

ТЕСТОВЫЙ КОНТРОЛЬ

№1

Вопрос №1

- Термин «социальная перцепция» впервые был введен
 - A. Ф. Хайдером
 - B. Г. Келли
 - C. У. Липпманом
 - D. Дж. Брунером

Вопрос №2

- Специфической чертой восприятия другого человека по сравнению с восприятием физических объектов является
 - A. стереотипность образа
 - B. формирование представления о его намерениях
 - C. направленность
 - D. селективность

Вопрос №3

- Механизмами межличностного восприятия являются
 - A. аттракция, аффилиация и стереотипизация
 - B. симпатия, дружба и любовь
 - C. идентификация, рефлексия и каузальная атрибуция
 - D. ассоциация, диссоциация и фасилитация

Вопрос №4

- Осознание действующим индивидом того, как он воспринимается партнером по общению, называется
 - A. эмпатией
 - B. идентификацией
 - C. рефлексией
 - D. атрибуцией

Вопрос №5

Процесс приписывания причин поведения другого человека в том случае, когда информация об этих причинах отсутствует, называется

- A. межличностной аттракцией
- B. аффилиацией
- C. каузальной атрибуцией
- D. ассоциацией

Вопрос №6

- Исследования каузальной атрибуции направлены на изучение
 - A. воздействия человека на аудиторию при ретиальной направленности коммуникативного процесса
 - B. процесса формирования привлекательности какого-то человека для воспринимающего
 - C. процесса интерпретации человеком причин поведения других людей
 - D. помогающего поведения человека в конкретных социальных ситуациях

Вопрос №7

- Первые исследования каузальной атрибуции были проведены
 - A. Дж. Брунером
 - B. Ф. Хайдером
 - C. Г. Келли
 - D. У. Липпманом

Вопрос №8

- Три вида возможных причин поведения людей (личностные, стимульные и обстоятельственные) выделяются в теории каузальной атрибуции
 - A. Э. Джонса
 - B. Ф. Хайдера
 - C. Д. Бема
 - D. Г. Келли

Вопрос №9

- Оценка того, отличается ли поведение человека по отношению к данному объекту от его отношения к другим объектам, в теории каузальной атрибуции Г. Келли получила название принципа
 - A. подобия
 - B. соответствия
 - C. различия
 - D. несоответствия

Вопрос №10

- Оценка того, аналогично ли поведение воспринимаемого человека поведению других людей в сложившейся ситуации, в теории каузальной атрибуции Г. Келли получила название принципа
 - A. различия
 - B. соответствия
 - C. подобия
 - D. несоответствия

Вопрос №11

- Оценка того, является ли поведение воспринимаемого человека одинаковым в разных ситуациях, в теории каузальной атрибуции Г. Келли получила название принципа
 - A. корреляции
 - B. зависимости
 - C. вероятности
 - D. соответствия

Вопрос №12

- В соответствии с моделью Г. Келли, мы выберем _____ причину для объяснения поведения студента, который сбежал с лекции по социальной психологии при условии, что он в прошлом тоже сбежал с этой лекции, сбежал и с других лекций, а остальные студенты остались на лекции.
 - A. объектную
 - B. личностную
 - C. обстоятельственную
 - D. внешнюю

Вопрос №13

- Склонность людей недооценивать ситуационные причины действий и их результатов в пользу личностных объяснений получила название _____ ошибки атрибуции.
- A. эмоциональной
- B. мотивационной
- C. фундаментальной
- D. случайной

Вопрос №14

- При каузальной атрибуции легче поддается однозначной интерпретации _____ поведение воспринимаемого человека.
- A. уникальное
- B. публичное
- C. типичное
- D. агрессивное

Вопрос №15

- При восприятии людьми друг друга возникают эффекты
 - A. внезапности, эмпатии, монотипизации
 - B. подобия, соответствия, различия
 - C. ореола, первичности, установки
 - D. атрибуции, аффилиации, аттракции

Вопрос №16

- «Эффект первичности» возникает в ситуации восприятия
 - A. знакомого человека
 - B. публичного человека
 - C. кандидата на вакантную должность
 - D. незнакомого человека

Вопрос №17

- «Эффект новизны» возникает в ситуации восприятия
 - A. незнакомого человека
 - B. знакомого человека
 - C. младенца матерью
 - D. успешного человека

Вопрос №18

- Тенденция переносить предварительно полученную информацию о каком-либо человеке на реальное его восприятие при формировании первого впечатления называется эффектом
 - A. НОВИЗНЫ
 - B. СНИСХОДИТЕЛЬНОСТИ
 - C. ЛОГИЧЕСКОЙ ОШИБКИ
 - D. ореола

Вопрос №19

- При изучении эффекта установки в ходе экспериментов А. А. Бодалева
 - A. группе испытуемых, большая часть которых были сообщниками экспериментатора, предъявлялись две линии для сравнения их длины
 - B. фиксировалась реакция жителей маленького городка и крупного мегаполиса на брошенный посреди улицы легкой автомобиль
 - C. двум группам предъявлялись одинаковые фотографии одного и того же человека с разными комментариями
 - D. две группы подростков сначала участвовали в соревновании, а потом чинили сломавшийся автобус

Вопрос №20

- Произвольные представления воспринимающего индивида о связи различных характеристик человека получили название
 - A. иллюзорных корреляций
 - B. систематических искажений
 - C. предрассудков
 - D. логических ошибок

Вопрос №21

- Процесс формирования привлекательности какого-то человека для воспринимающего и продукт этого процесса называют
 - A. аттракцией
 - B. атрибуцией
 - C. аффилиацией
 - D. ассоциацией

Вопрос №22

- Исследователи межличностной аттракции изучают
 - A. отвращение к лицам другой большой социальной группы
 - B. склонность большинства людей идентифицировать себя с успешными личностями
 - C. стереотипы, используемые при восприятии чужой группы
 - D. механизмы образования эмоциональных отношений к воспринимаемому человеку

Вопрос №23

- Выделяют следующие уровни аттракции
 - A. безразличие, влюбленность, желание создать семью
 - B. кооперация, конкуренция, конфликт
 - C. симпатия, дружба, любовь
 - D. «разморозка», «изменение», «заморозка»

Вопрос №24

- Различные виды психологических защит и пристрастия, которые субъект атрибутивного процесса включает в интерпретацию причин поведения других людей, называют _____ ошибками атрибуции.
 - A. фундаментальными
 - B. личностными
 - C. логическими
 - D. мотивационными