.

6. Чувствующий тип.

Психотип женщин – оценивают события, основываясь на эмоциях, решения принимают субъективно, беря во внимание интересы и чувства других людей.

7. Решающий тип.

Склонен к порядку, установленным правилам поведения, организованности, планированию и самостоятельному принятию решений.

Не любит менять своих правил, как правило, доводит дела до конца.

8. Воспринимающий тип.

Люди этого типа склонны к спонтанности. Они рассеянные и неорганизованные. Не любят обязательств. Неопределенность для них – норма.

Работают импульсивно. В действиях лучше проявляют себя без подготовки.

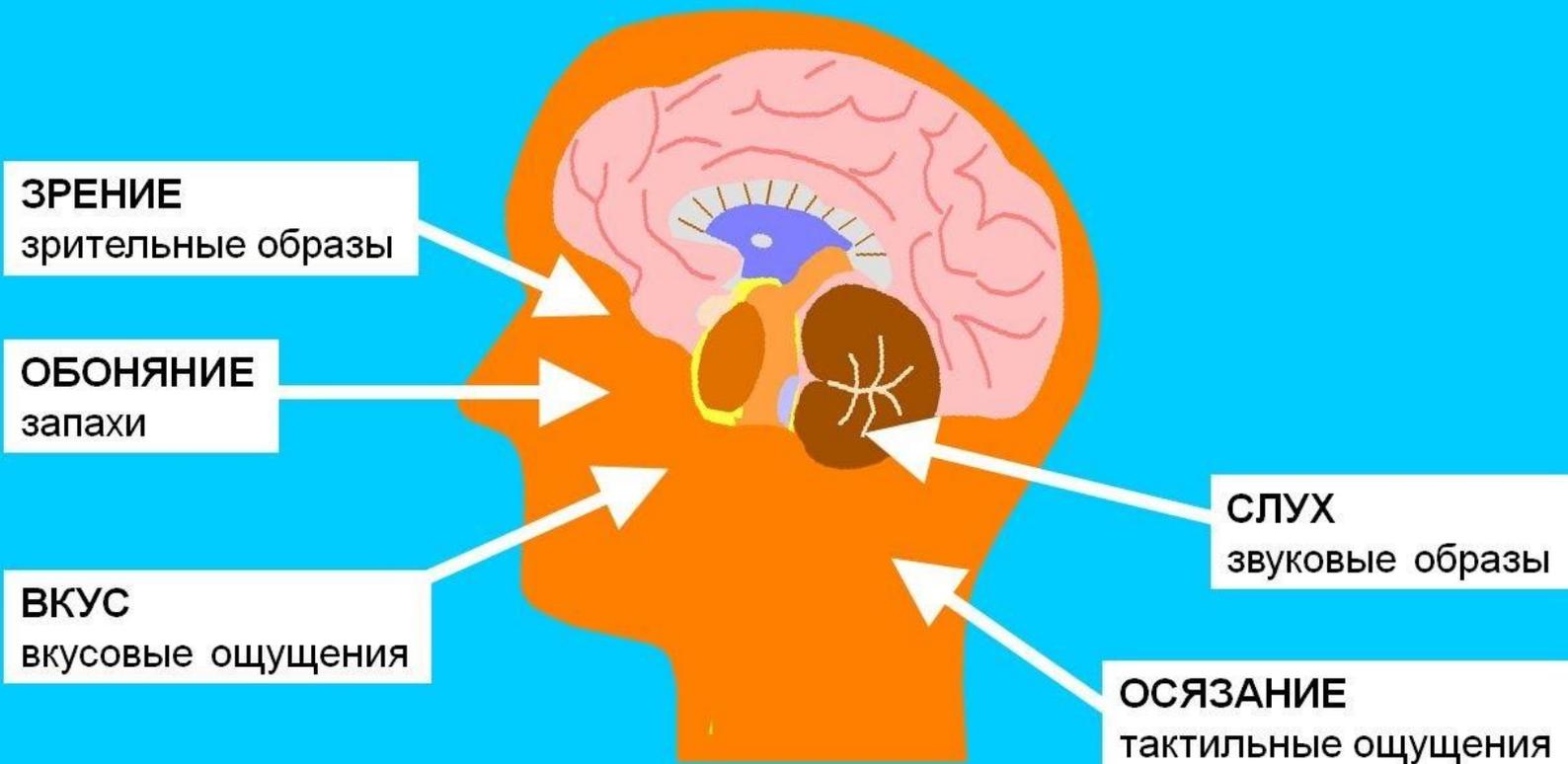


ВОСПРИЯТИЕ — ФОРМА ЦЕЛОСТНОГО ПСИХИЧЕСКОГО ОТРАЖЕНИЯ ПРЕДМЕТОВ ИЛИ ЯВЛЕНИЙ ПРИ ИХ НЕПОСРЕДСТВЕННОМ ВОЗДЕЙСТВИИ НА ОРГАНЫ ЧУВСТВ.



ВОСПРИЯТИЕ ИНФОРМАЦИИ

Человек воспринимает информацию из внешнего мира с помощью всех своих органов чувств, которые являются информационными каналами, связывающими человека с внешним миром.



1. Визуалы

Для людей-визуалов важна видимая часть нашего мира. При общении с ним используйте описательные слова, особенно те, которые употребляет он сам. Говорите быстро, жестикулируйте, рисуйте образы руками, применяйте все возможные инструменты мимики. Визуал отдает приоритет тому, что видит. Он, прежде всего, обращает внимание на выражение лица, а только затем на интонацию.

Человек визуального типа легко понимает, когда с ним общаются понятиями, присущими визуальному типу мышления. Это такие слова, как - увидеть, посмотреть, взгляните, давайте посмотрим, рассмотрим, обратите внимание и им подобные. Ему близки схемы, графики, рисунки и изображения.

2. Аудиалы

Их доминирующее чувство - слух, поэтому они имеют, как правило, сильные коммуникативные навыки. Они очень редко записывают что-нибудь, полагаясь на свою память. Человек аудиального типа восприятия постоянно что-то шепчет себе под нос, бормочет, и проговаривает вслух, чтобы лучше понять и запомнить.

При разговоре он редко смотрит в глаза и чаще всего поворачивается к собеседнику боком (ухом). Они чаще обращаются к тону, к звуку и тембру речи. Когда аудиал направляет взгляд вниз-влево, он обдумывает сказанное. В этом случае лучше помолчать и подождать, пока он снова обратит на вас внимание, потому что он всё равно вас не услышит.

3. Кинестетики

Для этих людей в первую очередь важен чувствительный опыт, эмоциональное подкрепление. Они хорошо вспоминают ощущения, движения, запахи и в большей степени ориентируются на чувства.

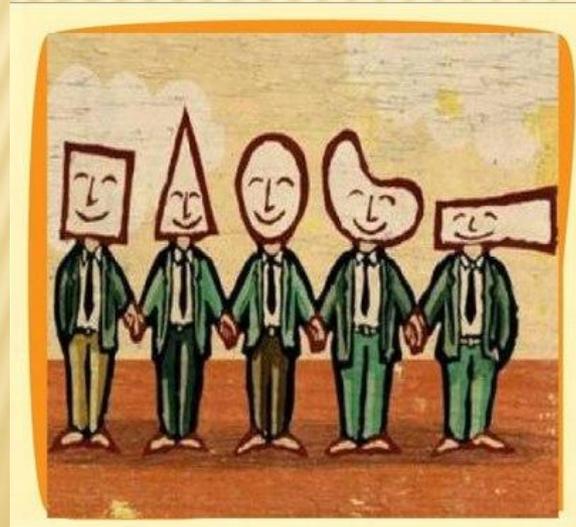
Кинестетик лучше общается и понимает, когда можете прикоснуться или почувствовать физическую близость собеседника. При обычном разговоре они подходят практически в упор и постоянно дотрагиваются до своего собеседника. Ему очень трудно оставаться на месте или слушать внимательно долгое время. Он быстро теряет нить разговора, если говорят слишком быстро.

При общении Наполните свою речь словами, выражающими чувства и эмоции.

4. Дигиталы

Человеку с дигитальным типом мышления характерны такие качества, как рациональность, склонность к логике и анализу, неординарность мышления. Дигитал руководствуется только фактами и логическими заключениями, поэтому и вести себя с ним нужно соответственно - никаких домыслов и необоснованных гипотез. Все в соответствии с правилами, четко, ясно и по-настоящему.

Найти общий язык с дигиталом будет возможно, если ваша речь будет логически построена и основана на достоверных фактах, цифрах, данных статистики.



Благодарю за внимание!