

# Технология ведения бизнеса.

Выполнила Белова Н.В.  
учитель технологии

Предпринимательство - наиболее эффективный способ пополнения семейного бюджета.



# Каким бизнесом заняться?



Этот выбор зависит от множества факторов:  
наличие денежных средств, знаний и умений членов  
семьи, транспорта, свободного времени, а также место  
проживания семьи.



Семьи, проживающие в городе, могут организовать предприятия городского типа, занявшись мелкооптовой и розничной торговлей, оказанием бытовых, транспортных, юридических, образовательных, медицинских услуг.

## ПОПУЛЯРНЫЕ УСЛУГИ



Ремонт компьютеров  
и ноутбуков



Установка и ремонт  
бытовой техники



Мастера на час:  
сантехник,  
электрик, плотник



Ремонт и отделка  
помещений



Грузоперевозки  
и грузчики



Услуги курьеров  
и доставка



Уборка  
помещений



Исполнитель  
поручений

Семьи, проживающие в сельской местности, могут создать крестьянское (фермерское) хозяйство.



Для организации частного бизнеса, прежде всего надо изучить потребности местного населения.



Приступая к занятию предпринимательской деятельностью, необходимо соблюдать законодательство Российской Федерации.





Лицензируются некоторые виды образовательных услуг, а также врачебная деятельность. В лицензиях нуждаются, например, рыболовы и охотники при отстреле редкой дичи или отлове редких пород рыб.



# Организационно-правовые формы предприятия.

**Индивидуальное предприятие (ИП)**-самая простая и распространенная форма предприятия. Создатель и владелец ИП- один человек, несущий полную ответственность за деятельность своего предприятия и имеющий право на всю ее прибыль.



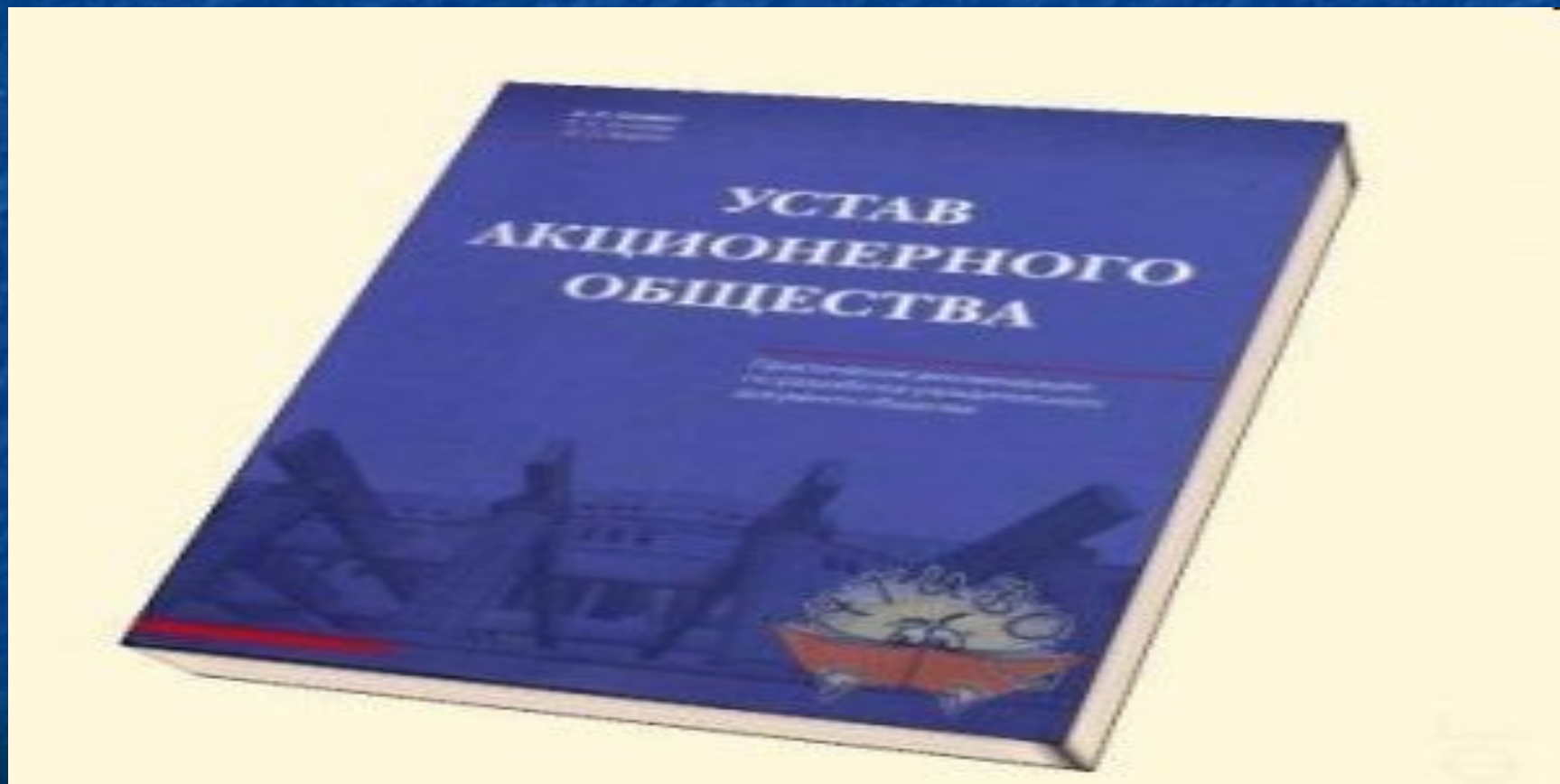
## Форма хозяйственного товарищества.

Предприятие, которым владеют два или несколько человек. Совладельцы объединяют свои капиталы, усилия, способности, идеи.



## Закрытое акционерное общество (ЗАО).

Акции распределяются только среди его учредителей, в роли которых могут выступать члены одной семьи.



# Достоинства и недостатки.



## Формы предпринимательской деятельности

Форма	Достоинства	Недостатки
Индивидуальное (частное) предприятие	Самостоятельность Нет жесткого контроля Простота открытия Вся прибыль предпринимателю	Маленький начальный капитал Полная ответственность Нестабильно
Товарищество (партнерство)	Разделение обязанностей Легко организовать Нет жесткого контроля Могут осуществить более крупные проекты, чем ИП	Конфликты Полная ответственность Недостаточно капитала для крупных проектов
Акционерное общество	Стабильность Можно нанять квалифицированных специалистов Риск только вкладом	Трудно открыть Контроль со стороны государства Двойное налогообложение

# Как зарегистрировать предприятие.

Создание бизнеса начинается с регистрации предприятия или покупки уже готовой фирмы.

## Документы, выдаваемые налоговыми органами



1. Свидетельство о государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя
2. Свидетельство о внесении записи в ЕГРИП
3. Свидетельство о постановке на учет ИП в налоговом органе по месту жительства (на основании сведений ЕГРИП) – в зависимости от применяемого режима налогообложения



Наиболее трудоемкой и сложной представляется регистрация хозяйственных обществ (ООО, ЗАО). Самая простая процедура предусмотрена для регистрации индивидуального предприятия.



Список документов, необходимых для регистрации.  
заявление установленной формы, заявление о переходе на упрощенную систему налогообложения (при необходимости), квитанция об оплате государственной пошлины.





Любая предпринимательская фирма, приступая к реализации своего проекта, должна иметь **бизнес-план**. **Бизнес-план** - документ, содержащий обоснование всех аспектов деятельности будущего предприятия.

## Обобщенная структура бизнес-плана





# ОБЩАЯ СТРУКТУРА И КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ БИЗНЕС-ПЛАНА

## Оглавление

*Бизнес-план обычно содержит около 10 разделов. Для предприятий малого и среднего бизнеса его размер ориентировочно должен составлять 30-40 страниц (без приложений).*

### Примерное оглавление бизнес-плана

- ✓ 1. Резюме/Краткое содержание.
- ✓ 2. Описание бизнеса.
- ✓ 3. Продукты и услуги.
- ✓ 4. Анализ рынка.
- ✓ 5. План маркетинга.
- ✓ 6. План производства.
- ✓ 7. Организационный план.
- ✓ 8. Финансовый план.
- ✓ 9. Оценка риска.
- ✓ 10. Приложение.

# Структура бизнес-плана

## третий вариант

1. Резюме
2. Местонахождение фирмы
3. Цель деятельности
4. Среда бизнеса
5. Описание вида деятельности
6. Продукция (услуги)
7. Анализ рынка сбыта
8. Конкуренция и конкурентное преимущество
9. Стратегия плана маркетинга
10. План производства
11. Организационный план
12. Оценка риска
13. Финансовый план
14. Стратегия финансирования

# Общая структура бизнес-плана

1. Резюме
2. Описание бизнеса
3. **Анализ рынка**
4. План маркетинга
5. План производства
6. Организационный план
7. Финансовый план
8. Оценка риска
9. Приложение

Спасибо за внимание!

