

**Тема № 3 Профессиональное речевое  
управление подчиненными**

**Занятие № 5 Подготовка  
убеждающего  
выступления**

# Учебные вопросы

**1 Общие правила подготовки  
убеждающий выступлений**

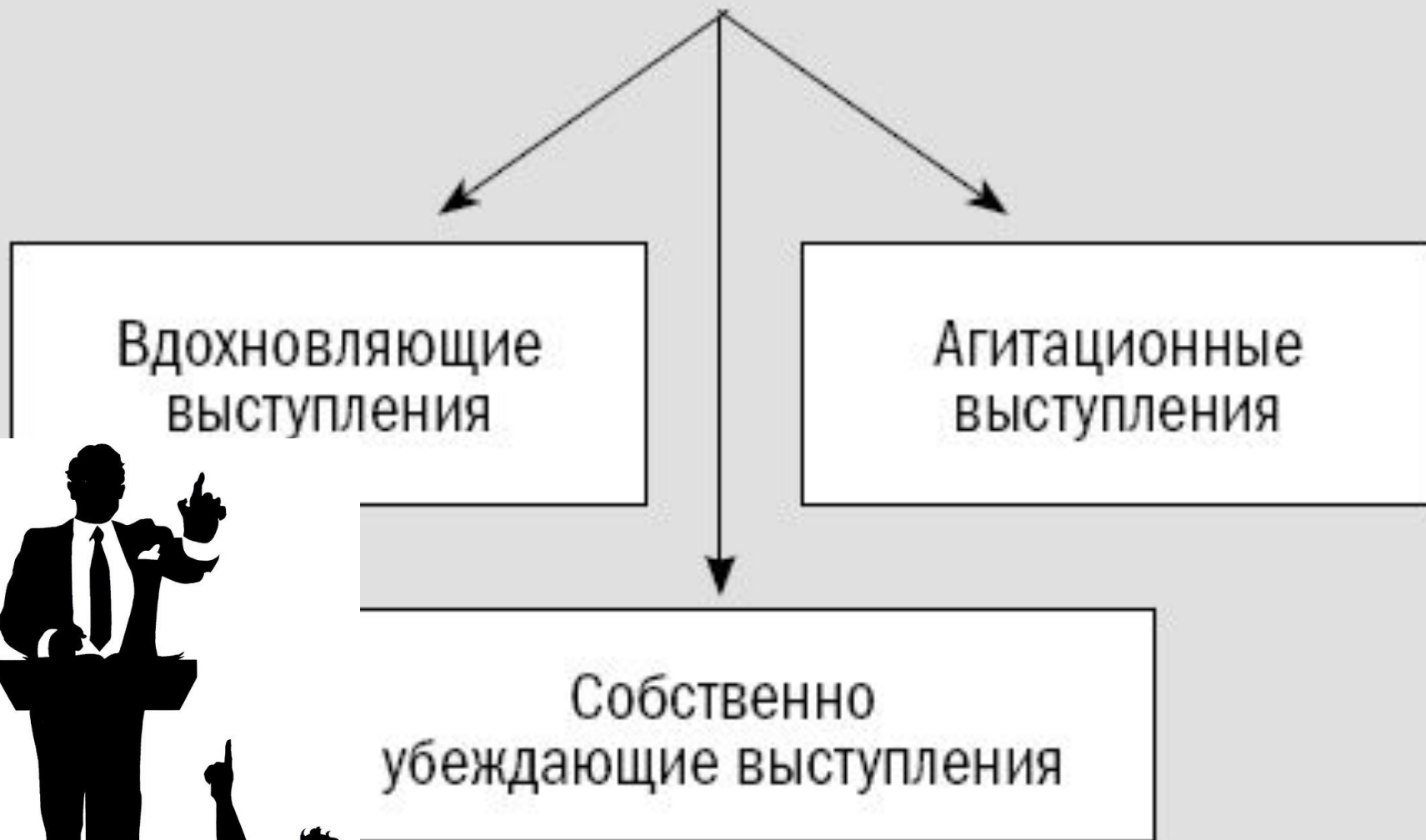
**2 Аргументы и их виды**

**3 Правила и способы  
аргументации**

Основная цель убеждающей речи -  
воздействуя на взгляды  
людей, **убедить** их в правильности  
того или иного мнения, той или иной  
точки зрения.



# Виды убеждающих выступлений



# Воодушевляющее выступление



# Агитационное



**ОСТАНОВИТЬ АГРЕССОРА!**

# АРГУМЕНТЫ И ФАКТЫ

Структура убеждающей речи



Сильными



Argumentnsk



Argumentnsk

Аргументы  
могут быть

Незначительными



Argumentnsk

Вескими



# Виды

**Сильные**

**а**

**Слабые**

**Несостоятельны  
ые**

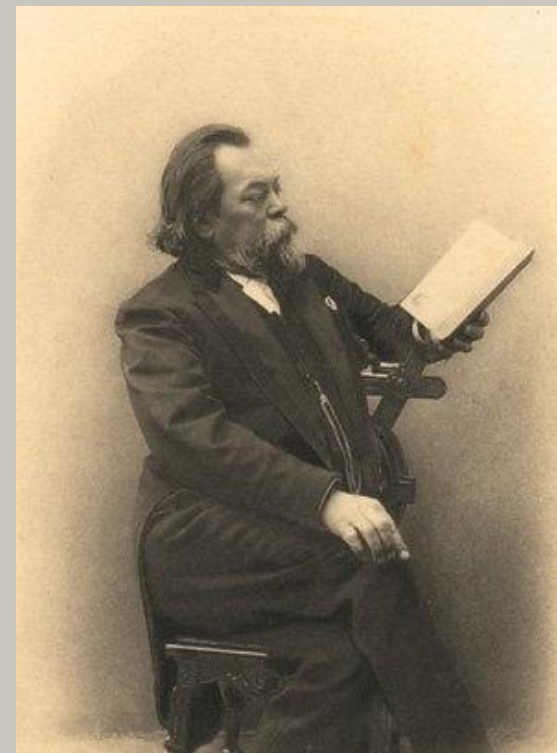
**Аргументы к делу**

**Аргументы к человеку**

**Аргументы к пользе**

**Аргументы ссылки на  
здравый смысл**

**Аргументы ссылки на  
признанные авторитеты**



**Федор  
Николаевич  
Плевако  
(1842-1908 гг.)**



# Системы аргументации

**Нисходящая**

**Восходящая**

**Односторонняя**

**Двусторонняя**

**Индуктивная**

**Дедуктивная**

**Опровергающая**

**Поддерживающая**

**Спасибо за внимание!**

