

ПОВТОРИМ

1. Что такое **бизнес**?

2. **Типичные ошибки** начинающего бизнесмена?

3. Какие **качества** необходимы для занятия бизнесом?

СИТУАЦИЯ

Итак, вы решили, что хотите создать своё дело, свой бизнес.



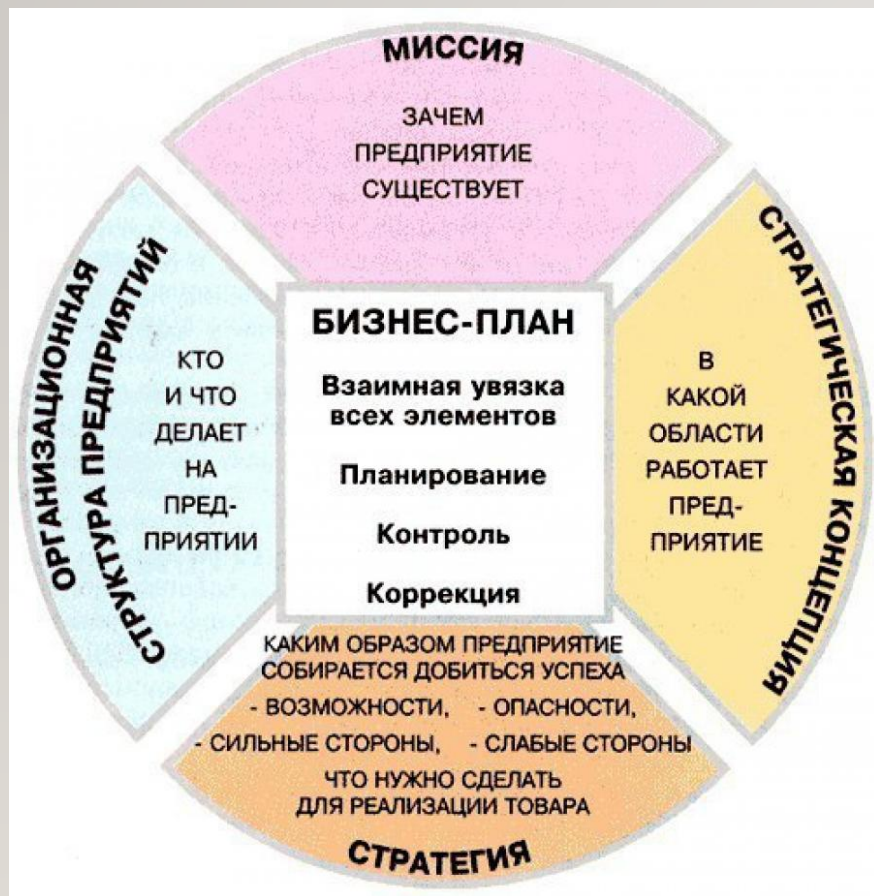
Вопрос

С чего начать???

КАК СОЗДАТЬ СВОЕ ДЕЛО?



Бизнес-план



ЭТО ДОКУМЕНТ, В КОТОРОМ ОПИСЫВАЮТСЯ ВСЕ ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, АНАЛИЗИРУЮТСЯ ГЛАВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ, С КОТОРЫМИ МОЖЕТ СТОЛКНУТЬСЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ, И ОПРЕДЕЛЯЮТСЯ ОСНОВНЫЕ СПОСОБЫ ИХ РЕШЕНИЯ.

БИЗНЕС-ПЛАН СОДЕРЖИТ ОТВЕТЫ НА 10 СЛЕДУЮЩИХ ВОПРОСОВ:

1. Что сделает ваш бизнес интригующим для потребителей, партнёров и для вас лично? (**Видение.**)
2. Почему ваш бизнес будет своевременным и нужным кому-то именно сейчас и почему именно вы должны его создать? (**Фундамент вашего бизнеса.**)
3. Какого именно успеха, измеряемого во времени объёмом продаж, прибылью и количеством потребителей, вы хотите достичь? (**Цели.**)
4. Все ли люди есть в вашей команде и на своих ли они местах? (**Человеческий капитал.**)
5. Что собственно вы собираетесь продавать и как эти продукты/услуги будут соответствовать ожиданиям потребителей и рынка? (**Продукты / Услуги.**)



БИЗНЕС-ПЛАН СОДЕРЖИТ ОТВЕТЫ НА 10 СЛЕДУЮЩИХ ВОПРОСОВ:

6. Кто уже есть на рынке с похожим товаром или услугой и чем вы будете от них отличаться?

(Конкуренция.)

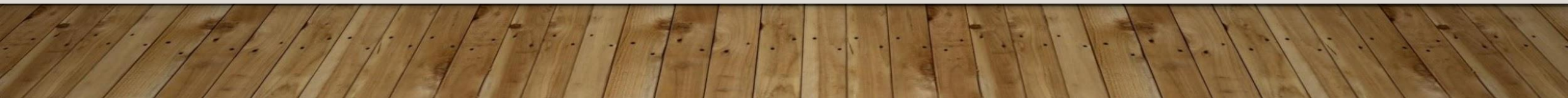
7. Каким способом вы собираетесь рассказать будущим покупателям о своих преимуществах?

(Маркетинг.)

8. Как вы собираетесь оплачивать расходы по запуску и первоначальному ведению своего бизнеса и какой доход можете пообещать тем, кто даст вам денег, в расчёте на 1 руб. их вложений? **(Финансы.)**

9. Как вы собираетесь определять, что ваш бизнес идёт по правильному пути, и как часто будете такую проверку проводить? **(Измерение прогресса.)**

10. Что вы хотите сделать со своим бизнесом в будущем: оставить детям в наследство, продать или превратить в открытую акционерную компанию? **(Что в конце пути.)**



Чтобы вам дали кредит или как-то помогли в начале вашего дела, необходимо представить грамотный финансовый план. В этом случае вы будете оперировать понятиями «издержки», «доход», «прибыль».

Что это такое?

ИЗДЕРЖКИ — ВЫРАЖЕННЫЕ В ДЕНЕЖНОЙ ФОРМЕ ЗАТРАТЫ НА ФАКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА, НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ СОЗДАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ БЛАГ.

ПОСТОЯННЫЕ – Т.Е. НЕ ЗАВИСЯЩИЕ ОТ ОБЪЁМОВ ВЫПУСКАЕМОЙ ПРОДУКЦИИ.

(АРЕНДА ПОМЕЩЕНИЯ)



ПЕРЕМЕННЫЕ – Т.Е. НАХОДЯЩИЕСЯ В ПРЯМОЙ ЗАВИСИМОСТИ ОТ ОБЪЁМА ВЫПУСКАЕМОЙ ПРОДУКЦИИ.

(СЫРЬЁ, МАТЕРИАЛЫ, ИЗ КОТОРЫХ СОЗДАЁТСЯ ПРОДУКТ)

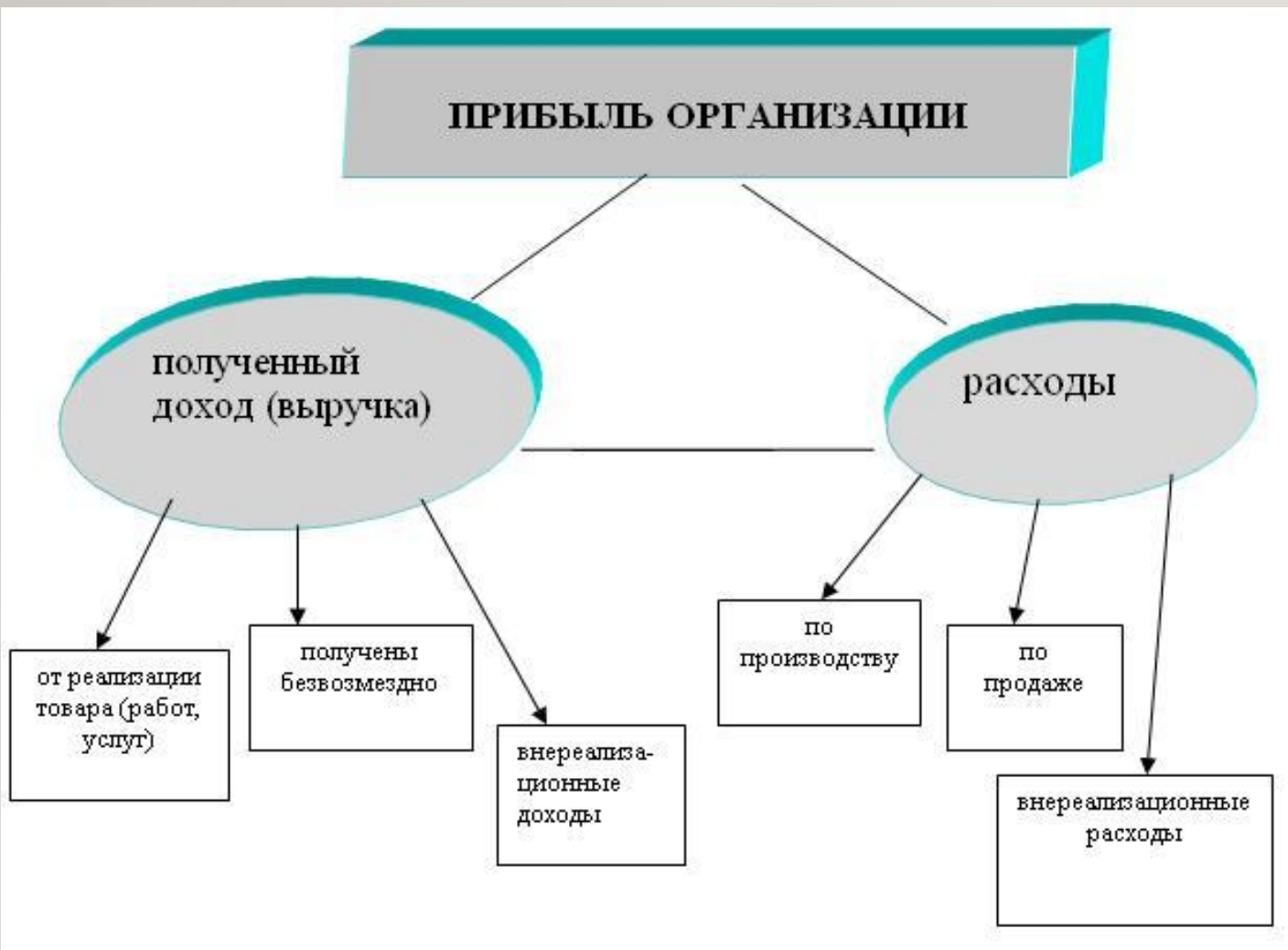


ДОХОД

Денежные суммы или материальные ценности, которые были получены в течение определённого периода и в результате осуществления какой-либо деятельности.



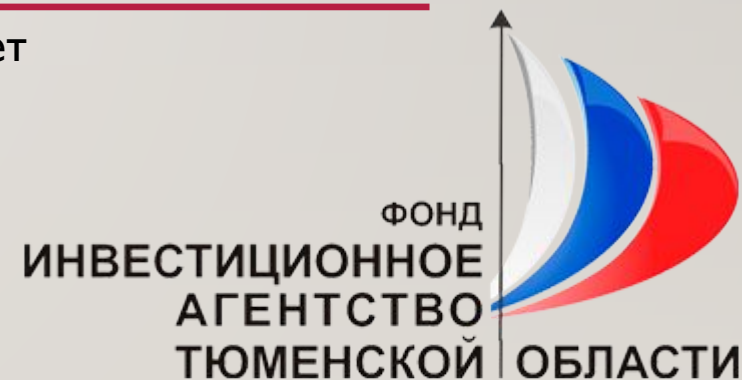
ПРИБЫЛЬ



Разница между
ДОХОДОМ
экономического
субъекта (например,
фирмы) и полными
издержками.

В нашей стране есть ещё один вариант получения средств на открытие предприятия – взять деньги не у банка, а у **фонда поддержки малого бизнеса** (предпринимательства) - www.iato.ru. Так называются государственные организации, которые присутствуют практически в каждом городе России. Кандидатов на финансирование они отбирают самостоятельно, но на основании жёстких **критериев**:

- готовый детально проработанный бизнес-план;
- полный пакет документов на создание новой компании;
- регистрация в налоговой службе, отсутствие долгов по налоговым отчислениям;
- обоснование прибыльности будущего проекта (сколько копеек прибыли будет получать новый бизнес на рубль вложенных в него средств).



Если бизнес-проект будет социально или экономически выгодным, то вы можете получить от государства **безвозмездную субсидию** на его внедрение (т. е. её не нужно возвращать через определённое время), а также бесплатное обучение, право принимать участие в выставках и т. д.



ВЫВОДЫ

1. Чтобы открыть своё дело, необходимо разработать бизнес-план.
2. Бизнес-план – это документ, в котором описываются все основные аспекты предпринимательской деятельности, анализируются главные проблемы, с которыми может столкнуться предприниматель, и определяются основные способы решения этих проблем.
3. Источниками финансирования бизнеса могут стать как собственные, так и заёмные и инвестиционные средства.

ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ

Ответить на вопрос:

Какие бизнесмены (российские и зарубежные) могут послужить примерами для современной молодёжи, желающей создать свой бизнес?

