ГБПОУ РО «Тарасовский многопрофильный техникум»

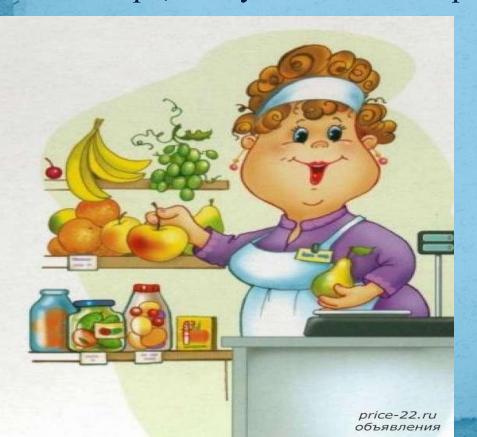
ПРОДАВЕЦ – ПРОФЕССИЯ, ПРОДАВЕЦ – ПРИЗВАНИЕ.

Подготовила: мастер п/о Барсова Татьяна Николаевна.

Кем быть?

После окончания школы перед вами встает вопрос кем быть.

Мы часто сталкиваемся с этой профессией, когда делаем покупки. Эта профессия связана с продажей различных групп товаров населению, помощь покупателю в выборе товара, консультация о товаре.



Это – продавец.

Область профессиональной деятельности продавцов:

организационно-технологический процесс обслуживания покупателей, продажа товаров потребительского

и промышленного назначения, необходимого ассортимента в организациях оптовой и розничной торговли, различных форм собственности.



Объектами профессиональной деятельности являются:

- товарно-сопроводительные документы;
- торгово-технологическое оборудование:
 весоизмерительное, подъемно-транспортное,
 холодильное и контрольно-кассовое, немеханическое

оборудование и инструмент;

- ассортимент товаров;
- технологические процессы;





История профессии продавца

Торговля как явление возникла ещё при племенном строе, и вначале имела вид натурального обмена: один вид товара обменивался на другой. Деньги как эквивалент товаров появились несколько позже.

Слово "**продавец**" пришло в наш обиход в конце XIX века, когда в России стали появляться крупные торговые предприятия и универмаги.

До этого людей, которые продавали и распространяли товар, называли купцами, торгашами и скупщиками - в зависимости от масштабов и рода их деятельности.

ПРОФЕССИЯ ПРОДАВЕЦ, КОНТРОЛЕР-КАССИР



Продавец — это, наверное, самый распространенный вид трудовой деятельности. С продавцами мы встречаемся повсеместно: в супермаркетах, магазинах, торговых киосках, лотках. Благодаря труду продавцов мы имеем возможность приобретать любые товары, в которых нуждаемся: предметы одежды, быта, электротовары, технику.

Продавец.

- Продавец лицо, выступающее посредником между производителем товара и покупателем. В самых общих чертах задача продавца состоит в том, чтобы предоставить покупателю необходимый ему товар, и получить за этот товар деньги.
- Профессия продавца относится к одной из самых востребованных.
- Трудности профессии: высокая материальная ответственность, работа в сложных и напряжённых условиях, достаточно высокие физические нагрузки, иногда работа с вредными для здоровья веществами, например продавец автозапчастей с кислотами.





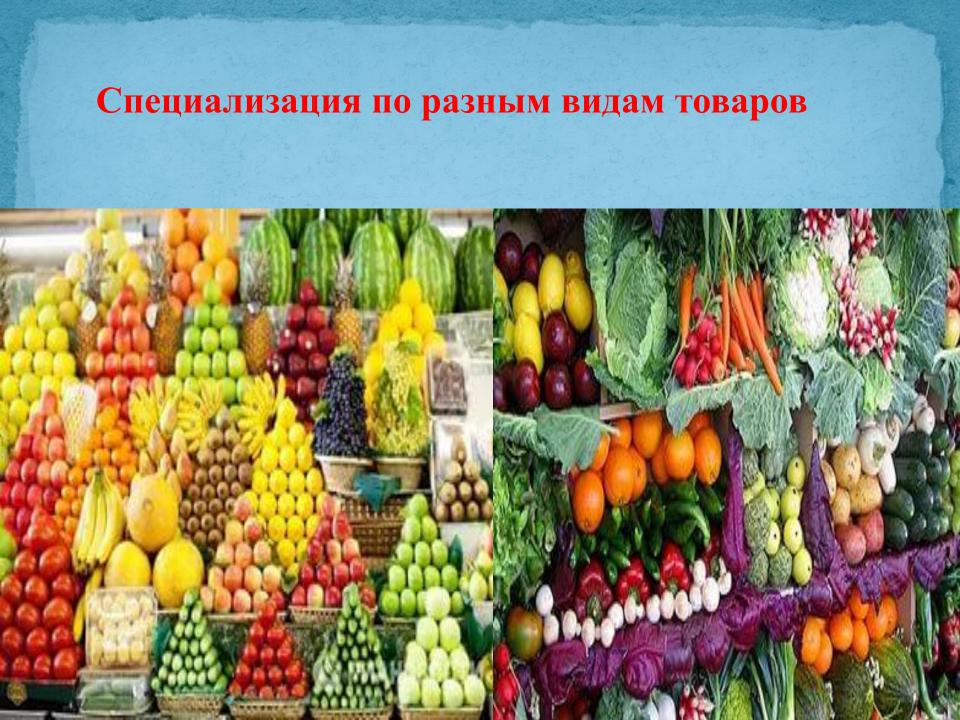


Профессионально важные качества

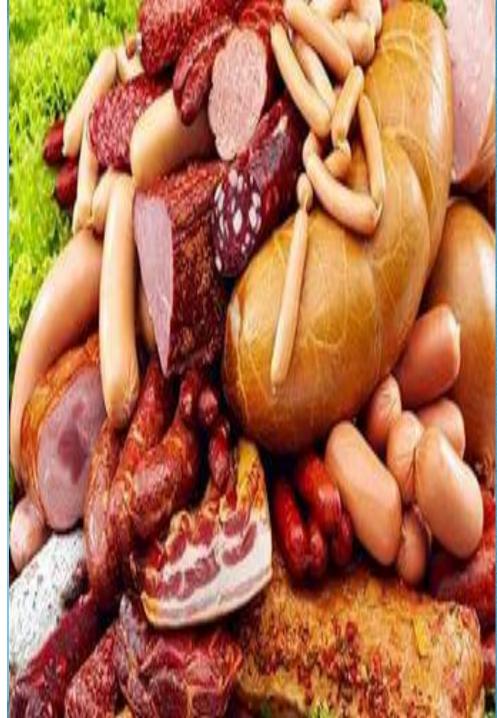
- грамотная, краткая, выразительная речь;
- оперативность;
- хорошая память;
- развитое воображение;
- большой объем, концентрация, распределение и переключение внимания;

16:60

• выдержка;













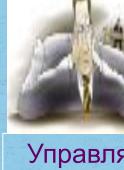
Перспективы профессионального роста

Карьерный рост внутри торговой компании





і енеральный



магазином



Продавец консультант



Менеджер

Администратор торгового зала, товаровед

Продавец – звучит гордо!

Работа продавца — живая, интересная, для энергичных людей. Продавец должен любить работать с людьми. Продавец обслуживает покупателей. А что означает слово "обслуживать"?

Обслуживать - это значит, служить людям.

Быть все время на виду, работать быстро и четко, оставаясь при этом вежливым, внимательным, приветливым.

