

ГБПОУ РО

«Тарасовский многопрофильный техникум»

**ПРОДАВЕЦ –
ПРОФЕССИЯ, ПРОДАВЕЦ
– ПРИЗВАНИЕ.**

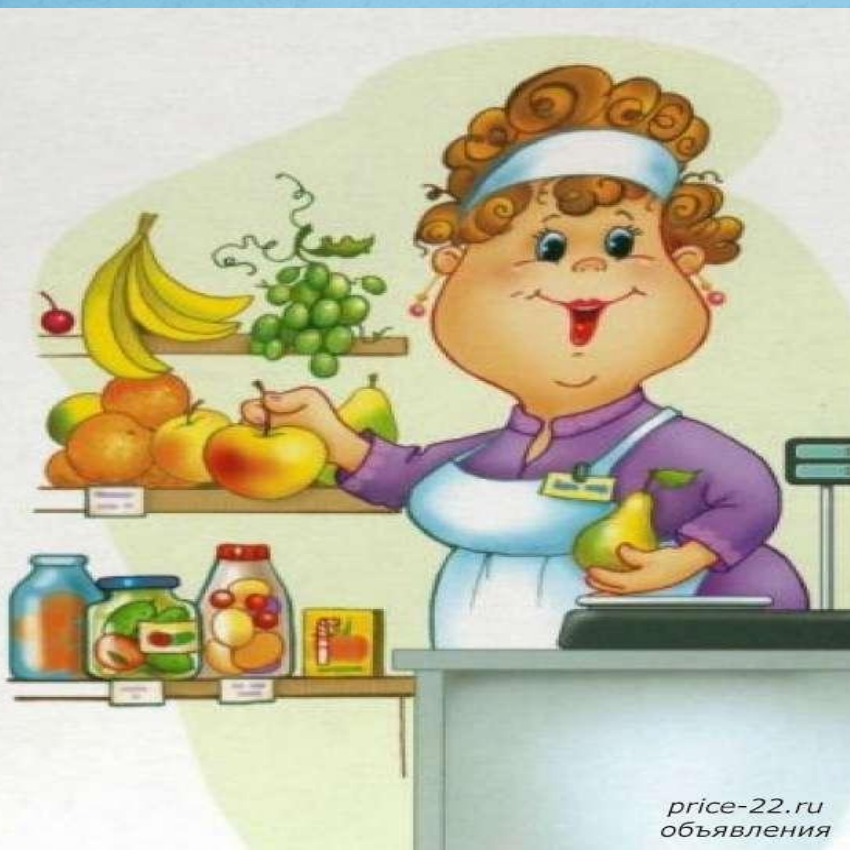
Подготовила: мастер п/о

Барсова Татьяна Николаевна.

Кем быть?

После окончания школы перед вами встает вопрос кем быть. Мы часто сталкиваемся с этой профессией, когда делаем покупки. Эта профессия связана с продажей различных групп товаров населению, помощь покупателю в выборе товара, консультация о товаре.

Это – продавец.



Область профессиональной деятельности продавцов:

организационно-технологический процесс обслуживания покупателей, продажа товаров потребительского

и промышленного назначения, необходимого ассортимента в организациях оптовой и розничной торговли, различных форм собственности.



Объектами профессиональной деятельности являются:

- товарно-сопроводительные документы;
- торгово-технологическое оборудование: весоизмерительное, подъемно-транспортное, холодильное и контрольно-кассовое, немеханическое оборудование и инструмент;
- ассортимент товаров;
- технологические процессы;





История профессии продавца

Торговля как явление возникла ещё при племенном строе, и вначале имела вид натурального обмена: один вид товара обменивался на другой. Деньги как эквивалент товаров появились несколько позже.

Слово "**продавец**" пришло в наш обиход в конце XIX века, когда в России стали появляться крупные торговые предприятия и универмаги.

До этого людей, которые продавали и распространяли товар, называли купцами, торгашами и скупщиками - в зависимости от масштабов и рода их деятельности.

ПРОФЕССИЯ ПРОДАВЕЦ, КОНТРОЛЕР-КАССИР



Продавец – это, наверное, самый распространенный вид трудовой деятельности. С продавцами мы встречаемся повсеместно: в супермаркетах, магазинах, торговых киосках, лотках. Благодаря труду продавцов мы имеем возможность приобретать любые товары, в которых нуждаемся: предметы одежды, быта, электротовары, технику.

Продавец.

- *Продавец — лицо, выступающее посредником между производителем товара и покупателем. В самых общих чертах задача продавца состоит в том, чтобы предоставить покупателю необходимый ему товар, и получить за этот товар деньги.*
- *Профессия продавца относится к одной из самых востребованных.*
- *Трудности профессии: высокая материальная ответственность, работа в сложных и напряжённых условиях, достаточно высокие физические нагрузки, иногда — работа с вредными для здоровья веществами, например продавец автозапчастей - с кислотами.*



ПРОДАВЕЦ



В магазине, на базаре
И в буфете, наконец,
Всюду, где бы ни бывали,
Вас встречает продавец
Яблоки продаст старушке
И банан озорнику,
Сок в коробочке девчушке
И варенье толстяку.
Математику он знает
Ну, конечно же, на пять —
Деньги быстро сосчитает,
Чтобы сдачу верно дать

Профессионально важные качества

- грамотная, краткая, выразительная речь;
- оперативность;
- хорошая память;
- развитое воображение;
- большой объем, концентрация, распределение и переключение внимания;
- выдержка;



Специализация по разным видам товаров









Перспективы профессионального роста

Карьерный рост внутри торговой компании



Продавец
консультант



Менеджер



Администратор
торгового зала,
товаровед



Управляющий
магазином



Генеральный
директор

Продавец – звучит гордо!

Работа продавца – живая, интересная, для энергичных людей. Продавец должен любить работать с людьми. Продавец обслуживает покупателей. А что означает слово "обслуживать"?

Обслуживать - это значит, служить людям.

Быть все время на виду, работать быстро и четко, оставаясь при этом вежливым, внимательным, приветливым.

