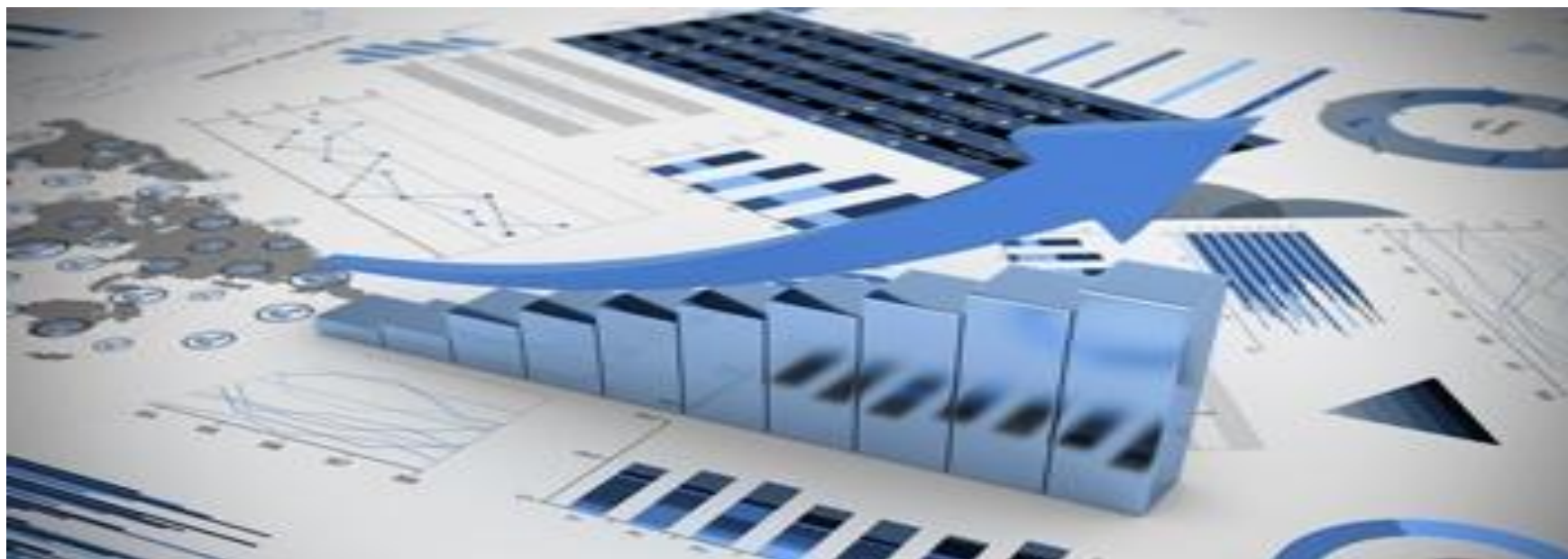


# АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ





- 1. Анализ финансовых результатов деятельности организации**
- 2. Анализ доходности деятельности организации**

**Важнейшим  
финансовым  
показателем,  
определяющим способ  
ность организации  
обеспечивать  
необходимое для ее  
нормального развития  
превышение доходов  
над расходами,  
является прибыль.**



# **АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОТВЕЧАЕТ НА СЛЕДУЮЩИЕ ВОПРОСЫ**

- насколько стабильны полученные доходы и произведенные расходы;**
- какие элементы отчета о прибылях и убытках могут быть использованы для прогнозирования финансовых результатов;**
- насколько производительны осуществляемые затраты;**
- какова эффективность вложения капитала в данное предприятие;**
- насколько эффективно управление организацией.**



# ЭТАПЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

## 1 этап

Принцип  
формирования  
доходов  
организации  
( учетная  
политика ,  
пояснительная  
записка )





## 2 этап



- анализ структуры основных элементов отчета о фин. результатах, выявление стабильных и случайных доходов и расходов;
- оценка качества полученного финансового результата и прогнозирование будущих результатов на основе предположений относительно стабильности статей доходов и расходов отчета о **финансовых результатах**;
- анализ доходности.

# Анализ доходности деятельности организации



## **Рентабельность –**

относительный показатель экономической эффективности.

**Рентабельность** предприятия комплексно отражает степень эффективности использования материальных, трудовых и денежных и др. ресурсов.

Коэффициент **рентабельности** рассчитывается как отношение прибыли к активам или потокам, её формирующим.





**В теории и практике финансового анализа в целях оценки эффективности деятельности предприятия применяют разнородные показатели доходности, различающиеся как целями применения.**



**Рентабельность собственного капитала- характеризует способность предприятия к наращению капитала, а следовательно, его финансовую устойчивость, рациональность управления структурой капитала и эффективность инвестиционной деятельности.**

# Доходность операционной деятельности.



**Показатели первой группы представляют собой соотношения прибыли и вложенного капитала и характеризуют доходность вложения капитала в активы организации. Вторая группа — это соотношения прибыли и объема продаж, которые характеризуют эффективность продаж.**

**В качестве обобщающей количественной характеристики доходности операционной деятельности может быть использован финансовый коэффициент:**

**Рентабельность  
активов**

**Рентабельность  
оборотных активов**



**Рентабельность  
продаж**

**Величина показателя рентабельности продаж широко варьируется в зависимости от сферы деятельности предприятия.**

# ПРИМЕРЫ РАСЧЕТА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ



## **1 Задача.**

**Рассчитайте годовую прибыль предприятия, если доход за год составил 2,5 млн рублей, годовые переменные издержки составили 0,5 млн рублей, постоянные издержки составили 1,2 млн рублей. Рассчитайте рентабельность продаж.**

Прибыль рассчитывается по формуле:

**Прибыль=Доход – Общие издержки**

Следовательно прибыль =  $2,5 - (0,5 + 1,2) = 0,8$  млн руб или 800 тыс. руб.

Рентабельность продаж находят по формуле:

**Формула рентабельности: Рентабельность продаж =**

**Прибыль / Общий доход**

$0,8 / 2,5 = 0,32$  или 32%.

**Вывод** по расчету рентабельности: Работа предприятия может рассматриваться эффективной при рентабельности продаж в 15%. В нашем примере рентабельность составляет 32%, следовательно уровень рентабельности очень хороший.

## 2 Задача.

Найдите прибыль и определите рентабельность продаж продуктового магазина за месяц, если выручка за данный месяц составила 4 500 000 рублей, средняя наценка на товары составила 22%. Затраты на покупку товаров для продажи: 3 510 000 рублей, заработную плату за месяц составили 400 000 рублей, затраты на арендную плату и коммунальные услуги: 230 000 рублей.

Наценка составила 22%. Значит прибыль предприятия за период будет равна 22% от 4 500 000 рублей, т.е.  $0,22 \cdot 4500\ 000 = 990\ 000$  рублей.

Поэтому прибыль уменьшится на данные затраты.

Реальная прибыль будет равна  $990\ 000 - 400\ 000 - 230\ 000 = 360\ 000$  рублей.

Чистая прибыль (за минусом налога на прибыль) =  $360\ 000 - 0,2 \cdot 360\ 000 = 288\ 000$  рублей.

Итак, наценка составила 22%.

А рентабельность (прибыльность) продаж будет значительно ниже.

Найдем рентабельность продаж по валовой прибыли и по чистой прибыли.

Рентабельность продаж рассчитывается по формуле:

Формула рентабельности: Рентабельность продаж = Прибыль / Выручка.

Тогда рентабельность продаж по валовой прибыли = Валовая прибыль / Выручка =  $360\ 000 / 4500\ 000 = 0,08$  или 8%.

Рентабельность продаж по чистой прибыли = Чистая прибыль / Выручка =  $288\ 000 / 4500\ 000 = 0,064$  или 6,4%.

**Выводы рентабельности продаж:** Нормальным считается значение рентабельности, превышающее 15%. Поскольку рентабельность продаж предприятия по валовой прибыли составила 8%, а по чистой прибыли 6,4%, то магазин работает недостаточно эффективно. Следует повысить среднюю наценку на реализуемую продукцию.



### **Задача 3 (составление отчета о финансовых результатах)**

Составить по следующим данным. Расходы по обычным видам деятельности при объеме продаж в 6800 тыс. руб. составляют: себестоимость проданной продукции – 3990, управленческие расходы – 1020, коммерческие расходы – 408. Расходы по обслуживанию долга – 154. Доходы и расходы по продаже недоамортизированных объектов основных средств составляют соответственно 120 и 180.

Штрафы, пени, неустойки признаны поставщиками и получены в сумме 99, признаны и уплачены компанией в сумме 109. Налог на прибыль составляет 410. В отчетном году в связи с нарушением порядка расчетов с бюджетом компанией были уплачены штрафы в размере 56 тыс. руб.

<b>Показатели</b>	<b>Сумма, тыс. руб</b>
Выручка	6800
Себестоимость продаж	3990
Валовая прибыль	$6800-3990=2810$
Коммерческие расходы	408
Управленческие расходы	1020
Прибыль от продаж	$2810-408-1020=1382$
Проценты к получению	0
Проценты к уплате	154
Прочие доходы	$120+99=219$
Прочие расходы	$180+109+56=345$
Прибыль до налогообложения	$1382-154+219-345=1102$
Налог на прибыль	410
Чистая прибыль	$1102-410=692$

# КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

**Валовая прибыль**

**Прибыль от продаж**

**Операционная прибыль**

**Налогооблагаемая прибыль**

**Чистая прибыль**

**Реинвестируемая прибыль**

**Рентабельность продукции, продаж, оборота.**

**Рентабельность капитала**

**Резервы роста прибыли и рентабельности**



# ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ

**Анализ и оценка  
использования  
прибыли вашей  
семьей**



